



DEFENSA, SEGURIDAD Y OCUPACIÓN COMO NEGOCIO

Relaciones comerciales militares,
armamentísticas y de seguridad entre
España e Israel

Alejandro Pozo (Dir.)
Camino Simarro
Oriol Sebasté

Autores:

Alejandro Pozo [Dir.], Camino Simarro y Oriol Sabaté

Apoyo investigador:

Carles Revenga

Coordinación del proyecto:

Felip Daza, Felip@novact.org , @fdazza

Fotografía:

Germán Caballero [foto portada-Policía Nacional española] www.germancaballero.com

Hamza Burnat [foto página 23]

ActiveStills [foto página 42] www.activestills.org

Jordi Borràs [foto página 100] www.jborras.cat

Pau Fabregat [foto contraportada-Muro de separación en el checkpoint de Qalandia-Palestina]

Portada, diseño y edición:

Pau Fabregat, diseñador y periodista

@Pau_Fabregat

Traducción:

Versión al catalán: Lea Feliu Pujol

Versión al inglés: Raffaella Bagnara

Los autores y coordinador desean mostrar su gratitud a todas aquellas personas que de forma desinteresada han colaborado en esta publicación.

Esta investigación se enmarca en un programa de investigación, sensibilización y educación coordinado por:



Con la colaboración en la componente investigadora de:



Y con el apoyo financiero de Agencia Catalana de Cooperación al Desarrollo y el Ayuntamiento de Barcelona para los gastos de diseño, edición, maquetación, fotografía, traducción e impresión de esta publicación.

Este trabajo puede ser copiado, distribuido, públicamente difundido, traducido y modificado, especificando sus fines no comerciales y su autoría a través del siguiente texto:

POZO, A. [Dir.], SIMARRO, C., SABATE, O., Defensa, Seguridad y Ocupación como Negocio. Relaciones Militares, Armamentísticas y de Seguridad entre España e Israel, [2014].



DEFENSA, SEGURIDAD Y OCUPACIÓN COMO NEGOCIO

Relaciones comerciales militares, armamentísticas y de
seguridad entre España e Israel

Alejandro Pozo [Dir.]
Camino Simarro
Oriol Sabaté

// SOBRE LOS AUTORES

Alejandro Pozo (Dir.) Investigador y doctor sobre paz y conflictos armados. Miembro del Centro Delàs de Estudios para la Paz (Barcelona) y del Instituto Interuniversitario de Desarrollo Social y Paz (IUDESP, Universidad Jaume I, Castellón). Participa o ha colaborado activamente en otras organizaciones, plataformas y centros de estudio relacionados con la geopolítica, las relaciones internacionales, el militarismo o la guerra. Ha sido coordinador de proyectos humanitarios en contextos en guerra y realizado trabajos de campo en distintas zonas en conflicto armado. Autor de diversos estudios y publicaciones sobre militarismo, humanitarismo y conflictos armados, es docente en distintos grados y postgrados.

alejandro_pozo@yahoo.com

Camino Simarro. Educadora social y antropóloga. Cursó el diploma de Postgrado de Cultura de Paz en la Escuela de Cultura de Paz de la Universidad Autónoma de Barcelona y el Máster en Globalización, Desarrollo y Cooperación de Món3 en la Universidad de Barcelona. Es investigadora del Centro Delàs de Estudios por la Paz en temas relacionados con el comercio de armas, la industria de armas y el gasto militar. Forma parte del Grupo de Educación por la Paz y colabora con la Universidad Internacional de la Paz.

csimarro@centredelas.org

Oriol Sabaté. Licenciado en Economía, está cursando su doctorado sobre financiación militar y desarrollo de los sistemas fiscales contemporáneos en el Departamento de Historia e Instituciones Económicas de la Universidad de Barcelona. Cursó el máster Globalización, Desarrollo y Cooperación de Món3 de la Universidad de Barcelona y el máster en Historia Económica de la Universidad de Barcelona. Es miembro del grupo de formación del Seminario de Economía Crítica TAIFA.

oriol_sabate@hotmail.com

ÍNDICE DE CONTENIDOS

// Relación de Acrónimos.....	9
// Resumen Ejecutivo.....	11-12
// Introducción.....	14-15
01/ Marco general de relaciones en seguridad y defensa entre España e Israel.....	17-37
1.1/ Israel como exportador de defensa y seguridad.....	17-19
1.2/ Dependencia israelí de Norteamérica y Europa.....	19-21
1.3/ Las relaciones militares y de seguridad con España y la complicidad política.....	21-25
1.4/ Acuerdos de cooperación militar y de seguridad entre España e Israel.....	25-31
1.5/ Los promotores de las relaciones de defensa y seguridad entre España e Israel (y sus lobbies).....	31-37
02/ Exportaciones españolas a Israel.....	38-54
2.1/ Panorámica de las exportaciones españolas a Israel.....	38-41
2.2/ ¿Es correcto exportar armas a Israel?.....	43-45
2.3/ Resumen de la aplicación de los criterios de la legislación española en el caso de Israel.....	46
2.4/ Grandes empresas españolas de Defensa con importantes vínculos con Israel.....	47-53
2.5/ Otras empresas españolas exportadoras a Israel.....	53-54
03/ Importaciones israelíes de defensa a España.....	55-59
3.1/ Panorámica de las importaciones israelíes en España.....	55-57
3.2/ ¿Por qué comprar armas y usar servicios <i>made in Israel</i> es controvertido?.....	57-59
04/ Contratos de defensa <i>made in Israel</i>: España como negocio.....	60-77
4.1/ Panorámica de contratos de defensa.....	60-61
4.2/ Algunos ejemplos de contratos.....	61-62
4.3/ Misiles Spike para el Ejército de Tierra.....	63-64
4.4/ Torretas Rafael para blindados del Ejército de Tierra.....	65-66
4.5/ Sistemas de mortero Cardom de Elbit Systems para el Ejército de Tierra.....	66-67
4.6/ Las ventas y la coproducción de UAVs entre España e Israel.....	67-71
4.7/ España como puerta de entrada a América Latina y a Europa.....	72-73
4.8/ Filiales de Defensa en España: experiencia israelí “probada en combate”.....	73-77
4.8.1/ Pap tecnos (Rafael).....	73-74
4.8.2/ Aeronautics Enterprise España S.A. (Aeronautics Defense Systems).....	74-76
4.8.3/ Otras empresas no filiales.....	77
05/ Productos israelíes de seguridad en España.....	78-87
5.1/ Guardian Homeland Security: 100% made in Israel.....	78-81
5.2/ Marcas y productos <i>made in Israel</i>	82-85
5.3/ Otras empresas distribuidoras en España.....	85-86
5.4/ Otros equipos de seguridad suministrados en (o por) España.....	86-87
06/ Servicios de seguridad privada.....	88-101
6.1/ Servicios <i>made in Israel</i> en el edén privatizador español.....	88
6.2/ International Consultants on Targeted Security (ICTS).....	89-93
6.3/ International Security and Defense Systems (ISDS) y Cataluña.....	93-97
6.4/ Blue Sky International (BSI): seguridad privada israelí para el Barça.....	97-98
6.5/ La privatización de las prisiones.....	99-101
07/ Formación: Israel nos enseña.....	102-112
7.1/ El valor añadido de Israel.....	102-103
7.2/ Formación de servicios de escolta y protección.....	103-108
7.3/ El krav magá en España.....	109-110
7.4/ Israel nos enseña... también en la universidad.....	110-112
08/ Relaciones en investigación y desarrollo en el sector militar y de seguridad.....	113-117
8.1/ Resumen de proyectos con participación conjunta española-israelí.....	115-117

// RELACIÓN DE ACRÓNIMOS

[entre paréntesis, acrónimos en otras lenguas]

AI	Amnistía Internacional
ANP	Autoridad Nacional Palestina
BMN	Banco Mare Nostrum
CAAT	Campaña Contra el Comercio de Armas [Campaign Against Arms Trade]
CAN	Caja Navarra
CASA	Construcciones Aeronáuticas S.A.
CCM	Caja Castilla la Mancha
CEOE	Confederación Española de Organizaciones Empresariales
CESEI SL	Consultora de Estudios Estratégicos e Internacionales
CSID	Centro Superior de Información de la Defensa
CNI	Centro Nacional de Inteligencia
DGAM	Dirección General de Armamento y Material
DGP	Dirección General de Policía
EADS	European Aeronautic Defence and Space
ENAAT	Red Europea Contra el Comercio de Armas [European Network Against Arms Trade]
EEUU [USA]	Estados Unidos
FESEI	Fundación de Estudios Estratégicos e Internacionales
GD-SBS	General Dynamics- Santa Bárbara Sistemas
HRW	Human Right Watch
IAI	Israel Aerospace Industries
ICEX	Instituto Español de Comercio Exterior
ICTS	International Consultants on Targeted Security
I+D	Investigación y Desarrollo
IDF	Fuerzas de Defensa de Israel [Israel Defence Forces]
INI	Instituto Nacional de Industria
IMI	Israel Military Industries
ISDS	International Security and Defense Systems
IWI	Israel Weapon Industries
MAEC	Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación
MDE	Memorándum de Entendimiento
MEC	Ministerio de Economía y Competitividad
NAMSA	NATO Maintenance and Supply Agency
NBQ	Nuclear, Biológico, Químico
OTAN [NATO]	Organización del Tratado del Atlántico Norte
PACI	Plan Anual de Cooperación Internacional del MAEC
PESD	Política Europea de Seguridad y Defensa
PI	Pro-Check International
PNUD [UNDP]	Programa de la ONU para el Desarrollo
PP	Partido Popular
PSOE	Partido Socialista Obrero Español
SBS	Santa Bárbara Sistemas
SEPI	Sociedad Estatal de Participaciones Industriales
SIPRI	Stockholm International Peace Research Institute
SWAT	Special Weapons And Tactics [Unidades de seguridad de élite]
UAV	Unmanned Aerial Vehicle
UCJC	Universidad Camilo José Cela
UE [EU]	Unión Europea
VAMTAC	Vehículo de Alta Movilidad Táctico
VIP	Very Important Person [Persona Muy Importante]

// RESUMEN EJECUTIVO

OBJETIVO DEL INFORME

El presente informe analiza el conjunto de relaciones comerciales en materia de seguridad y defensa entre España e Israel y complementa otro informe realizado en 2009. Entonces, se abordaron las exportaciones españolas de material de defensa a Israel, su relevancia, pertinencia y adecuación a la ley. También se realizó un primer acercamiento a otros tipos de relaciones militares y de seguridad, en las que se profundiza ahora en este informe, sin pretender un estudio exhaustivo sobre unos sectores caracterizados por el dinamismo, la falta de transparencia y el secretismo.

DESTACADOS:

1/ Las relaciones militares y de seguridad entre España e Israel son significativas y tienen una clara tendencia al alza. Están facilitadas, promovidas y protegidas por una serie de acuerdos oficiales que destacan por su secretismo y falta de transparencia, y se caracterizan por un acceso a información y condiciones privilegiadas. Considerando los ámbitos europeos y de la OTAN, de los que España forma parte: Israel obtiene un acceso privilegiado a fondos y a resultados de investigaciones militares y de seguridad; disfruta de condiciones de miembro de facto de la OTAN, sin formar parte, y tiene acceso a sus estándares de interoperabilidad; y se beneficia del Programa Espacial Europeo.

2/ Israel exporta aproximadamente tres cuartas partes de su producción militar a más de cien países. Su aparato de defensa y seguridad es altamente dependiente de esas exportaciones, que reducen considerablemente los costes de adquisición de material por parte de las fuerzas y cuerpos de seguridad israelíes, dado que permiten exportar la producción excedente y reducir así los costes por unidad de producción. El material militar y las armas exportadas se publicitan como tecnología de vanguardia “probada en combate”, dado que ha sido previamente utilizada en las frecuentes intervenciones militares israelíes. Por ello, se han podido comprobar aumentos de ventas de determinados productos militares tras algunas de las campañas bélicas en la región o en la Franja de Gaza, considerada un laboratorio de pruebas.

3/ España incumple su propia legislación al exportar material de defensa a Israel. Estas exportaciones violarían de manera flagrante cuatro de los ocho criterios que establecen la Posición Común de la Unión Europea y la ley española que las regulan. Además, podrían estar incumpliendo también otros tres criterios adicionales recogidos en las disposiciones citadas. A pesar de que los países miembros de la UE han denegado licencias de exportación de material de defensa a Israel en al menos 325 ocasiones entre 2001 y 2011, no se conoce que ninguna de estas negativas haya provenido de España, de quien no se conoce ni siquiera alguna consulta al respecto. Por otro lado, España no ha exportado material de defensa a la Autoridad Nacional Palestina, pero sí material antidisturbios.

4/ El volumen económico de las importaciones españolas de material de defensa israelí es muy superior al de las exportaciones españolas con destino a Israel. Entre los productos importados destacan los misiles *Spike* de la compañía israelí Rafael, las plataformas de armamento por control remoto RCWS *Samson* de la misma empresa, los sistemas de mortero *Cardom* de Elbit Systems y los aviones

no tripulados [drones] *Searcher* de la firma Israel Aerospace Industries [IAI]. Los cuatro grupos figuran entre los más lucrados por la ocupación de los territorios palestinos y por las tensiones en la región, mientras que los cuatro productos citados han estado probados extensamente en la Franja de Gaza. El volumen de las importaciones se disparó a partir de 2007, superando con creces estos contratos los 400 millones de euros.

5/ España y su industria de defensa y seguridad no sólo representan una oportunidad de negocio para sus homólogos israelíes, sino que también se perciben como una puerta de acceso al mercado europeo, norteafricano y, sobre todo, latinoamericano. Las empresas israelíes aprovechan los consorcios y los contactos con las firmas españolas para poder acceder a aquellos terceros mercados en los que la marca España tiene un valor añadido. También se benefician de estos acuerdos las compañías españolas, al añadir a su oferta tecnología de vanguardia israelí y su experiencia probada en combate. Las empresas más favorecidas en este sentido son Indra, Santa Bárbara Sistemas, Tecno-bit y EADS-CASA, si bien las pretensiones de Navantia también merecen ser destacadas.

6/ Una parte de las relaciones de defensa y seguridad tiene lugar a través de la implantación directa de filiales israelíes en territorio español. Entre las empresas de defensa, destaca Pap Tecnos (filial de Rafael) y Aeronautics. En lo referente a las firmas de seguridad, son muchas las empresas que dicen trabajar en o para el sector español. Las relaciones comerciales están promovidas por diferentes grupos de interés y presión en España, así como por las ferias de defensa y seguridad.

7/ A los productos y servicios de seguridad israelíes se les supone un valor añadido por su experiencia probada en combate, por las condiciones y facilidades de entrenamiento superiores en territorio israelí y por la *marca Israel*, trabajada a través de la expansión y promoción de su oferta durante décadas. Entre los clientes de firmas de seguridad israelíes que publicitan su experiencia como “probada en combate” se encuentran los Mossos d’Esquadra, la Guardia Civil, el GEO y el Cuerpo Nacional de Policía, la Ertzaintza, policías locales de diferentes ciudades, el Ministerio de Defensa y la Casa Real, entre otros.

8/ España representa una oportunidad de negocio creciente para la industria de defensa y seguridad israelí. Las perspectivas de privatización de servicios de seguridad (en especial en los centros penitenciarios) y las expectativas de mayores facilidades apuntan a un momento dulce para quienes hacen de la seguridad un negocio y para quienes les apoyan. Varias firmas israelíes ya han disfrutado de contratos por parte de instituciones públicas y empresas privadas en España.

9/ La industria de defensa y seguridad de Israel transmite su experiencia y su conocimiento a través de diferentes cursos de formación en España e Israel, alentados incluso por las propias instituciones públicas españolas. Los clientes son principalmente las fuerzas y cuerpos de seguridad del Estado español y sus comunidades autónomas, así como los agentes de seguridad privada. Son varios los centros que imparten esta formación (incluso mediante programas de postgrado universitarios), como por ejemplo la Universidad Camilo José Cela.

10/ Universidades públicas y privadas, instituciones públicas y empresas militares y tecnológicas españolas desarrollan proyectos de investigación en materia de seguridad con sus homólogas israelíes. Al menos 31 proyectos de este tipo de la Unión Europea cuentan con participación conjunta de los dos países. Por ejemplo, al proyecto CAPER, dedicado a la lucha contra el crimen organizado a través de la extracción masiva de datos de internet, contribuyen los Mossos d’Esquadra, la Guardia Civil, la

Universidad Autónoma de Barcelona y el Ministerio de Seguridad Pública de Israel, entre otros.

// INTRODUCCIÓN

Este informe es una continuación de un estudio anterior realizado en 2008 y publicado en 2009¹. Entonces, el objetivo principal consistió en realizar un análisis de las exportaciones de armas españolas a Israel. La hipótesis de partida, motivadora del informe, era que estas exportaciones representaban un escándalo que debía detallar. Aquel estudio llevó a varias conclusiones, de las que ahora nos interesan dos: la primera, que las exportaciones de armas españolas a Israel ciertamente suponen una controversia, dado que violan la propia legislación española y europea, además de representar una práctica no ética. Esta conclusión confirmaba la hipótesis de partida que se preguntaba precisamente por esa cuestión. La segunda conclusión, sin embargo, no figuraba entre estas hipótesis iniciales, y destacó que las exportaciones de armas españolas a Israel no es ni el único tipo de relaciones cuestionables en los sectores de la seguridad y la defensa, ni siquiera el más importante. De hecho, en términos de volumen económico y centrándonos exclusivamente en estos sectores en los dos países, las exportaciones españolas de armas son el componente menos significativo de las relaciones entre España e Israel.

Este segundo informe, elaborado en esta ocasión por un equipo de tres personas, pretende partir del informe anterior para, precisamente, abordar con profundidad aquellas relaciones que entonces se abordaron solamente de manera superficial y que representan el grueso de las relaciones entre España e Israel en materia militar, de seguridad y armamentística. Al constituir la preocupación central del anterior informe, las exportaciones españolas a Israel sólo se abordarán aquí a modo de actualización y recordatorio de la controversia que suponen esas exportaciones. El detalle de por qué el sistema judicial español nunca se ha interesado [y, por tanto, nunca ha cuestionado] está tratado en el informe de 2009 y su síntesis será abordada en este segundo informe con algunos elementos adicionales.

Este informe recoge 10 tipos diferentes pero relacionados de relaciones militares, armamentísticas y de seguridad entre España e Israel, según se lista a continuación:

1. Complicidad y colaboración política, tanto a nivel bilateral entre países como en estructuras supra-nacionales vinculadas, como la UE o la OTAN
2. Acuerdos oficiales de seguridad y defensa entre España y/o sus regiones e Israel como Estado
3. Exportaciones de material español de defensa, de doble uso civil-militar y de armas ligeras a Israel
4. Importaciones de material de defensa israelí en España
5. Contratos en España para grupos de defensa israelí, a menudo en consorcio con la industria española
6. Implantación de la industria israelí de defensa en territorio español y su uso como base global
7. Productos de seguridad israelíes comercializados en España
8. Servicios de seguridad *made in Israel* en España
9. Formación y transmisión del saber israelí en seguridad y defensa
10. Relaciones en Investigación y Desarrollo [I+D] entre los dos países

Esta lista no se corresponderá exactamente con la estructura del informe, dado que la intención es profundizar en el detalle de los seis últimos puntos, los menos abordados en el informe anterior. Por ello, los dos primeros puntos se abordarán conjuntamente en el primer capítulo sobre el marco general de las relaciones, mientras que los puntos tres y cuatro también se abordarán a la vez en el tercer capítulo. El resto de componentes dispondrá de su propio capítulo para profundizar en el detalle.

Cabe destacar que la estructura presentada identifica un mayor peso de lo israelí en España que de lo español en Israel. Esto no hace sino constatar una realidad: que Israel no necesita a España más que en términos de connivencia y apoyo político y salida comercial para sus empresas públicas y privadas de los sectores, sea considerando al territorio español como negocio o como base facilitadora para el acceso a otros mercados. Así, no se han encontrado, más allá de lo anecdótico, contratos de defensa en Israel con contratistas españoles, ni productos o servicios –incluyendo la formación– de seguridad españoles comercializados en ese país. Tampoco se conoce ninguna industria española de defensa con filial en Israel. Sencillamente porque Israel sólo necesita a España como mercado.

El informe pretende tanto una descripción de la situación de las relaciones mencionadas como un análisis valorativo. Cabe dejar claro que este último está fuertemente condicionado por una percepción negativa de los sectores de la defensa y la seguridad, tal y como se conciben hoy, utilizados para intereses privados y basados en el lucro. Es decir, entendemos que la defensa y la seguridad no deben comprarse ni venderse, ni centrar su atención en un determinado círculo de personas, ni basarse en instrumentos pensados en última instancia en matar personas o reprimirlas a través de la violencia. Así, el primer interés es denunciar estas prácticas en estos sectores. El segundo foco de interés aborda a Israel como el Estado más militarizado del mundo y el porqué de esa condición. Ni entendemos a Israel como un territorio exclusivamente judío [no es el caso] ni es nuestra intención, en absoluto, considerar aquí al pueblo judío no relacionado directamente con los sectores de la seguridad y la defensa en Israel.

Los autores,
Octubre de 2013

1/ MARCO GENERAL DE RELACIONES EN SEGURIDAD Y DEFENSA ENTRE ESPAÑA E ISRAEL

1.1// ISRAEL COMO EXPORTADOR DE DEFENSA Y SEGURIDAD

El cineasta israelí Yotam Feldman, en relación a su película documental *The Lab*, dijo en una entrevista que le parecía que la guerra en Gaza se había convertido “en algo inherente al sistema político israelí, posiblemente, una parte de nuestro sistema de gobierno”, y citó como ejemplo la manera como los políticos abordaron la operación Pilar Defensivo que tuvo lugar en noviembre de 2012, durante la campaña electoral:²

“Existen vínculos muy estrechos entre las industrias militares, por un lado, y el ejército y el sistema político, por el otro. La empresa militar más rentable es Elbit, propiedad de Mickey Federman, uno de los confidentes de Ehud Barak y un actor clave en sus campañas electorales. [...] Por otra parte, se trata de un interés económico nacional. El Ministerio de Defensa juega un doble papel como autoridad de supervisión del sistema militar y como promotor de la industria militar israelí en el extranjero. Creo que es inhumano exigir que Barak separe ambos asuntos. No estoy diciendo que se embarquen en campañas militares en Gaza con el fin de probar los sistemas y hacer dinero, pero esto juega un papel importante. Y, en los escalones más bajos, las industrias militares israelíes invierten una gran cantidad de esfuerzo para que los oficiales del IDF compren sus productos y los utilicen para aumentar su potencial de exportación. Lo hacen también mediante la contratación en masa de altos oficiales retirados, como promotores de ventas y gerentes de proyectos frente a sus antiguos colegas en el IDF. Un caso destacado es Elbit y el General [Ret.] Yiftach Ron-Tal.”

Sin embargo, destaca Feldman la falta de críticas internas en Israel:³

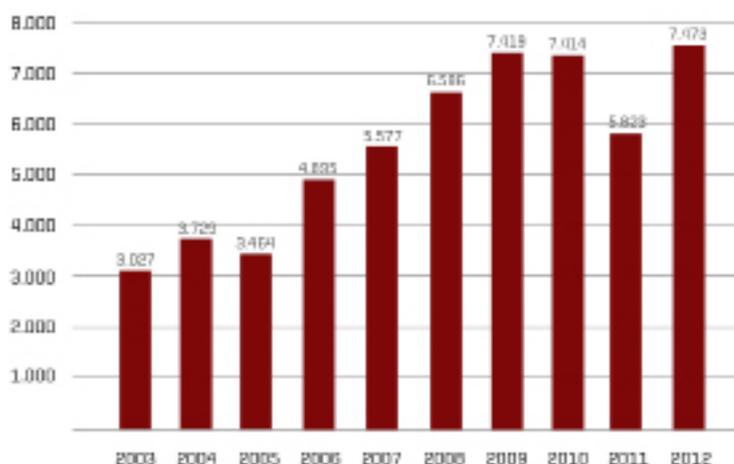
“No hay una correspondencia entre la importancia de esta cuestión para la economía y para la vida y su escasa presencia en el discurso público. En comparación con otros países, muy pocas exposiciones y artículos acerca de las armas se publican en Israel y el tema no se discute ampliamente, a pesar de que todo el mundo tiene un tío en Elbit o IAI. Esto demuestra que la gente siente que este contenido es problemático, que hay algo que no debe ser discutido ampliamente”.

Desde el estallido de la segunda Intifada en 2000, el sector militar ha sido clave en la economía israelí,⁴ a pesar de las reducciones en el gasto militar y el personal en las compañías armamentistas.⁵ Yaacov Lifshitz, la Universidad de Bar-Ilan, señala que, desde un punto de vista macro-económico, la industria de defensa sólo supone el 3% del PIB, pero añade que “es importante como fuente de tecnologías que serán luego implementadas en la industria civil de alta tecnología”, y otros apuntan a que es esa su contribución más relevante.⁶ Las consecuencias de los atentados del 11 de septiembre de 2001 y el boom de la denominada *homeland security* también explican el auge en su relevancia. Israel es dependiente de sus exportaciones de armas, ya que la demanda interna es insuficiente para sostener la industria militar del país. Israel exporta tres cuartas partes de las armas que producen

sus empresas, y sólo un 25% queda para satisfacer las necesidades de las Fuerzas Armadas, la policía y otros servicios de seguridad.⁷ Mientras que en un inicio el cliente de la industria israelí era las Fuerzas Armadas (IDF), Israel ha expandido su red de clientes de productos militares a más de cien países.⁸

Israel se ha convertido en uno de los principales exportadores de armas del mundo. No es posible averiguar, de manera rigurosa, ni cuánto exporta Israel ni qué posición representa este país en el ranking mundial de exportadores de armamento. El secreto y la falta de transparencia; las fronteras cada vez más desdibujadas entre lo que es “seguridad”, lo que es “defensa” y lo que no lo es; así como las diferentes maneras de evaluar las transferencias provocan que distintas fuentes proporcionen resultados no coincidentes.⁹ SIBAT, la agencia israelí de exportación de defensa, ofrece estadísticas del total de contratos firmados por todas las compañías de defensa y seguridad, por lo que estas cifras supondrían un umbral mínimo. El gráfico siguiente muestra la progresión de los últimos años,¹⁰ tras 2002, que habría sido, hasta entonces, el año de mayor volumen de ventas militares desde la formación del Estado en 1948, superando los 4.000 millones de dólares.¹¹

Contratos de exportación de defensa de Israel (en millones de dólares)



Fuente: SIBAT

En 2006, la revista *Defense News* clasificó a Israel como la cuarta potencia exportadora, y estimó que era responsable del 10% de las ventas mundiales.¹² En 2008, se dijo que Israel habría escalado hasta la tercera posición,¹³ en 2010 volvería a ser el cuarto¹⁴ y, en 2012, bajaría hasta la sexta posición al producirse un aumento del 30% en las exportaciones mundiales con respecto al año anterior.¹⁵ Shmaya Avieli, jefe de SIBAT, dijo que prefería no especular con la posición exacta, pero que “podría decir con seguridad que estamos bien dentro de los 10 primeros exportadores”.¹⁶ Sin embargo, teniendo en cuenta a quienes pueden quedar por delante de Israel en la carrera de [exportaciones de] armamentos (EEUU, Reino Unido, Rusia, China y Alemania) y considerando la extremadamente reducida población de Israel en comparación con esos países, puede decirse que Israel es, sin lugar a dudas y de manera destacada, el principal exportador de armas por habitante del planeta. En 2013 también parece haber superado la recesión global y, en sólo seis meses, Israel ya casi había alcanzado los 4.000 millones de dólares en ventas.¹⁷

El mercado israelí de exportación fue en 2012 como sigue: Asia representaría el 50% de las ventas

[o 3.700 millones de dólares] e India el principal cliente; Europa seguiría con 1.600 millones de dólares, una cifra muy superior a la del año anterior al producirse un contrato de 1.000 millones con Italia [con la empresa Israel Aerospace Industries, IAI, dos aviones y un satélite de reconocimiento óptico] y otro de varios cientos de millones de dólares con Alemania [con Rafael, misiles anti-tanque Spike]. EEUU y Canadá suponen el tercer mercado para Israel [1.190 millones en ventas en 2012], mientras que el cuarto sería América Latina [604 millones], un continente en el punto de mira para aumentar su relevancia en las exportaciones israelíes de defensa y seguridad. La tecnología de misiles y los sistemas de defensa aéreos suponen el 25% de las ventas internacionales de Israel. Sin embargo, a pesar de ser el segundo exportador mundial de tecnología de drones, únicamente por detrás de EEUU, estos productos sólo representan el 3% de las exportaciones totales de defensa del país.¹⁸

Cabe señalar que los intereses económicos suelen ser los que imperan, incluso por encima de las relaciones políticas. De hecho, involucran incluso a países con quienes no se tiene relaciones diplomáticas [si bien estos casos son excepciones]. Así, Israel equipa los aviones y otros vehículos estadounidenses y de otros países y por eso la mayoría de aviones de combate del mundo utilizan tecnología israelí, como los aviones F-15S de las fuerzas aéreas de Arabia Saudita.¹⁹ Se muestran otros ejemplos más adelante en este informe.

1.2// DEPENDENCIA ISRAELÍ DE NORTEAMÉRICA Y EUROPA

Europa y Norteamérica representan una parte menor de las exportaciones de defensa israelíes. Sin embargo, son esas dos regiones las que posibilitan que la industria de defensa y seguridad de Israel sea hoy lo que es, gracias a privilegios, protección comercial y ayudas teóricamente incompatible con las leyes de mercado neoliberal, con la competencia con las industrias en esas regiones, con la información clasificada y secreta que caracterizan a esos sectores y con la ética y la legislación. Existen al menos cinco puntos de colaboración que la tornan determinante:

- a) *Ayuda militar de EEUU.* Es el padrino de Israel y Tel Aviv es el principal receptor de ayuda estadounidense desde 1976. Recibe unos 3.000 millones de dólares de ayuda al año, la sexta parte del presupuesto de ayuda exterior estadounidense y el 2% del PIB de Israel. En los últimos años, el 75% de esta ayuda habría sido militar. Unos 500 dólares anuales por cada ciudadano israelí a mediados de la primera década del presente siglo [el segundo receptor, Egipto, recibía 20 dólares por ciudadano y año].²⁰ Sin embargo, estas cifras están muy infravaloradas y el resultante total de la ayuda militar es, sin duda, muy superior. John J. Mearsheimer y Stephen M. Walt sugieren en su libro *The Israel Lobby and U.S. Foreign Policy* al menos cinco razones para sostener esta estimación tan a la baja,²¹ entre las que destacaría la diplomacia favorable a Israel. Así, según Mearsheimer y Walt, buena parte de las razones por las que Egipto y Jordania son segundo y tercer receptores de ayuda estadounidense son consecuencia del establecimiento de relaciones diplomáticas de esos países con Israel.²² En general, EEUU ejerce una función de perro guardián que asegura que las Relaciones Internacionales no sean hostiles a Israel, cuyo impacto político y económico, por inmenso, no es posible cuantificar. Cabe también señalar que la dependencia de la ayuda estadounidense ha tenido, como consecuencia, un progresivo detrimento de fondos del presupuesto israelí destinado a la compra de productos militares israelíes en favor de EEUU, incluso los también elaborados en Israel, porque pueden

ser pagados con el Fondo de Financiación Militar de EEUU (un 26,3% de estos fondos pueden estar destinados a comprar armas producidas por empresas israelíes).²³ Dos de los resultados que ha tenido esta práctica es que Israel no ha desarrollado algunos productos que, de no existir la asistencia de EEUU, podría haber producido (como un avión de combate israelí de renombre)²⁴ o el control, limitación o bloqueo de algunas exportaciones a determinados países (entre los que destaca China).²⁵

- b) *Acceso a fondos y a resultados de investigaciones.* El Programa de la Unión Europea de Investigación sobre Seguridad (ESRP, *European Union's Security Research Programme*) tiene una duración de siete años (2007-2013) y un coste de 1.400 millones de euros. Forma parte del séptimo programa marco de I+D (FP7, *Framework Programme 7*). Israel es el Estado no miembro participante más activo y se beneficia, al menos, de tres maneras: dinero (El FP7 es el segundo financiador más importante de la investigación académica en Israel); inclusión en contratos y facilitación de contactos en los sectores de defensa y seguridad; y, no menos importante, acceso a los resultados de las investigaciones producidas en Europa.²⁶
- c) *Acceso a los estándares.* Hoy día, los productos militares incorporan alta tecnología desarrollada por parte de muchos fabricantes de diferentes países. Estos productos deben respetar los estándares de interoperabilidad que requieren las estructuras militares. La OTAN es un caso particularmente importante para Israel, que debe mantener el acceso a las transferencias de tecnología, la misma que se niega a estados no aliados: "Sin acceso a un comercio ampliamente relevante y protegido, sin acceso a los estándares, sin acceso a las oportunidades de comercio, sin acceso a los resultados de las investigaciones, la industria de armas de Israel se apagaría y moriría".²⁷ Israel firmó en 2006 un acuerdo para adoptar el Sistema de Codificación de la OTAN, lo que permite cumplir con sus estándares y facilita las relaciones comerciales, si bien tardó unos pocos años en implementarlo.²⁸
- d) *OTAN: ¿miembro de facto?* Israel tiene una serie de acuerdos de cooperación e investigación con la OTAN, sobre todo a través de un Programa de Cooperación Individual (ICP). El ICP firmado por Israel fue el primero de la OTAN. Sucedió en 2006, muy poco después de su guerra con Líbano. El ICP pretende cooperar en sectores como el "contra-terrorismo, incluyendo el intercambio de información y experiencia en seguridad, aumentando el número de ejercicios militares conjuntos OTAN-Israel, ampliando la cooperación en la lucha contra la proliferación nuclear, mejorando la cooperación en materia de armamento y logística, conectando electrónicamente a Israel al sistema de la OTAN, etc."²⁹ Cabría añadir también el lucrativo suministro de material militar que beneficia a la industria militar. Además, proporciona a Israel acceso a los sistemas de computación e inteligencia de la OTAN.³⁰

El 27 de marzo de 2005, Israel y la OTAN llevaron a cabo su primer ejercicio naval conjunto, en el Mar Rojo, con el Grupo 2 de la Fuerza de Respuesta de la OTAN de Contramedidas de Mina (SNMCMG2, de las siglas en inglés), donde participaron especialistas españoles.³¹ En junio de ese mismo año, Israel fue observador en los ejercicios submarinos "Sorbet Royal 2005" y, a mediados de 2006, participó, por primera vez, en un ejercicio naval con un rol activo (no como observador), el "Cooperative Mako 06", en las costas rumanas del Mar Negro, en actividades en

las que también participó España.³² Israel se ha sumado al sistema de control naval de la OTAN en el Mediterráneo y participa en la operación Active Endeavour de patrulla en este mar.³³ Israel, de hecho, sería parte de la misión Active Endeavour.³⁴ Israel es miembro del grupo de Diálogo del Mediterráneo de la OTAN, y participa en encuentros como la Asamblea Parlamentaria de la OTAN realizada en Valencia en noviembre de 2008. Israel incluso albergó a ocho barcos de la OTAN en Haifa en mayo de 2006. En palabras de Teodoro López Calderón, comandante del grupo 2 de la Fuerza Marítima, “se trata de una oportunidad para los miembros del Diálogo de expandir su conocimiento de la OTAN e incrementar nueva cooperación”.³⁵

Israel es mucho más que un socio cercano. Muchos líderes en Europa y Norteamérica, incluyendo a José María Aznar, proponen que el país se integre en la OTAN como miembro de pleno derecho. Factores que limitan esta posibilidad incluyen reticencias en Israel o la permanente situación de beligerancia de Israel que obligaría a la OTAN (es decir, a sus miembros) a responder, aumentando el coste político interno, pero también el externo, al poner en peligro sus relaciones con los Estados árabes (es decir, su seguridad energética, dependiente del petróleo). Un intento de Israel de abrir una oficina de la OTAN fue bloqueado por Turquía.³⁶

- e) *El Programa Espacial Europeo* tiene un componente de defensa importante, si bien la participación de Israel no tiene un peso significativo. De hecho, a pesar de que Israel proporciona componentes para el proyecto Galileo de sistema de satélites para la navegación civil global de la UE, no es un Estado miembro de la Agencia Espacial Europea (ESA, de sus siglas en inglés). Sin embargo, existía la necesidad de formalizar relaciones y que intereses israelíes pudieran participar en muchos otros proyectos de la ESA. Así, el proceso de negociación se inició formalmente en 2007³⁷ y culminó, de momento, en la firma del acuerdo de colaboración entre la ESA e Israel el 30 de enero de 2011.³⁸ La participación en la ESA es “vital para que la industria y la investigación espacial israelí puedan crecer”. Dan Blumberg, de la Universidad Ben-Gurion, afirma que la falta de inversión en I+D espacial hacen a los investigadores universitarios más dependientes de la industria militar y los programas satelitales. Pero el secreto militar impide la publicación de la investigación o la presentación de resultados en conferencias científicas.³⁹ Así, “mientras que una asociación más profunda con la ESA permitiría a los científicos espaciales israelíes tomar distancia de su propia industria de armas, también permitiría a sus compañías de armas más acceso a la investigación europea”.⁴⁰ El acuerdo de colaboración firmado en 2011 facilitará estas pretensiones.

1.3// LAS RELACIONES MILITARES Y DE SEGURIDAD CON ESPAÑA Y LA COMPLICIDAD POLÍTICA

Decíamos en el informe de 2009 que las relaciones militares entre España e Israel han seguido un proceso paralelo al desarrollo de sus relaciones diplomáticas, que no han estado exentas de controversia.⁴¹ Estas relaciones diplomáticas se iniciaron el 16 de enero de 1986, cuando se firmó el acuerdo protocolario en La Haya. Sin embargo, José Antonio Lisbona afirma que el Mosad y el servicio secreto de Francisco Franco establecieron relaciones en 1961, veinticinco años antes.⁴² En 1986 España era, junto con la Santa Sede, el único país europeo que no había reconocido al Estado israelí. Las razones son diversas, e incluyen preferencias árabes y sentimientos contrarios a los judíos

presentes durante la dictadura franquista y en los años posteriores. Llegada la democracia a España, los argumentos también estuvieron relacionados con la ocupación: Fernando Morán, ex-ministro del PSOE de Exteriores, dijo que “no se debía premiar la anexión de territorios por la fuerza”.⁴³ En la declaración oficial con motivo del establecimiento de relaciones entre los dos países, España dejó claro por escrito que:⁴⁴

“[...] [El Gobierno español] reitera el no reconocimiento por España de cualesquiera medidas dirigidas a anexionarse los territorios árabes ocupados a partir de 1967, o el alterar unilateralmente la naturaleza o el status de la ciudad de Jerusalén, cuyo libre acceso debe estar siempre abierto para todos. En este contexto, España rechaza la política de construir asentamientos en los territorios ocupados y reclama su desmantelamiento como primer paso para la devolución de los territorios.”

“[...]España expresa su convicción de que todas las partes implicadas deberían aceptar y respetar las Resoluciones pertinentes de las Naciones Unidas, y especialmente las Resoluciones 242 y 338 del Consejo de Seguridad, que deben constituir la base para la búsqueda de una solución pacífica, justa y duradera del conflicto árabe israelí.”

Desde una perspectiva histórica, España es percibida por algunos sectores en Israel como uno de los países donde el odio hacia lo judío ha sido más significativo. Sin embargo, esos mismos sectores destacarían a España como un Estado cada vez más cercano y cada vez más aliado.⁴⁵ Por un lado, España es contraria a la ocupación militar de los Territorios Palestinos y es partidaria de la creación de un Estado palestino de acuerdo con las fronteras de 1967, con intercambios acordados y con Jerusalén como capital compartida con Israel. España votó a favor del estatus de Palestina como miembro observador en la ONU,⁴⁶ también dice defender el levantamiento del bloqueo a Gaza,⁴⁷ está a favor de “una solución negociada entre las partes”,⁴⁸ y los Territorios Ocupados de Palestina son una zona prioritaria de la cooperación española.

Por el otro lado, España ha proporcionado apoyo político claro a través de diversos mecanismos. En esta dirección, existen claros movimientos tanto por parte del Partido Popular como del partido socialista. La entonces ministra de Asuntos Exteriores, Trinidad Jiménez, declaró en el Asamblea General de la ONU en 2011, por primera vez en la historia de España: *a)* el compromiso con Israel como la patria de la población judía [y no de otro tipo de identidad]; y *b)* que el asunto de los refugiados palestinos debería ser resuelto de manera que no comprometa la situación demográfica en Israel, de mayoría judía, ni su carácter judío. En Israel se congratularon al pensar que el cambio de actitud español hacia una “posición pro-israelí” podría promover a otros países a seguir sus pasos.⁴⁹ España ha llegado a ofrecer tropas para el proceso político de Annapolis,⁵⁰ y las ha desplegado [hasta 1.100] en Líbano en un guiño a los intereses de Israel.⁵¹

El Gobierno español, como sucede con otros países, evita condenar o criticar la política israelí en los Territorios Ocupados para no perjudicar sus relaciones bilaterales. Conviene analizar el coste político asociado a cada uno de los dos párrafos anteriores. En el primer caso, de medidas a favor de los derechos de los palestinos, cabe señalar que estas son compartidas por la gran mayoría de los países del mundo, incluyendo a Estados aliados de Israel. Así, el coste político de este posicionamiento



Policia Israelí lanza una granada de gas lacrimógeno en la población de Bil'in (Palestina)
Foto: Hamza Burnat

es muy reducido. A modo de ejemplo, el ministro de Interior, Jorge Fernández Díaz, aseguró que el voto favorable de España para el reconocimiento de Palestina como Estado observador en la ONU, “no va a perjudicar en absoluto a las relaciones bilaterales con Israel”, y añadió que “creo que el significado político añadido que tiene esta visita es que se ha mantenido”, en alusión al acuerdo firmado entre los dos países, pocos días después del reconocimiento, en materia de delincuencia y terrorismo.⁵²

Por tanto, es raro que España ejerza presión real alguna sobre Israel ni sobre los palestinos. Aunque en momentos muy puntuales, como las agresiones a Gaza a finales de 2008 y principios de 2009 y a Líbano en 2006, el Gobierno español ha denunciado el uso desproporcionado de la fuerza por parte de Israel, estas prácticas no han producido ningún impacto o cambio en las relaciones bilaterales, ni siquiera en las prácticas en materia militar, armamentística o de seguridad. A pesar de que España ha destacado por su contundencia con Hamas y otros grupos palestinos (con cierta connivencia con Fatah) en su demanda de algunos aspectos que podrían facilitar la transformación positiva del conflicto, su silencio ha sido ensordecedor en relación al incumplimiento por parte de Israel de las resoluciones de la ONU y otros acuerdos, sobre el muro de separación o la política de asentamientos, entre muchos otros asuntos. Cabe señalar dos de las últimas muestras significativas de connivencia de España con Israel: la primera ha sido la modificación de la legislación para evitar que España pueda investigar crímenes de guerra en otros países si no están implicados ciudadanos españoles, una decisión principalmente motivada por la amenaza de enjuiciar a israelíes en relación con abusos en los Territorios Ocupados y con la intención de contentar al Gobierno israelí.⁵³ La segunda ha sido la reciente congelación de la apertura de un consulado español en Gaza tras la entrevista del ministro de Asuntos Exteriores y Cooperación, José Manuel García-Margallo, con el Primer Ministro Benjamín Netanyahu y afirmar que “quizá no hemos tenido en cuenta todas las consideraciones”.⁵⁴

Relaciones comerciales en los sectores de defensa y seguridad

Las exportaciones israelíes a España están eximidas de tasas aduaneras desde el 1 de enero de 1993, y lo mismo aplica al acuerdo bilateral de exportaciones españolas desde inicios de 1992.⁵⁵ En 2012, el comercio bilateral entre España e Israel totalizó 1.856,22 millones de euros. El balance es a priori equilibrado: 822,77 millones fueron desde a Israel a España y 1.033,45 millones en el sentido contrario, desde España a Israel.⁵⁶ Sin embargo, el balance en términos de seguridad y defensa es más asimétrico: mientras que el principal producto exportado por España a Israel son vehículos, Israel proporciona tecnología y “saber hacer”.⁵⁷ Consciente de la especificidad israelí, José Ranero, asesor económico y comercial de la embajada española, ha dicho que buscaba más proyectos conjuntos entre los dos países, “especialmente en tecnología”.⁵⁸ No toda la tecnología está relacionada con los sectores que nos ocupan. De hecho, apenas el 3,28% de lo importado desde Israel (o 26,99 millones de euros) corresponde oficialmente a defensa (por un 0,25% o 2,53 millones de exportaciones españolas).⁵⁹ Sin embargo, es bien conocida la alta dependencia de las exportaciones israelíes de la tecnología y, dentro de ella, de los productos de seguridad y defensa (ver detalle más adelante) y que las fronteras entre la seguridad y la defensa, y entre los componentes y los productos acabados (y su finalidad) están desdibujadas, por lo que el porcentaje relativo de importaciones desde Israel podría ser muy superior.

La crisis económica también ha tenido impacto en estas relaciones. Así, el General Shmaya Avieli, director de SIBAT, la agencia de exportaciones y asistencia en defensa en el exterior, dijo que durante

una visita a España en noviembre de 2012 se identificaron oportunidades en “una serie de ámbitos en los que existe un interés común”. Según afirmó, “la capacidad de cooperación en cada uno de estos ámbitos depende de la capacidad económica de los dos países para financiar proyectos y soluciones. Por razones de restricciones presupuestarias, el ritmo de aplicación ha sido más lento en 2013, pero esperamos que este ritmo se acelere en 2014 o 2015”.⁶⁰ Así, podría decirse que la crisis aquí ha tenido cierto impacto allí. Se desconoce hasta qué punto esto ha sido beneficioso para los palestinos.

1.4// ACUERDOS DE COOPERACIÓN MILITAR Y DE SEGURIDAD ENTRE ESPAÑA E ISRAEL

Las relaciones militares entre España e Israel han seguido un proceso paralelo al desarrollo de sus relaciones diplomáticas, que no han estado exentas de controversia.⁶¹

“las redes de espionaje y sus servicios de Inteligencia, el Mossad han firmado con los servicios españoles, el Cesid, un acuerdo de cooperación el pasado 4 de diciembre de 1989, con el general Manglano, con quien la Antena en España de los servicios judíos Avshalom Megiddon, mantiene entrevistas semanales.”

[...]

El Mossad se ocupará en parte, de la seguridad de las olimpiadas y “desarrolla controles y actividades en centros neurálgicos como los correos y el servicio postal en las comunicaciones de España”.⁶²

Acuerdos militares entre España e Israel⁶³

- 1989 [23 de octubre]. Convenio básico de cooperación científica y tecnológica.⁶⁴
- 1992 [19 de noviembre]. Dictamen número 1353/1992. Acuerdo de seguridad entre España e Israel.⁶⁵
- 1993. Acuerdos bilaterales de cooperación sectorial sobre investigación, desarrollo industrial y tecnológico.⁶⁶
- 1995 [13 de febrero]. Acuerdo sobre protección de información clasificada [secretos de Estado].
- 1997 [23 de enero]. Memorándum de entendimiento [MdE] de cooperación industrial de la defensa.
- 1998 [15 de junio]. MdE para Asegurar la calidad de los productos de defensa.
- 2004 [8 de febrero]. MdE sobre cooperación en investigación y desarrollo [I+D] militar y de defensa.
- 2004 [8 de febrero]. Acuerdo de implementación [cooperación NBQ - nuclear, biológico, químico], complemento núm. 1 al MdE anterior.
- 2004 [11 de noviembre]. Convenio marco investigación y desarrollo [I+D] en el campo aeroespacial.
- 2006 [16 de marzo]. Firma de un MdE entre los ministerios de Defensa español e israelí sobre cooperación en el ámbito de la política de defensa.⁶⁷
- 2007 [19 de abril]. Acuerdo entre el Reino de España y el Estado de Israel, de cooperación en materia de lucha contra la delincuencia.⁶⁸
- 2009 [24 de mayo]. Convenio de colaboración en defensa.⁶⁹
- 2009 [octubre]. Se anuncia la firma de un acuerdo de cooperación militar que servirá de marco jurídico para el desarrollo de cualquier proyecto de colaboración bilateral en el ámbito de la defensa. Se trata del mayor acuerdo de cooperación militar entre los dos países.
- 2010 [16 de marzo]. MdE sobre relaciones y cooperación militares en el ámbito de defensa.
- 2011 [7 de febrero]. Acuerdo relativo a la protección de información clasificada entre el Reino de España y el Gobierno del Estado de Israel y el Ministerio de Defensa de Israel.⁷⁰
- 2012 [3 de diciembre]. Acuerdo sobre políticas para “combatir el terrorismo, el crimen organizado, el lavado de dinero, el crimen cibernético y el comportamiento criminal en general”.⁷¹

Cabe señalar que España no ha firmado ningún convenio con la Autoridad Nacional Palestina [ANP]. Según el Gobierno español, “los convenios solamente pueden ser concluidos con la Organización para la Liberación de Palestina [OLP], que tiene en Derecho Internacional ‘ius contrahendi’ “ (derecho de negociar o pactar). Desde 2004, España apenas ha firmado un memorando de entendimiento con el Ministerio de Interior de la ANP, otro para el establecimiento de consultas políticas entre los dos gobiernos [España y la ANP] y un tercero en el ámbito turístico con el Ministerio de Turismo y Antigüedades de la ANP.⁷²

Los tres últimos acuerdos

2010. Memorándum de entendimiento: Relaciones y cooperación militares en el ámbito de defensa

El 16 de marzo de 2010 se selló el acuerdo de cooperación militar más completo hasta la fecha entre España e Israel. Al parecer, se trató de un “memorándum de entendimiento”, fórmula que implica que no se derivan derechos y obligaciones para ambas partes, no se publica en el BOE y no se somete a la autorización previa de las Cortes [como sí sucede con los tratados internacionales de carácter militar]. Sin embargo, las trabas que acompañaron al proceso [ya en octubre de 2009 se informó de la firma inmediata del acuerdo], alimentaron la duda sobre sus intenciones. Quizá, como señaló Eduardo Melero, profesor de Derecho de la Universidad Autónoma de Madrid, se calificó este acuerdo como memorándum para evitar el control parlamentario y el debate público sobre su contenido.⁷³

Según el Gobierno, “la firma de un acuerdo de cooperación en el ámbito de la defensa con Israel tiene por objetivo dotar de un marco adecuado a las relaciones entre los dos países, al igual que se han suscrito acuerdos análogos de cooperación en materia de defensa con otros cincuenta países con los que España mantiene relaciones diplomáticas”.⁷⁴ A pesar de que España e Israel habían suscrito previamente varios tratados de cooperación militar, ninguno tuvo semejante alcance. Según fuentes diplomáticas, el acuerdo servirá de marco jurídico para el desarrollo de cualquier proyecto de colaboración bilateral en el ámbito de la defensa.⁷⁵

2011. Acuerdo relativo a la protección de información clasificada

Este acuerdo afecta al Reino de España, al Gobierno del Estado de Israel y, aparte, a su Ministerio de Defensa. Como se señaló en el Congreso de Diputados, se carecía de precedentes al considerar casi como un Estado diferenciado al Ministerio de Defensa israelí.⁷⁶ El acuerdo tuvo una difícilísima andadura, y pasó un año entre la aprobación en el Consejo de Ministros y la aprobación del convenio internacional. La demora tendría que ver con que Israel quisiera que el acuerdo fuera entre el Estado de Israel y el Estado español y, de manera diferenciada, entre el Estado español y el Ministerio de Defensa israelí. El acuerdo fue aprobado en el Congreso con el siguiente resultado: 348 votos emitidos; 339 a favor, seis en contra y tres abstenciones.⁷⁷ El acuerdo vigente hasta entonces sobre la materia era el Acuerdo de seguridad entre el Reino de España y el Estado de Israel, de 1995.⁷⁸ La “Autoridad de Seguridad” de cada parte, que supervisa el Acuerdo es, por parte de España, el Centro Nacional de Inteligencia y la Oficina Nacional de Seguridad y, por parte de Israel, The Directorate of Security for the Defence Establishment.⁷⁹ Destaca el blindaje que se proporcionan las partes, en un

texto que no aparecía en el anterior acuerdo de 1995.⁶⁰ En su artículo 11.4, se especifica que “queda convenido entre las Partes que cualquier controversia y/o interpretación del presente Acuerdo **no se someterá a ningún Tribunal nacional ni internacional ni a normativa nacional o internacional alguna**” [énfasis añadido].⁶¹

Con una redacción similar a la de su predecesor de 1995, en el primer punto del artículo 3 se detalla que:⁶² “el presente Acuerdo forma parte integrante de cualquier Contrato que se celebre o se suscriba en el futuro entre las Partes o entre cualesquiera entidades relacionadas con la seguridad y el secreto de proyectos entre las Partes y/o entidades relacionadas con las Partes en cuanto a los siguientes asuntos:

- a) Cooperación entre las Partes y/o entidades relacionadas con las Partes en asuntos de defensa y militares.
- b) Cooperación y/o intercambio de Información Clasificada en cualquier campo entre las Partes y sus entidades respectivas.
- c) Cooperación, intercambio de Información Clasificada, empresas conjuntas, Contratos o cualquier otra relación entre entidades gubernamentales, públicas o privadas de las Partes en asuntos militares o de defensa.
- d) Venta por una Parte a la otra de equipo y conocimientos técnicos relacionados con entidades de defensa.
- e) Información Clasificada que sea transmitida entre las Partes por cualquier representante, empleado o consultor [privado o no] en asuntos militares y de defensa.”

Para entender la lógica de este acuerdo, cabe recordar que en 2010 Brasil firmó un acuerdo de confidencialidad con Israel por el cual no podría transferir “tecnología clasificada” a terceras partes. Según se reconoce ahora, ello “abrió las puertas a las compañías israelíes” [...] “para ofrecer productos que antes estaban prohibidos” [dado que tras el acuerdo la confidencialidad quedaba supuestamente garantizada].⁶³

Destaca la intervención del diputado socialista Pedret i Grenzner en defensa de este acuerdo, y su interpretación, “sin entrar a juzgar” a quién favorecía el acuerdo.⁶⁴

“Creemos que la normalidad en las relaciones con todos los Estados, sin entrar a juzgar políticamente las actividades de los gobiernos de los Estados, es algo absolutamente necesario y normal en las relaciones internacionales, y más en una materia tan sensible como la de la información clasificada en la que, desde luego, España no puede renunciar a tener acceso a datos importantes en la comunidad de inteligencia internacional”.

Acuerdo para combatir el terrorismo y el comportamiento criminal

Firmado en Madrid en 2012, sobre políticas para “combatir el terrorismo, el crimen organizado, el lavado de dinero, el crimen cibernético y el comportamiento criminal en general”. El acuerdo incluye la “colaboración y coordinación entre expertos de unidades antiterroristas como los TEDAX

y los GEOS en España”.⁸⁵ El ministro de Interior español, Jorge Fernández Díaz, señaló que “España adoptó una serie de actuaciones de carácter integral en la lucha contra el terrorismo internacional, la radicalización y para combatir la Yihad informativa o mediática en internet”.⁸⁶ Quizá este acuerdo haya facilitado la fuerte presencia de agentes de incógnito de los servicios secretos israelíes en Barcelona en relación al fenómeno “yihadista” que algunos relacionan con esta ciudad.⁸⁷

¿Garantías de confidencialidad?

Uno de los problemas asociados a la subcontratación de los servicios de inteligencia es la confidencialidad y la posibilidad de utilizar la información para otros propósitos. Así, en una entrevista de 1989, Moshe Lan, entonces vicepresidente ejecutivo del gigante de la seguridad ICTS (véase punto 6.2), ante la pregunta de si darían al Gobierno israelí información a la que acceden, respondió: “somos todos israelíes, pero estoy seguro de que el Gobierno no nos necesita para conseguir información”.⁸⁸ Sin embargo, reconoció que, para trabajar en el extranjero,

“necesitamos autorización, primero, para negociar en cada país, luego para firmar cada contrato, y tenemos que informar durante la ejecución del contrato. Lo que fundamentalmente tenemos que darle a SIBAT son el *know how*, las técnicas que vamos a transmitir y el nombre de la empresa para la que trabajamos, pero no tenemos que dar ninguna otra información sobre la empresa en cuestión”.⁸⁹

Otros acuerdos de cooperación sobre seguridad o defensa

En el informe del ICEX sobre las colaboraciones entre España e Israel en materia científica y tecnológica, destacan las siguientes conclusiones:⁹⁰ Por un lado, los acuerdos con algunas comunidades autónomas parecen dar más frutos que a nivel estatal. Destacaba los acuerdos, o principios de acuerdo, firmados entre el MATIMOP (agencia nacional para la cooperación en I+D industrial de Israel) y Cataluña y Madrid. El País Vasco figuraba como la tercera región del Estado con mayor colaboración empresarial, científica y tecnológica. Por el otro lado, confirmaba la proactividad de la Cámara de Comercio España-Israel, presente las comunidades mencionadas y con ambiciones de abarcar todo el Estado, en la promoción de estas relaciones. Por el otro lado, se mencionaba que el principal medio de colaboración tecnológica entre los dos países era el Séptimo Programa Marco de la Unión Europea (véase el capítulo 8), gestionados por el MATIMOP y el Centro para el Desarrollo de Tecnologías Industriales (CDTI) y financiados por los dos Estados.⁹¹

Eureka es una iniciativa intergubernamental de apoyo a la I+D+i cooperativa en el ámbito europeo, para impulsar la competitividad de las empresas “europeas” a través de proyectos tecnológicos (productos, procesos y/o servicios) “con claro interés comercial”. Eureka avala los proyectos aprobados mediante un “sello de calidad” que, además de ser un elemento promocional y de reconocimiento del nivel tecnológico de la compañía promotora, la hace acreedora de una financiación pública (cada país asume la financiación de sus entidades participantes). En España, los proyectos se financian a través de Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), entidad pública dependiente del Ministerio de Economía y Competitividad. Si bien se especifica que “los resultados deben tener fin civil”, también se reconoce que “se permite que los proyectos hagan uso de cualquier área tecnológica

y sean de aplicación a cualquier sector del mercado”,⁹² y es bien conocido que las fronteras entre lo civil y lo militar, entre seguridad y defensa y entre productos y componentes están desdibujadas tanto en España como en Israel.⁹³ En el marco de Eureka, en julio de 2013 se realizó la quinta llamada conjunta para la presentación de propuestas Eureka entre empresas de Israel y España, en el que las agencias nacionales [The Office of the Chief Scientist (OCS) del Ministerio de Industria, Comercio y Trabajo por parte de Israel y el CDTI por España] se comprometen a promover, apoyar y financiar proyectos tecnológicos conjuntos de entidades empresariales, pudiendo contar con el apoyo de entidades no empresariales [como universidades].⁹⁴

También cabe señalar que ocasionalmente pueden producirse otros tipos de colaboración militar entre los dos países. Por ejemplo, en respuesta a la petición del Gobierno de Israel, el Ministerio de Defensa español envió a este país cuatro aviones apagafuegos del Ejército del Aire para colaborar en la extinción del incendio declarado en las proximidades de la ciudad de Haifa. El incendio provocó al menos 40 fallecidos y cerca de medio centenar de heridos, y obligó a evacuar a cerca de 15.000 personas.⁹⁵

Acuerdos con Cataluña

Si bien no está demostrada su relación con la seguridad y la defensa, recientemente se han firmado diversos acuerdos entre Cataluña e Israel en el área tecnológica y de I+D susceptibles de incluir iniciativas relacionadas. Estos acuerdos son los siguientes:⁹⁶

- Convenio entre ACCIÓ [agencia para la internacionalización de las empresas catalanas, adscrita al Departament d’Empresa i Ocupació de la Generalitat de Catalunya] y el MATIMOP [Agencia Nacional de Investigación y Desarrollo de Israel]. ACCIÓ⁹⁷ considera prioritario el fomento de la I+D+i mediante la cooperación y colaboración entre empresas a nivel nacional, transnacional y europeo. En 2012 se estableció un acuerdo bilateral de cooperación para la “promoción de la investigación y el desarrollo industrial entre Cataluña e Israel”. La iniciativa pretende “promover la optimización de las oportunidades generadas por los avances científicos y técnicos” y establece una convocatoria de ayudas para proyectos de actividades conjuntas de I+D [aplicaciones y productos innovadores tecnológicos] entre empresas de Cataluña e Israel. La cantidad máxima para esta línea de ayudas es de 757.149,15 euros, asignados a la partida presupuestaria D/7025.770.0001/574. Pero no cualquiera puede acceder a estas ayudas, dado que los candidatos “deberán tener un gasto subvencionable aceptado mínimo de 150.000 euros”.⁹⁸ En 2012, por ejemplo, se realizó un llamamiento para proyectos de I+D conjuntos, según los estándares de Eureka, entre empresas y grupos no empresariales [como universidades o institutos de investigación] de Cataluña e Israel, donde cada gobierno aportaba hasta un millón de euros.⁹⁹ En la convocatoria de 2013, Israel mantenía esa aportación mientras Cataluña la reducía a un mínimo 100.000 euros.¹⁰⁰
- Acuerdo con el Instituto Weizmann, de Rehovot, con el departamento de Economía de la Generalitat. Se trata de un instituto de referencia a nivel mundial. Se contempla el intercambio de estudiantes de doctorado e investigadores [5 estudiantes en cada dirección] y colaboraciones en I+D, incluyendo el acceso de científicos israelíes al Sincrotrón de Sant

Cugat.¹⁰¹ Cabe destacar los vínculos del Instituto Weizmann con el sector de la defensa. Por ejemplo, una de las mayores fortunas mundiales, según Forbes, Michael Federman es, al mismo tiempo, presidente de la Junta de Elbit Systems y parte de la Junta del Instituto Weizmann [también de la Universidad Hebrea de Jerusalén].¹⁰²

- Acuerdo del Departamento de Universidades e Investigación con la Universidad de Tel Aviv.¹⁰³ Este no ha sido el único acuerdo de este tipo, ya que también se ha firmado otros entre la Universitat de Vic (UVic) y el Rambam Health Care Campus y con la Universidad de Haifa.¹⁰⁴ Según han denunciado grupos catalanes opuestos a estas relaciones con las universidades, las instituciones académicas israelíes no son ajenas al sistema de ocupación en los Territorios Ocupados de Palestina, sino más bien parte necesaria e imprescindible, y argumentan que, por ley, los soldados, ex soldados y los estudiantes reservistas reciben un trato preferencial en todas las universidades; que nunca ninguna universidad ha expresado ninguna oposición –ni tan solo simbólica– a las políticas israelíes para con los palestinos; o que practican la discriminación contra estos [evidente en su baja representación en todos los niveles educativos: siendo el 20% de la población del Estado de Israel, sólo son el 9,5 % de los alumnos de grado, un 4,8% de los de máster, un 3,2% de los de doctorado y un revelador 1% del personal académico. También denuncian que están profundamente implicadas en la I+D militar y armamentística. Como ejemplo, señalan precisamente que la propia Universidad de Tel Aviv está situada en las tierras del antiguo pueblo palestino de Skeikh Muwanis arrasado en 1948; que ha participado en no menos de 55 proyectos tecnológicos conjuntamente con el ejército de Israel; y que acoge diferentes líneas de investigación sobre armamento [por ejemplo, la Facultad de Ingeniería investigaría electroóptica de misiles con financiación de Elbit Systems].¹⁰⁵

El proyecto CAPER

En junio de 2011 tuvo lugar en el Parque Tecnológico Miramón de San Sebastián el lanzamiento del proyecto CAPER [*Collaborative information, Acquisition, Processing, Exploitation and Reporting for the prevention of organised crime*], liderado por la empresa de seguridad española S21sec Information Security Labs S.L. y cofinanciado por el Séptimo Programa Marco de la Unión Europea [véase el capítulo 8]. El proyecto tiene como principal objetivo la creación de una plataforma de software a nivel internacional diseñada para la prevención de la delincuencia organizada. Mediante el acceso a millones de datos extraídos de Internet y de las diferentes agencias de seguridad internacionales, la plataforma pretende llevar a cabo el análisis automatizado de contenidos multilingües y audiovisuales de manera colaborativa entre distintas agencias de seguridad y cuerpos policiales.¹⁰⁶

El proyecto cuenta con la participación de 18 empresas e instituciones de 5 países europeos [más Israel]. Entre ellas, destaca la presencia de la Guardia Civil Española, el Departamento de Interior de la Generalitat de Catalunya [a través del cuerpo de Mossos d'Esquadra] y la Universidad Autónoma de Barcelona, así como la de la Asociación Centro de Tecnologías de Interacción Visual y Comunicaciones- Vicomtech, la Fundación Centro de Tecnologías de Interacción Visual y Comunicaciones- Vicomtech y la empresa española Angel Iglesias S.A.-Ikusi. Por lo que se refiere a la participación israelí, forman

parte del proyecto el Ministerio de Seguridad Pública y la universidad Technion (Israel Institute of Technology).¹⁰⁷ El proyecto se desarrolla en función de los requerimientos y las necesidades explicitadas por las instituciones policiales y de seguridad, beneficiarios de la plataforma de software resultante. Por su parte, la empresa S21sec coordina la gestión del proyecto, el diseño de los requisitos de la arquitectura y del usuario de la plataforma y la aplicación de interoperabilidad y gestión, mientras que Ikusi se encarga de desarrollar un sistema de captura y extracción de datos aplicando tecnologías de análisis inteligente de vídeo, y Vicomtech aporta su tecnología especializada en visión por computador, tecnología multimedia y análisis de contenidos.¹⁰⁸

El programa, que termina en junio de 2014, cuenta con una financiación de 7,14 millones de euros, de los cuales 5,58 proceden del Séptimo Programa Marco de la Unión Europea. En la primera versión de la plataforma presentada en el IV Salón Internacional de Tecnologías de la Seguridad y Defensa (HOMSEC) los días 12 y 15 de marzo del 2013 en el recinto ferial IFEMA de Madrid, el sistema mostró la capacidad de obtener, a partir de un acto de delincuencia ficticio, todos los datos disponibles sobre el mismo en distintas fuentes abiertas y redes sociales. Con ello, la plataforma pretende hacer aflorar información relevante que permita delatar a las personas sospechosas y a las posibles colaboradoras. Futuras actualizaciones incluirán el análisis de vídeos, imágenes, audios y biometría.¹⁰⁹

1.5// LOS PROMOTORES DE LAS RELACIONES DE DEFENSA Y SEGURIDAD ENTRE ESPAÑA E ISRAEL (Y SUS LOBBIES)

En algunos casos, no resulta tarea sencilla separar los intereses específicos de defensa y seguridad que considera de este estudio de los intereses más generales entre España e Israel. Existen numerosas organizaciones dedicadas a estas cuestiones, como la Cámara de Comercio e Industria España-Israel, el Centro Sefarad-Israel, la Biblioteca Sefarad, la Fundación Don Juan de Borbón España-Israel, la Cátedra Universitaria España-Israel, la A.S.E.I. Asociación Solidaridad España-Israel, Amigos de Israel, entre muchas otras. También existen organizaciones de fomento específico entre Israel y regiones específicas. Así, en Cataluña, existen organizaciones como la Cámara de Comercio Catalunya-Israel o la *Associació Catalana d'Amics d'Israel*, entre otras. Estas organizaciones se centran por lo general en asuntos culturales y comerciales. Algunas apenas tienen relación ocasional con la seguridad y la defensa, mientras que otras abordan estos sectores de manera particularizada. En este capítulo, interesan estas últimas, algunas de las cuales pasamos a abordar a continuación.

Conviene dejar claro desde el principio que los principales promotores de las relaciones sobre defensa y seguridad, después de las propias compañías interesadas en el negocio, son los gobiernos de España e Israel. Estos promueven esas relaciones y las facilitan mucho más allá de las necesidades identificadas en relación a las “amenazas” a la seguridad [también cuentan, y mucho, los intereses económicos]. Es decir, sin negar aquí la existencia de estas amenazas, estos sectores, ante todo, son mercados. Ambos países utilizan a las estructuras e instituciones gubernamentales y públicas para fomentar las relaciones comerciales, y aprovechan las oportunidades que les ofrecen las visitas diplomáticas y los eventos conmemorativos o de celebración. En el caso de Israel, el Ministerio de Defensa tiene 22 misiones en el mundo trabajando para promocionar a las empresas israelíes del

sector.¹¹⁰ Cuenta con SIBAT, la Agencia de Exportaciones y Asistencia en Defensa en el Exterior (véase detalle más adelante), con las agregadurías de Defensa en numerosas embajadas o con numerosos convenios y acuerdos para favorecer los acercamientos. A modo de ejemplo, el presidente israelí Shimon Peres hizo una visita de cuatro días a España en febrero de 2011 para celebrar el 25 aniversario de las relaciones entre los dos países. La visita buscaba, además, “fortalecer y expandir los vínculos estratégicos, diplomáticos y económicos” entre España e Israel y entre Israel y la UE, y concluyó con la firma de un MoE entre el Instituto de Exportación y Cooperación Internacional de Israel y el Instituto Español de Comercio Exterior. Peres, que se reunió con el Rey, el Presidente del Gobierno y el Presidente del Congreso de los Diputados, entre otros, estuvo acompañado de una delegación de 40 líderes de negocios.¹¹¹ Entre otras, participaron las compañías de defensa Israeli Military Industries (IMI), Rafael, Aeronautics, IAT - Ilan Advanced Technologies Ltd o SILON Aviation. Entre las participantes en el sector de la seguridad, las empresas PSOS Professional School & Services of Security e ISDS Ltd, a través de su líder Leo Gleser (véase el detalle sobre estas empresas en los capítulos cuarto –contratos de defensa– y sexto –servicios de seguridad). El encuentro estuvo organizado por la CEOE, la embajada de Israel, el ICEX y la Cámara de Comercio e Industria España-Israel (véase más abajo).¹¹²

En el caso español, conviene señalar que son muchas las instituciones públicas españolas e israelíes que han firmado acuerdos de cooperación en materias que pueden tener relación con los sectores que nos interesan. Por ejemplo, el Convenio de Cooperación entre el ICEX y el Instituto Israelí de Exportación, el Acuerdo entre la CEOE y la Asociación de productores de manufacturas de Israel (MAI), o el Acuerdo entre CESCE y la Compañía Israelí de Seguros de Riesgo en Comercio Exterior.¹¹³ El interlocutor español de SIBAT suele ser la Dirección General de Armamento y Material (DGAM), con la que han “puesto en marcha un programa de cooperación que permitirá a ambas entidades (DGAM y SIBAT) elaborar estudios y examinar áreas que puedan favorecer a ambos países”.¹¹⁴

Cabe también destacar el apoyo de políticos, incluso desde posiciones gubernamentales, como Esperanza Aguirre, que siendo presidente de la Comunidad de Madrid afirmó que “la mejor prueba del aprecio que una sociedad tiene por la libertad es su toma de posición en la defensa del Estado de Israel” [...] “defender hoy el Estado de Israel, es defender nuestra libertad, es defender las bases de nuestra civilización judeocristiana, defender nuestra civilización occidental”.¹¹⁵ O “defender a Israel es defender los derechos humanos, los enemigos de Israel son los enemigos de España”.¹¹⁶

Pasamos a continuación a abordar breve y específicamente algunas de estas estructuras: SIBAT, Amigos de Israel, el Centro Sefarad-Israel, la Cámara de Comercio e Industria España-Israel y las ferias de armas.

SIBAT



SIBAT, la agencia de exportaciones y asistencia en defensa en el exterior, es la agencia de cooperación y exportación de defensa israelí, un organismo dependiente del Ministerio de Defensa de Israel. Esta agencia “promueve el marketing y las ventas de productos, servicios y sistemas militares israelíes, además de supervisar y conservar las exportaciones de acuerdo con las políticas del Estado”.¹¹⁷ SIBAT explica en su página web sus funciones, visión y servicios ofrecidos. Entre sus funciones se incluyen, de acuerdo con la

institución, “cooperar y apoyar los esfuerzos de la industria de defensa israelí; establecer conexiones en países objetivo; identificar e iniciar oportunidades de negocio; reflejar el estado del mercado y proporcionar información comercial relevante; vender el material; vender el exceso de material de las Fuerzas de Defensa de Israel; y dirigir los esfuerzos de exportación de la industria de defensa de Israel.”¹¹⁸

La visión de SIBAT consiste en “participar en el crecimiento de la industria de defensa israelí; acceder a los mercados internacionales y a nuevos campos de actividad; promover una cultura de intercambio y cooperación en beneficio de las exportaciones de la industria de defensa de Israel; luchar por la excelencia, responder con rapidez y mantener la eficiencia de los procesos en curso de mejora de aprendizaje; mantener estricta integridad y la ética más elevada, y operar con soltura en el mundo de las exportaciones de defensa; y tratar de establecer a Israel como un líder mundial en su campo”. Finalmente, los servicios de SIBAT incluyen: “identificar e iniciar oportunidades para la industria de defensa israelí; organizar y coordinar las visitas de delegaciones y representantes oficiales de divisas; elaborar y llevar a cabo seminarios de capacitación; establecer conexiones de gobierno a gobierno; comerciar con el excedente de material de las Fuerzas de Defensa de Israel; producir convenciones y asistir a ferias y exposiciones; derivar a los clientes potenciales para las industrias de defensa israelíes pertinentes; y aplicar todas las normas de garantía de calidad”.¹¹⁹

Las prioridades de SIBAT, de acuerdo con su director, están centradas en tres áreas: *a)* “la obtención de información de inteligencia, fusión de datos, explotación, análisis, generación de objetivos y difusión de la información”; *b)* “la seguridad frente a artefactos explosivos improvisados [detección, objetivo, interferencia y neutralización]”; y *c)* “la robótica y los sistemas autónomos”.¹²⁰ Sin embargo, reconoce que “SIBAT opera en todos los sectores del material y los servicios de defensa, como la guerra aérea, el espacio [satélites, cargas explosivas], los cohetes y misiles, los radares [defensa de tierra, mar y aire, AEW–alerta aérea temprana], la guerra electrónica, los sistemas C4I, la protección de vehículos y AFV –vehículos blindados de combate–, los equipos avanzados para soldados de infantería y la seguridad interior”.¹²¹

AMIGOS DE ISRAEL



La organización con sede en Madrid “Amigos de Israel” fue fundada e impulsada por el ex presidente de España, José María Aznar y cuenta con el respaldo de personalidades como el premio Nobel de la Paz norirlandés David Trimble — nombrado observador en la comisión de investigación israelí sobre el reciente asalto a la “Flotilla de la Libertad”—, el ex embajador de Estados Unidos en la ONU, John R. Bolton, el ex presidente de Perú Alejandro Toledo, el filósofo y senador italiano Marcello Pera, el teólogo estadounidense George Weigel y el ex ministro español Carlos Bustelo, entre otros. Los siete puntos clave de la organización serían: 1) “Israel es un país occidental”; 2) “El derecho de Israel a existir no debería ser cuestionado”; 3) “Israel, como país soberano, tiene derecho a autodefenderse”; 4) “Israel está en nuestro lado”; 5) “Creemos en la paz, pero la paz en Oriente Próximo no es sólo una cuestión entre israelíes y palestinos”; 6) “Compartimos las mismas amenazas y desafíos”; y 7) “Reafirmar el valor de la moral y cultura judeocristiana”.¹²²

Un ejemplo de cómo funciona este grupo de presión lo explica Rafael Bardaji, antiguo asesor de seguridad nacional del entonces presidente José María Aznar y antiguo director del departamento

de Estudios Políticos Internacionales de FAES: “A principios de diciembre [de 2010] supimos de la iniciativa brasileña para que el bloque latinoamericano reconociera el estado palestino. Nosotros, desde la iniciativa de Amigos de Israel, nos movilizamos muy rápidamente y fuimos a ver a la mayoría de los líderes principales del continente, intentando explicarles que reconocer el estado palestino de manera prematura, ahora, no ayudará el proceso de paz. Eso es algo que se puede hacer. Puedes ir y explicar a Colombia, a México, a Chile, que ese es el camino equivocado y que hace la discusión más difícil”.¹²³

EL CENTRO SEFARAD-ISRAEL



El Centro Sefarad-Israel [no confundir con la Casa de Sefarad de Córdoba]¹²⁴ es un consorcio institucional creado el 18 de diciembre de 2006, mediante un acuerdo entre el Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación y la entonces Agencia Española de Cooperación Internacional (AECI, hoy AECID), la Comunidad de Madrid y el Ayuntamiento de Madrid. La iniciativa nació del compromiso asumido por los firmantes para “profundizar en el estudio del legado de la cultura sefardí”, “fomentar un mayor conocimiento de la cultura judía” e impulsar los “vínculos de amistad y de cooperación” entre las sociedades de ambos países. Se trata de un instrumento de Diplomacia Pública, y completa la red institucional formada por la Casa de América, la Casa Asia, la Casa Árabe y la Casa África.¹²⁵

Las instituciones firmantes participan en la financiación del centro. El convenio de colaboración inicial de 2006 establecía y repartía los presupuestos de 2006 a 2009 de la siguiente forma:¹²⁶ un máximo de 1.100.000 euros durante el 2006 (un millón de la AECI y 100.000 euros de la Secretaría de Estado de Asuntos Exteriores). Para los años 2007, 2008 y 2009, tres millones de euros anuales (un millón la Secretaría de Estado de Asuntos Exteriores, otro la AECI, 500.000 euros la Comunidad de Madrid y otros 500.000 euros el Ayuntamiento de Madrid). Así, entre 2006 y 2009 el presupuesto inicial para poner el Centro Sefarad-Israel en funcionamiento supuso un coste de 10,1 millones de euros. Entre 2010 y 2013 sólo el presupuesto del Estado [MAEC y AECID] fue de 2,57 y 2,77 millones, respectivamente.¹²⁷ El Centro también recibe otra financiación institucional: en 2012 fue financiado, además de por el MAEC (415.000 €) y la AECID (435.620 €), con 100.000 € de la Comunidad de Madrid, 21.429 € de la Junta de Andalucía [aportación de 50.000 €, asignado el resto correspondiente al ejercicio 2013], 9.000 € del Ayuntamiento de Jaén y 5.555,56 € de la Unión Europea [aportación de 100.000 €, asignado el resto correspondiente a los ejercicios 2013 y 2014].¹²⁸

El Centro desarrolla sus actividades en varios ámbitos: cultural; científico y tecnológico [becas, conferencias, intercambios estudiantes, etc.]; artístico; social [inmigración, mujer, derechos humanos, periodismo, etc.]; educativo y formativo [“a partir de las enseñanzas que se derivan de la tragedia del Holocausto”] y económico. Este último campo consiste en favorecer los intercambios entre las empresas y los grupos de interés económico de España y de Israel, a través de ferias, seminarios y otras actividades. Es este último sector el que tiene relación directa con la seguridad y la defensa.¹²⁹

Como ejemplo de la promoción de los intercambios entre empresas de seguridad de España e Israel, destaca la participación del entonces secretario general del Centro Sefarad-Israel, Miguel de Lucas, en el “Seminario internacional de seguridad IT y ciudadana sobre tecnologías punta

israelíes” realizado el 29 de junio de 2011 en el Vivero de Carabanchel de Madrid Emprende. En el seminario, organizado conjuntamente por la Cámara de Comercio e Industria España-Israel y Madrid Emprende, con la colaboración de la Embajada de Israel en España, el mismo Centro Sefarad-Israel y las consultoras MIW y Sefarad Consulting,¹³⁰ directivos y empresarios de nueve compañías israelíes presentaron sus innovaciones en plataformas, soluciones y productos en el ámbito de los sistemas de seguridad tecnológica. El acto permitió una posterior ronda de encuentros B2B [*Business to Business*] entre el citado grupo de empresas israelíes y empresas españolas para buscar nuevas oportunidades conjuntas de negocio.

Otro buen ejemplo es la invitación por parte del Centro Sefarad-Israel y el Ministerio de Defensa español a Dan Meridor (ex ministro israelí de Inteligencia) y Abraham Dichter (ex ministro de Defensa y ex director del Shin Bet, los servicios secretos israelíes) para participar en noviembre de 2013 en el seminario “La cultura de la Defensa en España e Israel: antiguos desafíos y nuevos retos en la sociedad del siglo XXI”, con financiación pública estatal y madrileña.¹³¹ Dichter ha sido identificado como el responsable de planificar y dirigir, el 22 de julio de 2002, el lanzamiento de la bomba de una tonelada sobre un poblado barrio residencial de la ciudad de Gaza.¹³² Con el objetivo del asesinato selectivo del líder de Hamas, Salah Shehade, murieron al menos 15 personas, ocho de ellas niños (seis menores de seis años), y al menos otras 150 sufrieron heridas.¹³³ Tanto Dichter como Meridor suspendieron sus viajes al Reino Unido en 2007 y 2010, respectivamente, por temor a ser detenidos en el caso de que un ciudadano británico interpusiera una demanda por crímenes de guerra por los hechos de julio de 2002. De hecho, el Gobierno de Israel ha anunciado que no enviará más delegaciones a territorio británico por esta razón. En España, la Audiencia Nacional aceptó una querrela contra siete altos cargos israelíes, incluyendo a Dichter; finalmente, se archivó la petición para que fuera Israel quien les procesara, algo que nunca llegó a suceder.¹³⁴ Poco más tarde, el Gobierno del PSOE limitó significativamente la justicia universal en España, al menos en parte como respuesta del ministro español de Exteriores, Miguel Ángel Moratinos, ante las críticas de su homóloga israelí, Tzipi Livni, según declaró esta última.¹³⁵

LA CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA ESPAÑA-ISRAEL



Esta Cámara es una institución sin ánimo de lucro creada en septiembre de 2005 cuyo fin es promover la colaboración entre las empresas y administraciones públicas españolas e israelíes en los ámbitos comercial, tecnológico, económico, científico, industrial, turístico y sociocultural. La propia cámara especifica que da cobertura “a todos los sectores de actividad”.¹³⁶ Como objetivos principales se encuentran [transcripción literal]:¹³⁷

- Fomentar y transmitir propuestas de mercado, productos y servicios entre España e Israel en todos los sectores de actividad.
- Crear un punto de encuentro que facilite el acercamiento entre las empresas e instituciones españolas e israelíes.
- Brindar apoyo a las empresas asociadas que deseen establecer vínculos, acuerdos, alianzas y joint-venture.
- Apoyar la investigación aplicada.
- Impulsar los acuerdos bilaterales para el desarrollo de I+D industrial y tecnológico.

El diputado Gaspar Llamazares realizó una pregunta parlamentaria¹³⁸ en el Congreso de los Diputados donde apelaba a las “subvenciones a entidades que colaboran en la política expansionista del Gobierno de Israel en los Territorios Ocupados”. Llamazares señalaba a una pregunta anterior¹³⁹ en la que denunciaba que “Sheva”, una publicación de la Cámara de Comercio España-Israel, organismo que cuenta con los apoyos del Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación (MAEC) y del Centro Sefarad-Israel, dependiente del propio MAEC, en el boletín número 21 de la publicación,¹⁴⁰ de 7 de noviembre de 2010, se publicó un artículo titulado “Israel fomenta la energía eólica para satisfacer la demanda”, en la que se podía leer una mención a parques eólicos en los Territorios Ocupados, en los Altos del Golán (Siria), en Cisjordania, en la colonia de Har Gilo. Llamazares denunciaba lo que llamó “tratamiento normalizado” de la Ocupación por parte de una entidad que recibe apoyo institucional español, en contra del derecho internacional y del propio posicionamiento español. Por su parte, el Gobierno respondió el 29 de marzo de 2011 que la redacción del boletín Sheva había recogido literalmente un artículo israelí, que no reflejaba la política exterior y europea en la zona, y que se habían cursado instrucciones al editor del boletín para que se corrigiera el artículo en cuestión y evitara incurrir en errores similares en el futuro. Por otro lado, la Cámara de Comercio e Industria de España-Israel ha decidido dejar de editar el boletín electrónico Sheva, principalmente “por su escasa rentabilidad”.¹⁴¹

Es importante remarcar las estrechas conexiones entre el Centro Sefarad-Israel y la Cámara de Comercio e Industria España-Israel. De hecho, Giaco Ventura ha presidido ambas organizaciones.¹⁴² La Cámara tiene sus orígenes en la Cámara de Comercio Catalunya-Israel, cuya creación habría sido encomendada por Samuel Hadas (se convertiría después en el primer embajador israelí en España) al propio Giaco Ventura. Esta persona y su entorno participaron en los Juegos Olímpicos a través de un “proyecto de cooperación en materia de seguridad, que se repitió en el proceso de creación de los Mossos d’Esquadra”.¹⁴³ [Véase punto 6.3 con respecto al detalle en los Juegos Olímpicos]

Las ferias de defensa y seguridad

En palabras del General Shmaya Avieli, director de la agencia israelí SIBAT, “en las ferias, SIBAT espera exponer las industrias israelíes y sus productos ante los gobiernos y empresas de otros países de cara a una posible cooperación en el futuro. Además, las exposiciones son el lugar idóneo para establecer contacto con los responsables de política comercial y de adquisiciones de diversos países”.¹⁴⁴ De hecho, en estas ferias se aprovecha para mantener reuniones, incluso entre altos funcionarios, como fue el caso reciente entre SIBAT y el Ministerio de Defensa español durante el Salón Aeronáutico Paris Air Show, celebrado entre el 17 y el 23 de junio de 2013 en Le Bourget.¹⁴⁵ Israel suele participar de manera muy significativa en esas ferias. En la Feria LAAD, [Latin America Aerospace and Defence] por ejemplo, el pabellón de Israel incluyó a 28 empresas, “el mayor pabellón hasta la fecha”.¹⁴⁶

España también ha representado las funciones de escaparate de productos de defensa y seguridad israelíes para potenciales clientes, tanto españoles como extranjeros. A modo de ejemplo, entre el 12 y el 15 de marzo de 2013 se celebró en Madrid la cuarta edición de Tecnologías para la Seguridad y la Defensa, HOMSEC, que recibió a más de 8.000 visitantes profesionales de más de 40

nacionalidades diferentes. Allí se reunieron 89 empresas que representaban a 120 firmas. Israel y sus productos tuvieron una presencia destacada. Así, se presentaron en la feria el simulador de misil contracarro Spike (de Rafael) o el sistema de mortero CARDOM (de Elbit Systems), mientras que Revenga promocionó su mini UAV Bluebird israelí.¹⁴⁷ Cabe destacar que esta feria contó con la presencia de las principales autoridades españolas del ámbito de la seguridad y la defensa, para apoyar y elevar la relevancia de la feria.¹⁴⁸ Otro ejemplo de España como expositor de productos israelíes es la feria UNVEX, cumbre española de los Sistemas No Tripulados, de gran atractivo para Israel al ser segundo productor y comercializador mundial de drones (ver detalle más adelante). En ella, por ejemplo, Triedro (Grupo Revenga), que fabrica sistemas propios, pero también sistemas de desarrollo conjunto con las empresas israelíes Blue Bird y Rafael, presentó sus aviones UAV Micro B, Spylite B y Boomerang.¹⁴⁹ En un mundo donde las fronteras entre la defensa y la seguridad son tan difusas, también las ferias de seguridad sirven de escaparate para las empresas israelíes. La feria SICUR, en Madrid, es una de esas oportunidades para el sector de la seguridad.¹⁵⁰

2/ EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A ISRAEL

2.1// PANORÁMICA DE LAS EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A ISRAEL

Como comentamos en la introducción, el análisis de las exportaciones de armas españolas a Israel fue el principal foco de atención del anterior informe.¹⁵¹ La mayor parte de los contenidos de aquel informe son todavía pertinentes hoy. Por tanto, en este capítulo sólo se presentará un recuerdo de lo tratado en el primer informe y una actualización de sus contenidos.

La misma conclusión presentada entonces continúa vigente: Tel Aviv no representa un destino prioritario de armamento español. De hecho, en 2012 el porcentaje de exportaciones de material de defensa con respecto al total, sólo fue de un 0,03%, mientras que las de Doble Uso apenas supusieron el 0,01%.¹⁵² Así, concluíamos entonces que la relevancia de exportar material de defensa y doble uso a Israel no se corresponde con el volumen económico o el porcentaje que estas transferencias suponen respecto al total. El grueso cabe encontrarlo en otros tipos de relaciones comerciales, como trataremos más adelante. Sin embargo, esta conclusión no pretende minimizar la gravedad que supone exportar armas, más que probablemente violando la propia legislación española. Por otro lado, el volumen económico de las exportaciones de armas a un país no siempre corren paralelos al impacto que este material puede tener sobre la estabilidad interna o regional del destinatario, en este caso Israel. La tabla siguiente muestra el detalle de las exportaciones españolas a Israel entre 1998 y 2012 [valores en miles de euros]:¹⁵³

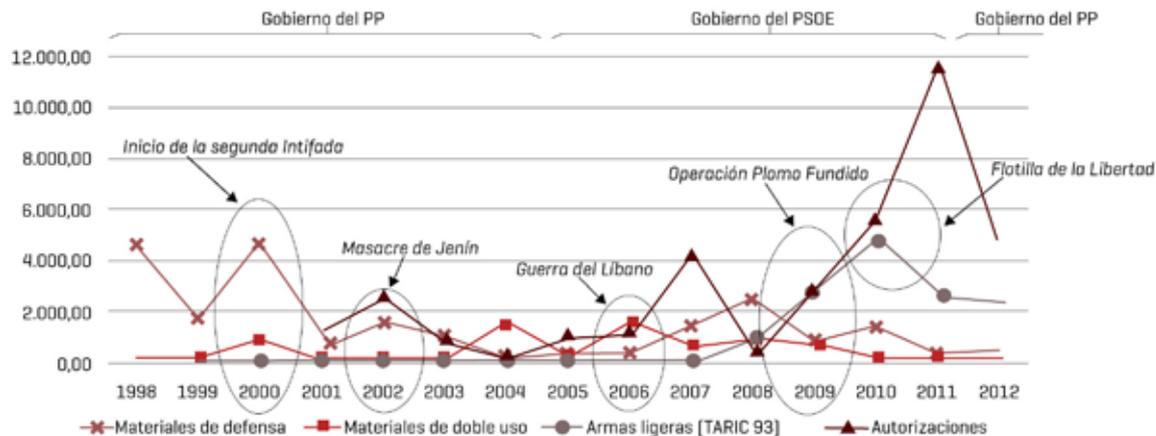
Estadísticas españolas de exportaciones de material de defensa, de otro material y de productos y tecnologías de doble uso a Israel (1998-2012) [valores en miles de euros]

AÑO	AUTORIZACIONES [material de Defensa]	MATERIALES DE DEFENSA	MATERIALES DE DOBLE USO	ARMAS LIGERAS [TARIC 93]
1998	Sin datos	4.497,30	131,39	56,44
1999	Sin datos	1.533,71	128,03	223,15
2000	Sin datos	4.909,68	822,73	226,57
2001	1.314,19	487,97	99,20	165,99
2002	2.530,86	1.597,10	152,56	298,16
2003	734,48	1.005,80	244,29	289,34
2004	175,54	35,26	1.515,64	106,40
2005	953,12	273,73	41,32	173,64
2006	1.109,57	441,34	1.587,32	247,27
2007	4.365,31	1.515,93	576,81	214,26
2008	157,20	2.358,99	801,57	1.093,70
2009	2.805,95	790,64	622,28	3.062,65
2010	5.766,60	1.429,04	214,33	5.141,80
2011	11.955,20	472,55	99,17	2.822,40
2012	4.318,59	637,84	36,40	2.523,20
TOTAL	36.186,61	21.986,88	7.073,04	16.644,97

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia

Evolución de las exportaciones españolas de armamento y material de doble uso a Israel (1998-2012)

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia



Según los datos mostrados en la tabla superior, el valor de las licencias de exportación de material de defensa concedidas durante los últimos diez años (2003-2012) a Israel ascendió a más de 32,34 millones de euros, de las cuales se realizaron exportaciones por 8,96 millones de euros. También se exportaron 5,74 millones de euros en material de Doble Uso, susceptible de tener aplicaciones militares, y 15,67 millones de euros en armas cortas a Israel durante la misma época.

Según los informes publicados por la Unión Europea, España declaró un total de 202 licencias de exportación concedidas de material de defensa a Israel durante el período de 2003 a 2012, mientras no registró ninguna denegación ni tampoco consta que se realizase ninguna consulta a otros Estados sobre dichas licencias o exportaciones. El volumen económico de las licencias concedidas es significativo, ya que muestran la tendencia de las exportaciones esperadas: del total de licencias concedidas durante el periodo 2003-2012 (32,34 millones de euros) apenas se ha exportado un tercio (8,96 millones), lo que representa un 27,7% del total (o el 13,4% en los últimos cuatro años). Es decir, cabe esperar muchas más exportaciones en los próximos años. A continuación, se reproducen los extractos relativos a las exportaciones españolas de material de defensa declaradas por el Estado español en sus informes anuales de los últimos tres años:¹⁵⁴

Exportaciones españolas de material de defensa a Israel (2010-2012)

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia

2012. 637.842 euros en componentes de pistolas deportivas para ser ensambladas y posteriormente reexportadas a EEUU; pistolas deportivas; balas para pruebas de homologación; componentes de un misil destinado al Ejército de Tierra español (Rafael); tarjetas electrónicas de procesado de imágenes para ser incorporadas en equipos con destino a aeronaves de las fuerzas aéreas de países de la UE; sistemas electroópticos destinados a vehículos y sustancias químicas destinadas a la propulsión de satélites.

2011. 472.545 euros en componentes de pistolas deportivas; disparos del calibre 30 x 173 mm para pruebas de funcionamiento de una torreta de control remoto por parte de la empresa israelí fabricante de la torreta destinada a vehículos del Ejército de Tierra español (Rafael); tarjetas electrónicas de procesado de imágenes para ser incorporadas en equipos con destino a aeronaves de las fuerzas aéreas de países de la UE y sustancias químicas con un uso en la industria farmacéutica y en la de fabricación de pinturas y barnices.

2010. Componentes de pistolas deportivas; disparos del calibre 30 x 173 mm para pruebas de funcionamiento de una torreta de control remoto por parte de una empresa israelí que las fabrica para los vehículos del Ejército de Tierra español (la empresa Rafael); cuerpos de bombas inertes de aviación para pruebas técnicas de vuelo; sistemas de lanzamiento de un misil del Ejército de Tierra español para pruebas en Israel (probablemente de la empresa Soltam Systems, de Elbit Systems); tarjetas electrónicas de procesamiento a Israel; tarjetas electrónicas de procesamiento de imagen para incorporarlas en equipos de aeronaves para la fuerza aérea de un país europeo, y estructuras, partes y piezas de un satélite de comunicaciones.

Material de doble uso

El material de doble uso es aquel que puede ser usado para fines tanto civiles como militares, como por ejemplo sustancias químicas. Bajo estas categorías España ha exportado un total de 5,7 millones de euros a Israel en la última década. A continuación se reproducen los extractos relativos a las exportaciones españolas de material de doble uso declaradas por el Estado español en sus informes anuales:¹⁵⁵

Exportaciones españolas de material de doble uso a Israel (2010-2012)

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia

- 2012.** 36.399 euros en *software* de tarjetas SIM para el sector de las telecomunicaciones y sustancias químicas para uso en análisis en laboratorios.
- 2011.** 99.170 euros en tecnología para un microprocesador, *software* de tarjetas SIM y circuitos integrados para el sector de telecomunicaciones.
- 2010.** 0,2 millones de euros en tarjetas electrónicas de procesamiento de imágenes para ser incorporadas a sistemas posteriormente reexportados con destino a aeronaves de la fuerza aérea de un tercer país.

Armas pequeñas y ligeras

Según las estadísticas de exportaciones oficiales, en el periodo 2008-2012 se exportaron más de 278.930 euros en armas cortas, principalmente, cartuchos.¹⁵⁶ Según muestran las estadísticas de comercio exterior español de aduanas, entre 2003 y 2012 se exportaron a Israel más de 15,67 millones de euros [ver detalle abajo] bajo el capítulo 93 del código TARIC [Arancel Aduanero Común para Territorios Comunitarios]: "Armas, municiones y accesorios". Además de no ser períodos de tiempo coincidentes [antes de 2008 las estadísticas oficiales no incluían este concepto], esta gran diferencia entre las dos fuentes responde a la imposibilidad de comparar datos oficiales ya que, aunque en ambos casos se trate de armas cortas o ligeras, las categorías de clasificación son diferentes. En cualquier caso, los datos de aduanas permiten identificar qué categoría de armas pequeñas y ligeras tiene mayor peso en las exportaciones de armas a Israel: la "9306 – Bombas, granadas, torpedos y misiles", con cerca de 11,5 millones de euros en la última década.¹⁵⁷

Exportaciones española de "Armas, municiones y accesorios" a Israel según el código TARIC 93 (2003-2012) (valores expresados en euros)

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia

CATEGORÍAS DEL CÓDIGO TARIC 93	VALOR DE LAS EXPORTACIONES 2003-2012 (EN EUROS)
9301 – Armas de guerra	0,00
9302 – Revólveres / pistolas	24.010,66
9303 – Demás armas de fuego y artefactos	0,00
9304 – Fusiles, rifles, pistolas de muelle	104.985,17
9305 – Partes y accesorios	4.089.785,70
9306 – Bombas, granadas, torpedos, misiles	11.455.854,88
9307 – Sables, bayonetas, otros	0,00
TOTAL	15.674.636,41

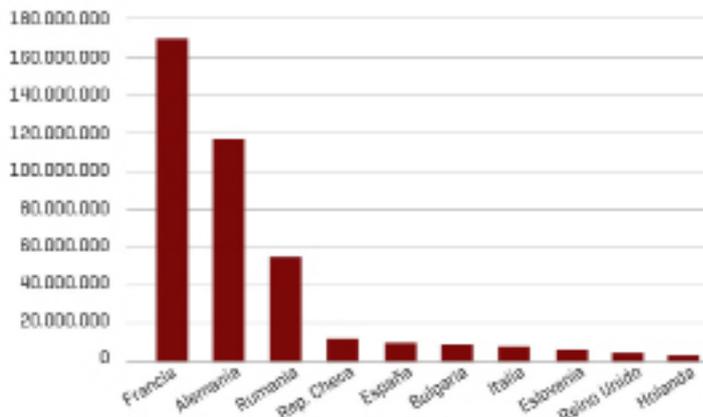
España en el marco europeo de exportaciones a Israel

Según los datos publicados en los informes anuales de la Unión Europea sobre las exportaciones de armas de los Estados miembro, en el período 2001-2011¹⁵⁸ se declaró un total de 1715,45 millones de euros en licencias de exportación de material de defensa [según la definición de la Lista de Material militar europea] concedidas por distintos Estados europeos a Israel, de las cuales se realizaron exportaciones por un valor total de 396,7 millones de euros, lo que representa que apenas un 23,13% de lo autorizado en ese período fue efectivamente exportado. Conviene, sin embargo, no olvidar que en estos informes no siempre se declara todo lo que se exporta.¹⁵⁹ Entre los países

Europeos que más material militar exportan a Israel (por volumen económico), España ocupa el quinto puesto, siendo Francia el mayor exportador, seguido de Alemania, Rumanía y República Checa, según los datos publicados en los informes anuales de la Unión Europea (ver tabla adjunta).¹⁶⁰ Es particularmente relevante en este ranking la posición de Rumanía, dado que su entrada en la Unión Europea se produjo en 2007 y, por tanto, el valor de sus exportaciones a Israel sería comparativamente superior incluso al de Francia o Alemania.

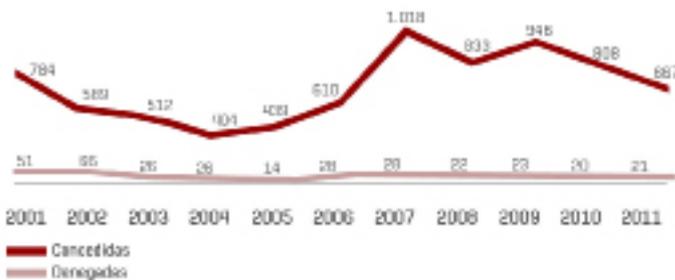
Exportaciones de material de defensa de países europeos a Israel (2001-2011)¹⁶¹

PAÍS	EUROS	Nº LICENCIAS
Francia	170.276.278	1.341
Alemania	116.492.818	2.059
Rumanía	53.003.823	698
República Checa	11.180.591	149
España	10.408.338	185
Bulgaria	8.934.679	63
Italia	6.620.782	68
Eslovenia	5.525.555	57
Reino Unido	4.599.016	2.317
Holanda	3.915.483	16
TOTAL UE	396.683.888	7.610



Para el mismo período, según lo declarado por cada Estado a la Unión Europea, fueron autorizadas un total de 7.610 licencias de exportación de armas a Israel, de las que 325 fueron denegadas. Mientras las autorizaciones presentan grandes oscilaciones durante el período, las denegaciones muestran una tendencia decreciente, de 66 rechazos en 2002 a 21 en 2011. El siguiente gráfico muestra las licencias concedidas y denegadas a Israel por parte de los países miembros de la UE:¹⁶²

Licencias de exportación aprobadas y denegadas por países de la UE (2001-2011)



Fuente: informes anuales de la UE y ENAAT. Elaboración propia

Por categorías de producto, en el mismo período, cinco categorías distintas han sumado más de 10 millones de euros: la exportación de vehículos terreno (categoría 6 de la lista militar europea) representa la mayor exportación con más de 33,5 millones; seguido de aeronaves; equipos de formación de imagen o contramedida; bombas, torpedos, cohetes, misiles, otro material explosivo o relacionados; y equipos electrónicos.¹⁶³

Exportaciones de material de defensa de países europeos a Israel por categoría de producto (2001-2011)

CATEGORÍA	DETALLE	EUROS
ML 6	Vehículos terreno y componentes	33.565.146
ML 10	Aeronaves y similares	20.001.762
ML 15	Equipos de imagen o contramedida	13.880.251
ML 4	Bombas, torpedos, cohetes, misiles, otro material explosivo o relacionados	11.663.016
ML 11	Equipos electrónicos	11.459.359

Fuente: informes anuales de la UE y ENAAT. Elaboración propia



Policía antidisturbios israelí en la protesta contra el Praver Plan en el desierto del Néguev
Foto: ActiveStills

2.2// ¿ES CORRECTO EXPORTAR ARMAS A ISRAEL?

La conclusión más importante del anterior informe¹⁶⁴ fue que las exportaciones de armas y material de defensa y doble uso suponen, además de una controversia ética, una violación de la propia legislación española. Esta es sin embargo una afirmación que sería difícil de sostener por un juez, por tres razones. En primer lugar, la confusión entre el texto literal de la Ley y su obligatoriedad, dado que, si bien su esencia está teóricamente encaminada a controlar el militarismo (carácter preventivo), su texto, sobre todo, “recomienda”, más que prohibir. La segunda razón es el uso instrumental e interesado de conceptos como “derechos humanos”, “terrorismo”, “conflicto armado” o “derecho internacional”, y su subordinación a intereses económico-comerciales y particulares. Finalmente, el tercer factor está relacionado con que las deliberaciones que acompañan las autorizaciones de exportación estén recogidas en las actas de la Junta Interministerial de Material de Defensa y Doble Uso (JIMDDU) y que estas son secretas. Por ello, ni se puede acceder a los diferentes argumentos utilizados ni se puede, por tanto, juzgar la decisión como cabría. Una de las principales razones para incorporar la Ley fue la de someter estas decisiones al control parlamentario y, sin embargo, este continúa sin poder ejercer su labor. El secretismo y la falta de transparencia siguen caracterizando las exportaciones de armas y el sector militar y de la seguridad, para beneficio de unos pocos que quieren hacer negocio y saben cómo hacerlo.

Las exportaciones de armas a Israel han sido objeto de preocupación en el Congreso de los Diputados por la controversia que conllevan. Sin embargo, las explicaciones del Gobierno han sido mínimas y absolutamente contrarias a la esencia de la legislación española y su transparencia y sumisión al control parlamentario. Así, tras haber sido interpelado por parte de diputados de manera muy crítica, el Gobierno, a través del Secretario de Estado de Comercio, García-Legaz Ponce, justificó en junio de 2013 las exportaciones a Israel sencillamente con la siguiente reflexión: “en el caso de Israel, que concita algunas preguntas, debo destacar, en primer lugar, que Israel es una democracia plenamente consolidada, con sus mecanismos de control. Por tanto, todas las exportaciones a Israel van destinadas a un Gobierno democrático”.¹⁶⁵ Nada más. Conviene mencionar, en primer lugar, que la “democracia” no destaca en la Ley española como el criterio principal a tener en cuenta (véase detalle más adelante). En segundo lugar, cabe preguntarse por el concepto de democracia que entiende el Gobierno, dado que, como criticó el portavoz del Grupo Parlamentario Mixto, Joan Tardà, el ministro de Defensa, Pedro Morenés, habría justificado las relaciones militares con Arabia Saudita diciendo que este país “tendía a la democracia”.¹⁶⁶

Otra manera frecuente de justificar las exportaciones de armas a Israel es, paradójicamente, la negación de su uso para represión o ataques militares en los Territorios Ocupados Palestinos. Así, el entonces presidente del Gobierno, Rodríguez Zapatero, ante la pregunta de un granadino en un programa de televisión sobre si sabía cuántos civiles palestinos podían haber muerto por armas españolas, respondió, con Gaza todavía humeante, que “estoy convencido de que nuestros componentes o el armamento que nosotros vendemos a Israel no se ha utilizado para eso”.¹⁶⁷ La persona que preguntó sabía, acertadamente, que no hay manera de controlar el uso de estos materiales una vez han sido exportados. En efecto, como señala el profesor de la Universidad Autónoma de Madrid, Eduardo Melero: “una vez que se exportan las armas, la legislación española no establece ningún mecanismo para impedir que el comprador las use para matar a quien quiera

forma que considere más conveniente. ¿De qué forma podría hacerlo?”.¹⁶⁸ Cabe destacar que Soraya Sáenz de Santamaría, entonces portavoz del PP en el Congreso, criticara a Zapatero por mentir en el programa: “nos quiso demostrar que había vendido armas que no habían causado ningún daño”,¹⁶⁹ cuando su partido ha utilizado mensajes similares con posterioridad una vez en el Gobierno. También con relación a la operación Plomo Fundido, la secretaria de Estado de Comercio en 2009, Silvia Iranzo, aseguró que, desde 2001, España no había autorizado ninguna exportación a Tel Aviv de “ningún armamento ni equipo que resultara letal”¹⁷⁰. Al respecto, cabe preguntarse de qué tipo de armas no letales se trata, en particular teniendo presente algunas de las categorías de material exportado, como la primera [armas de fuego] o la cuarta [bombas, cohetes, torpedos, misiles]. En cualquier caso, resulta pertinente insistir en que todo material de defensa exportado es, directamente o como componente integrado, capaz de matar.

El número de autorizaciones denegadas se publica en España desde 1999 y, desde 2001, se especifica [de manera muy vaga] el tipo de exportación rechazada y el criterio del Código de Conducta apelado para denegar la solicitud.¹⁷¹ Sin embargo, no se especifica el país de destino y otros detalles clave. Así, no se tiene constancia oficial de ninguna denegación de autorización de exportación de material militar español a Israel.

Por otra parte, España no utiliza los mecanismos que prevé el Código de Conducta en cuanto a las consultas realizadas. Sin embargo, de acuerdo con fuentes del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, España consulta la base de datos de denegaciones de exportaciones de armas europeas y, según declaran autoridades del Ministerio, no se ha aprobado nunca [al menos hasta 2008] una solicitud de exportación que fuera “esencialmente idéntica” a otra previamente denegada por otro Estado miembro.¹⁷² De acuerdo con el Código de Conducta, un Estado miembro que recibe una solicitud de autorización para exportar un material que es “esencialmente idéntico” a otro cuya exportación [al mismo país destinatario] fue denegada por otro Estado miembro, debe consultar a este Estado miembro antes de aprobar la autorización. Estas consultas no son públicas, pero sí lo son el número de consultas totales realizadas.

Así, conviene recuperar las conclusiones relacionadas en el anterior informe, actualizando los datos para el periodo 2001-2011:

- Los Estados miembros de la UE han denegado 325 licencias de exportación de material de defensa a Israel [el 4,27% de un total de 7.610], donde cabe suponer que los productos no autorizados son muy diversos.
- España ha autorizado, al menos, 185 licencias a Israel de material de defensa, como mínimo de ocho categorías diferentes.
- España declara que realiza consultas a los demás Estados miembros en caso de tener que autorizar exportaciones “esencialmente idénticas” a las que esos países denegaron. España no ha realizado ninguna consulta desde 1998 sobre autorizaciones “esencialmente idénticas” a las de los otros países, por lo que cabe suponer que esas situaciones no se han dado, de acuerdo con las autoridades españolas [o no se han hecho públicas].
- Por lo tanto, es prudente concluir que **España no ha denegado ninguna autorización de exportación de material de defensa a Israel** o, en caso de haberlo hecho, el motivo de esta denegación era tan evidente que no requería realizar una consulta [o está sometido a secreto].

¿Qué hacen otros Estados europeos?

En el Parlamento europeo, son muchos los que se ha pronunciado a favor de suspender las relaciones militares con Israel, pero bien no se han considerado las sanciones o bien se acordaron [considérese el carácter no vinculante del Parlamento], pero el Consejo no dio su aprobación. No han faltado discursos contundentes críticos con las relaciones militares pero, al menos en los últimos años, nunca se han determinado sanciones o suspensión de relaciones militares.

En lo que a los Estados miembros respecta, la práctica habitual son las críticas a las exportaciones de material de defensa a Israel, pero sin concretarse en sanciones o políticas contrarias a la exportación. Una de las mejores prácticas, si bien fuera de la UE, es Noruega donde, tras haber denegado licencias de exportación previamente, su Gobierno acordó parar todas las exportaciones de material militar a Israel, inexistentes oficialmente desde entonces. Sin embargo, como destaca el investigador noruego Alexander Harang en un informe,¹⁷³ existen muchos tipos de relaciones militares no oficiales entre los dos países, como las importaciones de material israelí, la cooperación estratégica bilateral y en el marco de la OTAN, la exportación de material militar noruego a Israel desde fuera de Noruega [con participación del Estado noruego en empresas en el exterior], las reexportaciones que acaban en Israel [por no pedir cláusula de re-exportación], las relaciones sobre drones o la coparticipación de entidades de los dos países en los proyectos de I+D del Séptimo Programa Marco de la UE. Conviene recordar que hablamos de uno de los países con prácticas más responsables. Suecia también se ha destacado por tener pocas exportaciones de armas a Israel, pero, sin embargo, ha sido uno de los mayores importadores europeos de material militar israelí.¹⁷⁴ En abril de 2002, el ministro belga de Asuntos Exteriores, Louis Michel, suspendió las ventas de material militar a Israel [Flandes, que posee estructuras propias] y esta región ha rechazado con frecuencia exportaciones dirigidas al ejército israelí como usuario final. Sin embargo, mejor trato han recibido las partes a ser ensambladas en Israel.¹⁷⁵

Alemania, Países Bajos o el Reino Unido han destacado por sus denegaciones de licencias de exportación de armas a Israel. Con Jenín humeante, Alemania hizo público el 9 de abril de 2002 que suspendía sus ventas de armas a Israel [dejando claro que no se trataba de un embargo].¹⁷⁶ Por su parte, Reino Unido ha cuestionado, con frecuencia, las exportaciones de armas a Israel. De hecho, este último país es uno de los 21 territorios incluidos en el capítulo “principales países de preocupación” de los informes británicos sobre exportaciones de armamento.¹⁷⁷ Entre enero de 2008 y diciembre de 2012, rechazó 53 peticiones de Israel para comprar equipamiento militar o de doble uso. Londres apeló a su preocupación de que esas transferencias pudieran contribuir al conflicto arabo-israelí y dañar la estabilidad regional.¹⁷⁸ También se especificó el “riesgo de uso para represión interna” y “riesgo de contribuir a tensiones internas en el país receptor”, además del riesgo de desvío o reexportación a usuarios finales no deseables.¹⁷⁹ Finalmente, los Países Bajos tienen la buena costumbre de detallar los criterios apelados en las denegaciones [con frecuencia los criterios 2,3 y 4, en ocasiones también los 6 y 7]. En los últimos años, Países Bajos ha tenido ventas limitadas a Israel.¹⁸⁰ Sin embargo, los volúmenes exportados por estos países han sido elevados, por lo que cabe no enmarcar esas denegaciones como “buenas prácticas”.

2.3// RESUMEN DE LA APLICACIÓN DE LOS CRITERIOS DE LA LEGISLACIÓN ESPAÑOLA EN EL CASO DE ISRAEL

Tanto la Ley española sobre exportaciones de armas como la Posición Común de la Unión Europea [que obliga a sus Estados miembros] define las reglas comunes relativas al control de las exportaciones de material militar y de doble uso. Incluyen ocho criterios para valorar si una licencia de exportación debe ser aprobada o denegada. La mayor parte del informe de 2009 estuvo dedicado a profundizar en esta legislación y a analizar, criterio por criterio, la particularidad de Israel. Entonces, concluimos que las exportaciones de armas a Israel violaban flagrantemente los criterios 2, 3, 4 y 6; violaban el 7 y posiblemente sucedía lo mismo con los criterios 1 y 5. Únicamente el criterio 8 parecía no contradecir la esencia y la letra de la legislación. En este apartado, recordaremos las razones de estas conclusiones, cuyo detalle puede ser consultado en el informe de 2009.¹⁸¹

Leyenda:

No violación del criterio	Criterio 8
Posible violación del criterio	Criterios 1 y 5
Violación del criterio	Criterio 7
Violación flagrante del criterio	Criterios 2,3,4 y 6

Criterio	Incumplimiento
Criterio 1. Respeto a los compromisos internacionales de los miembros de la UE	Israel no ha ratificado ninguno de los ocho acuerdos mencionados en la redacción de los puntos b), c) y d) de este criterio: Convención sobre Armas Tóxicas y Biológicas; Convención sobre Armas Químicas; Tratado de No-Proliferación Nuclear; Convención contra las minas antipersona. No forma parte del Acuerdo de Wassenaar, del Grupo de Australia, del Régimen de Control de Tecnología de Misiles ni del Grupo de Proveedores Nucleares. Cooperación española en programas químicos con fines militares.
Criterio 2. Respeto de los derechos humanos en el país de destino final	Condenas sistemáticas anuales de la Comisión/Consejo de Derechos Humanos de la ONU. Condenas sistemáticas anuales de la Unión Europea. Condenas sistemáticas anuales de Amnistía Internacional o Human Rights Watch. Escala de Terror Político (Amnistía Internacional y Departamento de Estado de EEUU) entre los niveles 4 y 5, en una escala entre 1 y 5 (máximo).
Criterio 3. Situación interna del país de destino final (existencia de tensiones o conflictos armados)	Existencia de conflicto armado entre 2003 y 2008 de acuerdo con los principales centros sobre conflictos (SIPRI, Universidad de Heidelberg, Universidad de Maryland y Escuela de Cultura de Paz-UAB); conflictos armados externos (Líbano: 2006).
Criterio 4. Mantenimiento de la paz, la seguridad y la estabilidad regionales	Conflictos armados regionales recientes (Líbano: 2006). Tensión permanente y amenaza mutua con Irán. Posibilidad de conflicto armado regional. IncurSIONES militares israelíes en Siria. Ocupaciones militares en Siria y Líbano. Tensiones latentes con Siria, Arabia Saudita, Líbano (Hezbollah), Irán, en particular tras las incurSIONES militares israelíes en los Territorios Ocupados. Carrera de armamentos regional, incluyendo armamento de destrucción masiva.
Criterio 5. Seguridad nacional de los Estados miembros y de los territorios bajo su responsabilidad, y de los países amigos y aliados	Algunos aliados de los Estados miembros de la Unión Europea no tienen relaciones diplomáticas con Israel y están en tensión permanente con Tel Aviv. El conflicto Israel-Palestina se encuentra en el centro de masas de la polarización entre una parte del mundo islámico y una parte de Occidente, hecho instrumentalizado por organizaciones extremistas. Israel tiene un potencial desestabilizador regional y, en última instancia, global.
Criterio 6. Comportamiento del país comprador, en especial respecto al terrorismo y el Derecho Internacional	Israel ha incumplido numerosas resoluciones obligatorias de la ONU, entre las que destacan la resolución 242 (1967) y la resolución 338 (1973). EEUU ha vetado un mínimo de 42 resoluciones que pretendían condenar o criticar severamente a Israel. Israel no ha ratificado ninguno de los tres instrumentos mencionados expresamente: Convención sobre Armas Tóxicas y Biológicas, Convención sobre Armas Químicas y Tratado de No Proliferación Nuclear. Violaciones severas y masivas del Derecho Internacional Humanitario (en especial en Líbano en 2006 y Gaza en 2008-2009). El establecimiento de asentamientos permanentes en territorios ocupados viola varios artículos de la IV Convención de Ginebra. El Muro de separación entre Israel y Cisjordania viola el Derecho Internacional.
Criterio 7. Riesgo de desvío o reexportación en condiciones no deseadas	Israel ha realizado reexportaciones a países en guerra o que violan sistemáticamente los derechos humanos, y son bien conocidas sus exportaciones a regímenes muy cuestionados. España exporta equipos y componentes militares que pueden ser reexportados después a Israel (sobre todo desde EEUU). Buena parte de las exportaciones españolas a Israel son reexportadas a terceros países.
Criterio 8. Compatibilidad de las exportaciones de armas con la capacidad económica y técnica del país receptor	Israel es un país enriquecido, y tiene capacidad económica y técnica militar. A pesar de que el gasto militar israelí es superior al de salud y educación, el gasto social es con frecuencia superior al español. Aunque el presupuesto social quizá debería aumentar, es posible que las exportaciones de armas a Israel no violen el espíritu del texto de este criterio.

2.4// GRANDES EMPRESAS ESPAÑOLAS DE DEFENSA CON IMPORTANTES VÍNCULOS CON ISRAEL

Una manera posible de dividir el sector de la industria de defensa en España es hacerlo en cuatro grandes bloques. En esta propuesta, existen cuatro empresas que, en cada bloque, funcionan en régimen de monopolio o en condiciones de extrema ventaja. Las cuatro son las mayores empresas españolas de defensa, las cuatro eran antes empresas públicas [dos continúan siéndolo]. Y probablemente las cuatro están relacionadas con el grueso, en términos económicos, de las relaciones militares con Israel.

Esas cuatro empresas son Indra [sector tecnológico], EADS-CASA [aeronáutico], General Dynamics European Land Systems – Santa Bárbara Sistemas [blindados, municiones, armamento] y Navantia [sector naval]. Las cuatro están en el ranking de las cien primeras empresas de defensa del mundo por volumen de negocio [General Dynamics fue la número 5 en 2009, EADS la 7, Navantia la 43 e Indra la 65].¹⁸² Navantia tiene muchas menos relaciones con Israel de las que desearía, si bien los acercamientos de volumen de negocio significativo han sido una constante. A estas firmas, cabe añadir otra gran empresa española que se caracteriza por sus relaciones con el sector militar israelí: Tecnobit. A continuación, se muestra una tabla con algunas estadísticas de estas cinco empresas, que será seguida, para cada compañía, de su detalle y el resumen de sus relaciones militares con Israel:¹⁸³

EMPRESA	VENTAS DEFENSA	VENTAS TOTALES	RESULTADOS	EMPLEO DEFENSA	EMPLEO TOTAL	EXPORTS. DE DEFENSA	EXPORTS. TOTALES	% EN DEFENSA
EADS-CASA	2.600,67	3.024,03	-192,79	8.317	9.671	1.658,60	1.928,60	86%
Navantia	1.423,82	1.582,02	-82,66	4.966	5.518	829,84	829,84	90%
Indra	678,75	2.513,90	195,60	7.067	26.175	325,69	904,70	27%
GD-SBS	385,47	385,47	-	1.805	1.805	-	-	100%
Tecnobit	53,30	59,22	6,01	325	361	13,00	15,64	90%



indra

Avda. Bruselas, 35, 28108 Alcobendas Madrid. Telf.: [+34] 914 805 000

Tiene sus orígenes en INISEL. Nacida en 1985 por iniciativa del Instituto Nacional de Industria [INI] para agrupar a todo el sector electrónico e informático de la industria pública. Siempre obtuvo pérdidas y el Gobierno decidió fusionarla en 1992 sin compensaciones con la empresa privada CESELSA, dando lugar a Indra, con el 66,09% de sus acciones en manos del Estado y el resto en el sector privado. En 1999, cuando ya obtenía beneficios, se vendió la participación estatal a diversos accionistas por importe de 92.526 millones de pesetas, al tiempo que el Ministerio de Defensa le encargó el desarrollo electrónico de la mayoría de su armamento: blindados, aviones, buques de guerra y múltiples proyectos de guerra electrónica. En 2006 y 2007, Indra adquirió dos empresas del sector, Azertia y Soluciona, y el número de trabajadores pasaron a ser de 6.360 en 2000 a un total de 31.000 con presencia en 30 países. En los últimos diez años, Indra ha crecido de forma ininterrumpida, con una tasa de crecimiento en ventas del 344%. La empresa está organizada en tres grandes áreas: tecnologías de la información; simulación y sistemas automáticos de mantenimiento; y equipos electrónicos de defensa. La empresa reconoce entre un 28 y un 32% de ocupación militar,

aunque las estimaciones del Centro Delàs son muy superiores. Indra controla el 80% de la Sociedad Española de Misiles [INMIZE], que diseña y desarrolla diversos tipos de misiles y es la filial española del principal fabricante de misiles europeo, MBDA, participado por el grupo europeo EADS, y hasta diciembre de 2011 dirigido por el después ministro de Defensa, Pedro Morenés. Sólo en 2009 y 2010, Indra ha recibido más de diez millones de euros en subvenciones públicas y más de 105 millones en créditos del Ministerio de Industria, el Centro Desarrollo Tecnológico Industrial y ENISA, a cero interés y a retornar en veinte años. Estas ayudas evidencian el trato de favor que concede la Administración pública a una empresa que, sin embargo, cada año presenta beneficios.¹⁸⁴

Participación de Indra en negocios de seguridad y defensa con Israel (véase punto 4 para más detalle):

- Drones de IAI para la plataforma PASI y para ser utilizados en Afganistán
- Trabajo conjunto con Rafael en un “programa muy interesante en un país de América Latina”, según indicó Israel Kogan, director general de España, Portugal y América Latina de la compañía israelí.¹⁸⁵
- Indra trabaja conjuntamente con MTI Wireless Edge, una empresa israelí que trabaja en conectividad para comunicaciones militares desde hace más de 35 años.¹⁸⁶ En España, la contraparte es Indra, pero sus productos son comercializados por una empresa llamada Landatel.¹⁸⁷



*EADS CASA
Avenida de Aragón, 404, 28002, Madrid
Telf. [+34] 915 85 70 00*

Construcciones Aeronáuticas S.A. [CASA] está especializada en aeronáutica militar. Hasta 1992, todos los años tuvo pérdidas importantes. Por ello, en julio de 2000, el gobierno del PP decidió su fusión con el consorcio europeo European Aeronautic Defence and Space Company [EADS], formado por la francesa aerospatiale-matra propiedad de Lagardère, la alemana Daimler Chrysler Aerospatiale [DASA] y Alenia [Italia]. A partir de entonces CASA pasó a llamarse EADS-CASA. La SEPI obtuvo el 5,5 % del accionariado del consorcio, la segunda empresa militar europea, detrás de la inglesa BAE Systems, y la segunda empresa aeroespacial militar mundial, tras Boeing. Tiene 121.691 trabajadores en 70 centros de 48 países y divisiones de producción como Airbus Military (aviones de combate y de transporte militar) o Eurocopter (helicópteros de combate y de transporte militar), Astrium (cohetes espaciales y de satélites) y misiles (segunda líder mundial a través del 37,5% de MBDA), también nucleares. En España, EADS-CASA, del sector aeronáutico, tienen entre 85-95% de producción militar, según el año. En noviembre de 2009, EADS-CASA pasó a denominarse Airbus Military para la fabricación de la aeronáutica militar. EADS-CASA participa y controla un 60% de las acciones en CESA S.A. [Compañía Española de Sistemas Aeronáuticos]. Otras filiales de EADS son Eurocopter, con sede en Albacete y dedicada a la fabricación de helicópteros, militares en un 90%; EADS Astrium y EADS CASA Espacio, ambas especializadas en la ingeniería espacial, y EADS Defence [desde 2010 Cassidian Solutions] para ingeniería de defensa. Sólo en 2008 y 2009, EADS-CASA recibió 391 millones de euros en subvenciones para el mantenimiento de su actividad, puestos de trabajo e inversiones (más de 391 millones de euros), además de otros tipos de ayudas: “anticipos” [créditos] de las administraciones públicas, en su mayor parte procedentes del Ministerio de Industria en concepto de I+D, a cero interés y a retornar en veinte años [según la empresa, acumulaba a 31 de

diciembre de 2009 191,60 millones de euros por este concepto]. Grandes fracasos y escándalos de EADS son el avión A-380 y el avión A400M.¹⁸⁸

Participación de EADS-CASA en negocios de seguridad y defensa con Israel [véase punto 4 para más detalle]:

- Modernización de los F-5 con Israel Aerospace Industries (IAI).
- Desarrollo del radar C295 AEW con un acuerdo con IAI.
- Drones de IAI para la plataforma PASI y para ser utilizados en Afganistán.
- Contrato con la filial de Elbit Systems, El-Op. También venta de cascos especiales a una empresa de helicópteros española.¹⁸⁹



General Dynamics – Santa Bárbara Sistemas
P.E. Cristalía Edificio 7/8
C/Vía de los Poblados, 3, 28033, Madrid
Telf. [+34] 91 585 01 10

La Empresa Nacional Santa Bárbara S.A. fue creada para producir todo el armamento pesado y ligero de las Fuerzas armadas españolas: artillería, integración de misiles, fusilería, cartuchería y blindados. Hasta entonces parte del Estado, en 2000 el gobierno del PP optó por su privatización debido a sus altas pérdidas. En julio de 2001 fue adjudicada a General Dynamics, uno de los principales proveedores mundiales de armamento. Esto provocó las críticas de Alemania (una de cuyas empresas optó al concurso), en dos niveles. Por un lado, por el peligro de trasvase de tecnologías e información sobre los blindados Leopard (de patente alemana) a manos de su rival General Dynamics de EEUU. Por el otro, desde 1999, los socios de la UE habían apostado por una política de armamentos comunitaria y creado la Agencia Europea de Defensa (AED) para rivalizar con EEUU, y el acuerdo español permitía la penetración de la industria estadounidense de armamento en Europa. La adjudicación a General Dynamics se hizo por el ridículo precio de 5 millones de euros, mientras se le garantizaban pedidos por valor de más de 3.000 millones. El acuerdo convirtió a Santa Bárbara en una lucrativa inversión y la empresa consiguió beneficios a partir de 2004, aunque su futuro continúa siendo incierto al estar ciertos contratos en el aire y al abrir General Dynamics otras fábricas en Suiza, Alemania y Austria. Santa Bárbara también recibe ayudas públicas en forma de créditos sin intereses: según la empresa, a finales de 2010 adeudaba 2.412 millones de euros al Ministerio de Industria por los anticipos reintegrables en concepto de I+D, una parte relacionada con los misiles israelíes Spike [ver más adelante].¹⁹⁰

Participación de GD-SBS en negocios de seguridad y defensa con Israel [véase punto 4]:

- Misiles Spike de Rafael para el Ejército de Tierra.
- Torretas de Rafael para blindados del Ejército de Tierra.
- Sistema de mortero Cardom de Elbit Systems para el Ejército de Tierra.
- Suministro de munición de 120 mm. de Israel Military Industries (IMI) para los vehículos de combate Leopard del Ejército de Tierra.¹⁹¹
- En 2004, formó parte de un consorcio internacional para acceder a un contrato en EEUU sobre municiones de armas ligeras. El consorcio también incluía a otra división de General Dynamics, Winchester (parte de Olin, en EEUU), la canadiense SNC Technologies e Israel Military Industries (IMI).¹⁹²



*Sede Madrid: Santa Leonor, 65, Edificio A, 1ª planta, 28037, Madrid.
Telf. [+34] 916 617 161
Sede Valdepeñas: Fudre, 18, 13300, Valdepeñas, Ciudad Real. Telf.
[+34] 926 347 830*

Según declara la propia empresa, Tecnobit fue fundada en 1976 con el nombre de DOS Ingenieros en Madrid y, en 1981, se trasladó a Valdepeñas y cambió su nombre al actual. En 1992 consiguió su primer gran programa internacional con los equipos del Avión de Combate Europeo EF-2000 "Eurofighter". En Marzo de 2000, se creó el Grupo Tecnobit por la fusión de tres compañías dedicadas a la electrónica de defensa y la tecnología de la información: Tecnobit, ELCO Sistemas y SIDOCOR, y se centraron en los sectores aeroespacial y de defensa. En 2003, se fusionaron las tres empresas principales del grupo y se creó Tecnobit, S.L.¹⁹³ Tecnobit trabaja con ingeniería tecnológica en los sectores de aeronáutica, defensa, espacio, seguridad, telecomunicaciones y transporte. Afirma la empresa haberse convertido en el "suministrador más destacado de productos de desarrollo propio en el mercado nacional"¹⁹⁴, y declara que la creación de la filial Tecnobit Brasil, con sede en Río de Janeiro, supone un hito muy importante en el proceso de expansión de la compañía en Latinoamérica, ya que esta filial en Brasil supone una plataforma de lanzamiento para reafirmar los contactos comerciales que ya se están llevando a cabo en otros países de su entorno (Chile, Colombia, Perú, México, etc.).¹⁹⁵

Participación de Tecnobit en negocios de seguridad y defensa con Israel (véase punto 4 para más detalle):

- Misiles Spike de Rafael para el Ejército de Tierra.
- Torretas de Rafael para blindados del Ejército de Tierra.
- Ha mantenido con Rafael acuerdos prolongados en el tiempo de cooperación en tecnología electroóptica.¹⁹⁶



*C/Velázquez, 132, 28006, Madrid
Telf. [+34] 913 358 400*

Navantia tiene sus orígenes en la Empresa Nacional Bazán de Construcciones Navales Militares S.A., nacida en 1947 con la misión de producir toda clase de embarcaciones militares y armas navales para buques de la armada Española. En 1998, debido a las elevadas pérdidas acumuladas –nunca consiguió tener beneficios, Bazán puso en marcha un plan de saneamiento de la empresa y aplicó una importante reducción de plantilla. En diciembre de 2000, se fusionó con la también estatal Astilleros Españoles S.A. (AESAs), de producción civil, pasando a denominarse IZAR. En 2005 volvió a segregarse los astilleros militares de los civiles, y la nueva empresa de buques militares pasó a denominarse Navantia, mientras los astilleros civiles desaparecieron en su mayoría. Navantia tiene cuatro líneas de actividad comercial (en orden de volumen económico): construcción naval; reparaciones navales; turbinas y motores; y sistemas y armas. Para sobrevivir, Navantia se está especializando en buques de mayor valor añadido, como portaaviones, submarinos y fragatas de última generación con importantes inversiones en I+D y establecido alianzas estratégicas para poder competir en el mercado global. Navantia siempre ha tenido resultados negativos, asumidos tanto por el INI como por su sucesora SEPI. En los diez últimos años las pérdidas acumuladas han sido de

3.372 millones de euros, a pesar de que la facturación ha crecido un 300% y de que Navantia recibió todos los años cuantiosas subvenciones de diversos organismos como la Comunidad Autónoma de Murcia o la Unión Europea y, especialmente, del Ministerio de Industria [casi 26 millones de euros sólo entre 2008-2010]. Además, Navantia recibe créditos sin interés del Ministerio de Industria para el desarrollo [I+D] de los programas militares especiales para el Ministerio de Defensa. Según el balance de la empresa a 31 de diciembre de 2010, adeudaba por este concepto 2.771,92 millones de euros al Ministerio de Industria. Estos créditos convierten a Navantia en la empresa más protegida del complejo militar-industrial español.¹⁹⁷

Navantia ha intentado realizar varias operaciones en Israel sin éxito. El responsable de SIBAT reconoció el fracaso de la empresa en las licitaciones en las que ha participado en Israel, pero añadió: “yo creo que han adoptado un buen enfoque al **integrar sistemas de defensa israelíes en las plataformas que ofrecen a países terceros**. Si nuestra cooperación no ha sido fructífera hasta ahora es estrictamente por razones comerciales. Estoy seguro de que es sólo cuestión de tiempo que sus esfuerzos se vean recompensados” [negrita añadida].¹⁹⁸

A mediados de la década pasada, Israel y España estuvieron cerca de alcanzar un acuerdo para la venta de cinco fragatas de misiles F-100, fabricadas entonces por Izar [incorporada a Navantia], en un contrato valorado entre 1.000 y 2.000 millones de dólares que iba a ser financiado por EEUU. El acuerdo fue finalmente cancelado sin que las razones estén todavía claras. Mientras algunos responsabilizan a la presión de un grupo de senadores para que astilleros estadounidenses se hicieran con el contrato, otros señalaron a una sanción del presidente George W. Bush a José Luis Rodríguez Zapatero por la retirada de fuerzas españolas de Iraq en 2004.¹⁹⁹

Una de las últimas oportunidades para Navantia ha sido el interés de la Armada israelí por la compra en España de cuatro buques de patrulla oceánica [OPV] de entre 1.300 y 1.500 toneladas para la vigilancia de sus nuevas instalaciones de gas natural. Por su construcción modular, los OPV permiten incorporar sus propios sistemas electrónicos y de ataque, una fórmula que Israel suele aplicar en sus principales contratos militares. En los últimos años, Israel ha descubierto grandes cantidades de gas natural en el Mediterráneo Oriental que ha duplicado de 28.000 a 44.000 km² su jurisdicción y generado cierta urgencia por el temor a un ataque contra estas instalaciones, que Israel consideraría “casus belli”.²⁰⁰ De salir adelante este interés, se trataría de la primera gran venta de equipo militar español a Israel. Sin embargo, las expectativas no eran elevadas, al estar considerando Israel también otros mercados, como EEUU, Alemania, Reino Unido, Francia y otros países occidentales con tradición naval.²⁰¹

Financiación de las exportaciones de armas

Según explica Jordi Calvo Rufanges en su libro *Banca Armada vs Banca Ética*,²⁰² existen distintas maneras de financiar a empresas de armamento y a sus operaciones: a) como la participación accionarial [ser propietario]; b) la concesión de créditos y préstamos; c) los fondos de inversión [ofertando y/o gestionando iniciativas en las que los clientes confían sus ahorros con la esperanza de que, mediante las fluctuaciones de las acciones que componen el fondo, se consigan beneficios económicos futuros]; d) la emisión de bonos y pagares; y e) la financiación de las exportaciones. Abordaremos los tres primeros en relación a las cinco grandes empresas tratadas en este apartado.²⁰³

A) Participación accionarial:

- *Navantia*: 100% propiedad del SEPI, la compañía de participación industrial controlada por el Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas. Los bancos sólo proporcionan un 0,1% de sus recursos financieros.
- *Tecnobit*: En 2007 hizo reestructuración de capital. Caja Castilla La Mancha [CCM], parte de Liberbank, incrementó temporalmente sus acciones a un 48%. A finales de 2007, CCM trasladó todas sus acciones en Tecnobit al Grupo IT Deusto, ahora llamado Oesia Networks, que desde entonces posee el 100% de Tecnobit. Oesia Network está participada por CAN [38,2%]; CCM Corporación [36,1%]; BMN [9%]; Banca Cívica [6,2%]; Banco Grupo Caja 3 [3,1%], Barin Iberia II [1,4%] y otros [9%].
- *Indra*: está participada por Bankia [20,12%, a través del Banco Financiero y de Ahorros], Coporación Financiera Alba [10,31%], Alba Participaciones [10,02%], Liberbank [5,01%], CajAstur [5%], Banca March [3,61%], BBVA [1,91%], Renta4 [0,25%], Banco Santander [0,13%] y Banco Sabadell [0,11%].

B) Créditos y préstamos

- *Indra*: A finales de 2010, Indra tenía créditos abiertos por 250 millones de euros. En 2008 Indra consiguió un crédito de un millón de euros de Banco Sabadell. En Junio de 2009 le fue concedido un crédito de 36 millones de euros con vencimiento en diciembre de 2012, que debe ser utilizado para motivos generales de la corporación. El crédito fue gestionado por Caja Madrid y La Caixa. Total Indra: 37.000.000 €.
- *Santa Bárbara*: A finales de 2010, tenía una línea de crédito renovable de 106 millones de euros, concedida por un número desconocido de bancos. Hasta esa fecha la línea quedaba no utilizada. No obstante, líneas de crédito no utilizadas desempeñan un papel importante en la estructura financiera de una compañía por proveer facilidades auxiliares. Total Santa Bárbara: 106.000.000 €.
- *Tecnobit*: A finales de 2010 tenía préstamos bancarios pendientes por un valor total de 25 millones de euros. A finales de 2008 Tecnobit tenía una deuda pendiente de 4,5 millones de euros con los siguientes bancos: BSCH [Banco Santander], La Caixa [Caixabank], Caixa Catalunya [Catalunya Caixa], Caja Madrid [Bankia], y también tenía pendiente una línea de crédito a corto plazo. Total Tecnobit: 29.500.000 €. ²⁰⁴
- *Navantia*: La mayor parte de su financiación [60%] es pública, y consiste en un préstamo con un tipo de interés del 0%, concedido por el Ministerio de Industria, Energía y Turismo para el desarrollo de programas militares del Ministerio de Defensa. En mayo de 2007, Navantia consiguió un préstamo a plazos de 65 millones de euros que venció en mayo de 2011, pero que, probablemente, se devolvió antes de esta fecha. Société Générale coordinó la emisión del préstamo. El consorcio bancario consistía en varios bancos, entre ellos: Instituto de Crédito Oficial [ICO], Caixa de Catalunya [CatalunyaCaixa]. A finales de 2010 Navantia tenía una línea de crédito renovable de 25,1 millones de euros, concedida por un número desconocido de bancos. Hasta esa fecha, sólo quedaba pendiente una deuda a corto plazo de 5 millones de euros. Total Navantia: 90.100.000 €.

C) Fondos de inversión

- *EADS*: Fondos de inversión en 2011 por 11.197.696,71 € y participaciones accionariales permanentes de 919.490.888,60 € (correspondientes al 5,5% del SEPI)
- *Santa Bárbara* (General Dynamics): Fondos de inversión en 2011 por 1.834.195,68 €
- *Indra*: Fondos de inversión en 2011 por 218.843.273,83 € y participaciones accionariales permanentes de 403.891.274,83 € (participaciones accionariales de Liberbank y de Banco Financiero y de Ahorros – Bankia). ING ha gestionado a través de CaixaBank un fondo de inversión en Indra llamado *ING Direct Fondo Naranja IBEX 35*, por 1.271.961,30 dólares (884.043,16 euros).

Las compañías de seguros también son inversoras en armamento. Mapfre, Catalana Occidente, Aviva, Allianz, todas ellas invirtieron en Indra a través de sus propios fondos de inversión. Pero estas compañías también participan de forma indirecta, por ejemplo, el Grupo Inverseguros (con fondos de inversión en Indra), una sociedad de inversión cuyas accionistas son tanto las aseguradoras ya mencionadas como otras como Axa o Zurich.

También existen entidades financieras que no son bancos pero que han invertido en armamento. Por un lado, el caso de Renta 4, entidad de inversión privada con fondos de inversión en Indra. Por el otro lado, Ahorro Corporación, que agrupa a un conjunto de servicios financieros cuyos accionistas son la CECA (Confederación Española de Cajas de Ahorros) y las Cajas de Ahorros de España. Esta sociedad invirtió en fondos de inversión de EADS e Indra.

2.5// OTRAS EMPRESAS ESPAÑOLAS EXPORTADORAS A ISRAEL

Centro de empresas Aerópolis
C/ Ingeniero Rafael Rubio Elola, 1, 41309, La Rinconada (Sevilla)
Teléf. [+34] 955 631 015

Aerosertec es un grupo empresarial español de ingeniería creado en 2002 a partir de la ingeniera SerTec, fundada en 1995. Ha trabajado para empresas como Astrium, Airbus España, Eurofighter y Dornier (después para Indra y TecnoBit).²⁰⁵ Aerosertec incluye entre sus clientes a la importante compañía israelí IAI.²⁰⁶



Explosivos Alaveses, S.A.
Av. del Parteron, 16, 5, Madrid

Fabricaciones Extremeñas S.A. (dentro de Expal, hoy dentro de Maxam Corp.). Expal²⁰⁷ es una empresa 100% militar con 71 trabajadores y 64,70 millones de euros en ventas (en 2006 eran 558 trabajadores y 31,35 millones).²⁰⁸ Entre 1991 y 1997 exportó pistolas por valor de 5,1 millones de euros; entre 1997 y 2000 vendió a Israel equipos de radar por 12,8 millones de euros; en 2001 proyectiles por 0,49 millones de euros y en 2002 tecnología militar por 1,6 millones de euros.²⁰⁹ En la actualidad, la compañía continúa figurando entre los exportadores a Israel. Una consulta en aduanas sobre las importaciones españolas en diciembre de 2008 y enero de 2009, fechas en las que se realizó la operación Plomo Fundido en la Franja de Gaza, señala que Expal fue una de las empresas

importadoras de armas de Israel.



Avda. Aragón, 330 - Edificio 5. 4º pta.
Parque Empresarial Las Mercedes, 28022 · Madrid
Telf.: +34 902 107 355;

El Grupo de Empresas SLI [ahora UTi Spain & Portugal] nació en 1977 para desarrollar actividades de transitoria internacional en Europa, así como de agente de aduanas y operaciones afines. La empresa madre UTi tiene una red de más de 590 oficinas en 138 países, también en Israel. UTI-SLI Iberia fue el “segundo proveedor” de EEUU en la Guerra del Golfo, de lo que se sienten “muy orgullosos”²¹⁰ y esperan obtener un lucrativo beneficio en el conflicto armado en Colombia, por mediación del Ministerio de Defensa español.²¹¹ La filial española UTI-SLI Iberia ha obtenido contratos en Israel.²¹²

Según el capítulo 9306 del TARIC en Base de datos Datacomex

Entre 2009 y 2012 España ha exportado 9,87 millones de euros en “Bombas, Granadas, Torpedos, Minas, Misiles, Cartuchos y demás Municiones y Proyectiles, y sus Partes, Incluidas las Postas, Perdigones y Tacos para Cartuchos” [categoría 9306 del TARIC]. Constan cuatro empresas principales que han realizado operaciones de exportación con destino Israel, y que son exportadoras de estos productos según aduanas: TYCO Electronics Logistics AG.²¹³ [en septiembre de 2012, cambió su nombre por el de TE Connectivity Solutions GmbH²¹⁴], Explosivos Alaveses S.A. [Expal, véase más arriba], Electro Crisol Metal S.A. [Ecrimesa]²¹⁵ y Comercial Ibero Americana, S.A. Sin embargo, se desconoce en este estudio el detalle de esas exportaciones.

3/ IMPORTACIONES ISRAELÍES DE DEFENSA A ESPAÑA

Las exportaciones israelíes en defensa son cercanas a los 7.000 millones de dólares al año. Sin embargo, existe al parecer el objetivo de alcanzar los 10.000 millones en unos años. Ante la pregunta de cómo podría conseguirse esto, el director de SIBAT respondió: “Mejorando nuestras ventajas competitivas, que son: el desarrollo de tecnologías punta, la creatividad, la flexibilidad y la agilidad. También vamos a proseguir con nuestra estrategia de fomentar alianzas estratégicas con industrias extranjeras”,²¹⁶ apuntando que los sectores con mayor futuro eran las soluciones basadas en la electrónica avanzada: “los vehículos no tripulados, la defensa aérea, la munición guiada de precisión, el comando y control y la robótica son sólo algunos de los ejemplos de las soluciones basadas en la electrónica en los que Israel es líder mundial y que esperamos que sigan creciendo en los próximos años”.²¹⁷

3.1// PANORÁMICA DE LAS IMPORTACIONES ISRAELÍES EN ESPAÑA

Ranking de países suministradores a España de productos de defensa

2010

#	PAÍS	IMPORTACIONES DE DEFENSA (MILLONES DE €)	PESO SOBRE EL TOTAL DE LAS IMPORTACIONES DE DEFENSA [%]
1	Francia	1.153	48%
2	Reino Unido	220	9%
3	Alemania	170	4%
4	Turquía	169	7%
5	EEUU	140	3%
6	Arabia Saudí	135	7%
7	Holanda	121	6%
8	Israel	71	3%
9	Italia	55	2%
10	Canadá	48	2%

2011

#	PAÍS	IMPORTACIONES DE DEFENSA (MILLONES DE €)	PESO SOBRE EL TOTAL DE LAS IMPORTACIONES DE DEFENSA [%]
1	Francia	1.069	51%
2	Turquía	167	8%
3	Reino Unido	164	8%
4	Alemania	147	7%
5	EEUU	135	6%
6	Israel	70	3%
7	Italia	67	3%
8	Arabia Saudí	49	2%
9	Holanda	44	2%
10	Australia	36	2%

Fuente: Ministerio de Defensa ²¹⁸

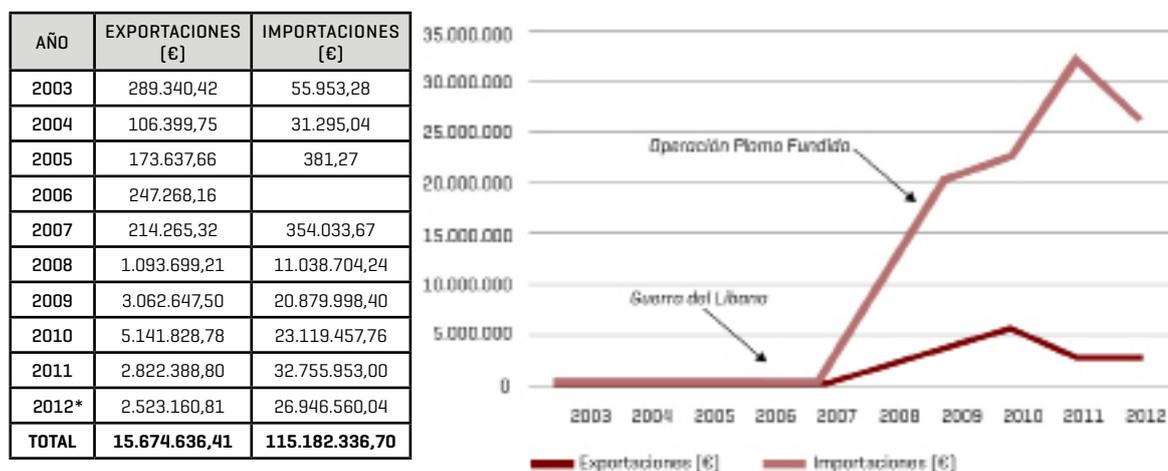
La falta de transparencia como característica de las importaciones de armas

Como sucede en otros países, las importaciones españolas de armas no están sujetas a control por la legislación española de comercio de armas y ningún informe específico oficial recoge las estadísticas sobre las importaciones, a pesar de que su impacto pueda ser reprochable, sobre todo en el caso de Israel, quizá el único Estado en el mundo que exporta más material de seguridad que el que vende en su mercado interno.²¹⁹

Las exportaciones españolas de armas a Israel son en la práctica anecdóticas en comparación con el volumen que pueden alcanzar las importaciones. Así, si solamente observamos el balance de las estadísticas de aduanas [según el código TARIC 93] sobre armas ligeras, las exportaciones apenas suponen el 12% del total. Es decir, durante el periodo 2003-2012, se exportaron 15,67 millones de euros por este concepto, frente a 115,18 millones de euros en importaciones; siendo la categoría de

armas más relevante, la 9306 “bombas, granadas, torpedos, misiles” con 11,45 millones de euros exportados en la última década (un 73% sobre el total del capítulo 93), frente a más de 114,07 millones de euros importados por la misma categoría y período (99,1% sobre el total del capítulo 93). Los valores de la gráfica están en miles de euros:²²⁰

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas de armas a Israel según el código arancelario TARIC 93 (2003-2012)



Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia

* Datos provisionales. [Consulta realizada 20/05/2013]

El principal aumento de las exportaciones, y especialmente de las importaciones, se da a partir de 2008, ya que pasan de exportarse unos 250.000 euros a más de 5 millones en 2010; y de importarse cantidades casi insignificantes hasta 2007, a casi 33 millones de euros en 2011. Estos datos son un reflejo de lo que han sido durante los últimos años las relaciones militares entre España e Israel, las cuales han aumentado de forma exponencial desde el año 2006 y, especialmente, después del 2008, debido a los contratos firmados y los posteriores acuerdos de cooperación y protección de información clasificada mencionados en el primer capítulo. La situación de asimetría en favor de las importaciones que refleja la tabla superior se acentuará en los próximos años, dado que, si bien sabemos que se han autorizado recientemente exportaciones españolas por un valor de casi 25 millones de euros, esta cifra queda ridícula frente a los 372 millones de euros que supone solamente la importación de los misiles Spike (una parte todavía está por llegar) u otras importaciones importantes cuyo detalle se encuentra en el capítulo cuarto, sobre contratos de defensa.

Importaciones españolas de armas a Israel según el código TARIC 93 por productos:

CATEGORÍAS DEL CÓDIGO TARIC 93	2007	2008	2009	2010	2011	2012	TOTAL 2003-2012
9301 Armas de guerra							
9302 Revólveres / pistolas	9,70	1,96	5,46	2,11			55,65
9303 Las demás armas de fuego y art.							
9304 Fusiles, rifles, pistolas de muelle					1,83	9,69	11,52
9305 Partes y accesorios	344,33	17,06	30,22	406,75	138,24	48,92	1.033,19
9306 Bombas, granadas, torpedos, misiles		11.019,34	20.844,32	22.709,79	32.609,24	26.887,95	114.073,80
9307 Sables, espadas, bayonetas, otros.		0,34		0,81	6,63		8,16
TOTAL	354,03	11.038,70	20.880,00	23.119,46	32.755,95	26.946,56	115.182,34

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio. Elaboración propia

Puede deducirse que parte del aumento en las importaciones se justifican con el inicio del Programa Especial de Armamento (PEA) para la compra de misiles *Spike* y sus lanzaderas de la empresa israelí Rafael para el Ejército de Tierra español firmado en 2006 y valorados en 372 millones de euros [véase detalle en el punto 4.3]. Según el SIPRI,²²¹ entre 2010 y 2012 se habrían entregado 1750 misiles antitanque *Spike-MR/LR* de los 2630 contratados en 2006 por el Ejército de Tierra español, cuya entrega estaba prevista para el período 2010-2012 e incluía 260 puestos de tiro, contrato valorado en 328 millones de euros; así como otros 200 misiles *Spike-ER* por valor de 44 millones de euros, que fueron encargados en 2007 y entregados entre 2009-2012, destinados a los helicópteros de combate AS-665. A estos misiles, cabría añadir los sistemas de mortero Cardom que han costado 7.221.600€²²² [en un primer contrato en noviembre de 2011]²²³ y 4.670.520€ en un segundo en diciembre de 2012.²²⁴ En resumen, únicamente en municiones y sistemas procedentes de la industria militar israelí, están por completarse unos pagos comprometidos por un valor total superior a los 384 millones de euros.

Cabe destacar que el auge en el comercio de armas entre España e Israel haya llegado en un momento caracterizado por conflictos armados participados por este último país. Fue con los bombardeos en el sur del Líbano en 2006 cuando España aumentó las importaciones de armas israelíes, firmando el mayor contrato de armas con Israel para la compra de los misiles *Spike*, que comenzaron a recibirse a partir de 2008. El año de la Operación Plomo Fundido en la Franja de Gaza [diciembre de 2008 y enero de 2009], lejos de alterar los intercambios, los multiplicó, tanto en las exportaciones como en las importaciones. Conviene también resaltar que las Fuerzas Armadas de Israel usaran este mismo tipo de munición contra población palestina. Afirma un informe de *Human Rights Watch*²²⁵ que el *Spike* podría haber sido utilizado por los *drones* tipo *Hermes* (de Elbit Systems) y *Heron* (de IAI) durante la operación Plomo Fundido, causando la muerte de unos 87 civiles en la Franja de Gaza. Además, los sistemas de mortero Cardom citados [véase el detalle en el punto 4.5] también fueron usados por las IDF en dichos ataques.²²⁶ Según la información disponible en aduanas, durante los citados ataques a Gaza, España exportó 200.330 euros en municiones a Israel e importó munición de guerra de Israel por valor de 1,6 millones de euros en diciembre de 2008 y de 67.000 euros en enero de 2009. Además, durante los dos meses posteriores al ataque, España importó de Israel más de 10 millones en municiones y proyectiles [categoría 93069090].

En conclusión, son muchos los estudios que apuntan que Israel ha convertido a los Territorios Palestinos Ocupados en un enorme laboratorio militar. Las distintas operaciones militares han servido de escaparate para la promoción de su industria militar nacional [pública y privada].²²⁷ Del mismo modo, se puede concluir que ni el bombardeo sobre la población de la Franja de Gaza ni la legislación española sobre comercio de armas dieron origen a ningún tipo de control sobre el comercio de armas entre ambos Estados, un comercio que está en auge como nunca antes lo estuvo.

3.2//¿POR QUÉ COMPRAR ARMAS Y USAR SERVICIOS MADE IN ISRAEL ES CONTROVERTIDO?

Para entender la relevancia de las importaciones de material militar israelí o el uso de servicios de seguridad *made in Israel*, cabe destacar la manera en que funciona este negocio. En primer lugar, uno de los motivos principales por los que un país decide exportar equipamiento militar es abaratar

la producción interna. El principal cliente de las industrias de armas suelen ser las Fuerzas Armadas, que realizan los pedidos. El coste por unidad de producto producido (a pagar por el Estado) será diferente si sólo se produce la cantidad demandada por el Gobierno o si se fabrica un número superior de equipos y se exporta el excedente. Por este motivo, el propio Gobierno suele ver con buenos ojos las exportaciones de armas, porque le supone una disminución de costes. En esta explicación, cabe entender que las exportaciones israelíes de defensa y seguridad tienen también un impacto en la militarización interna (en Israel). El mercado local es, sencillamente, “demasiado pequeño” para mantener a una industria tan relevante, o para mantener precios “razonables” para sus productos.²²⁸ Al contrario de lo que ocurre en otros países, Israel exporta el 75% de su producción de armamento, y su industria militar depende de estas transferencias.²²⁹ Como ya advertía el tres veces ministro de Defensa y también ministro de Asuntos Exteriores en las décadas de 1980 y 1990, Moshe Arens:

“Cada país debe hacer negocio con aquellos productos en los que tiene una ventaja comparativa... La mayor ventaja comparativa de Israel es en productos militares, porque estos exigen tecnología avanzada en una mano y experiencia militar en la otra. Hoy, se puede decir que ningún país del mundo es tan dependiente de las ventas de armas como Israel”.²³⁰

En segundo lugar, cabe considerar que Israel exporta tecnología militar muy desarrollada por la experiencia acumulada por el largo conflicto armado con los palestinos y las guerras y tensiones en la región. Itamar Graff, consejero jefe de la Delegación de Defensa israelí en España, reconoció que Israel (refiriéndose también a los Territorios Ocupados) es “un ‘laboratorio’ de medios de combate y de nuevas tecnologías de defensa, por una razón muy sencilla: las amenazas constantes y cada vez más sofisticadas a las que se ha visto y se ve sometido desde su creación como Estado y su permanente lucha por sobrevivir”.²³¹

Una de las características principales de la industria israelí es “la rapidez en el desarrollo de los programas de investigación y desarrollo [(I+D)] y a la que los proyectos pasan al estado operacional, para ser posteriormente exportados”.²³² Una explicación de esta rapidez en los programas de I+D son las operaciones militares frecuentes de las fuerzas militares de Israel.²³³ En palabras de Itamar Graff: “A diferencia de otros países, en Israel el ingeniero que desarrolla una tecnología, está sirviendo al mismo tiempo en el Ejército como combatiente o como Jefe de alguna unidad durante su servicio como reservista y, por tanto, vive de cerca y conoce las necesidades de las Fuerzas de Defensa de Israel. Esta interacción diaria existente entre la industria y el Ejército permite flexibilidad, improvisación, creatividad y una reducción considerable en los plazos de los proyectos”.²³⁴

Conviene citar aquí al cineasta israelí Yotam Feldman, en relación a su película documental *The Lab*, en la que se analiza la industria militar israelí y su relación con las decisiones políticas, económicas y militares. En una entrevista, Feldman extrajo estas dos conclusiones de su experiencia:²³⁵

“La gente tiende a centrarse en una élite política y militar, mientras ignora a una elite económica que se beneficia de la aplicación de la fuerza militar y la hace posible. Las líneas de separación entre la industria armamentística israelí y la industria de alta tecnología de Israel son muy delgadas, y prácticamente no existen”. [...]

“Estados en los que una abrumadora mayoría de los ciudadanos denuncian las acciones

del ejército israelí en Gaza, en realidad hacen posible estas acciones mediante la compra de armas allí probadas. Esto es esencial para la industria de la seguridad de Israel, la única industria de su tipo que exporta más de lo que vende en el mercado local. Por lo tanto, esta compra es también para el IDF, quien se asegura de que estas industrias desarrollan nuevas armas para ser utilizadas en las próximas guerras en Gaza”.

Feldman asegura que:²³⁶

“Israel exporta misiles Rafael utilizados para asesinar en Gaza, drones de IAI, los métodos de combate del general Aviv Kochavi y muros de separación de Magal, pero también juristas, expertos en administración de la población a la manera de la administración civil de Israel sobre Cisjordania, e incluso la ética de guerra. Tal vez sea esta la razón por la cual la izquierda tiene una presencia más fuerte estos días en semejante negocio. Yossi Beilin²³⁷ vende “productos de seguridad”, Shlomo Ben Ami²³⁸ ocupó un alto cargo en Global CST que ha proporcionado el Gobierno colombiano armas y servicios de capacitación y Ehud Barak²³⁹ entró en esta línea de negocio en su apogeo, después del 11-S”.

[...]

“Este enfoque da sus frutos. Un actor clave de la industria militar me dijo que las pruebas de funcionamiento en la Franja de Gaza de la BMS de Elbit [[Battle Management System], Sistema de Gestión de la Batalla - un sistema especial similar a Internet para las fuerzas terrestres], un gran proyecto valorado en mil millones de dólares, ha permitido a Elbit elevar su precio en un acuerdo firmado un año más tarde con Australia. Lo mismo ocurre con Rafael. La empresa declaró abiertamente que aprovecharía la escalada que precedió a la operación Pilar Defensivo -con el primer uso operativo de la Cúpula de Hierro- para aumentar alrededor de 500 millones de shekels [unos 135 millones de dólares] a través de la emisión de bonos. Un vendedor de IAI [Israel Aerospace Industries] me dijo que los asesinatos y las operaciones en Gaza producen un incremento de decenas de puntos porcentuales en las ventas de la compañía”.

Conviene destacar que las tres empresas mencionadas, Rafael, IAI y Elbit, tristemente beneficiadas de la violencia en Gaza, son, probablemente, las tres empresas que más se han beneficiado, como veremos, de la oportunidad de negocio que representa España.

4/ CONTRATOS DE DEFENSA MADE IN ISRAEL: ESPAÑA COMO NEGOCIO

4.1// PANORÁMICA DE CONTRATOS DE DEFENSA

Es necesario mencionar la influencia de los llamados PEA, Programas Especiales de Armamento, en relación a la política española de fomento de las transferencias de armas. Estos programas se iniciaron a principios de la década de los noventa teóricamente para modernizar el armamento de las Fuerzas Armadas españolas y adaptarse así a los estándares marcados por la entrada de España en la OTAN. Entre los “principales programas”, el Ministerio de Defensa incluye, al menos, cuatro que involucran de manera muy significativa a una firma de defensa israelí: los misiles Spike, las torretas mini-Samson en los blindados RG-31, la modernización de los aviones F-5 y el programa PASI de aviones no tripulados.²⁴⁰ Son estos los proyectos de defensa más costosos, pero no los únicos con empresas israelíes de defensa, muy numerosos. Sin embargo, hoy día sólo los misiles Spike son considerados un PEA.²⁴¹

Los PEA han generado una gran controversia debido a su enorme coste para las arcas públicas en un tiempo en el que la gestión política de la crisis económica está reduciendo drásticamente los presupuestos de los servicios sociales. En este contexto, el Ministerio de Defensa tiene contraídos con las empresas militares que desarrollan estos programas unos compromisos de pago valorados entre 29.429 y 36.800 millones de euros.²⁴² Son varias las críticas realizadas a estos programas. Por un lado, se proyectaron a muy largo plazo, lo que conlleva sobrecostes por innovaciones técnicas, reprogramaciones, etc. Por el otro lado, su financiación y coste real se ha intentado ocultar repartiendo su gasto entre los ministerios de Defensa e Industria, para lo que se creó un mecanismo de créditos en I+D que permite a las empresas comenzar el desarrollo de dichos programas sin realizar una inversión propia, y su devolución puede aplazarse hasta 20 años a un 0% de interés. Además, la devolución de estos créditos por parte de las empresas está sujeta a la compra de las nuevas armas por parte del Ministerio de Defensa, de manera que si este no autoriza el pago, la cuantía de los créditos aprobados por el Ministerio de Industria a las empresas tampoco sería devuelta. Este mecanismo de financiación pretende esconder el gasto militar real y aplazarlo a presupuestos futuros. Según fuentes de Defensa, el Ministerio tendrá que afrontar compromisos de “entre 800 y 2.000 millones de euros anuales” durante al menos 15 años.²⁴³ El Centre Delàs, desde Barcelona, lleva años denunciando que las deudas de estos créditos a las empresas armamentistas serán finalmente condonadas, en detrimento de los fondos públicos.²⁴⁴

Tabla resumen sobre las compras españolas de armamento a Israel

PRODUCTOS	EMPRESA ISRAELÍ	EMPRESAS ESPAÑOLAS INVOLUCRADAS	CONTRATO ESPAÑOL	VOLUMEN DE NEGOCIO APROX. [MILLONES €]	AÑOS
Sistema PASI / drones	IAI	Indra, EADS-CASA, Ares Ingeniería y Sistemas	Ejército de Tierra	19,6 + otros 18,2 [formación] + 2,4 [mantenimiento]	2007-2012
Modernización F-5	IAI	EADS-CASA	Ejército del Aire	Más de 31	2002-2015
Misiles Spike MR y ER	Rafael	Tecnobit GD-SBS	Ministerio de Defensa	372	2006 y 2022
Cámaras térmicas	Elbit Systems		Ministerio de Defensa	1,03	2007
Plataformas RCWS Mini-Samson para blindados RG-31 y Pizarro	Rafael	PAP Tecnos GD-SBS Tecnobit	Ejército de Tierra	3,61 [exacto para 18 RCWS] + 18 [estimado, para 90 RCWS]	2008
Sistemas de mortero Cardom	Soltam / Elbit Systems	GD-SBS, GMV, Urovesa	Ejército de Tierra	7,2 + 4,67	2011 y 2012
Radar C295 AEW&C	IAI [Elta Systems]	EADS-CASA Airbus Sevilla			2011

Fuente: Ministerio de Defensa, Infodefensa.com y Centro Delàs de Estudios por la Paz. Elaboración propia

En este apartado se considerarán contratos públicos que suponen la importación de productos o componentes de defensa desde Israel, la fabricación en España de productos o componentes con licencia israelí y la cooperación empresarial entre compañías israelíes y españolas. De hecho, las tres formas de relación se suelen solapar y estar presentes a la vez.

4.2// ALGUNOS EJEMPLOS DE CONTRATOS

Antecedentes hasta 2003

En el año 2000, existió un contrato con IAI por 20 millones de dólares para mejorar la fuerza aérea de SF-5Bs,²⁴⁵ concretamente 22 aviones CASA-Northrop, con opción de modernización de otros 18 aparatos.²⁴⁶ El mismo año, hubo un contrato con Rafael de 14 millones de dólares para equipar los aviones de las fuerzas aéreas españolas Boeing EF-18 Hornets con sistemas de fotografía oblicua táctica de larga distancia [LOROP].²⁴⁷ El desarrollo del LOROP a partir del sistema Litening permite un sistema de propósito dual de reconocimiento y selección de objetivos.²⁴⁸ Finalmente, también en 2000, se compraron dos Litening-2 [sistema aerotransportado e innovador de navegación y puntería] para los aviones de combate AV-8B. Fueron adquiridos vía EEUU, de la línea de producción estadounidense, y entregados en 2000 como parte de un acuerdo de 25 millones de dólares.²⁴⁹

En 2001, España fue el primer cliente de los sistemas de reconocimiento tácticos RecceLite, de la compañía Rafael, utilizados por la flota española de cazas Boeing.²⁵⁰ También se adquirieron 25 Litening-2, entregados en 2003-2004, para los aviones F/A-18 de combate, probablemente de línea de producción estadounidense. Estos sistemas [versiones similares] también han estado instalados en los Harriers AV-8B.²⁵¹ Finalmente, ese mismo año se acordó modernizar los aviones F-5 y T-38; importaciones de sistemas de comunicación y de radares de vigilancia terrestre.²⁵²

En 2003, llegaron para el ejército español los primeros tanques Leopard 2E, un híbrido entre los modelos alemán y sueco. La munición para estos tanques sería suministrada por la israelí IMI.²⁵³

Contrato cámaras térmicas a Elbit Systems

El 5 de diciembre de 2007, el Ministerio de Defensa adjudicó el contrato para la adquisición de once cámaras térmicas a la empresa israelí Elbit Systems Electro-Optics Elops. El volumen del contrato fue de 1.034.000 euros.²⁵⁴

Modernización de los aviones F-5

Las principales empresas beneficiarias del programa son EADS-CASA, Israel Aircraft Industries [IAI] y la compañía estadounidense Derco Aerospace. El objetivo es actualizar los aviones biplaza AE.9 [Northrop F-5], desde los sistemas de aviónica y de precisión en la navegación hasta su presentación en cabina, "para que sean similares a los utilizados en los modernos aviones de combate C.15 [F-18] y C.16 [EF-2000], de forma que resulte más provechosa su utilización como entrenador avanzado de las tripulaciones". Con ello, el Ministerio de Defensa afirma que se garantiza la formación en vuelo de los pilotos de combate, mientras llega el programa AEPJT [*Advanced European Jet Pilot Training*]. También se realiza, de manera paralela, una "modernización estructural" de esos aviones,



Foto: Avión F-5 Fuente: 20minutos.es

para prolongar su vida útil más allá de 2015. Se espera la finalización del programa para ese mismo año 2015.²⁵⁵

La modernización de los F-5 españoles la lleva a cabo IAI, teniendo como subcontratista principal a EADS-CASA, en un contrato de algo más de 31 millones de euros. El contrato afecta a 17 de los 18 F-5 en servicio, todos biplaza. El contrato fue firmado en diciembre de 2002 entre el Ejército del Aire español e IAI [esta última era quien debía suministrar los equipos]. Los trabajos de modernización se han llevado a cabo en Getafe [Madrid].²⁵⁶

Probablemente, un antecedente de este contrato se encuentra en el firmado con anterioridad con IAI, de 20 millones de dólares, para mejorar la fuerza aérea de SF-5Bs,²⁵⁷ concretamente 22 aviones CASA-Northrop, con opción de modernización de otros 18 aparatos [los que probablemente se incluyeron en el siguiente contrato, finalmente 17].²⁵⁸

Desarrollo de IAI en Sevilla

Airbus Military presentó el prototipo de C295 AEW&C (*Airborne Early Warning and Control*, alerta temprana y control aéreos) en el salón aeronáutico de Le Bourget [París] en 2011, donde suscribió un acuerdo con Israel Aerospace Industries [IAI] para que su filial Elta Systems suministrara el radar activo de barrido electrónico que incorporaría el C295 AEW.²⁵⁹ El prototipo se construye en la fábrica de Airbus Military en Sevilla, España.²⁶⁰

El acuerdo llegó tras más de un año de negociaciones. El C295 es un avión cargo y de reconocimiento naval que será convertido para integrar los sensores y radares de Elta. Incluiría radares de cuarta generación con integración IFF [*identification friend or foe* – identificación de amigo o enemigo]. Expertos en la feria de París estimaron el potencial de ventas del C295 AEW&C podría suponer miles de millones de dólares en la próxima década.²⁶¹ Según el presidente de Elta, Nissim Hadas, “se espera que la demanda global de aviones AEW como este crezca en los próximos años, debido a las amenazas de terrorismo y la necesidad de reforzar el control de fronteras, así como de control desde el aire”.²⁶²

4.3// MISILES SPIKE DE RAFAEL PARA EL EJÉRCITO DE TIERRA

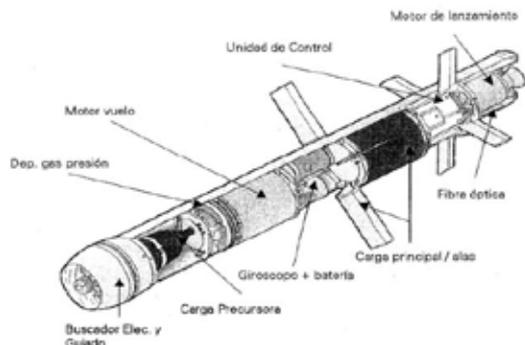


Foto: Estructura del misil Spike LR. Fuente: Ministerio de Defensa ²⁶³

El Spike es un misil contracarro de alcance medio producido por la compañía israelí Rafael. Está pensado para destruir modernos carros de combate, pero también vehículos blindados o helicópteros, entre otros. De hecho, según el Ministerio de Defensa español, “los criterios de diseño han sido maximizar la probabilidad de destrucción, supervivencia, simplicidad y capacidad ante las contramedidas, logrando al mismo tiempo un mínimo coste y peso”.²⁶⁴ En 2002, la compañía General Dynamics European Land Systems - Santa Bárbara Sistemas (GDELS-SBS), firmó un acuerdo con Rafael sobre el Programa Spike, uno de los Programas Especiales de Armamento del Ministerio de Defensa español. Así, GD-SBS sería el contratista principal del programa Spike ante el Ministerio de Defensa. Esta cooperación se extendería posteriormente a otros posibles programas en Portugal y América del Sur.²⁶⁵ El acuerdo estableció un reparto de trabajo inicial que se ha ido actualizando a medida que se han identificado nuevos subcontratos para la industria española.²⁶⁶ Aunque los misiles son un desarrollo de Rafael, se fabrican e integran en España por GDELD-SBS, mediante un contrato de transferencia de tecnología. También estaba prevista la exportación a Sudamérica [entre el 50% y el 60% del coste del programa se preveía que se quedara en territorio español].²⁶⁷ La empresa española TecnoBit es responsable del suministro y mantenimiento de los *Spike MR* para Infantería y los *Spike ER* para helicópteros *Tigre* bajo licencia de Rafael.²⁶⁸ Véase el gráfico adjunto explicativo de distribución de tareas entre las tres empresas mencionadas.

En origen, el acuerdo consistió en una adquisición de 260 lanzaderas y 2.600 misiles contra-carro de medio alcance [4 Km] para sustituir el Sistema *Dragón* de Infantería de Marina y los *Milán* del Ejército de Tierra. Las entregas se previeron inicialmente para los años 2009-2014.²⁶⁹ Finalmente, el suministro se redujo hasta un total de 236 puestos de tiro y 2.310 misiles, número corregido de la previsión de 2.360 unidades debido al incremento experimentado por el IVA desde su firma hasta la actualidad.²⁷⁰ En origen, se presupuestaron 324 millones de euros;²⁷¹ en 2010, la estimación de coste hasta 2024 era de 364 millones para el Ministerio de Defensa y 255 millones para el de Industria, Turismo y Comercio [véase más adelante].

Ante tales cifras, cabe entender que la adquisición de los misiles Spike, al tratarse de uno de los Programas Especiales de Armamento emprendidos por el Ministerio de Defensa, está sometido al complejo sistema de financiación a través de créditos en I+D que mencionamos con anterioridad. Además, para agravar el baile de cifras, los Presupuestos Generales del Estado de los últimos años han ocultado el gasto destinado a estos programas, asignando cantidades mínimas en su proyecto de ley, y aprobando créditos extraordinarios mediante Real Decreto durante el ejercicio en curso; por ejemplo, en verano del 2013 el Gobierno aprobó un crédito extraordinario de 877 millones, de los cuales 34,58 millones de euros fueron para este programa.

Según *Human Rights Watch*, este tipo de misil fue utilizado por los *drones* de las Fuerzas Armadas

de Israel (IDF) en 2009 durante los ataques a Gaza en la operación Plomo Fundido, causando la muerte de al menos 48 personas.²⁷²

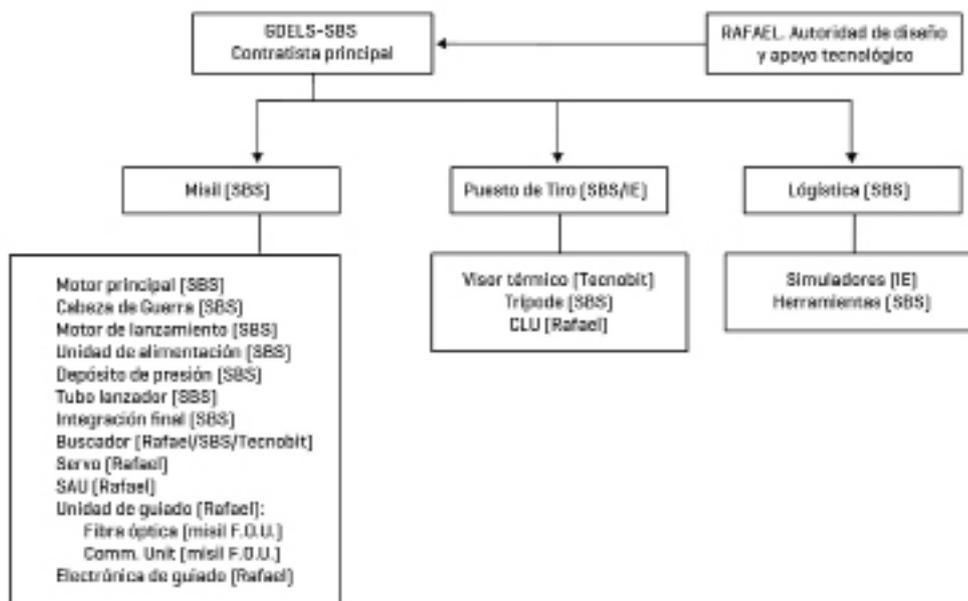
“En todos los casos [cubiertos por el informe] la marca del impacto y el patrón de fragmentación eran consistentes con el misil producido en Israel, el Spike, que lleva dinamita concentrada y dispersa pequeños fragmentos en forma de cubo hasta 20 metros de distancia.

Otras armas usadas con frecuencia, como misiles antitanque Hellfire y los TOW disparados desde helicópteros de ataque, no presentan este patrón. Human Rights Watch también encontró plataformas de circuito y otras partes de misil compatibles con el Spike. Algunos de los civiles heridos mostraron marcas de fragmentos cúbicos, y en un caso los rayos-X mostraron cubos de metal en la pierna y el pecho de la víctima”.²⁷³

El Ejército de Tierra realizó en 2012 el primer tiro con el nuevo misil Spike LR-Dual (sistema de misiles contra carro portátil de tercera generación y guiado electro-óptico).

El escenario del ejercicio de tiro fue el Centro de Adiestramiento (CENAD) de San Gregorio, en Zaragoza, y los encargados de ejecutarlo fueron un grupo de alumnos de la Academia de Infantería.²⁷⁴

Componentes del contrato del Programa de misiles Spike y empresa responsable:²⁷⁵



Detalle de pagos previstos para el programa Spike (en euros):²⁷⁶

AÑO		MIN. DEFENSA	MIN. ITC
2006		180.000	12.240.000
2007		0	37.454.000
2008		5.257.000	42.249.000
2009	[Previsión]	6.598.000	36.982.000
2010	[Previsión]	14.972.000	43.222.000
2011	[Previsión]	23.620.000	35.265.000
2012	[Previsión]	28.424.000	31.980.000

AÑO		MIN. DEFENSA	MIN. ITC
2013	Estimación	285.634.000	16.075.000
2014			
2015			
2016			
2017			
2018			
2019			
2020			
2021			
2022			
2023			
2024			

- Total inversiones Ministerio de Defensa: 364.685.000 euros
 - Total inversiones Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (I+D+i): 255.467.000 euros

4.4// TORRETAS DE RAFAEL PARA BLINDADOS DEL EJÉRCITO DE TIERRA



Foto: torre RCWS Mini Samson. Fuente: *Infodefensa* ²⁷⁷

En septiembre de 2008, el Ministerio de Defensa español adquirió, por un valor de 75 millones de euros, 100 vehículos blindados RG31 MK5E del tipo MRAP [resistentes a ataques con minas], de la firma sudafricana BAE Land Systems. En 2010 y 2011 se solicitaron otros treinta vehículos. El RG-31, que puede transportar nueve combatientes, está equipado con una plataforma ametralladora por control remoto Mini-Samson [RCWS, *Remote Controlled Weapon Station*] de la compañía israelí Rafael, con sistema de visión nocturna y control remoto que evita la exposición de quien dispara. En septiembre de 2008, se adquirieron 90 de esas estaciones de armas estabilizadas Mini Samson y las entregas se realizaron en 2009 y 2010; en 2011 se solicitaron 18 estaciones más.²⁷⁸ BAE Land Systems disputó el contrato con el modelo Gold de Rafael. El plan de renovación preveía la compra de 575 blindados por 321 millones de euros.²⁷⁹ Tanto el suministro como el mantenimiento del RCWS de los blindados RG-31 y Pizarro están a cargo de la empresa española PAP Tecnos, bajo licencia de Rafael.²⁸⁰ El contratista principal e integrador es la empresa General Dynamics European Land Systems – Santa Bárbara Sistemas [GDELS-SBS], y la integración se realiza en la fábrica de SBS en Sevilla. La estación de armas se cofabrica en España por parte de TecnoBit.²⁸¹

Las 18 estaciones de armas de accionamiento remoto [RCWS] “Mini Samson” adquiridas en septiembre de 2011 por Defensa de PAP Tecnos Innovación tuvieron un coste de 3,6 millones de euros.²⁸² Se desconoce el coste de las 90 estaciones iniciales adquiridas en 2008, pero una estimación por regla de tres sugeriría cerca de 18 millones de euros, totalizando alrededor de 21 millones. Además, PAP Tecnos ha obtenido el contrato para el mantenimiento de las torres entre 2011 y 2014 por 4,1 millones de euros.²⁸³

Las 18 estaciones de armas de accionamiento remoto [RCWS] “Mini Samson” adquiridas en septiembre de 2011 por Defensa de PAP Tecnos Innovación tuvieron un coste de 3,6 millones de euros.²⁸² Se desconoce el coste de las 90 estaciones iniciales adquiridas en 2008, pero una estimación por regla de tres sugeriría cerca de 18 millones de euros, totalizando alrededor de 21 millones. Además, PAP Tecnos ha obtenido el contrato para el mantenimiento de las torres entre 2011 y 2014 por 4,1 millones de euros.²⁸³

Experiencia probada en la franja de Gaza

La Plataforma de Armamento por Control Remoto [RCWS] SAMSON pueden usarse tanto de noche como de día y en movimiento.²⁸⁴ Esas plataformas han sido probadas por el ejército israelí en la Franja de Gaza. La intención fue la de crear una “zona de disparos automáticos” de control remoto de fronteras entre la Franja e Israel. Así, estas torres centinela [Sentry-Tech pillbox towers] controlarían “todo movimiento en la Franja de Gaza, principalmente en el perímetro cercano a la frontera” las 24 horas del día [serían “principalmente mujeres soldado” quienes vigilan]. Si se detectan “objetivos hostiles”, las torres responden. Se asegura que varias estaciones pueden ser controladas por un solo operador y que varias estaciones pueden responder a un mismo objetivo. Quien identifica y verifica los objetivos es el operador. El sistema



Foto: torre centinela en la Franja de Gaza, Rafael/ IDF, David Eshel (2008):Op. Cit

también permite operación manual [no remota] si se prefiere. Cabe señalar que estas plataformas ofrecen opcionalmente misiles guiados Spike (como los también adquiridos por España de la misma compañía israelí Rafael) y otras armas guiadas por laser.²⁸⁵

4.5// SISTEMAS DE MORTERO CARDOM DE ELBIT SYSTEMS PARA EL EJÉRCITO DE TIERRA

Irregularidades en la adjudicación de sistemas de mortero israelíes para las FFAA españolas en Afganistán

En marzo de 2010, el Ejército de Tierra calificó de urgente la adquisición de nuevos sistemas de mortero sobre vehículos 4X4 VAMTAC (Vehículos de Alta Movilidad Táctico) de UROVESA (URO Vehículos Especiales SA), para dotar de movilidad a sistemas de armas utilizados en Afganistán.²⁸⁶ Este contrato se sacó a concurso en diciembre del mismo año por un valor de casi ocho millones de euros. El contrato fue adjudicado a un consorcio de empresas formado por Soltam Systems (del grupo Elbit Systems, Israel) y Santa Bárbara Sistemas (General Dynamics European Land Systems, EEUU); tras haber quedado excluidas del proceso Expal y NTGS (*New Technologies Global Systems*). Según noticias publicadas en prensa especializada, Soltam y Santa Bárbara llevarían años trabajando en este consorcio como una forma de acceso y permanencia de la empresa israelí en el mercado de defensa español.²⁸⁷ Por otro lado, según diversas preguntas realizadas en el Congreso de los Diputados,²⁸⁸ el proceso podría haber presentado numerosas irregularidades; algunas de las cuales señalamos a continuación:

- ◆ Posible uso de información privilegiada. David Marsiano, presidente de la empresa israelí Soltam Systems, informaba en una entrevista de mayo de 2010 que esta empresa suministraría sistemas de mortero de 81mm al Ejército de Tierra español de acuerdo con sus necesidades.²⁸⁹ Además, en la misma entrevista, afirmaba haber creado una cooperación con otras dos empresas españolas (GMV, responsable del control de tiro, y UROVESA, fabricante de los VAMTAC sobre los que va instalado el mortero, ambas empresas beneficiadas por el contrato), a las que se les aseguraba parte de la producción de los sistemas.
- ◆ Posible favoritismo de UROVESA a Soltam Systems. Las empresas debían disponer de su propio vehículo VAMTAC para realizar una prueba de tiro, necesaria para defender el proyecto presentado. Sin embargo, estos vehículos no fueron suministrados por el Ejército de Tierra en igualdad de condiciones, sino que la entrega del vehículo se dejó en manos de la empresa fabricante, UROVESA. Como ya se ha señalado, esta empresa contaba con un acuerdo previo de cooperación con una de las licitantes a la cual favoreció la entrega, retrasándola hasta un mes antes del concurso para las otras dos empresas candidatas. Los morteros Cardom, fueron previamente probados tanto en España como en Israel.²⁹⁰
- ◆ Fallo técnico en la prueba de tiro de evaluación, calificado de “incidente menor”. La empresa israelí realizó la prueba de tiro en la base militar de Viator (Almería). En esa prueba, los técnicos tuvieron que saltar del vehículo y despejar la zona debido a un fallo técnico en el sistema de mortero.^{291 292} A pesar de todo, se valoró que “dicho incidente no supuso un peligro para los sirvientes de la pieza ni para ninguno de los presentes” por lo que se consideró un “incidente menor” que no modificó el proceso de licitación.

- ◆ Características técnicas de las propuestas, de excluyentes a deseables. Dos de las empresas presentadas al concurso fueron excluidas por no adecuarse las características técnicas de sus proyectos a los requisitos del pliego de condiciones. Según una de las empresas excluidas, una vez quedó una sola candidata, los requisitos técnicos pasaron a ser deseables en lugar de excluyentes, hecho que también podría ser considerado un trato de favor hacia la empresa israelí.
- ◆ Elbit Systems publicó un comunicado anunciando la adquisición del contrato al menos quince días antes de que se hiciera pública una resolución oficial del mismo.

El Estado Mayor de la Defensa informó el 4 de diciembre de 2012 que estos sistemas de mortero comprados por el Ejército de Tierra español fueron utilizados por primera vez en Afganistán en la operación "Goshawk", para responder al "fuego de los insurgentes".²⁹³ Al día siguiente, se anunció un nuevo contrato por valor de 4,67 millones de euros, adjudicado a Soltam por la Jefatura de Asuntos Económicos del Mando de Apoyo Logístico que, una vez más, tramitó la licitación por procedimiento negociado sin publicidad y con carácter urgente.²⁹⁴

Por último, cabe destacar que estos sistemas que España ha utilizado en Afganistán, fueron previamente diseñados y usados por las IDF durante la "Operación Plomo Fundido" y por EEUU en Iraq y Afganistán.²⁹⁵

4.6// LAS VENTAS Y LA COPRODUCCIÓN DE UAVs ENTRE ESPAÑA E ISRAEL



Foto: UAV Searcher MK II-J, Israeli-weapons.com ²⁹⁶

Las primeras experiencias conocidas de las fuerzas y cuerpos armados españoles con la tecnología UAV israelí datan por lo menos del año 2008. Las fuerzas armadas desplegaron sus primeros modelos en territorio afgano durante el mes de abril de 2008, mientras que la Guardia Civil hizo sus primeras pruebas en territorio español en diciembre del mismo año. Ambas experiencias se llevaron a cabo de la mano de la compañía israelí Israel Aerospace Industries [IAI].

Despliegue de UAVs en Afganistán

En abril de 2007 el Ministerio de Defensa español anunció la adjudicación del contrato de fabricación del prototipo de UAV israelí *Searcher MK II-J*²⁹⁷ a la Unión Temporal de Empresas [UTE] formada por las empresas Indra Sistemas, EADS-CASA, Ares Ingeniería y Sistemas e IAI [dando lugar a una nueva versión del modelo, denominada *Searcher MK III-J*].²⁹⁸ La adquisición tenía como objetivo el dar apoyo a las tropas españolas desplegadas en Afganistán desde la base militar de Herat, en el oeste de este país asiático. El contrato supuso, junto con la fabricación de 4 aparatos, el despliegue de cuatro plataformas aéreas, una estación de control en tierra, un sistema de lanzamiento/despliegue y aterrizaje, una terminal de datos en tierra y una terminal de vídeo remoto, con el correspondiente apoyo logístico y de formación del personal.²⁹⁹

El modelo *Searcher MK II-J*, denominado en España como Plataforma Autónoma Sensorizada de Inteligencia [PASI], posee un radio de acción de 350 kilómetros con relé, con una autonomía de vuelo de 15 horas a altitudes máximas de 20.000 pies [unos 6.000 metros].³⁰⁰ Equipado con una cámara de alta resolución y un sensor térmico infrarrojo, está diseñado para emprender misiones de vigilancia, de obtención de información y de reconocimiento tanto de día como de noche. Desde el inicio de su operatividad en abril de 2008 los modelos *Searcher MK III-J* en servicio han realizado más de 500 misiones, buena parte de ellas en los cielos de las provincias de Herat y Badghis, acumulando más de 2.500 horas de vuelo en total. El conjunto de las plataformas han sido operadas por un equipo de 26 personas al mando de un comandante, la mayoría de ellas emplazadas en la misma base militar de Herat [bajo el control del cuartel general del Mando Regional Oeste de la ISAF].³⁰¹

El coste inicial del contrato alcanzó los 14,37 millones de euros, aunque la adquisición de un nuevo modelo en 2009 para sustituir a uno accidentado el año anterior [junto con otras nuevas adquisiciones, como la compra de dos terminales de vídeo remoto y una ampliación de los cursos de formación] aumentó el coste hasta los 19,67 millones.³⁰² A ello debería añadirse el coste de dos nuevas aeronaves adquiridas en 2012 y del nuevo sistema de control de tierra adicional ubicado en la base de Qala e Naw, capital de la provincia de Badghis.³⁰³

Por lo que se refiere a la formación de los operadores, en octubre de 2010 se informó que el Ejército de Tierra había adquirido un sistema PASI a Indra para la formación de tripulaciones en zona de operaciones por un total de 11,9 millones de euros.³⁰⁴ En octubre de 2011 se informó que la UTE formada por Indra Sistemas y EADS Construcciones Aeronáuticas se había adjudicado un contrato del Ejército de Tierra para el suministro de material complementario para el sistema PASI de formación de tripulaciones por un total de 6,3 millones de euros. Ambas adjudicaciones fueron tramitadas de forma ordinaria por procedimiento negociado sin publicidad.³⁰⁵ La propia base de Herat sirvió también para la realización de las sesiones prácticas del curso de operadores de UAV del Área de Vehículos Aéreos no Tripulados encuadrada en el Centro de Enseñanza de las Fuerzas Aeromóviles del Ejército de Tierra [CEFAMET], en la cual los alumnos tuvieron la oportunidad de integrarse en las tripulaciones operativas pilotando los UAV *Searcher MK III-J* en misiones reales.³⁰⁶

Adicionalmente, la empresa Indra también se beneficia del negocio del mantenimiento y la reparación de la propia plataforma. La compañía ha obtenido, por un importe total de 2,4 millones de euros, dos contratos adjudicados por la Jefatura de Asuntos Económicos del Mando de Apoyo Logístico, que ha tramitado los concursos por procedimiento negociado sin publicidad y carácter ordinario. Uno de ellos, con expediente 209112012009700, dedicado al mantenimiento del sistema y a la provisión de repuestos [con un importe de 1,5 millones de euros], y el otro, con expediente 209112012028300, dedicado a la reparación del sistema PASI S/N 101 [con 902.000 euros].³⁰⁷

El interés de la Guardia Civil por los UAVs israelís

El interés por el prototipo israelí de UAV *Heron I* por parte de la Guardia Civil se inició en el marco de la llamada Operación Minerva de vigilancia de las costas españolas. Entre los días 1 y 12 de diciembre de 2008 la Guardia Civil, con el apoyo del Ejército del Aire, estudió la viabilidad del sistema de UAV *Heron I* en la Base Aérea de Gando [Las Palmas de Gran Canaria]. La empresa española Indra se encargó de habilitar la operatividad del sistema con el Centro de Control Regional de Canarias y

de distribuir las imágenes del sensor electroóptico del UAV a la Dirección General de la Guardia Civil en Madrid, mientras que la firma israelí IAI fue la responsable de proveer los medios personales y los materiales necesarios para las pruebas. La compañía ISDEFE, por su parte, asesoró a la Guardia Civil para poder llevar a cabo la evaluación técnica y operativa del sistema.³⁰⁸

Las características técnicas del modelo *Heron I* le permiten llegar a una velocidad máxima de 120 kilómetros por hora, a una altitud de hasta 22.000 pies (unos 6.700 metros) durante 16 horas seguidas. Sus misiones se centrarían en el ámbito de las tareas de reconocimiento y vigilancia adelantada de las fronteras marítimas, dentro del marco del Sistema Integrado de Vigilancia Exterior (SIVE),³⁰⁹ complementando así la información ya provista por las estaciones sensoras desplegadas a lo largo de la costa.³¹⁰

Programa Marco de Investigación de la Unión Europea

Las relaciones de venta y coproducción entre ambos países también se suceden en el marco de los proyectos de investigación a nivel Europeo. Dentro del Programa Europeo de Investigación en Seguridad, integrado dentro del VII Programa Marco de Investigación de la Unión Europea para el período entre 2007 y 2013, las colaboraciones entre empresas e instituciones españolas e israelíes son frecuentes.³¹¹ Tres de los proyectos que ejemplifican esas relaciones se encuentran en el ámbito de la investigación conjunta en nueva tecnología UAV, concretamente los proyectos *Sea Border Surveillance* [SeaBILLA, Vigilancia de Fronteras Marítimas], *Transporter autonomus patrol for land border surveillance* [TALOS, Patrulla de transporte autónomo para la vigilancia de fronteras terrestres] y *UAV based innovative means for land and sea non-cooperative vehicles stop* [AEROCEPTOR, Nuevos medios basados en tecnología UAV para la detención de vehículos por tierra y por mar].

El proyecto SeaBILLA, en estado de ejecución desde 2010 hasta 2014, y con una financiación comunitaria de 9,8 millones de euros, tiene como objetivo diseñar la nueva arquitectura de un futuro sistema europeo de vigilancia de fronteras. Uno de sus tres objetivos específicos consiste en la mejora de las herramientas de vigilancia y de sensores, entre ellos los sistemas de aviones no tripulados. Con el control de la inmigración ilegal como principal cometido, el nuevo sistema de vigilancia sería primeramente desplegado en el mar Mediterráneo, en el océano Atlántico (Islas Canarias) y en el mar Negro, para después extenderse al conjunto de las fronteras marítimas de la Unión Europea con misiones adicionales de control pesquero, seguridad marítima, protección del medio ambiente y refuerzo del cumplimiento de la legalidad. Participan del proyecto 27 empresas de 8 países europeos [entre ellos, España, con las empresas INDRA Espacio, INDRA Sistemas, TTI Norte, Eurocopter España y la Universidad de Murcia] e Israel [con la empresa Correlation Systems].³¹²

El proyecto TALOS, también ubicado en el ámbito del control de fronteras [aunque centrado esta vez en las nuevas fronteras terrestres de la Unión con los antiguos países de la órbita soviética], pretende desarrollar un nuevo sistema de protección de las fronteras europeas basado en sistemas de vigilancia terrestres y aéreos no tripulados. Con una financiación comunitaria cercana a los 12,9 millones de euros, y en ejecución desde 2008 hasta mayo de 2012, ha sido desarrollado por 14 empresas de 8 países europeos [entre ellos España, con la participación de la empresa TTI Norte] más Turquía e Israel [con la participación de Israel Aerospace Industries].³¹³

Por último, el proyecto AEROCEPTOR tiene como objetivo el control y la detención de vehículos marítimos y terrestres mediante el uso de la tecnología UAV. Para ello, planea el desarrollo de aviones no tripulados apoyados por una estación de control de tierra y equipados con sistemas aptos para la intercepción de los vehículos [ya sea reduciendo o frenando su trayectoria].³¹⁴ Liderado por el Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial (INTA), cuenta con la participación de 15 instituciones y empresas de 6 países europeos [más Turquía e Israel], entre ellas las empresas españolas Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA (ISDEFE), Zabala Innovation Consulting SA y GMV Aerospace and Defence SA Unipersonal, así como las empresas israelíes Rotem Technological Solutions LTD e Israel Aerospace Industries LTD.³¹⁵ El proyecto cuenta además con la participación del Ministerio de Interior de España [en representación de la Policía Nacional y de la Guardia Civil] y del Ministerio de Seguridad Pública de Israel, que según aclara el mismo consorcio, serán los usuarios finales de los sistemas desarrollados.³¹⁶

Israel en la industria de los aviones no tripulados

Los vehículos aéreos no tripulados [UAV por sus siglas en inglés], también conocidos como *drones*, son aviones no tripulados dirigidos por control remoto o programados para volar de manera autónoma. Equipados con tecnología avanzada, y preparados para misiones de vigilancia y/o de ataque, están ganando protagonismo en numerosos ejércitos y cuerpos de policía de todo el mundo.³¹⁷ Sus cámaras de alta resolución y sus sistemas electrónicos de vigilancia les permiten ofrecer imágenes de alta calidad en tiempo real, mientras que sus sistemas de armamento [que pueden llegar a albergar misiles de tipo *Hellfire*³¹⁸ y bombas guiadas por láser] les confieren capacidad ofensiva. Algunas de las innovaciones más recientes en el ámbito de la tecnología UAV van dirigidas a la obtención de modelos diminutos tipo Wasp III, de poco más de 30 centímetros y 400 gramos de peso, o tipo NanoHummingbird [aún en proceso de desarrollo], de tan sólo 16 centímetros y 18 gramos.³¹⁹

Israel mantiene desde la década de 1980 un papel relevante dentro del panorama de la aviación sin tripulación a nivel internacional. Según Jacques Chemla, ingeniero jefe de MALAT [departamento de UAV de Israel Aerospace Industries, IAI]: "Israel es el primer exportador mundial de *drones*, con más de mil aparatos vendidos a 42 países".³²⁰ Según informa Gili Cohen, Israel ha ingresado de la exportación de drones al menos 4.600 millones de dólares en ocho años, por lo que representan casi el 10% del total de las exportaciones militares israelíes: 150 millones en 2008, 650 millones en 2009, 979 millones en 2010 [año record], 627 millones en 2011 y 260 millones en 2012 [a los que cabría añadir al menos otros 100 millones de dólares exportados a India]. El 50% de las exportaciones son vendidas en Europa, a siete países: Georgia, Holanda, Alemania, Francia, Polonia, Reino Unido y España; el 34% se destina a Asia [Azerbaijan, India y Singapur]; el 11% a América Latina [Colombia, México, Chile, Ecuador y Brasil], el 3,9% a EEUU y el 1,5% a África [Uganda, Nigeria y Etiopía].³²¹

Compañías como Israel Aerospace Industries (IAI) y Elbit Systems lideran el mercado israelí de drones. Los prototipos de IAI abarcan desde el reciente *Heron TP*, llamado también *Eytan* ["fuerte" en hebreo], de 4,5 toneladas y más 26 metros de envergadura, al llamado Mosquito, de 35 centímetros y con una capacidad de carga de 150 gramos. Por su parte, los modelos básicos de la compañía Elbit Systems son los *Skylark I-LE* [derivado del *Skylark I*, en servicio en numerosos ejércitos del mundo],

el *Skylark II*, y los modelos *Hermes* 900, 450 y 90.³²² El modelo *Hermes* 900, que incluye tecnología electroóptica y sistemas electrónicos de guerra, ha sido recientemente adquirido, entre otras, por la fuerza aérea de Chile y por la Policía Nacional de Colombia,³²³ a la vez que está en proceso de expansión en las propias fuerzas armadas israelíes.³²⁴

Parte de la ventaja comparativa de los *drones* israelíes en el mercado mundial ha sido su experimentación en combates reales. La importancia de dichas “pruebas en combate” pudo ser especialmente relevante durante los años 1980s, después del uso del UAV israelí *Scout* en la guerra del Líbano de 1982. Tal y como afirma el coronel israelí retirado Tommy Silberring, ahora director general de la división de UAVs de la empresa israelí IAI, “Estados Unidos no estaba en conflicto en aquel momento [...] así que buena parte de la experiencia en conflicto venía de aquí [de Israel]”.³²⁵

Actualmente, en la página web de la compañía Elbit Systems, en la sección de UAVs, puede encontrarse la siguiente aseveración: “Nuestros UAVs son diseñados en base a décadas de experiencia operativa, y están en servicio en numerosos usuarios militares y de seguridad del mundo. Son [nuestros modelos no tripulados] la columna vertebral de los UAVs de las Fuerzas Armadas de Israel”.³²⁶ Más concretamente, el folleto propagandístico del modelo *Hermes* 450 afirma que “es un sistema maduro y probado en combate con más de 300.000 horas de vuelo en operaciones”.³²⁷

Parte de esas “pruebas en combate” han sido realizadas en los distintos conflictos armados que Israel ha librado en sus países vecinos y en los Territorios Ocupados de Palestina. Según los informes realizados por la organización Human Right Watch (HRW), los *drones* israelíes participaron activamente en la segunda guerra del Líbano de 2006 y en la reciente operación Plomo Fundido en la franja de Gaza entre diciembre de 2008 y enero de 2009 (donde, según la organización, se usaron los modelos *Heron* y *Hermes* 450, probablemente con misiles *Spike* fabricados por la compañía israelí Rafael Advanced Defense Systems Ltd.). Según las organizaciones B’Tselem, el Palestinian Center for Human Rights y el Al-Mezan Center for Human Rights, la operación en Gaza se saldó con 42 ataques con *drones* que causaron 87 muertes de civiles.³²⁸

Las operaciones con *drones* en la franja no se limitan a la operación Plomo Fundido, sino que han sido parte de un *modus operandi* recurrente por parte de Israel al menos desde el año 2006. Según el Palestinian Center for Human Rights, en el período 2006 – 2011 ha habido 825 muertes ocasionadas por ataques de UAVs, la mayor parte de ellas civiles. Tan sólo unos minutos de vuelo son lo que separan las bases aéreas de los *drones* israelíes del cielo de Gaza, donde, según *The Washington Post*, se “entrenan, prueban y llevan a cabo un número creciente de misiones”.³²⁹

Las propias operaciones para asesinar militantes fueron supuestamente reconocidas por el general Avichai Mandelblit en conversaciones con el antiguo embajador de las Naciones Unidas en Israel, James Cunningham, según los cables diplomáticos hechos públicos por Wikileaks.³³⁰

4.7// ESPAÑA COMO PUERTA DE ENTRADA A AMÉRICA LATINA Y A EUROPA

España es la puerta de acceso a Centroamérica y Sudamérica, también a Europa y el Norte de África y, por lo tanto, desempeña un papel que va más allá de sus fronteras. Las relaciones de España con Israel van mucho más allá de los negocios en territorio español o territorio israelí. Empresas de los dos países cooperan para acceder a contratos y oportunidades en terceros países. Una de las empresas que más destacan en este aspecto es Indra. Por ejemplo, Rafael e Indra trabajan conjuntamente en un “programa muy interesante en un país de América Latina”. Según Rafael, “con Indra casi no competimos, de ahí nuestra asociación para ir juntos a programas internacionales”.³³¹ En América Latina, Indra está asentada en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Panamá y Perú.³³²

En una entrevista con *Infodefensa*, el General Shmaya Avieli, director de SIBAT, dejó claro que en España existe interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes: “creo que las circunstancias actuales de España son favorables a la creación de empresas mixtas, tal vez incluso de líneas de producción. España de por sí, y como puerta de acceso al mercado de Centroamérica y Sudamérica, es un valioso socio para la cooperación”.³³³ Según afirmó Gil Gidron, presidente de la Cámara de Comercio e Industria España-Israel, en el “Seminario Internacional de Seguridad IT y Ciudadana sobre Tecnologías Punta israelíes”, Israel necesita a España “por su fortaleza en el ámbito comercial así como sus relaciones privilegiadas con América Latina”.³³⁴

El Secretario de Estado de Defensa, Pedro Argüelles, en el cierre de la feria de seguridad y defensa en Madrid HOMSEC 2013 y el II Congreso Internacional Atenea “Colaboración y Asociación de las Industrias de defensa Iberoamericanas” destacó que “Iberoamérica es uno de los lugares de apertura natural del sector industrial español”, para luego añadir, en relación a la enorme competencia en la región que “hace falta un nuevo modelo que no sea el de comprador-vendedor, sino el de ser socios tecnológicos, pasando de la adquisición de productos a la adquisición de conocimientos”.³³⁵ Es aquí donde Israel ha aprovechado su oportunidad, facilitada y buscada por España.

Es importante no entender aquí que es Israel quien instrumentaliza a España, sino que la “puerta a Sudamérica” es también un atractivo promocionado desde España. Así, José Ranero, asesor económico y comercial en la embajada española en Israel, señaló que “la mejor manera de aumentar el comercio [entre los dos países] es a través de proyectos conjuntos, especialmente en tecnología, donde nos complementamos”, y añadió “España también puede servir como una base hacia adelante para hacer negocios con Sudamérica”.³³⁶ En tiempos en los que los presupuestos de Defensa de muchos países están menguando, la industria de defensa de Israel necesita de nuevos mercados para mantener su ritmo de exportaciones. China continúa sin ser una opción como consecuencia del veto estadounidense y las relaciones con Turquía están deterioradas.³³⁷ Así, América Latina y otros mercados asiáticos se han convertido en una obsesión.

Israel busca compensar en América Latina las reducciones de negocio en otros lugares, como Europa, como consecuencia en buena medida de la crisis económica. De hecho, según el SIPRI esta región sería la que más habría aumentado su gasto militar en 2010 (un 5,8% de incremento, frente al 5,2% africano, el 2,8% en América del Norte o el 2,5% en Oriente Próximo), en particular Brasil y

Chile, a pesar de no estar inmersos en conflicto armado alguno.³³⁸ De hecho, a modo de ejemplo, Elbit Systems ha ganado un contrato de 85 millones de dólares para modernizar once cazabombarderos F-5 de la fuerza aérea de Brasil. Además, su filial AEL Sistemas ha creado una *joint venture* con la compañía brasileña Embraer para desarrollar, construir y comercializar UAV de diseño israelí (ej. el *Hermes* 450, unos drones que Israel ya había suministrado en 2010 a Brasil) que se espera que revolucione el mercado regional.³³⁹ Por otro lado, en mayo de 2010, IAI ganó un contrato de 350 millones de dólares para suministrar a la policía federal de Brasil con UAV Heron. En 2007, IAI ganó otro contrato de 150 millones de dólares, para modernizar 24 cazas *Kfir* (fabricados por IAI) de la fuerza aérea colombiana y suministrar aviones adicionales.³⁴⁰

4.8// FILIALES DE DEFENSA EN ESPAÑA: EXPERIENCIA ISRAELÍ “PROBADA EN COMBATE”

4.8.1/ RAFAEL EN ESPAÑA: PAP TECNOS

pap tecnos

PAP Tecnos S.A. C/ San José Artesano, 8, 28108, Alcobendas (Madrid), Teléf. [+34] 91 6623236

Contrariamente a lo que su nombre pueda sugerir, Rafael no es una compañía española, sino una de las compañías militares más importantes de Israel. De las grandes empresas israelíes de defensa, sólo Rafael y Aeronautics parecen tener una filial española. Sin embargo, es importante destacar que la filial es una empresa española, no israelí. Así, la mayor parte de las transacciones de Rafael en España se realizan actualmente a través de una empresa española que, en la teoría, no pertenece a Rafael.³⁴¹ Sin embargo, PAP Tecnos funciona como tecnóloga de Rafael, quien la financia. PAP Tecnos se fundó en 1994 como PAP Logística con el objetivo de proporcionar soluciones en el campo de la logística de defensa y en la adopción de estándares internacionales en el área de las tecnologías de la información. A mediados de 2010 fue adquirida por Rafael.³⁴²

Entre los objetivos de Rafael para su filial, se encuentra abrirse mercado en España y en el resto de Europa, América Latina y terceros mercados en los que las conexiones españolas son de valor añadido. Asimismo, también como base para participar en programas industriales OTAN. Según declaró Rafael, la razón para integrar a PAP Tecnos en su holding fue que “ya era proveedor del Ministerio de Defensa, buscábamos la plataforma, la infraestructura la pondremos nosotros”. Antes de resolver integrar a PAP Tecnos, Rafael prefirió a otra compañía española con la que ya mantenían una estrecha colaboración: Tecnobit. Sin embargo, la negociación de un año no fructificó. Otro infructuoso intento fue la compra de Instalaza, idea que finalmente se desechó.³⁴³ La empresa israelí ha comprado, al menos, 1.500 metros cuadrados de instalaciones, “una planta de momento industrial, no oficinas comerciales”.³⁴⁴

Cabe destacar que PAP Tecnos utilice, como estrategia para demostrar el valor añadido de sus productos, la etiqueta “probado en combate”, que aparece claramente en la página de inicio de su web corporativa.³⁴⁵ Nótese en la impresión de pantalla adjunta que, precisamente, la foto grande mostrada como “probada en combate” es la torre Samson que equipa a los blindados españoles.

La producción que Rafael quiere promover, en principio, son los blindajes (pasivos, activos, reactivos), sistemas de mando y control (algunas especialidades que no hay en España), torres de

armamento [en este ámbito, continuarán la estrecha relación con Tecnobit a la par que desarrollan otras capacidades adicionales] y sistemas electroópticos para el procesamiento de imágenes.³⁴⁶

Áreas de aplicación de PAP Tecnos [según la propia compañía]:³⁴⁷

TERRESTRE	NAVAL	AÉREO	SEGURIDAD INTERIOR
<ul style="list-style-type: none"> -Defensa antiaérea -Blindaje y protección -C4ISR -Estaciones de arma -Sistemas de infantería -Misiles -Entrenamiento y simulación 	<ul style="list-style-type: none"> -Sistemas de armas -Guerra electrónica -Sistemas de apuntamiento -Defensa antiaérea naval -C4I naval -Defensa antisubmarina -Guerra submarina -Seguridad marítima -Sistemas no tripulados 	<ul style="list-style-type: none"> -Misiles aire-aire -Armas aire superficie -Actualizaciones -Determinación de objetivos y reconocimiento -Sistemas C4I -Defensa aérea -Guerra electrónica -Supervivencia -Sistemas de espacio 	<ul style="list-style-type: none"> -Seguridad marítima -Sistemas de simulación y entrenamiento -Sistemas de Información -Sistemas contra el terrorismo -Sistema de control de área [vigilancia y reconocimiento] -Sensores de desatendidos -Sistema electro-ópticos de detección de disparos [armas portátiles] -Sistemas de reconocimiento y adquisición de objetivos



Imagen: presentación inicial de la web corporativa de PAP Tecnos ³⁴⁸

4.8.2/ AERONAUTICS ENTERPRISE ESPAÑA S.A. (AERONAUTICS DEFENSE SYSTEMS)



Aeronautics Enterprise España, S.A. [AEE] es la filial española del holding israelí Aeronautics Defense Systems, líder en producción de sistemas de vigilancia y *homeland security*. Especializada en sistemas de aviación no tripulados, también destaca en el desarrollo, ensayo, fabricación y comercialización de sistemas de inteligencia, vigilancia y reconocimiento; de sistemas de seguridad; aeronaves, vehículos aéreos, terrestres y marítimos no tripulados; mandos y dispositivos de control; así como la prestación de todo tipo de servicios relacionados con los productos anteriores. Aeronautics Defense Systems es el tercer grupo industrial militar de Israel. Factura al año más de 100 millones de euros y fabrica, con tecnología propia, vehículos no tripulados para usos militares.³⁵¹

Cuenta con una plantilla de 600 trabajadores en sus fábricas de Israel, oficinas en Inglaterra y Grecia, mantiene convenios con EEUU y Austria y opera en muchos países del mundo.³⁵²

AEE se constituyó en Valladolid el 2 de junio de 2006.³⁵³ Compró en junio del 2008 una parcela de 4.555 metros cuadrados en el Parque Tecnológico de Boecillo a la empresa pública Gesturcal, para desarrollar una planta de I+D, un laboratorio de producción e integración de sistemas de seguridad pública, otro para certificaciones de aviones no tripulados (ensayos, software y pruebas) y un centro de excelencia de vehículos no tripulados para la formación y el entrenamiento especializado del personal; además de desarrollar tecnologías de comunicación y transmisión en terminales aéreas y terrestres de su filial Commtact.³⁵⁴

En mayo de 2011, el Gobierno español autorizó a la israelí Aeronautics a invertir 45.150 euros en la española AEE. Esta cantidad suponía un 75% del capital social de la empresa, especializada en la provisión de bienes y servicios relacionados “con la defensa nacional”. Nótese que se trata del Gobierno español subcontratando la “defensa nacional”³⁵⁵ a una empresa privada extranjera. El 25% restante procede de capital español.³⁵⁶ AEE afirmó que invertiría en estas instalaciones 30 millones de euros en cinco años y contrataría a 100 personas, el 90% ingenieros técnicos y superiores y licenciados.³⁵⁷ AEE tiene una planta para el desarrollo y producción de sistemas de defensa y de doble uso (civil y militar) en el Parque Tecnológico de Boecillo (Valladolid), y cuenta con un centro de operaciones en el aeródromo de La Matilla, próximo a Tordesillas (Valladolid).³⁵⁸ Se asegura en el sector que la Junta de Castilla y León ha dado el “máximo de facilidades” para que Aeronautics se haya establecido en esa comunidad. Estas facilidades habrían hecho que Aeronautics prefiriera esta región a Cataluña, donde una parte de su sector empresarial y de la seguridad tiene la percepción de que la actitud del gobierno de la Generalitat habría echado por tierra la opción preferencial por Cataluña.³⁵⁹ Las presiones de colectivos sociales contrarios a la implantación de la industria aeronáutica en Cataluña probablemente también habrían influido.

Los planes de AEE son ambiciosos. Aeronautics pretende desde Valladolid al menos dos objetivos. Por un lado, acceder a los contratos y subvenciones españolas. Según Rami Yaar, vicepresidente de Aeronautics Defense Systems y presidente de la filial española,³⁶⁰ reconoció que el acceso a las subvenciones en Castilla y León era “uno de los motivos por los que hemos llegado a esta región”.³⁶¹ En Castilla y León, AEE ha suscrito convenios con la antigua Consejería de Presidencia y con la Consejería de Interior y Justicia para vigilancia y captación y transmisión de imágenes.³⁶² El Boletín Oficial de Castilla y León de 23 de junio del 2008 hizo pública la “adjudicación del contrato a Aeronautics Defense Systems LTD, para contratación de los servicios de observación, teledetección y apoyo en la planificación de la gestión de determinadas consejerías, mediante una plataforma multi-sensorial instalada en vehículos en vuelo no pilotados o en aeronaves pilotadas”. La adjudicación tuvo un importe total de tres millones de euros.³⁶³

Por el otro lado, el segundo objetivo buscaría el acceso a terceros mercados. Para Aeronautics, se trata de su primer centro en Europa, desde el que aspira no sólo a acceder al viejo continente, sino también a Latinoamérica y al norte de África.³⁶⁴ No se trata tanto de fabricar sistemas, sino de desarrollar desde Boecillo una tecnología propia y de vanguardia que la convierta en líder en industria de servicios de vigilancia y reconocimiento y en la llamada *homeland security*, sistemas de seguridad

pública y comunicaciones críticas.³⁶⁵ “Nuestra base estará en Castilla y León”, aseguró Yaar.³⁶⁶ De hecho, AEE ya “co-lidera un consorcio español que concurre a la licitación de un sistema de seguridad nacional en México dentro del Programa Bicentenario, país en el cual Aeronautics ya tiene desde principios de este año sus UAV volando para actividades operadas por la Policía Federal”.³⁶⁷

Es importante señalar que la I+D es la prioridad de Aeronautics. “Nuestro objetivo es no entrar en un desarrollo que ya está hecho, sino, partir de esa base, que lleva un desarrollo de 30 años en Israel, y desarrollar nuevos sensores, nuevas tecnologías, en cooperación con las universidades de la región. Vamos a crear tecnología propia, tecnología española”.³⁶⁸ Aeronautics aspira a convertir muchos de estos usos militares en sistemas y soluciones para clientes civiles (Protección Civil, Medio Ambiente y otras entidades de rescate y emergencia), comerciales (compañías de energía, telecomunicaciones, transporte y seguridad) y de defensa.

El avión de Aeronautics UAV *Searcher MK-IIJ* fue adquirido en 2007 por el Ministerio de Defensa español y desplegado en Afganistán. Estos UAV fueron adquiridos a través de un consorcio liderado entonces por EADS e Indra. El UAV *Searcher* ha sido adquirido por varios países de la OTAN.³⁷⁰



Foto: UAV Searcher MK-IIJ adquirido por Defensa. Infodefensa ³⁶⁹

Aeronautics presentó en octubre de 2006 su proyecto en Valladolid, pero “problemas administrativos” de diferente índole retrasaron su arranque.³⁷¹ Sus ambiciones fueron en un principio incompatibles con la falta de legislación europea en el terreno de los UAV. Sin embargo, que sus UAV no pudieran volar ni en España ni en Europa por falta de regulación no impidió un contrato con Protección Civil del avión de vigilancia y transmisión de imágenes para emergencias. Los ejecutivos de Aeronautics aseguraron que la Junta conocía la imposibilidad de efectuar vuelos sin tripulación por falta de certificación y regulación, pero dijeron que el sistema se instaló en una avioneta pilotada.³⁷²

Los permisos de vuelo en España los tramita la Dirección General de Aviación Civil (DGAC), organismo dependiente del Ministerio de Fomento. Aeronautics solicitó a la DGAC permisos de vuelo experimental sin respuesta. Curiosamente, los aviones no tripulados de Aeronautics eran entonces los únicos en el mundo que tenían el certificado FAA (la agencia norteamericana).³⁷³ Rami Yaar dijo en este sentido que les gustaría “tener más apoyo, no sólo del Gobierno regional, que lo tenemos, sino del Ministerio de Fomento, de la Dirección General de Aviación Civil. Lo que vamos a desarrollar en España y en Castilla y León es una actividad pionera en Europa”.³⁷⁴

4.8.3/ OTRAS EMPRESAS NO FILIALES



Triedro³⁷⁵ es una empresa española del Grupo Revenga, especializada en el desarrollo y comercialización de Sistemas Aéreos no Tripulados (UAS) y soluciones de termografía [tecnología infrarroja].³⁷⁶ Tiene tres propuestas de sistemas aéreos no tripulados: Micro B, Spylite B y Boomerang, todos ellos UAV tácticos ligeros tanto para aplicaciones civiles como militares, tanto en rango visible como infrarrojo.³⁷⁷ Triedro fabrica sistemas propios y también sistemas de desarrollo conjunto con la empresa israelí Bluebird Aero Systems Ltd. Los tres modelos propuestos tienen su origen en Bluebird, quien especifica claramente en su web como valor añadido que sus productos hayan estado probados en combate. La experiencia “combat proven” de Bluebird viene determinada por su participación “exitosa” en operaciones de combate junto a las Fuerzas de Defensa de Israel, y por su elección para uso operacional por parte de las Fuerzas Aéreas de Israel.³⁷⁸ En el modelo Spylite B, Triedro también ha contado con el desarrollo de la empresa israelí Rafael.³⁷⁹

Según insisten tanto Triedro como Bluebird, uno de los valores añadidos más importantes tanto para los modelos Spylite B como Boomerang, es el hecho de que hayan sido probados en combate por las Fuerzas de Defensa de Israel. En el caso del Spylite B se especifica que el modelo cuenta con más de 250 intervenciones en combate.³⁸⁰ El modelo base, SpyLite, también promocionado por BlueBird como probado en combate, sigue hoy siendo utilizado en operaciones del Ministerio de Defensa y acumula “miles de horas en operaciones y misiones”.³⁸¹ Por su parte, el modelo Boomerang “integra todas las nuevas tecnologías desarrolladas, probadas y experimentadas en combate, consiguiendo con ello realizar misiones con un alto grado de fiabilidad y ocultación”,³⁸² con capacidad de duración de cada misión de hasta 10 horas.³⁸³

El Grupo Revenga es un grupo empresarial español. Curiosamente, tiene filiales o delegaciones en Arabia Saudí y Qatar, países que no reconocen a Israel.³⁸⁴ En realidad, en el sector de la seguridad y la defensa el negocio no se corresponde siempre con las declaraciones políticas: un informe en Reino Unido reflejó cómo Israel ha buscado exportar a través de Reino Unido productos a países con los que no guarda relaciones diplomáticas y no le reconocen, como Pakistán (Islamabad ha negado haber comprado).³⁸⁵

El Grupo Revenga sigue “muy de cerca” el programa Perseus, de desarrollo de un sistema de vigilancia marítima y de fronteras de la UE, al amparo del séptimo programa marco [véase punto 8.1], y está en conversaciones con algunas de las compañías que lideran este proyecto. Según Rafael Orbe, responsable del área de defensa y seguridad, “también estamos muy en contacto con la Guardia Civil para tratar de aportar soluciones específicas en el control y protección de fronteras, en el ámbito del SIVE” [Sistema Integrado de Vigilancia Exterior].³⁸⁶ Orbe reconoce relaciones tanto con el Ministerio de Interior como con el de Defensa. Pese a que lo habitual es que se subcontrate a su empresa, afirma que en ocasiones se puede “hacer el contrato de forma directa, como contratista. Es el caso de soluciones perimetrales para centros penitenciarios, como sistemas de análisis inteligente de vídeo, interfonía, control de accesos, etc.”. También proporcionan servicios de sistemas de telefonía y análisis de vídeo para acuartelamientos y de control de accesos para el Ejército de Tierra [denominado ScanID].³⁸⁷

5/ PRODUCTOS ISRAELÍES DE SEGURIDAD EN ESPAÑA

5.1// GUARDIAN-HOMELAND SECURITY: 100% MADE IN ISRAEL



GUARDIAN
HOMELAND SECURITY

*Guardian Spain, Avda Somosierra 24, 2º-H
San Sebastián de los Reyes, Madrid 28700
Telfs: [+34] 911 852 861 y [+34] 911 852 862
info@guardianspain.com,
www.guardianspain.com*

*Guardian Holdings LTD
29, Hacarmel Street Zur Igaal 44862 Israel
Telf. [+972] 39778538; Móvil [+972] 543369624
llan@guardianspain.com,
www.guardianspain.com*

Guardian Homeland Security es, sin duda, la empresa más visible y conocida afincada en España relacionada con la seguridad israelí. Ofrece tres tipos de servicios: a) es el suministrador principal de productos de seguridad de fabricación israelí; b) ofrece cursos de formación de escoltas, tiro, combate e inteligencia militar, muy conocidos por ser impartidos en Israel, donde se ofrecen mayores atractivos desde el punto de vista del sector; y c) proporciona servicios de protección y escolta en España tanto a particulares como a instituciones del Estado español. Este apartado introducirá la empresa y abordará su función como suministradora principal de productos de seguridad israelíes. En capítulos posteriores se abordarán las otras dos facetas de Guardian en España.

Guardian Homeland Security S.A., ubicada en España, tiene su grupo matriz en Guardian Holdings LTD, que tiene licencia de exportación del Ministerio de Defensa de Israel para productos y servicios relacionados con seguridad y defensa desde marzo de 2006. La empresa fue fundada por antiguos miembros de los servicios especiales de seguridad del Estado de Israel: Ariel Mazoz, Ilan Arzooan y el General (ret) Dr. Yom Tov Samia. Ofrece servicios de protección armada de personas, protección armada de delegaciones, seguridad en instalaciones, asesoramiento de seguridad, productos de seguridad y formación integral de seguridad.³⁸⁸

En España, está habilitada por el Ministerio de Interior (Dirección General de Policía) para la actividad de protección de personas desde octubre de 2006. Está inscrita en la OTAN (NAMSA) para la actividad de suministro de productos de seguridad y defensa con fecha del 4 de febrero del 2011, y está inscrita en el Ministerio de Defensa (Dirección General de Armamento y Material) para la actividad de comercialización de productos de seguridad y defensa desde diciembre de 2010.³⁸⁹ En España, Guardian se dedica a las siguientes actividades:³⁹⁰

- Importación y distribución de material táctico policial y militar
- Formación especializada
- Protección de personas
- Asesoramiento de seguridad
- Desarrollo de soluciones especiales para fuerzas de seguridad

Guardian no esconde sus vínculos con la seguridad y la defensa israelí. Muy al contrario, los usa como reclamo publicitario. De hecho, llama la atención la cantidad de información que la compañía incluye en su web, una práctica insólita tanto en el sector como, de manera particular, la industria israelí. Por un lado, Guardian defiende y utiliza la marca "Israel", promocionando sus productos y servicios como "made in Israel 100%" [véase imagen adjunta extraída de su página web. En su publicidad de servicios de escolta, por ejemplo, destacan que todos los escoltas de la empresa pasan "por un proceso de formación basado en los métodos de los servicios de seguridad israelíes".³⁹¹ Por el otro lado, la compañía proporciona abiertamente información sobre sus servicios e, incluso, sobre sus clientes, entre los que se incluye un amplio abanico de instituciones españolas. En la siguiente imagen, una impresión de pantalla de la página web de Guardian, se muestran varios de estos "clientes". De izquierda a derecha y arriba abajo, son los logotipos del Ministerio de Defensa, Ministerio de Interior, Presidencia del Gobierno, Agencia Tributaria, Armada española, Casa Real, Ejército del Aire, Embajada de Israel, Ejército de Tierra, Ertzaintza, Guardia Civil, Mossos d'Esquadra, Policía Foral de Navarra y Cuerpo Nacional de Policía.³⁹²



Guardian se presenta como el suministrador principal de productos de seguridad y defensa de fabricación israelí en España. La compañía también proporciona en su web una extensa lista de los distribuidores en España de esos productos. Esas empresas se muestran a continuación en el siguiente gráfico:³⁹³

Distribuidores de Guardian en España (productos israelíes de seguridad y defensa)

www.guardian.com
 (línea gratuita de atención al cliente)

BAKEM (SOLUCIONES TECNOLÓGICAS DE SISTEMAS DE DEFENSA)
 Calle Jordana 37/38A - 28001 - MADRID
 91.499.00.00 / 904.447
 www.bakem.es
MOVAL, S.L. (SERVICIOS DE SEGURIDAD Y SISTEMAS DE DEFENSA)
 Polígono Industrial Barrio de Ferreruela Barrio 8 - 2
 46100 Sagunto - VAL. 96.35.00.00
 www.moval.es

DEFENSE
 Paseo Marqués 7 - 28001 - Madrid - 91.707.00.00
 91.707.00.00
 www.defense.es

OSVAL, COMPLEMENTOS TECNOLÓGICOS, S.L.
 Calle Cervantes 8/10 S.O. 28001 - MADRID
 91.499.00.00
 www.osval.es

ABC SISTEMAS (SERVICIOS DE DEFENSA)
 C/ República 109 - 41013 - SEVILLA
 954.22.22.22
 www.abc-sistemas.es

ISRAEL EXPRESS (SERVICIOS)
 C/ Plaza República 17A - 28001 - MADRID
 91.499.00.00

ISRAELI TRADE, S.L.
 C/ Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
 www.israelitrade.es

ISRAELI POLICE, S.L.
 C/ Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00
 www.israelipolice.com

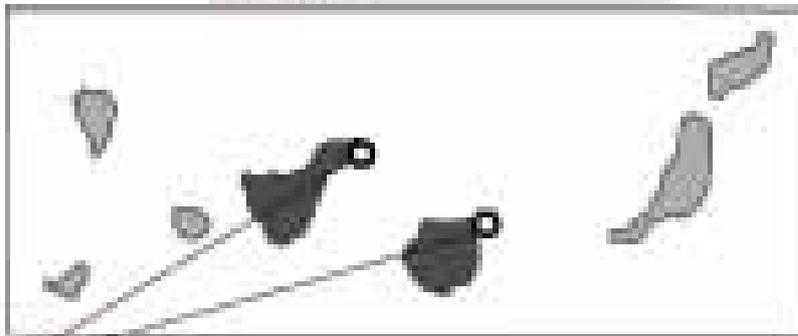
ISRAELI
 C/ Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00
 www.israeli.es

ISRAELI SECURITY, S.L.
 Calle de Ferreruela 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
 www.israelisecurity.com

ISRAELI SECURITY
 C/ Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00
 www.israelisecurity.com

ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L. (SERVICIOS DE DEFENSA)
 C/ Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L.
 Avda Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00
ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L.
 C/ Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00
ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L.
 C/ Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00
ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L.
 C/ Juan de Herrera 11 - 28002 - MADRID
 91.499.00.00

ISRAELI
 C/ Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
 www.israeli.es



ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L. (SERVICIOS DE DEFENSA)
 Calle Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
ISRAELI SECURITY
 Calle Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
 www.israelisecurity.com

ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L. (SERVICIOS DE DEFENSA)
 Calle Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L. (SERVICIOS DE DEFENSA)
 Calle Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
 www.israelisecurity.com

ISRAELI SECURITY SYSTEMS S.L. (SERVICIOS DE DEFENSA)
 Calle Ferreruela Barrio 8/10 - 46100 - Sagunto
 96.35.00.00
 www.israelisecurity.com

5.2// MARCAS Y PRODUCTOS MADE IN ISRAEL

Se detallan a continuación las marcas de productos *made in Israel* que se ofertan y distribuyen en España.³⁹⁴ Estos productos pueden ser importados desde Israel o fabricados en España con licencia israelí. Muchos de ellos son “productos de sobra conocidos ya por la mayoría de profesionales del sector militar y policial”.³⁹⁵



Rabintex Industries Ltd es una empresa puntera de los sectores militar y policial fundada en 1950. Diseña, fabrica y distribuye equipamiento de protección antibalas y anti-explosivos, así como soluciones para vehículos de combate.³⁹⁶ Sus productos se publicitan como probados en combate: cascos balísticos, chalecos antibalas, placas, escudos, vidrios balísticos, sistemas de almacenamiento en seco, entre otros. La empresa cotiza en bolsa en Israel y EEUU [código RABN]. Relevante para el mercado israelí, es un proveedor aprobado por el Ministerio de Defensa de Israel y suministra sus productos a más de 70 países.³⁹⁷ Guardian ha sido la representante de Rabintex en España y Portugal.³⁹⁸

En los últimos seis años, Rabintex ha suministrado en España gran variedad de productos de protección balística, entre ellos chalecos y cascos antibalas a la Guardia Civil, chalecos antibalas a la Policía Nacional, chalecos antifragmentos al Ejército Español y gran cantidad de chalecos antibalas a los policías locales y autonómicas.³⁹⁹

RABINTEX Industries Ltd ha suministrado a la **Guardia Civil** 12.324 **chalecos antibalas** de uso externo por un contrato valorado en 3.500.000 €. El nivel de protección de estos chalecos se desarrolló a medida, según requerimientos y especificaciones técnicas del Servicio de Armamento y Material de la Guardia Civil.⁴⁰⁰

RABINTEX Industries Ltd también ha proporcionado a los **Mossos d'Esquadra** “488 chalecos antibalas externos con nivel de protección IIIA y con funda exterior Nomex III ignífugo”. La empresa intermediaria en la operación fue Usis Guirao S.L.⁴⁰¹, distribuidor autorizado de Guardian Ltd Israel.⁴⁰²



Meprolight [productos de visión térmica + señalización + óptica]. Esta empresa está dividida en tres divisiones: a) Tritium –Fabrica productos dispositivos auto-iluminados; b) Óptica – Miras y dispositivos ópticos, visión nocturna e imagen térmica; y c) LED – Señalización y dispositivos de señalización. Fabrica productos para operaciones especiales.⁴⁰³

www.meprolight.com



Según Guardian, **SMART S** es una herramienta micro táctica de entrenamiento, en tamaño real, que prepara y entrena a los agentes “para situaciones con alto nivel de riesgo y estrés en un entorno controlado, permite la evaluación, el análisis y el seguimiento en el proceso formativo del agente. Adecuado para las distintas fuerzas de seguridad, policías, militares y seguridad privada”. El sistema posibilita la proyección de escenarios y videos con imágenes reales en tamaño real y permite la utilización de todo tipo de armas cortas y largas.⁴⁰⁴



Source Military, fundada hace 21 años, está especializada en la producción de equipamiento profesional para fuerzas de seguridad y defensa y deportes de aventura. En España, ofrece mochilas de

hidratación, accesorios, sistemas de hidratación, sistemas de hidratación compartida (que permite a los soldados beber de forma conjunta). Según Guardian, distribuidor en España, “los sistemas de hidratación Source, diseñados y desarrollados por ex soldados, están probados y testados continuamente en el campo de batalla”.⁴⁰⁵

www.source-military.com



Israel Military Industries es una empresa hace muy poco perteneciente al Ministerio de Defensa israelí.⁴⁰⁶ Suministra tanto a las fuerzas de seguridad y defensa de Israel como a otros ejércitos extranjeros, incluyendo a EEUU, Francia y España. Establecida en 1933, IMI es una em-

presa de sistemas de defensa especializada en el desarrollo, integración, fabricación y soporte de sistemas terrestres, navales y aéreos de combate. Guardian, su distribuidor en España destaca que los sistemas de IMI “están sometidos continuamente a pruebas de combate en las condiciones más extremas y duras en las zonas que opera el Ejército Israelí”.⁴⁰⁷

En España, IMI ofrece, a través de Guardian, sistemas multipropósito para rifle y lanzagranadas 40mm, además de munición para armas ligeras. Entre las características de los primeros, destacan la capacidad de integración “en cualquier fusil que incorpora lanzagranadas de 40mm”, que sean “únicas en su generación”, el incremento significativo de la probabilidad del impacto y el aumento de la letalidad usando el modo “estallido en el aire”. Por el otro lado, la división de munición ligera de



IMI MPRS con lanzagranadas. Foto: armas.es

IMI, reconocida como líder mundial en el sector, fabrica una variedad de calibres de distintas versiones como 9mm, 5,56mm., 7,62mm y 12,70 [0,5”].⁴⁰⁸

www.imi-israel.com



IMI Defense diseña fundas de pistola, de portacargadores y grilletos y otros accesorios. Las fundas se desarrollan en Israel para satisfacer a las unidades de élite del ejército israelí, fuerzas policiales y fuerzas armadas extranjeras. Según se destaca, “IMI Defense combina los conocimientos de años de experiencia con las pruebas rea-

lizadas en combate”.⁴⁰⁹

www.imidefense.com



Agilite es una empresa de productos de equipamiento profesional con sede en Israel, fundada por miembros de las fuerzas especiales israelíes y también por veteranos del ejército de EEUU, “con experiencia en las zonas adelantadas de combate”.⁴¹⁰ En realidad, los productos son “Made in the USA”,

dado que se diseñan en Israel pero se fabrican en EEUU. La empresa destaca en diferentes

lugares el valor añadido que supone la propia experiencia en combate del equipo de diseño de Agilite.⁴¹¹ Entre todos los productos fabricados por Agilite, destaca el IPC [*Injured Personnel Carrier*, transportador de personal herido], que permite transportar a un herido en un arnés a la espalda de forma segura, disponiendo de las dos manos libres para poder llevar un arma o incluso trepar.⁴¹² Pero su catálogo de productos es extenso.⁴¹³

En España, los productos Agilite son comercializados oficialmente por la empresa madrileña **Teyde Tecnología y Desarrollo**. Agilite ofrece en España arneses, mochilas y chalecos porta placas para distintos sectores.⁴¹⁴ Según la propia empresa, el producto que venden más en España es el IPC [*Injured Personnel Carrier*], al ejército español.⁴¹⁵ Se afirma que todo el material diseñado por Agilite forma parte del equipamiento de uso diario de los ejércitos de EEUU e Israel.⁴¹⁶



Dirección de Teyde. Tecnología y Desarrollo: ⁴¹⁷
Sofía de Grecia, 39, 28660 Boadilla del Monte [Madrid]
Telf: [+34] 91 351 90 99



FAB-Defense Tactical Equipment and Weapon Accessories es una compañía israelí significativa por suministrar equipamiento táctico y accesorios para armas para el Ejército y la Policía de Israel. Como se señala en su web corporativa, su departamento de I+D trabaja en colaboración con las fuerzas especiales y equipos SWAT en todo el mundo para diseñar productos adaptados a la “realidad” sobre el terreno.⁴¹⁸

FAB reconoce a la empresa **SNV** como su distribuidor en España,⁴¹⁹ y SNV distribuye hasta 60 productos de FAB Defense desde Madrid.⁴²⁰ Esos productos son bien conocidos en los sectores militar y policial. De hecho, según el representante de SNV, afirma que siempre distribuyen sus productos a fuerzas y cuerpos de seguridad del Estado, “en ningún caso distribuyen a cuerpos de seguridad privada”.⁴²¹



*Dirección de SNV:*⁴²²
Jacinto Benavente, 12, Casa 20, 28230 Las Rozas - Madrid
Telf: [+34] 913 070 822; www.s-nv.es



Es una empresa israelí fundada para prestar avances tecnológicos en la protección de oídos, incluyendo tanto los sectores militar como de seguridad. Los productos son diseñados y fabricados en Israel, hechos 100% de silicona, cumplen los controles de sanidad y higiene del Ministerio de Sanidad Israelí y están autorizados por el Ministerio de Sanidad español. Como indica su distribuidor en España, Guardian, son productos “especialmente recomendados para personal de seguridad, militar, policías, en galerías de tiro, aficionados a la caza, etc.”

www.heartech.co.il



Desde 2000, Cupron ha introducido en el mercado de defensa productos para mejorar la operatividad y el confort de los agentes, aplicando la tecnología de óxido de cobre en artículos como los calcetines. Esta tecnología térmica anti-bacterias posee propiedades beneficiosas para la piel y prolongan la vida útil. Desde 2008, Cupron es el proveedor oficial de calcetines del ejército israelí.

www.cupron.com

MTI Wireless Edge

En Israel:



MTI Wireless Edge Ltd

11 Hamelacha St. Afek Industrial Park
Rosh-Ha'Ayin, Israel 48091
Telf: [+972] [3] 9008900

MTI Wireless Edge es una empresa israelí que trabaja en conectividad para comunicaciones militares desde hace más de 35 años. Tiene operaciones en EEUU, Europa, el sudeste asiático, Australia y, por supuesto, Israel, y suministra equipos y servicios a fuerzas militares entre los que destacan los sistemas de antena.⁴²³ En España, su contraparte es **Indra**, pero sus productos son comercializados por una empresa llamada Landatel.⁴²⁴

En España:



Landatel Comunicaciones

Calle Aquisgrán, 2, 28232 Las Rozas (Madrid)
Telf: [+34] 911 461 700

Landatel Comunicaciones es un mayorista de valor añadido especializado en soluciones *Wireless* profesionales con más de 10 años de experiencia (la empresa se fundó en 2002). Hoy supera los 15.000 usuarios registrados en todo el mundo, según la propia compañía.⁴²⁵ Tiene una plataforma online B2B⁴²⁶ desde la que comercializa su oferta, entre la que se incluyen los productos de MTI: 5 tipos de antenas sectoriales, 2 tipos de antenas omnidireccionales, 4 tipos de antenas direccionales y 3 tipos de antenas de recinto.⁴²⁷ El catálogo de productos de Landatel "incluye soluciones inalámbricas (de interior y exterior), antenas y accesorios, *hotspots*, soluciones avanzadas de red (routers, cortafuegos), sistemas de video vigilancia y telefonía IP".

5.3// OTRAS EMPRESAS DISTRIBUIDORAS EN ESPAÑA



Nidec Defense Spain⁴²⁸

C/ Zamora, 68, 08018 Barcelona
[Zona 22@, Poble Nou]
Telf: [+34] 933 016 776

Según la propia empresa, los chalecos Nidec se diseñan en España y se fabrican en Israel por Hagor Industries, Ltd.⁴²⁹ Tienen una doble certificación: del National Institute of Justice (NIJ) de EEUU (expedida por el HP White Laboratory de Washington) y, paralelamente, del laboratorio de ensayos balísticos FMS de Israel.⁴³⁰ Las pruebas anti-arma blanca en España se certifican en el laboratorio AITEX de Alcoy (Alicante).⁴³¹ Los chalecos Nidec se venden, de manera regular, en España, Andorra,

Italia, Francia, Alemania, Suiza e Inglaterra.⁴³²

En España, los chalecos han sido adquiridos, de manera oficial, por la **Policía Foral de Navarra**, el **SIGC (Servicio de Información de la Guardia Civil)**, y diferentes **Policía Local**, como las de **Lleida, Badalona** [Barcelona] o **Parla** [Madrid]. Nidec afirma tener más de 200 distribuidores que suministran su chaleco a “miles” de **policías locales**, además de muchos otros clientes que lo adquieren “a nivel particular”. Nidec añade que “por algo hay **más de 10.000 chalecos NIDEC**” en el mercado español.⁴³³ Los chalecos Nidec también son utilizados por la **Guardia Real marroquí**,⁴³⁴ un Estado que, si bien tiene mejores relaciones con Israel que otros Estados árabes, estas son percibidas por una parte significativa de su población como equivocadas.

Nidec Defense Group también es la distribuidora en España de las pistolas israelíes de la marca **Bul**, una empresa israelí con sede en Tel Aviv que apenas lleva dos décadas en el mercado y que se ha especializado en el diseño de pistolas tipo 1911. Aunque se afirma que sus orígenes son deportivos, Bul se ha redirigido especialmente hacia el sector militar y de seguridad. Tanto la Bul Cherokee [véase fotografía] como la Bul M-5 [más pensada para tiro deportivo ⁴³⁵] se encuentran a la venta en la armería Nidec.⁴³⁶



Foto: Bul Cherokee, armas.es

5.4// OTROS EQUIPOS DE SEGURIDAD SUMINISTRADOS EN (O POR) ESPAÑA

Camión con cañón de agua para los antidisturbios catalanes



Foto: Mercedes Unimog 1750, El Punt Avui

En junio de 2013, el director general de la Policía en Cataluña, Manel Prat, anunció al Parlamento catalán la entrada en servicio de un camión con cañón de agua para ser utilizado en manifestaciones o en otras ocasiones, por ejemplo, “como elemento disuasorio en celebraciones en [la fuente de] Canaletes”.⁴³⁷ El camión, un Mercedes Unimog 1750 de más de seis toneladas de peso, contiene un depósito de agua y un cañón para proyectar a presión

el agua contra grupos de manifestantes. El camión fue comprado al ejército de Israel 19 años atrás y no había sido utilizado nunca. Prat reconoció que el cañón de agua puede ser tan lesivo como los otros métodos de dispersión utilizados por los *Mossos d'Esquadra*, la policía autonómica catalana.⁴³⁸

Exportaciones a la Autoridad Nacional Palestina

España no ha exportado, que se conozca, material de defensa a la Autoridad Nacional Palestina (ANP). Sin embargo, ha sido significativo su aporte en materia de seguridad. Consta una exportación española en 2005 de dos camiones antidisturbios equipados con cañones de agua a la ANP. Según se detalla en el informe oficial de exportaciones de la Secretaría de Estado de Comercio correspondiente al año 2005:

“Por lo que respecta al llamado ‘Otro Material’, lo exportado ascendió a 1,4 millones de euros, teniendo únicamente como destinos la Autoridad Nacional Palestina [1,1 millones, 78,7%] [...] Lo exportado a la A. N. Palestina consistió en dos camiones antidisturbios con cañones de agua para la Policía” (p.9)

Según consta en el mismo informe de exportaciones (p.42), se trató de una sola licencia a la ANP por un valor de 1.081.152 euros. Los camiones fueron autorizados y exportados en el mismo año 2005.

Sin embargo, J. Cierco afirmó en 2005 en ABC que esta no fue la única transferencia española:⁴³⁹

“Madrid ha entregado a la Policía de la Autoridad Nacional Palestina (ANP) 100 vehículos patrulleros; 50 motocicletas; material de diversa gama para las fuerzas antidisturbios; 4 autobuses; 8 furgonetas; 2 camiones dotados con cañones de agua... Todo por un valor de 10 millones de euros. España es el país del mundo que más presupuesto ha destinado a esta cuestión”.

6/ SERVICIOS DE SEGURIDAD PRIVADA

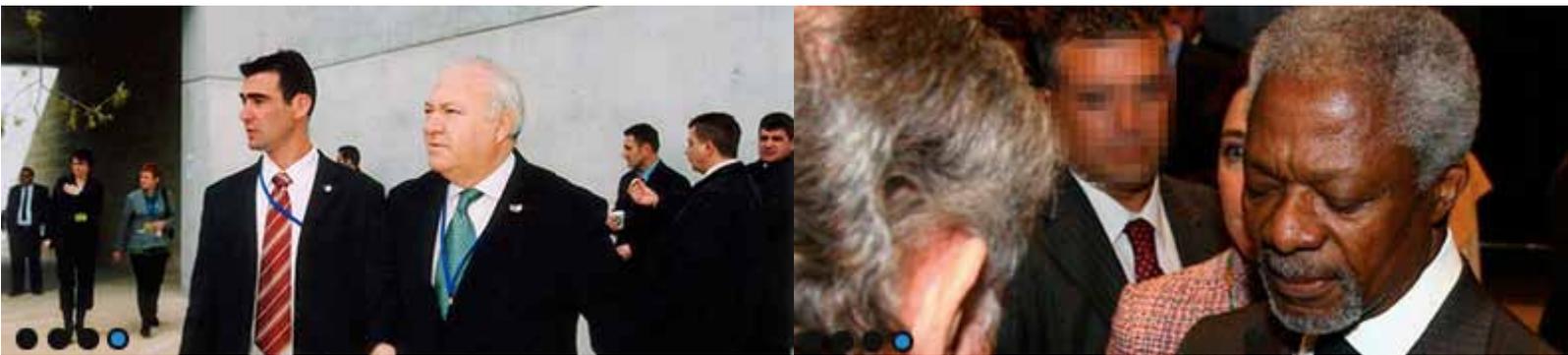
6.1// SERVICIOS MADE IN ISRAEL EN EL EDÉN PRIVATIZADOR ESPAÑOL

En línea con las tendencias globales privatizadoras que caracterizan el capitalismo neoliberal, la seguridad también se ha convertido en un privilegio que se compra y se vende. En objeto de negocio, que precisa de oferta y demanda. De un negocio perverso, porque fundamenta su beneficio, precisamente, en la inseguridad.

España se está convirtiendo en poco menos que un paraíso para la seguridad privada. Cabe al menos destacar tres ejemplos clarificadores para sostener semejante afirmación: por un lado, las puertas giratorias entre las estructuras públicas y privadas permiten a algunas personas preparar durante su etapa en el ámbito público algunas de las medidas que le aportarán réditos en una futura temporada dorada en el sector privado. En España, quien mejor representa esta figura es, probablemente, el ministro de Defensa Pedro Morenés.⁴⁴⁰ Pero existen también numerosas personalidades con fuertes vínculos con el sector de la defensa y la seguridad israelíes que también pueden aprovechar y aprovechan esa influencia. No es este, ni mucho menos, un factor específico español, pero tampoco España se caracteriza por las mejores prácticas en los sectores de la seguridad y la defensa.

Un segundo aspecto es la *carta blanca* que se ha proporcionado al sector de la seguridad privada en España, ampliamente respaldado por las instituciones. Cabe reconocer los constantes esfuerzos realizados para privatizar componentes de la seguridad. Un caso paradigmático es el de las prisiones [ver capítulo más adelante]. A modo de ejemplo, el Ministerio de Interior ordenó la celebración en España del “Día de la seguridad privada”, fijada para los 21 de mayo de cada año. En ella, el Ministerio se comprometía a desarrollar “acciones que contribuyan a reconocer la relevancia de la seguridad privada en la sociedad española”.⁴⁴¹

Finalmente, cabe señalar que las empresas israelíes gozan, como en muchos otros lugares, de un alto amplio reconocimiento en España en lo que respecta a los sectores de la seguridad y la defensa. Israel tiene prestigio, un prestigio adquirido por su experiencia probada. Israel exporta desde hace décadas esa experiencia acumulada en los conflictos armados en los territorios palestinos ocupados y en la región de Oriente Próximo. Según muchos profesionales de estos sectores, lo que te enseña Israel no lo aprendes en otros lugares. Los servicios de seguridad *made in Israel* han sido, de hecho, contratados por algunas de las instituciones españolas más importantes: Ministerio de Defensa, Ministerio de Interior, Presidencia del Gobierno, Agencia Tributaria, Armada española, Casa Real, Ejército del Aire, Embajada de Israel, Ejército de Tierra, Ertzaintza, Guardia Civil, Mossos d’Esquadra, Policía Foral de Navarra y Cuerpo Nacional de Policía.⁴⁴² Cabe destacar que se utilice a grupos privados para proteger a representantes gubernamentales e institucionales en lugar de los cuerpos de seguridad públicos del Estado.



Servicios de escolta de la compañía privada Guardian a personalidades públicas como Miguel Ángel Moratinos y Kofi Annan

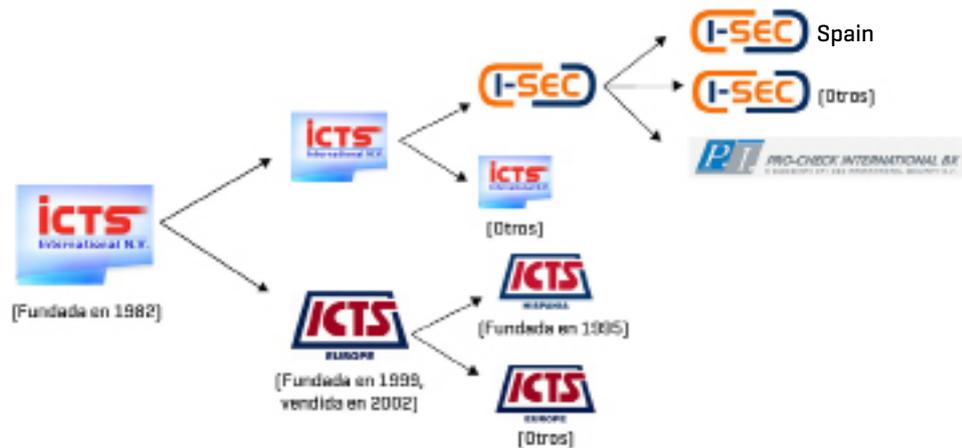
6.2// INTERNATIONAL CONSULTANTS ON TARGETED SECURITY (ICTS)⁴⁴³

Hace dos décadas, ICTS comenzó a aplicar el sistema de seguridad utilizado en los aeropuertos de Israel, que cataloga y evalúa el grado de riesgo de cada pasajero en función de una serie de criterios como edad, nombre, origen o comportamiento durante el interrogatorio. Así, la compañía ha desarrollado un sistema llamado APS (*Advanced Passenger Screening*, Monitorización Avanzada de Pasajeros).⁴⁴⁴ Según menciona el sitio web de ICTS, la mayoría de las grandes compañías aéreas estadounidenses utilizan este proceso de análisis del riesgo de seguridad que dicen puede representar una persona a partir de su aspecto.⁴⁴⁵

ICTS es una empresa israelí fundada en 1982 por ex miembros del Shin Bet, la agencia de seguridad israelí, y de la seguridad de El Al, la principal aerolínea israelí. Actualmente tiene su sede en Países Bajos y la empresa cotiza en Wall Street, aunque está controlada por Menachem Atzmon, presidente del consejo de administración de la firma desde 2004. Se encarga de servicios de seguridad aérea, controles de aeropuerto, detección con rayos X, control de documentos de viaje y similares. También trabaja en el sector del transporte privado y público. El grupo emplea a unas 1.300 personas.⁴⁴⁶ ICTS International o sus subsidiarias I-SEC International Security B.V. (I-SEC) y Pro-Check International (PI) proporcionan servicios de seguridad para aviación en 11 países: Alemania, Bélgica, Francia, Holanda, Hungría, Italia, Japón, Reino Unido, Rumanía, Rusia y España.⁴⁴⁷ I-SEC se creó en 2005 como el brazo de ICTS International encargado de la seguridad en el sector de la aviación. Por su parte, PI (Pro-Check International) presta servicios de consultoría, instrucción, formación, inspección y supervisión a aeropuertos, y es el suministrador “preferido” de algunas de las compañías aéreas más importantes del mundo, como Air Canada, Delta / Northwest Airlines, KLM, United Airlines o U.S. Airways. Además, PI ha proporcionado servicios de seguridad fuera del terreno de la aviación, incluyendo al sector de alquiler de coches, el gobierno holandés, el sector de venta al por menor y el transporte público.⁴⁴⁸

El entramado de ICTS es complejo y confuso. A pesar de la coincidencia en los nombres, no todo el ICTS que opera en España pertenece hoy al mismo grupo y no todo el entramado tiene intereses israelíes, por lo que una parte quedaría fuera de los objetivos de este estudio.

Del esquema mostrado a continuación, sólo la rama superior tiene interés para esta publicación:



Resumen de servicios prestados en España:

EMPRESA	RELACIÓN CON ISRAEL	RESUMEN DE SERVICIOS EN ESPAÑA
I-SEC	Compañía israelí creada en 2005 por ex miembros del aparato estatal de defensa y seguridad. Presencia hasta en 11 países	Seguridad en el aeropuerto del Prat de diversas compañías aéreas, incluyendo Continental Airlines, PIA Airlines, Singapore Airlines, Qatar Airlines, Emirates Airlines. ⁴⁴⁹
Pro-Check International	Compañía israelí creada por ex miembros del aparato estatal de Defensa y seguridad	Desde el 6 de junio de 2009, I-SEC también provee servicios de seguridad en el aeropuerto de Valencia [VLC] a una gran compañía aérea de EEUU. ⁴⁵⁰
ICTS Hispania	Compañía de origen israelí, pero sin conexiones con Israel desde 2002	Amplísima variedad de servicios.



I-SEC Spain Service Management S.L.⁴⁵¹

Dirección:⁴⁵²
Aeropuerto del Prat de Llobregat
Dique sur, Oficina 103
Barcelona C.P 08820
Tel. [+34] 934796590
Tel. [+31] 20 8200822 (Holanda)

Histórico de ITCS en España

ICTS opera en España desde aproximadamente 1987. En sus inicios, sin permiso del Gobierno y sin ajustarse a la normativa vigente.⁴⁵³ Entonces, ICTS utilizó la cobertura legal ofrecida por una empresa vinculada al grupo del financiero Jacques Hachuel, fundada en noviembre de 1987 con el nombre de H Seguridad.⁴⁵⁴

En 1999, se produjo una solicitud a la Dirección General de Transacciones Exteriores, para que autorizara la compra del 51 % del capital de H Seguridad por la compañía israelí ICTS. El Ministerio de Economía no puso obstáculos y concedió la petición en quince días, el 17 de abril de 1989. Sin embargo, con una advertencia: existían limitaciones a la intervención extranjera en actividades relacionadas con la defensa nacional. Al parecer, ICTS consideró demasiado restringido este campo legal de actividades y no hicieron uso del permiso de inversión extranjera. H Seguridad siguió operando como si fuera una empresa completamente española, aunque la implicación israelí fuera significativa e incluyera a David Ronen, Amir Eshet y Moshe Lan, entre otros.⁴⁵⁵

La policía abrió una investigación contra ICTS por “varias irregularidades”, con el objetivo de controlar la actividad real de esas empresas. Dos servicios policiales se ocuparon de ICTS y de H Seguridad, tanto por razones administrativas (la estructura no estaba acreditada ante Interior) como de contraespionaje. Las órdenes para la investigación partieron del director general de la Policía, al parecer por iniciativa expresa del Gobierno. La batalla financiera librada en torno a la fusión del Banesto (uno de los clientes de ICTS) y el Banco Central habría contribuido a las tensiones.⁴⁵⁶ Para entonces, los contratos en España por los que competía ICTS se llegaron a estimar en “varios millones de dólares”.⁴⁵⁷

H Seguridad contaba con cuatro personas en su consejo de administración (desde la fundación de la compañía, el 5 de noviembre de 1987). Tres de estas personas eran los titulares de la totalidad del capital social, fijado en 10 millones de pesetas, divididas en 10.000 acciones. Estos tres propietarios legales eran: el presidente Ignacio López de Hierro (quien contraería matrimonio en 2009 con la Secretaria General del PP, María Dolores de Cospedal)⁴⁵⁸, Carlos Fanjul (vicepresidente) y Luis Lizari-turry (vocal del consejo de administración). Todos ellos habían tenido cargos ejecutivos en el entorno del grupo Hachuel. La cuarta miembro del consejo era la abogada Coloma Armero, como secretaria. El Consejo al completo renunció el 2 de agosto de 1989 y la totalidad de las acciones de H Seguridad quedaron depositadas en el bufete del abogado Jorge Trias Sagnier, en calidad de fiduciario mientras se gestionaban los problemas.⁴⁵⁹ Trias Sagnier era entonces abogado de la Embajada de Israel y de ICTS,⁴⁶⁰ y fue posteriormente conocido por su militancia en el Partido Popular (fue diputado) y por su presunta participación en los casos Gürtel y de financiación ilegal del PP. Trias Sagnier tramitó un cambio de nombre para H Seguridad, que pasó a denominarse ICTS Hispania, según la documentación presentada en Interior.⁴⁶¹ En aquel tiempo, ICTS tenía en Europa una red de sucursales calificada en algunos casos de “semiclandestina”, dado que muchas de sus oficinas eran simples apartados de correos o meras direcciones de contacto.⁴⁶²

ICTS inició sus actividades en EEUU en el campo de la seguridad aérea, con clientes como TWA, American Airlines o Pan Am. En España, logró contratos suculentos a través de una cartera de clientes notables: el Banco Español de Crédito (Banesto – Jacques Hachuel era el mayor accionista, propietario de H Capital)⁴⁶³ y, en particular, su presidente, Mario Conde (su protección personal fue confiada directamente a los israelíes, que escogieron y entrenaron al personal necesario)⁴⁶⁴; la inmobiliaria británica Heron (entonces propietaria de las torres de Jerez, y los almacenes Makro); y servicios de seguridad de los almacenes Celso García y de la compañía aérea Alfa Jet Charter (dedicada al transporte privado de ejecutivos), mientras estas empresas estuvieron en la órbita de Jacques Hachuel.⁴⁶⁵ Los israelíes prepararon también la seguridad de Hachuel, tanto en lo que se refiere a las empresas de su grupo como a su propia custodia personal.⁴⁶⁶ ICTS fue incluso una de las compañías candidatas a proporcionar la seguridad en los Juegos Olímpicos de Barcelona y la Expo de Sevilla, ambas en 1992.⁴⁶⁷

Moshe Lan, vicepresidente ejecutivo de ICTS y origen de los negocios de la empresa en España, afirmó en una entrevista que consideraba “injusto” que se relacionara a su empresa con el Mosad. Reconoció que ICTS comenzó a actuar en España antes de que se creara H Seguridad, y confesó que “es verdad que todos somos ex funcionarios de seguridad del Gobierno israelí, pero todo el mundo es ex en este país”, “en Israel todo, casi todo el mundo ha sido oficial del Ejército”. En la lista de emplea-

dos, además de Lan [exjefe de seguridad en Nueva York], figuran David Ronen [ex responsable de la seguridad de Israel en EEUU y representante oficial de Israel en el comité de seguridad de los Juegos Olímpicos de Los Ángeles] o Bacharach [ex miembro del equipo de seguridad de la compañía aérea israelí El Al en Londres, aunque no el jefe], mientras que también han tenido relaciones con ICTS Bar Leuf [jefe de la policía israelí] y Tarki [su adjunto]. En palabras de Lan, “buscamos lo mejor”. Lan reconoció conocer en España a Prosegur, Procesa y Falcon, entre otras y negó que, como se rumoreaba, ICTS perteneciera al traficante de armas Jacob Nimrodi.⁴⁶⁸

ICTS y H Seguridad no fueron las únicas empresas de seguridad investigadas por la policía en aquella época. También se abrió un expediente de cierre sobre otra compañía israelí de seguridad denominada Mydas, presidida por el bróker Mauricio Hatchwell. Mydas fue creada en 1985, y poco después fue adquirida por Hatchwell y los israelíes. La propuesta de cierre fue, oficialmente, a causa de la ausencia de actividad y de medios para cumplir los fines que tenía autorizados.⁴⁶⁹

ICTS Internacional: ¿una empresa eficiente?

ICTS fue noticia al ser identificada como la empresa de seguridad que dejó al nigeriano Umar Farouk Abdulmutallab subir al avión con destino a Detroit [el vuelo 253 de la aerolínea Northwest]. Abdulmutallab presuntamente intentó sin éxito detonar un potente explosivo el día de Navidad de 2009. Tanto ICTS y la empresa de seguridad G4S como los aeropuertos de Schiphol [Ámsterdam] y la Autoridad Federal de Aviación y los servicios secretos de EEUU se atribuyeron los unos a los otros la responsabilidad por el fallo. Por parte de ICTS, las empresas involucradas en el fallo fueron sus filiales I-SEC y PI [Pro-Check International].⁴⁷⁰

ICTS utilizó el ya mencionado sistema de identificación de riesgos a partir del perfil del pasajero. Según relató el diario israelí *Haaretz*, el supervisor de ICTS debía haber aplicado el protocolo que habría impedido a Abdulmutallab, por sospechoso, subir a ese avión a partir de determinados criterios, como eran su edad, nombre, ruta de viaje ilógica, billete caro y comprado en el último momento o ausencia de equipaje. Esto es: un ciudadano de Nigeria joven que vuele a EEUU con un billete caro y una sola maleta para un viaje a través de Ámsterdam decidido en último momento es, por definición [o probabilidad], sospechoso de terrorismo. Nótese que los cuatro últimos criterios suelen aplicar, por ejemplo, a empresarios europeos. Señala, sin embargo, “otros muchos indicios”, pero ni *Haaretz* ni otros medios consultados han especificado cuáles. Mención aparte es que no se prestara atención a los antecedentes de los servicios secretos “sobre la radicalización ideológica del sospechoso”, aunque esta circunstancia es muy confusa.⁴⁷¹

Subsidiarias de ICTS: Demco y Huntleigh

Demco Group - Emergency and Security Solutions⁴⁷² es una compañía de desarrollo de sistemas y consultoría de seguridad fundada en 1982, y también está formada por antiguos agentes de fuerzas militares y de seguridad israelíes “que se benefician de una experiencia en preparación ante emergencias, preparación de procedimientos operativos y la planificación y ejecución de ejercicios a escala nacional o local”, para manejar situaciones como “amenazas a la seguridad nacional, incluyendo ataques terroristas convencionales o no convencionales, conflictos de baja intensidad, desastres naturales y diversas situaciones de crisis”. También apoyo psicosociológico y gestión del estrés. Ofrece sus servicios a agencias ministeriales gubernamentales, autoridades regionales o locales,

cuerpos policiales y judiciales, corporaciones privadas y multinacionales, fuerzas de protección civil y rescate, instituciones médicas y comunidades locales.⁴⁷³

En 1999 ICTS International N.V. adquirió Huntleigh Corporation, entonces el quinto proveedor más importante de servicios de control de pasajeros de aerolíneas en EEUU. Basada en St. Louis, Huntleigh opera en 31 aeropuertos de EEUU incluyendo la mayoría de los internacionales. Sus servicios incluyen: “agentes de seguridad, control de seguridad de vuelos charter, mozos de aeropuertos y servicios de sillas de ruedas, manejo de equipajes, limpieza de aviones, monitores de colas, servicios de portería, guardias, agentes de rampa, de servicio a pasajeros, de servicio de equipajes, transporte de tripulación, exploración con rayos X de equipaje, buscador de aviones, control de seguridad de vendedores y más”.⁴⁷⁴ Huntleigh estaba a cargo de la seguridad en el aeropuerto internacional de Logan, en Boston, el 11 de septiembre de 2001, cuando partieron de allí los dos aviones que se estrellaron contra las dos torres gemelas en Nueva York.⁴⁷⁵

Sobre ITCS Europe

Según su web, ICTS Europe tiene sus orígenes en ICTS International. En 1999, ICTS Europe fue incorporada como una compañía separada hasta convertirse en una de las compañías de seguridad claves del sector de la aviación.⁴⁷⁶ En 2002 ICTS Europe fue vendida a Fraport, la propietaria y la operadora del aeropuerto de Frankfurt.⁴⁷⁷ Desde entonces, si bien se permitió a la compañía conservar su nombre, ICTS Europe no es miembro del grupo ICTS International N.V. y se trataría de dos compañías sin relaciones comerciales, como se insiste en su página web. ICTS Europe se ha expandido tanto en número de clientes como en extensión geográfica [en Europa, África, Asia y Oriente Medio], al tiempo que ha extendido sus servicios, incluyendo servicios marítimos, infraestructura crítica y seguridad corporativa. En 2008, ICTS Europe fue adquirida por Management and Deutsche Beteiligungs AG (DBAG), otra compañía puntera basada en Alemania. Hoy ICTS Europe tiene oficinas en más de 80 lugares de 22 países. ICTS Europe opera en España a través de su 100% subsidiaria **ICTS Hispania S.A.**, establecida en 1995 [cuando era todavía israelí]. ICTS Hispania tiene su oficina principal en Madrid, con centros operacionales adicionales en Barcelona, Málaga y Alicante. Entre los servicios proporcionados por ICTS Hispania se encuentran los siguientes:⁴⁷⁸ para aerolíneas, seguridad mejorada de pasajeros, servicios de *check-in* integrados, entrevistas de seguridad, verificación de documentos de viaje, inspección de aeronaves, control de embarque de pasajeros, seguridad del catering, seguridad del cargo o formación. Entre los servicios de seguridad para clientes privados y altos cargos públicos, ofrecen “custodia VIP”, control de acceso 24 horas, monitorización y cacheo de trabajadores, video-vigilancia y circuitos cerrados de TV y formación. La lista de clientes de ITCS Europe parece infinita. Entre ellos, destacan la embajada de Israel en Madrid y la compañía aérea de Israel El Al.⁴⁷⁹

6.3// INTERNATIONAL SECURITY AND DEFENSE SYSTEMS (ISDS) Y CATALUÑA

ISDS ha sido una empresa de seguridad israelí vinculada a operaciones de guerra sucia en Centroamérica que ha gozado de importantes contratos en Cataluña. Fue fundada por el coronel en la reserva Leo Gleser, con doble nacionalidad argentina e israelí.

Una historia de terror en Centroamérica

Según ha informado el periodista Víctor Cygielman, ISDS, especializada en protección, guardias de seguridad y entrenamiento en combate, proporcionó instructores al Gobierno de El Salvador para formar unidades especiales en lucha contra la guerrilla de izquierdas. Estas actividades habrían estado autorizadas por las autoridades competentes de Israel. En 1982-83, ISDS empezó a entrenar a extranjeros [incluyendo a españoles, belgas y americanos] en una escuela especial creada cerca de Cesárea, en la costa de Israel, a una hora de distancia de Tel Aviv. ISDS también habría asegurado la protección de ciertas líneas aéreas y personalidades en Latinoamérica. Mientras ISDS colaboró con el Gobierno de El Salvador mantuvo sus oficinas en el hotel Sheraton, en San Salvador. Por otro lado, Israel habría vendido, en 1988, importantes cantidades de material militar a este gobierno.⁴⁸⁰

En 1981, Gleser habría sido contratado para trabajar en Honduras por Gerard Lachtanian, un traficante de armas armenio. Según el propio Lachtanian, ISDS formó en Honduras, entre 1981 y 1984, tanto a la guardia personal del presidente Roberto Suazo Córdova como a los hombres del general Gustavo Álvarez Martínez, jefe de las Fuerzas Armadas y promotor de la *guerra sucia* contra la izquierda hondureña. Esta guerra supuso, al menos, 250 ciudadanos asesinados o desaparecidos en ese periodo. El general Walter López Reyes, que sucedió a Álvarez tras el golpe de Estado que derrocó a Suazo en 1984, manifestó que los hombres de ISDS habían entrenado a la *contra* nicaragüense en la base de Tamara, cerca de Tegucigalpa. Además de Honduras y El Salvador, los periodistas Peru Egurbide y Ferran Sales han afirmado que ISDS ha operado también en México, Perú, Guatemala y Ecuador, en este último país durante la etapa de León Febres Cordero. En un programa para “unidades de fuerzas especiales” distribuido por ISDS en América Latina, la empresa israelí ha ofrecido cursos de “terror selectivo”, junto a otros de “lucha urbana antiterror” o “inteligencia y contrainteligencia”.⁴⁸¹

ISDS en España

Según periodistas de *El País*, ISDS operó de forma ilegal en España desde septiembre de 1986 hasta el 28 de julio de 1989, cuando el Ministerio de Interior autorizó sus actividades.⁴⁸² Fue ilegal tanto cuando operaba a través de Servicios Técnicos Bilan [primer nombre de la empresa] como durante el primer año de ISDS Ibérica [sustituta de Bilan, fundada el 29 de julio de 1988]. Uno de los problemas de fondo era hasta qué punto una empresa española de seguridad puede servir de intermediaria a otra israelí que no está domiciliada en España. Sin embargo, recibieron contratos públicos y privados y operaron a través de otras empresas de manera ilegal. También en su fundación se apreciaron diversas irregularidades, sobre todo en los servicios prestados al Departamento de Agricultura de la Generalitat.⁴⁸³

En sus inicios, ISDS Ltd. operó en España a través de Servicios Técnicos Bilan, una compañía creada y dirigida por personas del entorno de Josep Maria Figueras.⁴⁸⁴ Bilan era una sociedad de cartera y nunca tuvo autorización del Ministerio para trabajar en el campo de la seguridad. El israelí Abraham Arad fue el primer representante de ISDS Ltd. en Bilan [apoderado el 30 de septiembre de 1986] y meses más tarde la representación de ISDS Ltd. en Bilan pasó al argentino Ricardo Norberto Guelman [apoderado el 30 de septiembre de 1987].⁴⁸⁵ Problemas entre Guelman y el italiano Giacomo Ventura Bassat, presidente de la Cámara de Comercio Catalunya-Israel y administrador de Servicios Técnicos Bilan, determinaron el cese de las actividades de ISDS Ltd. a través de esta em-

presa.⁴⁸⁶ [Véase al final del apartado la implicación de Giacomo Ventura en la seguridad de los Juegos de Barcelona en 1992]

El 29 de julio de 1988, personas del entorno de la familia Folchi fundaron en Barcelona ISDS Ibérica, empresa en la que se integró desde el primer momento Guelman como representante de ISDS Ltd. para España [fue su primer director]. Lo hicieron a través de General Investments SA, e ISDS Ibérica fue fundada con 15 millones de pesetas.⁴⁸⁷ Los tres hermanos involucrados en la sociedad fueron Juan José,⁴⁸⁸ Inmaculada⁴⁸⁹ y Carlos⁴⁹⁰ Folchi Bonafonte.

El 8 de abril de 1988 Juan José Folchi Bonafonte otorgó poderes de administradora única de General Investments SA a su hermana Inmaculada, quien ejerció esa función hasta el 14 de septiembre de 1988. Habían transcurrido dos meses desde la fundación de ISDS Ibérica y uno desde que la propia Inmaculada fuera designada secretaria general del Departamento de Gobernación de la Generalitat. Le sucedió como administrador único de General Investments su hermano Carlos.⁴⁹¹ Desde el 2 de diciembre de 1988, este último fue el único apoderado de ISDS Ibérica.⁴⁹² Con posterioridad a la etapa de la familia Folchi, la empresa pasó a ser controlada por Giacomo Ventura.⁴⁹³

Juan José Folchi gestionó personalmente en Israel la asociación de su empresa de seguridad, ISDI Ibérica con ISDS Ltd. Viajó a Tel Aviv en julio de 1988 en las mismas fechas en que se creó en Barcelona ISDS Ibérica para conocer las características de ISDS Ltd y a su presidente, Leo Gleser. Es curioso cómo se refirió Folchi a la controversia que despertaba Gleser: "A nosotros, las armas y el entrenamiento armado no nos interesan en absoluto. Lo que nos interesa es la experiencia de ISDS en el campo de la ingeniería de seguridad, y el propio Gleser me mostró dos trabajos de su empresa". Cinco meses más tarde, el 8 de diciembre de 1988, Leo Gleser y Juan José Folchi firmaron en Barcelona un contrato por el que ISDS Ltd. concedía, por cinco años, su representación exclusiva en España a ISDS Ibérica. En aplicación de este contrato de representación exclusiva, ISDS Ibérica ha llamado con frecuencia a técnicos israelíes para realizar los proyectos que ha contratado en España [por ejemplo, para los cursos de mando de ISDS Ibérica a los guardias forestales de la Generalitat –véase más abajo].⁴⁹⁴

ISDS y sus negocios con la Generalitat de Catalunya y la familia Pujol

La relación de la Administración catalana con ISDS se remonta al menos a 1986 y duró al menos hasta mediados de la década de los 90.⁴⁹⁵ Durante la etapa en que Bilan le sirvió de apoyo, ISDS elaboró un estudio de seguridad para la Oficina Olímpica Barcelona 92, que entonces representaba la candidatura de la capital catalana, y estableció contactos con la Feria de Barcelona, cuyo comité ejecutivo presidía entonces Josep Maria Figueras.⁴⁹⁶ Es notorio y significativo el conflicto de intereses.

Los departamentos de Agricultura Ganadería y Pesca; Industria y Energía; Comercio Consumo y Turismo; la Dirección General de Seguridad Ciudadana y la Entidad Autónoma de Juegos y Apuestas son los departamentos de la Generalitat que aparecen mencionados en una larga lista de clientes que ISDS Ibérica presentó ante la División de Seguridad del Comité Organizador Olímpico Barcelona 92 [COOB '92]. ISDS Ibérica contrató con la Generalitat la elaboración de un plan de emergencia para el Palau Robert [en el Paseo de Gràcia], que aloja dependencias de los departamentos de Agricultura, Industria y Comercio.⁴⁹⁷

Las relaciones de ISDS con la Administración autónoma se canalizaron principalmente a través del Departamento de Agricultura, que dirigió el *conseller* Josep Miró i Ardèvol, quien “ha destacado en las relaciones de la Generalitat con Israel”.⁴⁹⁸ Conviene insistir en que su esposa era, precisamente, Inmaculada Folchi, parte de ISDS Ibérica y, además, secretaria general –es decir, la *número dos*– del Departamento de Gobernación de la Generalitat. Fue oficial mayor del Parlament de Catalunya, el cargo más elevado del funcionariado de la institución.⁴⁹⁹ Una vez más, resulta significativo el conflicto de intereses.

En 1989, ISDS Ibérica impartió un curso de mando a los jefes de comarca del Servicio de Agentes Rurales [potenciado personalmente por Miró i Ardèvol en el marco del programa político bautizado como *Foc Verd*] y contrató la realización de un plan de seguridad integral para el edificio Torreferrusa, sede de la Dirección General de Política Forestal. Se trataba de un “cuerpo armado”, de carácter parapolicial.⁵⁰⁰ ISDS Ibérica también ofertó diversos equipos de seguridad, consistentes en un circuito cerrado de televisión y un sistema de control de acceso por tarjeta de proximidad, así como un equipo de alarmas, valorado todo ello en 3.369.346 pesetas.⁵⁰¹ El Departamento de Agricultura adquirió de ISDS Ibérica un equipo de navegación vía satélite GPS Raytheon y una cámara de visión nocturna Dark Invader y pagó en septiembre de 1989 un total de 2.579.444 pesetas por estos dos equipos.⁵⁰² Al menos, existieron tres grandes irregularidades en todos estos contratos. En primer lugar, ISDS Ibérica realizó todos estos servicios sin estar legalizada.⁵⁰³ Segundo, en la adjudicación del plan de seguridad del edificio Torreferrusa: el 24 de febrero de 1988, ISDS Ibérica remitió al director general de Política Forestal, Victor Compte i Solé, una oferta con un presupuesto de 504.000 pesetas. El 29 de mayo la Dirección General de Política Forestal convocó concurso con un pliego de condiciones cuya redacción era idéntica a la oferta de ISDS Ibérica, pero con un presupuesto superior: 571.200 pesetas.⁵⁰⁴ Finalmente, en tercer lugar, Joan Saura, portavoz de Iniciativa per Catalunya, consideró “inconcebible” que la Generalitat vulnerara la ley que establecía que la Escuela de Policía de Cataluña era la encargada de formar a los agentes rurales.⁵⁰⁵

Es bien conocida la relación entre una parte de la familia de Jordi Pujol y las compañías privadas de seguridad israelíes. ISDS habría prestado servicios de espionaje y contra vigilancia a la familia Pujol. En 1992, Pujol y algunos de sus hijos fueron investigados por los servicios secretos españoles [hoy CNI, entonces Cesid]. Josep Peris, entonces máximo responsable de los Mossos d’Esquadra y antiguo comandante del Ejército del Aire, recopiló información entre Jordi Pujol Ferrusola y Javier de la Rosa.⁵⁰⁶ ISDS instaló los sistemas electrónicos que bloquearían el acceso de los espías a las líneas telefónicas del Palau de la Generalitat.⁵⁰⁷

Contratos con Telefónica

En el caso del Palau Robert, sede de tres departamentos de la Generalitat, ISDS Ibérica contrató únicamente ese plan concreto con el Ejecutivo catalán. Sin embargo, luego no lo elaboró ella misma, sino que subcontrató la totalidad del trabajo con Tepesa, empresa del grupo Telefónica, que facturó por ello a ISDS Ibérica 925.000 pesetas.⁵⁰⁸

Ya desde la etapa de Bilan, Abraham Arad, el primer israelí que ISDS Ltd. envió a esta empresa, había mantenido una estrecha colaboración con Tepesa,⁵⁰⁹ presidido entonces por Luis Solana. Fruto de esos contactos fue la formación de los tres guardaespaldas de Solana,⁵¹⁰ que habrían sido

enviados a Israel para seguir, durante varias semanas, un curso de adiestramiento organizado por ISDS.⁵¹¹



ISDS Ltd. reconoce haber tenido como clientes a Repsol-YPF, el Banco Santander, el Puerto de Barcelona, El Corte Inglés, Galerías Preciados, Telefónica y a los Juegos Olímpicos de Barcelona 92. Y preocupa sobremanera que las maneras y la experiencia israelíes hayan entrenado, según señala ISDS, al

Grupo Especial de Operaciones (GEO), la unidad de élite del Cuerpo Nacional de Policía.⁵¹²

Como destaca en su web, ISDS fue la compañía de seguridad privada contratada para la visita del Barça a Israel y los Territorios Ocupados de Palestina en agosto de 2013.

Declaración de Giaco Ventura, presidente de la Cámara de Comercio España-Israel en relación a su participación en la seguridad de los Juegos Olímpicos de Barcelona en 1992

J. Playà: “Menos conocida es su intervención en los Juegos de 1992”

Giaco Ventura: “Porque se hizo con la máxima confidencialidad y anonimato, Ayudamos a Barcelona a ganar la nominación en una reunión clave del COI en Nueva York. Conseguimos, a través de la comunidad judía de esta ciudad, que el alcalde Koch, judío también, apoyase a Barcelona. Más tarde mantuve un encuentro con el presidente de Francia, François Mitterrand, para tener su apoyo en materia de seguridad. Y finalmente trabajé durante dos años con un equipo que hizo el anteproyecto de seguridad, en prevención y antiterrorismo. Colaboré con 38 técnicos de élite de Israel, expertos en seguridad y militares en la reserva. Estuvimos casi dos años en una oficina situada en la buhardilla de un conocido edificio de la ciudad sin que nadie lo supiera. El plan de seguridad incluyó desde actuaciones para evitar la colocación de una bomba en los muelles, hasta sistemas para evitar la contaminación del agua o un software para regular los semáforos y en caso de catástrofe crear unos espacios vacíos de coches que permitieran el aterrizaje de helicópteros en improvisados helipuertos en la calle. Incluso redactamos, con apoyo de unos psicólogos, el borrador del discurso en materia de seguridad para Maragall y las preguntas que le podía plantear el COI y las respuestas que debía dar. Veinte años después se puede explicar”.⁵¹³

6.4// BLUE SKY INTERNATIONAL (BSI): SEGURIDAD PRIVADA ISRAELÍ PARA EL BARÇA



Durante la presidencia de Joan Laporta, el F.C. Barcelona habría encargado una parte de sus servicios de seguridad a la empresa Blue Sky International (BSI).⁵¹⁴ A propuesta de Laporta, la junta directiva del Barça decidió que BSI se hiciera cargo de una auditoría de seguridad y de la propia seguridad tanto del club como de su presidente. Con anterioridad, Laporta ya había argumentado ante la Junta que era “objetivo del terrorismo internacional” como consecuencia de su cargo. Cuando fue requerido sobre la procedencia de esa información, se mostró reticente, pero al final confesó que fue

la propia BSI quien le había alertado de tal posibilidad.⁵¹⁵ Fuentes del Camp Nou relataron que “de repente, comenzamos a ver a tipos altos y fuertes, trajeados y con pinganillo por todos los pasillos”. Según la fuente, entre ellos sólo se hablaba inglés y algunos no dominaban fluidamente el español.⁵¹⁶

BSI fue creada por Arnon Milchan, un *conseguidor* israelí de gran influencia en Hollywood, donde ha sido uno de los más importantes productores de las dos últimas décadas. La revista Forbes ha llegado a situar a Milchan como el vigésimo cuarto hombre más rico del mundo. En la guerra de los Seis Días, hizo de enlace en Jerusalén y a partir de entonces actuó como intermediario entre los sectores de defensa en Israel y EEUU, incluyendo a compañías como Raytheon y Hawker Beechcraft, comerciando con sistemas de misiles Hawk y Patriot. También estuvo involucrado en un escándalo en Sudáfrica, donde una campaña en la que participaba desvió fondos para suprimir a la oposición política en el país.⁵¹⁷ A principios de los 80, Milchan se vio envuelto en otro escándalo cuando su compañía Heli Trading Company estableció un convenio con Milco International Incorporated para la compra de *kryptons*, interruptores utilizados como dispositivos de disparo de armas nucleares. Milco era propiedad de Richard Kelly Smith, que fue acusado de espionaje, ya que más de 800 de estos dispositivos acabaron en manos del Gobierno israelí. Shimon Peres, dijo de él: “Me contuve de recomendar a un solo individuo para nuestro más alto honor relacionados con la defensa”, “pero, sin duda, Milchan es digno de este reconocimiento”.⁵¹⁸

A finales del 2008, tras los atentados terroristas de Bombay, Milchan creó la empresa BSI, que puso al servicio de Jamsetji Nusserwanji Tata, dueño de la empresa automovilística india y dueño también del hotel Taj Mahal Palace, uno de los que sufrió los ataques. En BSI prestan servicios personajes bien conectados de las finanzas, la oficina del Primer Ministro y de la Agencia de Seguridad y el ejército de Israel. Así, el jefe de operaciones de BSI es Aviv Fishbain, ex agente de la División de Operaciones de la Agencia de Seguridad de Israel (AIS) y comandante de brigada, mientras que el vicepresidente senior de desarrollo de negocios es Mena Bacharach, director de Seguridad Nacional y vicepresidente del Comité Público de Defensa Aeroespacial; o Itzhak Barlev, comandante adjunto de una unidad especial antiterrorista, director general de la DAT (Defensa Antiterrorista) y asesor de diversos ejércitos.

Se afirmó que Laporta pagaría 30.000 euros mensuales a una empresa con sede en Suiza para garantizar la seguridad del club y la suya propia. Así, el FC Barcelona pagaría a esta compañía 360.000 euros anuales (casi 1.000 euros al día) para garantizar la seguridad de Laporta y revisar toda la seguridad del club. Posteriormente, el club acordó mantener el cordón de seguridad en torno a Laporta incluso cuando hubiese cesado en su cargo. Hasta entonces, la seguridad del Presidente del Barça corría a cargo de Cybex, una compañía de Barcelona del grupo Intelligence Bureau, propiedad de Juan de la Torre. Las amenazas contra el Presidente estaban relacionadas hasta ese momento, sobretodo, por las facciones más violentas de los Boixos Nois, a quienes Laporta se habría enfrentado. Una fuente relacionada con el Barça señala también que Cybex tenía contrato con el club y que trabajó normalmente hasta el año 2008, poco después de la sustitución de Elías Frade por Xavier Martorell como máximo responsable de la seguridad de la entidad. Martorell había sido director general de los Mossos d'Esquadra en los gobiernos de Jordi Pujol.⁵¹⁹

6.5// LA PRIVATIZACIÓN DE LAS PRISIONES

En mayo de 2012, la Comisión de Interior del Congreso aprobó una iniciativa en la que instaba al Gobierno a estudiar la posibilidad de que miembros de seguridad privada sustituyeran a los responsables públicos de seguridad en las funciones de control de accesos y control de cámara de circuito cerrado de televisión, y también en la seguridad perimetral inmediatamente circundante a los centros penitenciarios (bajo la dirección de los responsables de la seguridad pública). La iniciativa, de Convergència i Unió (CiU), pedía incluir esta propuesta en la reforma de la Ley de Seguridad Privada que tenía previsto desarrollarse. Se llegó a un acuerdo entre el diputado del PP, Conrado Escobar, y el de CiU, Feliu Guillaume, quien sostuvo que la situación de austeridad en el gasto obligaba a “hacer un esfuerzo de racionalización” en los servicios públicos. El PP y CiU votaron a favor, mientras que el PSOE se opuso, al considerar “evidente” que se planteaba un beneficio para las empresas privadas de seguridad “en perjuicio” del servicio público, además de advertir que los miembros de la seguridad privada “no están preparados” y requieren formación que “cuesta dinero”. En la misma Comisión, el PP y el PSOE acordaron reformar la Ley de Seguridad Privada, del año 1992, para impulsar la coordinación entre la seguridad pública y privada, y con las comunidades autónomas.⁵²⁰

Estas y otras iniciativas ya están dando sus frutos para las empresas israelíes. Israel ha dejado claro su interés por el sistema español de centros penitenciarios, en particular, de las cárceles de mujeres.⁵²¹

Pujol y las empresas made in Israel para las prisiones catalanas

Afirman Félix Martínez y Jordi Oliveres que la conocida relación entre Jordi Pujol y las compañías privadas de seguridad israelíes está influida por Moisés David Tennembaum, sionista militante y “el socio de su padre en la mayoría de sus aventuras empresariales”.⁵²² Moisés David Tennembaum y Ruth Kischner, matrimonio polaco asentado en Barcelona en 1940, se asociaron con Florenci Pujol en diversos negocios, incluyendo Banca Catalana. Su hijo, Marcos David Tennembaum Kischner, habría obtenido varios contratos “a dedo” por parte de la Generalitat en la primera mitad de los años 90, sobre todo de Justicia, pero también de otros departamentos, como Presidencia y Gobernación. Estos contratos fueron objeto de investigaciones por parte de Carlos Jiménez Villarejo, fiscal jefe de la Audiencia de Barcelona (1987-1995) y jefe de la Fiscalía Anticorrupción (1995-2003), para comprobar si había pesado la relación de amistad entre los Tennembaum y los Pujol.⁵²³

Tennembaum y un socio israelí, Sanson Batsri, fundaron en 1991 Tenba TB, especializada en seguridad privada. El capital social de la empresa fue de 500.000 pesetas. Durante tres años, la empresa no tuvo actividad alguna conocida hasta que en 1994 el Departamento de Justicia le adjudicó tres contratos sucesivos, por más de 500 millones de pesetas, para la instalación del nuevo sistema de seguridad del centro penitenciario de Lleida. Alegando razones de seguridad, el departamento no convocó ningún concurso público ni solicitó concurrencia de ofertas, y concedió el proyecto directamente a Tennembaum. Este contrato tampoco apareció publicado en el Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya (DOGC) hasta dos años después, el 1 de marzo de 1996, cuando el sistema ya estaba instalado y en funcionamiento. Posteriormente, Tenba TB fue ilegalizada por orden de la Dirección General de Policía por las irregularidades detectadas tras la entrada en vigor de la Ley de Seguridad Privada. Para entonces, Tennembaum había fundado Vanuatu SL y, a pesar de no tener siquiera la



Policía Catalana [Mossos d'Esquadra] en una protesta en Barcelona
Foto: Jordi Borràs

correspondiente autorización como empresa de seguridad, también habría facturado a los departamentos de Justicia, Gobernación y Presidencia de la Generalitat.⁵²⁴

Tenba TB no ha sido la única empresa de seguridad israelí que ha trabajado en las prisiones catalanas. Así, la Generalitat de Catalunya pagó diez millones de pesetas en 1993 a la empresa israelí Hancal System Engineering para realizar un estudio sobre las deficiencias en materia de seguridad de la prisión Ponent de Lleida. Según las declaraciones del entonces *conseller* de Justicia, Antoni Isac, recogidas en el Diari de Sessions del Parlament de Catalunya:⁵²⁵

“Hancal establece una fase de ejecución dividida en tres fases, que son: anteproyecto, que es lo que ha evaluado y valorado el Gobierno de Cataluña; segunda fase, una vez pasada... -y efectivamente que nos costó diez millones de pesetas-, se pasa a la fase de elaboración del proyecto, que nos cuesta quince millones de pesetas y que es el proyecto de obra ejecutado y realizado. En estos momentos la empresa Hancal está trabajando en la ejecución de este proyecto, lo que quiere decir que, en principio, la contratación se trata de encargar a esta empresa y de ejecutar por parte de esta empresa las medidas de seguridad del centro penitenciario de Ponent que son eficaces y son ciertas. Esta fase tiene un coste de quince millones de pesetas y, una vez esté realizada, que todavía no lo está, la misma empresa, por mucho que nosotros queramos, nos da un término de ejecución de veinticuatro meses, siempre que nosotros, aparte, nos podamos poner de acuerdo con el Ayuntamiento de Lleida y podamos hacer -que en principio el acuerdo está preestablecido con el alcalde de Lleida- las actuaciones urbanísticas que hagan falta para hacer los cierres periféricos -no sé si, lo repito, muro o reja, para cerrar todo el mecanismo de seguridad, que comportan estas medidas nuevas del centro penitenciario de Ponent.”

Hancal System Engineering fue establecida por el Ministerio de Defensa de Israel en 1963. Está especializada en planificación e implementación de proyectos de ingeniería multidisciplinarios, incluyendo: dirección, control y comunicación; sistemas de seguridad, investigación sobre operaciones militares, simuladores de guerra, sistemas de análisis de guerra, gestión de proyectos o equipamiento especial electromecánico.⁵²⁶ Tiene divisiones de munición pesada [involucrada en su fabricación] y de sistemas de tierra [especializados en desarrollo, integración y producción de “sistemas probados en combate”]. Los clientes son las Fuerzas de Defensa de Israel, compañías privadas, autoridades gubernamentales y otros grupos en todo el mundo.⁵²⁷

IMI vendió Hancal System Engineering a Orantech Management Systems por 3,8 millones de shekels [hoy, unos 800.000 euros] en metálico, asumiendo los compromisos de pago de jubilaciones y las pensiones de los trabajadores. Orantech gestiona proyectos en Israel y sus clientes incluyen contratistas de defensa.⁵²⁸

7/ FORMACIÓN: ISRAEL NOS ENSEÑA

7.1// EL VALOR AÑADIDO DE ISRAEL

En los sectores de defensa y seguridad, Israel es marca de prestigio. No existe un Estado en el mundo con una identificación más estrecha con estos sectores en términos relativos a su población. De hecho, se le ha considerado el país más militarizado del mundo.⁵²⁹ Sobre esos asuntos, y desde determinado punto de vista, Israel tiene mucho más que ofrecer a España que en la dirección contraria. Israel ofrece y vende y España compra y utiliza.

España también ha organizado formación de la que se ha beneficiado Israel. Una muestra es el I Curso de Ciberdelincuencia en el marco de la seguridad pública y privada, organizado en Palencia a mediados de 2012 por la Policía Nacional española en coordinación con la asociación TEDAE, en el que participaron como alumnos responsables policiales de Israel.⁵³⁰ Sin embargo, la dirección suele ser más bien la contraria: es Israel quien enseña y a quien se le presupone un valor añadido, fundamentalmente basado en **tres** factores:

- a) **Experiencia probada en combate.** Los cursos son publicitados como made in Israel y como eminentemente prácticos. Buena parte de los formadores son antiguos trabajadores del ejército, la policía, las agencias de inteligencia o los servicios especiales de Israel, circunstancia que se visibiliza como de valor añadido para la formación.
- b) **Las condiciones y facilidades de entrenamiento.** Las condiciones en Israel son más permisivas que en España [véase cuadro abajo].
- c) **Israel como marca.** Si el sello israelí es central en la promoción de la formación de seguridad de muchas empresas es porque esta marca está percibida en el sector como vanguardista, con caché, con un alto componente tecnológico. Más que esconder la experiencia de combate y en operaciones de inteligencia, se exhibe.

Israel como marca

Los gobiernos de Israel y España acordaron formar un equipo conjunto para aplicar tecnología israelí portuaria en España. La ministra española de Fomento, Ana Pastor, visitó el importante puerto israelí de Ashdod en diciembre de 2012 tras una visita similar a España del ministro de Transporte israelí, Yisrael Katz. El sistema de seguridad de la entrada a ese puerto está considerado como el más avanzado del mundo e incorpora varios algoritmos de identificación de contenedores, además de sistemas biométricos.⁵³¹ Pastor expresó su intención de crear equipos especiales para aprender, y eventualmente aplicar, los protocolos y tecnologías israelíes de seguridad.⁵³² Por su parte, el presidente del Consejo de Administración del Puerto de Ashdod, Gideon Siterman, esperaba que “la colaboración con los puertos de España promoverá el desarrollo de proyectos estratégicos que ayudarán a cimentar el estatus de líder del Puerto de Ashdod entre los puertos de Oriente Próximo”.⁵³³

Comparativa de las condiciones de formación en España ⁵³⁴

Las condiciones de formación entre España e Israel son muy diferentes, y en este último país resultan más atractivas para el sector de la seguridad. De hecho, el equivalente en España sería la

formación para las unidades especiales.⁵³⁵ Así, en Israel cualquiera puede disfrutar de las condiciones que en España sólo están disponibles para los cuerpos de élite. En España, por seguridad, las fuerzas policiales y miliares no pueden disparar en grupo, con varios participantes disparando a un mismo tiempo, sino siempre en posición estática, delante de un muro de hormigón o terraplén, tiradores separados 2,5m en casetas de hormigón, todos alineados. La Guardia Civil sólo puede, oficialmente, disparar 25 tiros cada seis meses, mientras que los particulares pueden hasta cien cartuchos al año y una cantidad ilimitada de disparos con una licencia tipo F, pero siempre en una galería de tiro. La Guardia Civil sólo puede utilizar el arma reglamentaria [fusil HK G36 o pistola Bereta], mientras que las armas legales disponibles en el mercado español no deben tener capacidad de ráfaga y deben limitar el cargador a 4 cartuchos.

Las unidades especiales sí pueden entrenar en [casi] todo tipo de escenarios y condiciones [en movimiento, en grupo, etc.], además de no tener limitación en el número de disparos y poder hacerlo con casi cualquier arma. Como en Israel, donde no existen restricciones generales. Allí se realiza formación incluso con incursiones nocturnas,⁵³⁶ tristemente célebres en Israel. Los participantes en los cursos en Israel, “podrán disparar hasta 2500 balas en 15 días. En España sólo se permite, por ley, 75 y en todo un año”.⁵³⁷ También puede utilizarse el Tavor, el arma reglamentaria en el ejército israelí, fabricada por IWI, más ligero y corto y considerado “ideal” para escenarios urbanos. También se usa el M-16 y el fusil Galil para francotiradores.

Ninguno de los cuerpos de seguridad del Estado financia en general estas formaciones.⁵³⁸ Sí podrían hacerlo en casos especiales, como las maniobras de la OTAN [normalmente, cursos de defensa personal], para muy pocos y muy seleccionados. La policía local sí puede haberlos financiado.

7.2// FORMACIÓN DE SERVICIOS DE ESCOLTA Y PROTECCIÓN

La formación en España a partir de la experiencia israelí es una práctica alentada incluso por las instituciones públicas españolas. A modo de ejemplo, el ministro de Interior, Jorge Fernández Díaz, con motivo de la firma de un acuerdo de seguridad entre los dos países, propuso que se organizaran cursos de formación en ese ámbito policial para compartir experiencias en materia de desactivación de explosivos.⁵³⁹ En otro ejemplo, el Ministerio de Defensa envió a Israel, entre el dos de julio y el 20 de septiembre de 2007, a veinticuatro soldados del Ejército de Tierra para entrenarse en el uso de los cuatro aviones no tripulados *Searcher Mk II* adquiridos a la empresa israelí IAI y que España desplegó en Afganistán. Según confirmaron fuentes israelíes, el facilitador de la iniciativa fue el general Romay, jefe del Mando de Apoyo Logístico del Ejército. En un principio se planteó la posibilidad de que ingenieros israelíes de IAI se trasladaran a Afganistán para ayudar en el empleo sobre el terreno de los equipos.⁵⁴⁰

Guardian Homeland Security



GUARDIAN
HOMELAND SECURITY

“Comparados con los 25 tiros trimestrales que permite la legislación española, siempre en posición estática y dentro de una galería, el curso de una semana de Guardian LTD Israel

equivale a... 20 años en la galería”.⁵⁴¹

La cadena del Grupo Prisa “Cuatro”, en un reportaje en los informativos del mediodía del 6 de julio de 2011, abordó la formación en seguridad en Israel, en un Kibutz.⁵⁴² El titular, evocador, fue “los israelíes nos enseñan”. Detalló cómo, entre los participantes, se encontraban militares, policías nacionales, *mossos d’esquadra* y *ertzaintzas*. Según la cadena, estaban “convencidos de que los israelíes son los mejores en técnicas de guerrilla urbana y protección personal”. Por ello, pagaban 4000€ para aprender en dos semanas técnicas de asaltos a viviendas o rescate de rehenes, todo con fuego real. David, alumno y alférez de La Legión, relacionó el valor añadido con “el conflicto que tienen”, y señaló que era esa experiencia la que buscaban: “técnicas muy depuradas, probadas en combate. Cosas que sabemos que realmente funcionan”. La empresa formadora fue Guardian – Homeland Security, matriz de Guardian Spain.⁵⁴³ Entre los atractivos, poder utilizar en el curso el Tavor, el arma estrella del ejército israelí, utilizado en el curso.⁵⁴⁴

Los cursos de Guardian son bien conocidos en las redes sociales y foros del sector de la seguridad. Según muchos profesionales del sector, Guardian imparte el mejor y más completo curso de protección de personas ofrecido en España, y asisten tanto profesionales de la seguridad privada como de la pública.⁵⁴⁵ La empresa insiste en dos factores de valor añadido: la experiencia acumulada en Israel y el carácter eminentemente práctico de la formación: “El tiempo dedicado a la teoría a lo largo del curso es aproximadamente de un 10%, ya que la experiencia en un país como Israel ha demostrado que la teoría en una situación real en la calle no funciona”.⁵⁴⁶

Guardian lleva impartiendo cursos en España desde mayo de 2006, concretamente en la Escuela Nacional de Especialidades de Seguridad (E.N.E.), en Soria. Entre aquella fecha y abril de 2008, se completaron nueve cursos en España y cuatro en Israel. Ocasionalmente, también se han realizado cursos institucionales para unidades especiales. Los alumnos que asisten a sus cursos son “miembros de las fuerzas del orden [policías locales, nacionales, Guardias Civiles, o militares] o vigilantes y escoltas con título profesional”. Es decir, de acuerdo con Guardian, “sólo impartimos formación a profesionales”.⁵⁴⁷ En un mismo curso coincidieron un oficial de la Policía Local de Sevilla, un miembro de la Inteligencia española destinado a operaciones de contraespionaje y protección, un guardia del Metro de Barcelona, escoltas en el País Vasco y un legionario que estuvo en el sur del Líbano como casco azul de la ONU. Miembros del Centro Nacional de Inteligencia (CNI), policías nacionales o artificieros ha sido formado en estos cursos, aunque la mayor parte del alumnado parece provenir del sector de escoltas privados.⁵⁴⁸ Al finalizar los cursos de vigilante o escolta, se les entrega unos diplomas oficiales que poseen un reconocimiento conjunto de Guardian LTD Israel y de la Asociación Española de Escoltas. Además, también se concede al profesional una tarjeta magnética que les autoriza a trabajar como escoltas en otros países y en empresas internacionales. “En España, sólo preparamos a los alumnos con arma corta, por lo general con pistolas Glock, mientras que en los cursos que impartimos en Israel también hacemos disparos con fusil de asalto y subfusiles (M16, UZI, etc.). En la formación en tiro adoptamos las mismas técnicas avanzadas que utilizan las fuerzas especiales de Israel”.⁵⁴⁹

Todas las fotos están extraídas del sitio web de Guardian



Practicando en zonas de combate urbano



Curso de conducción y pilotaje



Prácticas de tiro durante el curso

Los cursos *made in Israel* suelen incluir el método de defensa personal utilizado por el ejército israelí conocido como krav magá [ver detalle más adelante]; combate cuerpo a cuerpo; técnicas de enfrentamiento contra arma blanca y de fuego; técnicas israelíes de tiro; técnicas de disparo con personas VIP; entrenamiento táctico en zona urbana; técnicas de evacuación y rescate; técnicas de protección; conducción operativa y evasiva; simulacros de protección reales; clases teóricas sobre reconocimiento de rostros y atentados reales; escenarios sorpresa y técnicas de seguimiento, tanto peatonal como con vehículo.⁵⁵⁰

“Los profesionales del mundo de la seguridad hemos oído hablar mucho de Israel, de sus métodos, técnicas y su eficacia en situaciones reales, pero por desgracia la formación de seguridad procedente de Israel, en España no está muy extendida. Guardian Spain nos ofrece con sus cursos la posibilidad de acceder a esos conocimientos que todos admiramos y aspiramos a conocer”.⁵⁵¹

Ejemplo de curso (I): Tiro y Combate en Zonas de Alto Riesgo⁵⁵²

	CURSOS EN ESPAÑA	CURSOS EN ISRAEL
Técnicas de tiro con pistola (fuego real)	Técnicas de tiro y combate, Israeli, distancia corta, mediana y larga, tiro instintivo. Cambio de cargador emergencia/ operativo. Tiro nocturno.	Técnicas de tiro y combate, distancia corta, mediana y larga, tiro instintivo, tiro nocturno Disparo desde dentro del vehículo en movimiento con fuego real Simulador de tiro SMART S
Técnicas de tiro con arma larga (fuego real)		Técnicas de tiro con M16, Micro Uzi y con rifle francotirador Experimentación de variedad de armas
Combate en zona urbana (fuego real)	Técnicas de combate en zona urbana esquinas/puertas/identificación/ prioridades/ línea de avance Escenarios de sorpresa Monomio/binomios	Entrenamiento táctico en zona urbana Técnicas de combate en zona urbana esquinas/puertas/identificación/prioridades/ línea de avance Escenarios de sorpresa Galería de Tiro, M16 + Pistola Monomio/binomios Ejercicio maniobra de asalto Simulacros combate cuerpo a cuerpo con Simunition FX
Simulacros de combate (Simunition FX)		Simulacros combate cuerpo a cuerpo con Simunition FX Escenarios reales de combate
Precio	390€ [exentos de IVA] – no incluye alojamiento y comidas, 2 días completos	2.390€ [exentos de IVA]+billete avión – todo incluido, también turismo
Lugar Idioma del curso	Escuela Nacional de Especialidades de Seguridad [E.N.E], Almazán [Soria] Español	Quesaria [Israel] Español
Total cartuchos por alumno	100 [en diferentes ejercicios y situaciones]	1.500 [9mm, 5.56mm, 7.62mm, SIMUNITION FX]
¿Dirigido a quién?	“Miembros de las fuerzas de seguridad del Estado [Guardia Civil, Policía Nacional, policías locales, militares etc.] y al personal habilitado de seguridad privada. Limitado a 15 participantes”.	“Miembros de las fuerzas de seguridad del Estado [Guardia Civil, Policía Nacional, policías locales, militares etc.] y al personal habilitado de seguridad privada. Limitado a 12 participantes”.

Ejemplo de curso (II): Protección de Personas, Seguimientos y Contravigilancia ⁵⁵³

	CURSOS EN ESPAÑA	CURSOS EN ISRAEL
Técnicas de tiro con pistola [fuego real] [En Israel también con arma larga]	Técnicas de tiro israelí Disparo desde dentro del vehículo Simulador de Tiro SMART S	Técnicas de tiro y combate, distancia corta, mediana y larga, tiro instintivo, tiro nocturno Tiro con M16, Tavor, Micro Uzi y rifle francotirador Experimentación de variedad de armas Simulador de tiro SMART S
Protección de personas	Técnicas de disparo con VIP Técnicas de protección y evacuación, rescate y escape Simulacros de protección en distintas zonas de riesgo Simulacros reales de eventos públicos	[fuego real] Técnicas de disparo con VIP Técnicas de protección y evacuación, rescate y escape Simulacros de protección en distintas zonas de riesgo Simulacros reales de eventos públicos
Conducción operativa y evasiva	Conducción operativa, evasiva y defensiva Disparo desde dentro del vehículo en movimiento con fuego real Posicionamiento táctico	Conducción operativa, evasiva y defensiva Disparo desde dentro del vehículo en movimiento con fuego real Posicionamiento táctico
Krav magá (defensa personal)	Técnicas de Krav magá Técnicas de combate, cuerpo a cuerpo Técnicas de enfrentamiento arma blanca y fuego. Luxaciones	Técnicas de krav magá Técnicas de combate, cuerpo a cuerpo Técnicas de enfrentamiento arma blanca arma de fuego Luxaciones
Combate en zona urbana	Entrenamiento táctico en zona urbana esquinas/puertas/identificación/prioridades/línea de avance Escenarios de sorpresa	Entrenamiento táctico en zona urbana esquinas/puertas/identificación/ prioridades/línea de avance Monomio/binomios Ejercicio maniobra de asalto Escenarios de sorpresa Simulacros combate cuerpo a cuerpo con SIMUNITION FX Galería de tiro de 360° con fuego real
Seguimientos y contravigilancia	Métodos de seguimientos y vigilancia Técnicas de descubrimiento de seguimientos y vigilancia Prácticas seguimientos y contravigilancia	Métodos de seguimientos y vigilancia Técnicas de descubrimiento de seguimientos y vigilancia Prácticas seguimientos y contravigilancia
Precio	1.800 € + IVA, 5 días completos en régimen de internamiento	3.970€ (exentos de IVA) + billete avión – todo incluido, también turismo
Profesorado Lugar Idioma del curso	Escuela Nacional de Especialidades de Seguridad (E.N.E), Almazán (Soria) Español	Quesaria (Israel) Español
Total cartuchos por alumno	50 [en diferentes ejercicios y situaciones]	2.000 [9mm, 5.56mm, 7,62mm, Simunition]

Otros cursos ofrecidos por Guardian en Quesaria (Israel), en español y ambos con un precio de 3.970€ (exentos de IVA), más billete de avión:

- ◆ **Especialización en técnicas de combate en zona urbana**, sobre técnicas de “combate en zona urbana y entrada a inmuebles de carácter eminentemente práctico, con los últimos métodos y técnicas aplicados en zonas de alto riesgo”, dirigido miembros de las fuerzas de seguridad del Estado y la seguridad privada. Limitado a 12 participantes. Empleo de 2.500 cartuchos por alumno [9mm, 5,56mm, 7,62mm, Simunition].⁵⁵⁴
- ◆ **Curso Superior Inteligencia, intervención y protección – dos semanas**, “de carácter eminentemente práctico, con las últimas técnicas y procedimientos aplicados en zonas de alto riesgo”, dirigido a miembros de las fuerzas de seguridad del Estado y la seguridad privada. Limitado a 12 participantes. Empleo de 2.000 cartuchos [9mm, 5,56mm, 7,62mm, Simunition].⁵⁵⁵



Instituto de Formación Nidec

Cursos realizados en el Instituto de Formación Nidec, en su sede de Calle Zamora, 68, Barcelona.

En los ejemplos de cursos señalados a continuación, se desconoce si se trata de profesionales adscritos a las organizaciones israelíes mencionadas o de formación recibida por ellas. En todo caso, es la experiencia israelí la que se transmite como valor añadido.

Curso para contratistas especializados en seguridad marítima, surgido por la notoriedad del fenómeno de la piratería, dirigido tanto a personal de seguridad pública como privada con experiencia previa. 15 plazas, cinco días de duración y 950 euros de coste. Entre la formación de los tres instructores que menciona la publicidad, se explicita a la israelí International Security Academy (ISA) del curso, para formar a escoltas privados.⁵⁵⁶ Es importante señalar en la piratería la oportunidad de negocio significativa aprovechada por empresas privadas de seguridad israelíes (y de otros países). En un curso de ISA organizado en Haifa en 2009, donde el grupo mayoritario de participantes era el de los españoles, coexistieron el jefe del equipo de guardaespaldas del primer ministro de Kenia, Lumumba Owade, con un vasco que hacía un curso de seguridad en Israel por tercera vez (el primero sobre seguridad marítima) u otro vasco guardia privado y ex suboficial del ejército español.⁵⁵⁷

Curso avanzado para escoltas. Destaca la formación en “real training”, “con armas, con equipos de intercomunicación, con chalecos anti-bala, etc.”. Como advierte la empresa, “el Club Nidec está totalmente restringido a los profesionales de la seguridad (pública o privada) y a civiles con licencia de armas”. El coste de un curso de 10 horas ha sido de 175 euros. En los currículum vitae facilitados de los dos instructores (se omite sus nombres por “privacidad”), se destaca (entre otros), en un caso, la especialidad en el manejo de armas Uzi y Mini-Uzi; en el otro, a las israelíes International Security Academy (ISA) y PSOS (ver más adelante).⁵⁵⁸



International Security Academy (ISA)

International Security School Ibérica (ISS)

Probablemente, las israelíes International Security Academy (ISA) e International Security School (ISS) sean la misma organización y la primera sea ha sido la continuación de la segunda. Apenas queda rastro ahora de ISS, y todas las referencias apuntan a ISA. Además, los logos de los dos grupos son casi coincidentes y los gestores y fundadores son las mismas personas, entre las que destaca Mirza David (fundador y CEO y fuertemente vinculado a los sectores de la defensa y la seguridad) y Pazi Zafrir (instructor jefe de ISS e ISA, es un antiguo director sénior e instructor jefe de los servicios secretos de Israel y su unidad de protección para personas VIP), entre muchos otros.⁵⁵⁹

ISS fue una compañía de seguridad privada creada y dirigida por un grupo de ex oficiales de las fuerzas especiales de Israel. Desde 1993, ISS habría instruido en la técnica israelí a policías de EEUU o Nigeria y a más de 5.000 profesionales de toda Europa.⁵⁶⁰ ISS ha considera que España es suficientemente conflictivo debido a dos fenómenos fundamentales: la amenaza de ETA y las mafias especializadas en secuestros. Así, creó una filial, ISS Ibérica, que tendría su centro de entrenamiento

para formación de escoltas en Casinos, a 20 kilómetros de Valencia. El primer curso de escoltas que impartió ISS Ibérica data del 1 de abril de 2002. Entonces, se recibieron 89 solicitudes, de las que se seleccionaron entre 15 y 20 participantes, que pagaron 2.825 euros, si bien después el precio subió a 4.860 euros. ISS Ibérica, que facturó aquel año 800.000 euros. Por su parte, ISS facturó en 2001 un total de 4,5 millones de euros, procedentes de los cursos en EE UU e Israel. Mirza David fue el fundador de ISS Ibérica con el 50% de su propiedad, mientras que Carlos Peralta fue presidente y propietario al 50% con David (Peralta es también director de seguridad de los Hospitales Ruber).⁵⁶¹ Andrés Valea y Delfín Fernández fueron el director y el director comercial de ISS Ibérica, respectivamente. ISS Ibérica estuvo basado en Madrid.⁵⁶²

Según reconoció su director, Andrés Valea, ISS Ibérica hizo las funciones de intermediaria desde España para el envío de al menos doce escoltas formados por ISS para que sirvieran en Irak y para trabajar al menos en tres empresas que operaban allí (una española, una italiana y otra de EEUU). Negoció salarios de 9.000 euros al mes más dietas y gastos, en contratos iniciales de seis meses. Algunos se encargaron de proteger instalaciones petrolíferas.⁵⁶³

Integrated Protection Teams (IPT) es una red multinacional de especialistas en protección establecida desde 1987 por Mirza David, fundador y CEO de ISA-Israel. Forman parte de la red personas y firmas entrenados y certificados como “Líder de equipo de protección y contraterrorismo” por ISA-Israel.⁵⁶⁴ Este curso cuesta en ISA entre 6.999 euros (cuatro semanas) y 9.999 euros (seis semanas).⁵⁶⁵ En la lista del IPT como participantes de estos cursos de ISA figuran al menos 34 personas en el capítulo de España.⁵⁶⁶



Ambas con sede en Herzliya (Israel), MIP Security y PSOS Security forman el MIPSPSOS Group. MIP Security se dedica a la protección de personas y bienes.⁵⁶⁷ PSOS Security ofrece cursos intensivos de seguridad desde 1987, en Israel como en otras partes del mundo, tanto para el sector público como el privado. Ambas organizaciones fueron fundadas y están gestionadas por veteranos de distintos servicios de seguridad israelíes (inteligencia, seguridad, ejército y policía).⁵⁶⁸

PSOS Security ofrece cursos de seguridad en los que han participado miembros de las fuerzas y cuerpos de seguridad de España. Los cursos (gestión de la seguridad, seguridad física y protección de cercanía) duran ocho días y cuestan 3.700 dólares, todo incluido (traslados a Israel no incluidos).⁵⁶⁹ Entre los clientes españoles que el grupo MIPSPSOS afirma haber tenido o tener, figuran Iberdrola, Gas Natural y Banesto.⁵⁷⁰

Un caso paradigmático es el de Manuel Conde, director de seguridad diplomado por PSOS en Israel, ex armero de la Policía Municipal de Madrid y presidente del conocido grupo Shoke que, como indica su sitio web, incluye en su grupo a la empresa de venta al por mayor “Shot Madrid, S.L.” y “La Boutique del Policía”, para ventas en la tienda especializada exclusivamente para profesionales del sector.⁵⁷¹

7.3// EL KRAV MAGÁ EN ESPAÑA



Fuente: armas.es

El krav magá es un arte marcial israelí utilizado por las fuerzas armadas y policiales de Israel. Son muchas las compañías que utilizan y enseñan el krav magá en España, incluyendo a Nidec Defense Group y Guardian Homeland Security. Según Ilan Arzooan, uno de los máximos responsables de Guardian, la técnica “se basa en la lucha cuerpo a cuerpo y en saber cómo actuar en un enfrentamiento a manos vacías contra un oponente armado con un arma blanca”.⁵⁷² Para Arzooan, “esta técnica goza de gran aceptación en España, ya que responde muy bien a la legislación española, la cual penaliza al profesional que usa un arma de fuego contra un oponente armado con un arma blanca”. Guardian diferencia entre las dos modalidades de krav magá que actualmente se imparten en España. En el primer caso, la técnica orientada exclusivamente a la defensa personal. En el segundo, el combate cuerpo a cuerpo, sin reglas, sin límites. El combate cuerpo a cuerpo es, por lo general, la parte que se enseña a los cuerpos y fuerzas de seguridad pública y privada que participan en los distintos cursos de formación.⁵⁷³ Al no tener ni reglas ni límites, y al estar pensado para situaciones de combate real, el krav magá, a diferencia de otras artes marciales, no puede entenderse como un deporte o una competición entre luchadores. Permite el uso de cualquier parte del cuerpo y también se entrena el uso de cualquier utensilio que pueda servir como arma. El objetivo del krav magá es repeler la agresión hasta el final, sin dejar oportunidad que la amenaza reaparezca, por lo que ni se ve lícita ni se acepta la retirada ante una agresión.⁵⁷⁴

La Federación Internacional de krav magá (IKMF, de sus siglas en inglés) fue creada en los años 90, cuando su enseñanza comenzó a expandirse más allá de Israel. Uno de los cuatro directores de la IKMF, Gabi Noah, optó después por una vía “adaptada a los escenarios reales, con soluciones seguras y eficaces para diversos problemas de la vida cotidiana, tanto de ciudadanos/as civiles como de profesionales”, incluyendo la vertiente policial y militar. Esto le llevó a separarse de la IKMF y fundar en 2009 su propia “escuela”, creando la “Gabi Noah Internacional de krav magá”. En 2010 se creó la IKM krav magá España (con sede central en Barcelona), arrastrando a la gran mayoría de lo que era hasta entonces el IKMF-España. “La División de Entrenamiento de Combate IKM es una rama de formación de la Gabi Noah Internacional krav magá, que ofrece entrenamiento para el combate a las unidades de la policía, las fuerzas militares, los equipos de protección VIP, servicios de seguridad privada, instructores IKM y estudiantes que deseen adquirir conocimientos en esos campos de actividad”.⁵⁷⁵

El Director de IKM Combat Training Division, Shahar [Sean] Or, tiene “una vasta experiencia en entrenamiento de combate a unidades de las Fuerzas Especiales, tanto en el sector público y el privado”, cualificado por el ejército israelí. Según su empresa, Shahar habría capacitado a la policía italiana, los instructores DT de Westchester County Police, unidades SWAT y policía de Nueva York, y servicios secretos presidenciales, entre otros.⁵⁷⁶

En Barcelona, existen cursos dirigidos tanto a seguridad pública [“Mossos d’Esquadra, guardia

urbana, policía local, Guardia Civil, Policía Nacional, policía portuaria, funcionarios de prisiones, militares profesionales”) como a seguridad privada [“vigilantes de seguridad, escoltas privados, detectivos privados, porteros-controladores de acceso”), entre otros.⁵⁷⁷ Dos cursos específicos son “Curso de instructor de cuerpos de policía y fuerzas del orden” y “Curso de instructor de militares”. El sello Israel no está sólo en el marco, sino también en la formación: IKM Krav-Magá España ofrece entrenar en la sede internacional en Netanya, Israel.⁵⁷⁸

7.4// ISRAEL NOS ENSEÑA ... TAMBIÉN EN LA UNIVERSIDAD



La Fundación de Estudios Estratégicos e Internacionales [CESEI S.L. Consultora de Estudios Estratégicos e Internacionales], la Universidad Camilo José Cela⁵⁷⁹ [UCJC] y la Universidad de Haifa organizan conjuntamente un máster y diversos posgrados en temas relacionados con la seguridad. En ellos participan miembros de las Fuerzas de Defensa de Israel, incluyendo altos cargos y profesores universitarios israelíes estudiosos de temas relacionados con los conflictos que involucran a su país.

Máster en Liderazgo, Diplomacia e Inteligencia.⁵⁸⁰ Título proporcionado por la Universidad Camilo José Cela [UCJC]. Según se especifica en la información del máster, está diseñado por la UCJC, “junto con expertos del Ministerio de Defensa, el Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación y expertos en inteligencia”. El máster supone una “doble titulación: Oficial de Inteligencia y Diplomacia. Preparación para la carrera diplomática”,⁵⁸¹ y explicita que “incluye teoría y práctica con formación por parte de expertos en Israel”.⁵⁸² Los responsables del curso son el catedrático y profesor de la Escuela Diplomática Mario Hernández Sánchez-Barba, el vicedecano de la Facultad de Ciencias Jurídicas y Económicas de la UCJC, Ángel Ponce de León, y, como director técnico del Máster, Miguel Álvarez de Eulate y Moreno.

Curso de formación en Israel en contraterrorismo. Analista de inteligencia, nivel 3.⁵⁸³ El curso contiene “tours geoestratégicos” que incluyen las “zonas fronterizas de Israel”, y se menciona, específicamente, “Líbano, Siria, Gaza, Altos del Golán, ANP [Autoridad Nacional Palestina], Jerusalén...”. Los contenidos de la programación son: situación geopolítica de Oriente Medio, Islam, terrorismo internacional, “bioterrorismo-ciberterrorismo”, medios de comunicación, uso de “armas de fuego especiales”, casos de simulación y artes marciales. El Sr Álvarez es el responsable del curso.

Alto seminario especializado en inteligencia tecnológica. Inteligencia prospectiva económica y financiera. Analista de inteligencia, nivel 1, promoción. Según la información que acompaña al seminario, “al finalizar, el alumno obtendrá el certificado-diploma de participación en el ‘Alto Seminario’, detallando toda la formación recibida dentro del programa del máster en “Liderazgo, Diplomacia e Inteligencia”, por la UCJC y la Universidad de Haifa-Israel. Organizado por CESEI e Intellisec-Israel y la Fundación de Estudios Estratégicos e Internacionales, FESEI”.⁵⁸⁴ Cabe señalar que el curso dura apenas ocho horas de un mismo día.

Curso de Experto Analista en Terrorismo Islámico.⁵⁸⁵ Este curso incluye siete seminarios:

	TEMA	PONENTE	PRECIO
1	1.Principios y características islámicas 2. Raíces Mundiales Islámicas	Dr. D. Bukay	€200
2	1. Islam: Perspectiva histórica 2. Islam en Europa – España	Dr. M. Nissan	€200
3	1. Islam y Minorías en Oriente Próximo 2. Líbano como Microcosmos Islámico y relaciones religiosas	Dr. M. Nissan	€400
4	1. Oriente Próximo y Primavera Árabe 2. La cultura política de Oriente Próximo: Regímenes y Liderazgo	Dr. D. Bukay	€200
5	1. Islam y el Mundo 2. Mito y falacias sobre el Islam	Dr. D. Bukay	€200
6	Jihad y Da'wah	Dr. D. Bukay	€200
7	El conflicto árabe-israelí: La perspectiva religiosa y palestina: Hamas, Hezbollah y al-Qaeda	Dr. M. Kedar	€200
8	Talleres sobre liderazgo, Terror y Relaciones Internacionales.	Expertos	€1.990*

* El precio incluye todos los seminarios y otorga el título "Experto Analista en Terrorismo Islámico".

¿Quién nos enseña, exactamente?

Los cursos incluyen la formación por parte de miembros del IDF en la reserva, incluyendo a un General de Brigada (Brig. Gen. N. Nuriel) y a un Coronel (Col. [Res.] U. Amikam). En el caso de Nuriel, en la reserva, se unió al IDF en 1977 en la brigada Golani, la número 1, que ha participado en todas las guerras israelíes y en casi todas las operaciones militares más importantes. En 1994 fue comandante en la brigada territorial en Cisjordania y en 1997 fue comandante adjunto la división de la Franja de Gaza.⁵⁸⁶

Sin embargo, el protagonismo lo merece el "Academic Programs Manager" (gestor académico de programas) y ponente destacado del máster y de los cursos de posgrado, David Bukay, acusado de racista en numerosos artículos y sitios de Internet.⁵⁸⁷ Bukay es profesor en la Universidad de Haifa, especialista en el conflicto palestino-Israelí, terrorismo e Islam y un firme partidario de la tesis de Samuel P. Huntington del "choque de civilizaciones". Bukay también es "research fellow" del *Ariel Center for Policy Research*, situado en los Territorios Ocupados de Palestina (en el cinturón de asentamientos de colonos israelíes de Ariel), que el Centro Ariel localiza en "Israel".⁵⁸⁸ En uno de sus artículos podemos comprobar algunas de sus ideas acerca del Islam:⁵⁸⁹

- ◆ "En la cultura política occidental no está percibido ni entendido que el fenómeno de los ataques suicida con hombres bomba es islamista en su naturaleza, y está culturalmente arraigado en sus corazones".
- ◆ "Islam y democracia son totalmente incompatibles y cuestionables. Lo mismo aplica a la modernidad, que es percibida como una amenaza a la civilización islámica".
- ◆ "A diferencia (de Cristianismo y Judaísmo), la cultura política árabe islámica externaliza su culpa: ¿Tengo un problema? ¡Tú eres culpable! Los árabes musulmanes no tienen remordimientos hacia los forasteros, ciertamente no sienten culpa hacia ellos. No sienten ninguna lastima hacia los infieles. Ellos no se culpan. Siempre tienen la razón."
- ◆ "La cultura política occidental necesita internalizar cómo una comunidad musulmana pacífica incluso en Occidente, se vuelve políticamente fanática y violenta. Todo lo que se necesita son tres ingredientes: una mezquita central activa entre la comunidad islámica; la predicación de un líder religioso carismático e influyente; actividad monetaria y voluntarismo religioso por un caso Islámico (da'wah) y la comunidad se activará con extremismo y patetismo".

- ◆ “Necesitamos internalizar que luchar contra el terrorismo es una obligación. Los terroristas no tiene ni moral ni valores humanos. Ellos no detendrán sus actos atroces; no dejaron de ser terroristas. Ellos no son soldados; ellos no son guerreros por la libertad; y no se merecen ser protegidos por las leyes de las naciones. Deben ser eliminados; deben ser liquidados sin dudas, sin concesiones y sin provisiones.”

Cabe remarcar que en ningún momento en el artículo se establece una diferencia entre qué es árabe, qué musulmán y qué “terrorista”.

En su controvertido libro *Arab-Islamic Political Culture*,⁵⁹⁰ Bukay escribió: “Esta es una cultura en la que los rumores son una parte integral de la actividad social, y rápidamente se convierten en una verdad absoluta que no puede ser cuestionada. Tiene que ver con las exageraciones, los vuelos de la imaginación y, sobre todo, en una sociedad que cree en conspiraciones, una sociedad en la que cada día es importante, que recuerda todo y no perdona nada. Esta es una sociedad en la que la mentira es un componente esencial de los patrones de comportamiento, y la mentira está avalada por los sabios religiosos”.⁵⁹¹ Y añade: “No hay condena, no arrepentimiento, no hay problema de conciencia entre los árabes y los musulmanes, en cualquier lugar, en cualquier estrato social de cualquier posición social”.⁵⁹²



La Universidad Rey Juan Carlos ha firmado un acuerdo sobre seguridad e investigación sobre terrorismo con el Centro Interdisciplinario (IDC, de sus siglas en inglés) de Herzliya (Israel) y dos acuerdos marco, uno con la Universidad Ben Gurión del Negev y otro con la Universidad de Haifa.⁵⁹³ Sin embargo, “parece que no existe mucho conocimiento por parte del profesorado universitario de la actividad investigadora en Israel ni de sus centros de investigación”.⁵⁹⁴ Desde 2000, todos los meses de septiembre se organiza la conferencia de contraterrorismo de Herzliya. Su fundador, el director ejecutivo del Instituto Internacional de Contra-Terrorismo (ICT⁵⁹⁵, en sus siglas en inglés) perteneciente al IDC de Herzliya, Boaz Ganor, denomina a esta conferencia el “Davos del contraterrorismo”, al reunir a notables en la materia, “fundamentalmente académicos y diplomáticos, pero también algunos operativos”.⁵⁹⁶ Profesores de la Universidad Rey Juan Carlos y de instituciones españolas han actuado como ponentes en esas conferencias.⁵⁹⁷ El ICT fue fundado en 1996, dentro del IDC Herzliya, como un instituto de estudios contraterroristas que “combina el conocimiento académico con la experiencia práctica de expertos procedentes del terreno operativo”.⁵⁹⁸

El 16 de marzo de 2012 se fundó la cátedra España-Israel a partir de un convenio de colaboración entre el Instituto de Derecho Público de la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid y la Embajada del Estado de Israel en España.⁵⁹⁹ Los objetivos de la cátedra, de “desarrollo de las ciencias y las letras” son diversos y, por lo general, no relacionados con el sector de la seguridad y la defensa. Sin embargo, se destaca el “compartir avances tecnológicos” para que “a modo de ejemplo, las pequeñas y medianas empresas españolas puedan beneficiarse de la fortaleza israelí en este sector”,⁶⁰⁰ y alguno de los participantes de sus actividades lo hacían como miembros del sector de la seguridad.⁶⁰¹

8/ RELACIONES EN INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO EN EL SECTOR MILITAR Y DE SEGURIDAD

El Programa de la Unión Europea de Investigación sobre Seguridad (ESRP, European Union's Security Research Programme) tiene una duración de siete años (2007-2013) y un coste de 1.400 millones de euros. Parte del Séptimo Programa Marco de I+D (FP7, Framework Programme 7, con un presupuesto de 50.500 millones de euros), tiene como uno de sus objetivos promover el crecimiento del negocio de la industria de la seguridad interna en Europa, y participan entidades públicas y privadas del sector de la defensa y la tecnología.⁶⁰²

El ESRP también financia tecnología de doble uso civil y militar. Los proyectos de investigación sobre seguridad hasta 2010 se centraron en: "seguridad y protección de sistemas en red; protección contra el terrorismo; gestión de crisis; interoperabilidad y sistemas integrados para información y comunicación". Según denunció Ben Hayes, la mayoría de los proyectos tienen una involucración importante de la industria militar y algunos tienen la intención explícita de desarrollar tecnología ampliamente criticada por sus efectos mortíferos en áreas de conflicto, como es el caso de drones usados en guerras en Afganistán, Pakistán y la Franja de Gaza.⁶⁰³

Según denuncia el Quaker Council for European Affairs,⁶⁰⁴ el ESRP fue decidido de manera informal por el Comisionado de Empresa e Industria en 2003, sin ningún acto legal, propuesta o proceso de consulta en los parlamentos nacionales o en el europeo, como suele hacerse cuando se deciden nuevos presupuestos. Se decidió en cambio seleccionar a un "Grupo de Personalidades" (GoP, del inglés) para determinar los objetivos en 2004. De los 28 miembros del GoP, once eran representantes directos de la industria de defensa, y siete estaban indirectamente conectados con ella. Este proceso "no democrático" y el desarrollo del programa habrían sido criticados por varias organizaciones y personalidades por su colaboración cercana con la industria de defensa. En la lista de GoP de 2004 había al menos tres españoles: Javier Solana (entonces Alto Representante de la UE para la Política Común de Exteriores y Seguridad), Javier Monzón (Presidente y CEO de Indra) y Víctor Aguado (entonces Director General de Eurocontrol),⁶⁰⁵ los tres estrechamente relacionados con la industria de seguridad y defensa.

El European Security Research and Innovation Forum (ESRIF) fue establecido en 2007 por la Comisión. Se trata de otro grupo informal de consultoría para "fortalecer en última instancia el mercado de seguridad de la UE y la competitividad de la industria y otros suministradores de tecnología y soluciones". Desarrolla políticas y asigna recursos en el ESRP, y para ello cuenta con 65 miembros y 11 grupos de trabajo con 660 consultores sobre investigación en seguridad (433 de ellos, o un 66%, vienen de contratistas de defensa y seguridad). Otros 200 (un 30%) representan a instituciones y agencias europeas (la Comisión de Empresa de la DG -Directorado General- europea; la DG de Justicia, Libertad y Seguridad; la Agencia Europea de Defensa; Europol y Frontex). ESRIF también está abierto a no europeos, y en 2007 y 2008 los evaluadores de terceros países venían principalmente de Israel y Turquía.

Israel en el FP7

Israel es un Estado asociado que se beneficia del Programa y sus expertos evalúan esos proyectos. También financia el programa y ha contribuido con 440 millones de euros. El FP7 de la UE era en 2010 el segundo financiador más importante de la investigación académica israelí, por detrás de la Israel Science Foundation. El Israel-Europe Research and Development Directorate (ISERD) actúa como promotor de los proyectos israelíes y como representante oficial de Israel en el FP7. Israel debe participar a través de plataformas de cooperación con otras empresas o entidades de países miembros de la UE.⁶⁰⁶

Recupera el Consejo Cuáquero una campaña del ISERD en la que se muestra que Israel gana mucho más que aporta:⁶⁰⁷

“Los investigadores israelíes no sólo se benefician de una introducción en los negocios y la cultura de investigación europeas, sino que también ganan acceso a proyectos y conocimientos a través de consorcios, que son mucho más grandes que la inversión real de Israel o sus pagos en forma de subvenciones. El trabajo en red con universidades y empresas europeas es otra ventaja que no debe ser ignorada.”

El informe proporciona tres recomendaciones para la financiación europea en investigación: a) separar la investigación militar, de doble uso y de seguridad del resto de áreas y denegar el acceso a compañías que trabajan en el sector militar; b) denegar el acceso a empresas que se benefician de la ocupación en los territorios palestinos, dada la conexión entre el control de estos territorios, la supremacía militar y el sector de la seguridad integral; c) cortar los fondos para los drones, prohibidos en Europa, en particular evitar los subsidios para drones israelíes, dado que este país los ha usado contra civiles en la Franja de Gaza.⁶⁰⁸ Estas recomendaciones están basadas en prácticas concretas de contratos de la Comisión Europea con compañías militares israelíes que se benefician de la ocupación, y destaca a Israel Aerospace Industries (fabricante de drones), Motorola Israel (produce vallas virtuales alrededor de los asentamientos) y Elbit Systems (participa en la construcción del muro de separación).

De los 87 proyectos ESRP mostrados en la web de la UE (hasta septiembre de 2010) en los que participan Estados no miembros de la UE, Israel es el que figura en mayor número de ocasiones (con 17)⁶⁰⁹, por delante de Noruega (15), Suiza (11), Turquía (7) y EEUU (2). Cabe señalar que Al Quds University, en Cisjordania, también participa en uno de esos proyectos. También es Israel el Estado no miembro que más acceso tiene al volumen económico de los proyectos en general y a los subsidiados por la UE en particular, con cerca de un 25%, el doble que el segundo clasificado, Noruega. Además, sólo hay dos Estados no miembros de la UE que lideran los proyectos ESRP, Israel y Noruega. Israel lidera seis proyectos, únicamente superado (incluyendo también a los Estados miembros) por Francia, Reino Unido, Suecia, Italia y Alemania, en ese orden. España sólo lidera tres.⁶¹⁰

A finales de 2009, en 13 proyectos del Programa Marco estaban colaborando entidades públicas o privadas israelíes y españolas, y al menos cinco de estos proyectos estaban liderados por una entidad israelí.⁶¹¹ En 2013, el número de proyectos se disparó y grupos de los dos países colaboraban en 31 proyectos. Se listan a continuación algunos de los proyectos de investigación financiados por la Unión Europea en el ámbito de la seguridad integral y participados por entidades españolas e israelíes.⁶¹²

8.1// RESUMEN DE PROYECTOS CON PARTICIPACIÓN CONJUNTA ESPAÑOLA-ISRAELÍ

Nombre/ Inicio y final de proyecto	Descripción	Coste final (financiado)	Empresas e Instituciones españolas	Empresas e Instituciones israelíes	Número de empresas e instituciones participantes
Proyectos FP-7 Security					
AEROCEPTOR 2013-01-01 2015-12-31	Control y detención de vehículos marinos y terrestres mediante el uso de tecnología UAV [capaz de localizar e interceptar los vehículos]. El proyecto cuenta con la participación del Ministerio de Interior de España [en representación de la Policía Nacional y de la Guardia Civil] y del Ministerio de Seguridad Pública de Israel, que serán los usuarios finales de los sistemas desarrollados.	4.839.873 (3.468.859)	Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial [coordinadora], Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA -ISDEFE, Zabala Innovation Consulting SA, Ministerio del Interior, GMV Aerospace y Defence SA Unipersonal	Ministry of Public Security, Rotem Technological Solutions LTD, Israel Aerospace Industries LTD	15
CAPER 2011-07-01 2014-06-30	Creación de una plataforma virtual para la prevención y detención del crimen organizado mediante el uso de las tecnologías de la información.	7.143.920 (5.579.346)	S21SEC Information Security Labs SL [coordinadora], Universidad Autónoma de Barcelona, Departamento de Interior - Generalitat de Catalunya, Guardia Civil Española, Asociación Centro de Tecnologías de Interacción Visual y Comunicaciones-VICOMETH, Fundación Centro de Tecnologías de Interacción Visual y Comunicaciones-VICOMETH, Angel Iglesias SA-IKUSI	Ministry of Public Security, Technion-Israel Institute of Technology	18
DESURBS 2011-01-01 2014-12-31	Análisis y diseño de herramientas para la detección de amenazas a la Seguridad en espacios urbanos. Las ciudades de Jerusalén [Israel], Nottingham [Reino Unido] y Barcelona [España] servirán como casos de estudio de referencia.	4.161.929 (3.208.549)	Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería	The Hebrew University of Jerusalem, Bezalel Academy of Arts and Design	8
ENCOUNTER 2012-09-01 2015-08-31	Identificación, exploración y validación de técnicas para mitigar y neutralizar explosivos de elaboración casera [improvised explosive device] en entornos Civiles y urbanos.	4.412.123 (3.313.123)	Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA-ISDEFE	Tamar Israeli Advanced Quarrying Co LTD	7
ESS 2009-06-01 2013-05-31	Mejora de las tecnologías de la información para facilitar la toma de decisiones en momentos de crisis [tales como la evacuación de estadios o la gestión de accidentes con residuos tóxicos] y la coordinación de las fuerzas de intervención sobre el terreno [policía, cuerpos de rescate, bomberos, etc.]	14.025.624 (9.142.126)	Grupo Mecánica del Vuelo Sistemas SA	Verint Systems LTD [coordinadora], Ernest & Young LTD, Aeronautics Defence Systems LTD, Maden David Adom in Israel	20
EUROSUR 2010-06-01 2014-02-28	Diseño de un nuevo sistema de vigilancia de fronteras marítimas Europeas que integren que integren el control espacial, aéreo, terrestre y marítimo. El proyecto pretende crear una cooperación efectiva entre los diversos Estados Miembro en la lucha contra el tráfico de drogas en el Canal de la Mancha, la inmigración ilegal en el sur del Mediterráneo y las actividades consideradas ilícitas en aguas del Atlántico desde las Islas Canarias hasta las Azores.	15.558.125 (9.841.603)	Universidad de Murcia, TTI Norte SL, Indra Sistemas SA, Eurocopter España SA	Correlation Systems LTD	26
ESECON 2008-03-01 2012-02-29	Identificación de Nuevos espacio de investigación en el ámbito de la economía de la Seguridad europea. En especial, detección de las causas, dinámicas i consecuencias de las principales amenazas a la Seguridad y de las respectivas políticas Europeas de Seguridad.	3.009.542 (2.357.188)	Universidad del País Vasco, Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA-ISDEFE	The Hebrew University of Jerusalem	15
FOCUS 2011-04-01 2013-03-31	Diseño de una estrategia de investigación en el ámbito de la Seguridad Europea. El objetivo central es poder analizar el rol de la Unión Europea dentro de los Nuevos retos derivados de los riesgos y de las amenazas en un mundo globalizado [tales como ataque a ciudadanos europeos o infraestructuras consideradas críticas].	4.523.049 (3.407.075)	Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial, Atos Spain SA, Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA-ISDEFE	University of Haifa	13

HEMOLIA 2011-05-01 2014-04-30	Desarrollo de Nuevos sistemas informáticos de análisis de datos y de creación de alertas para luchar contra el crimen Financiero.	4.361.954 (2.979.390)	Aplicaciones en Informática Avanzada SA	Verint Systems SA (coordinadora), Ernest & Young LTD	12
IDETECT 4ALL 2008-07-01 2011-06-30	Desarrollo de sistemas de vigilancia con Componentes electroópticos para detectar la entrada de las personas a los perímetros De infraestructuras consideradas críticas.	3.239.571 (2.298.013)	Everis Spain SL	Halevi Dweck & CO Arttic Israel Company LTD, C.A.L. Cargo Airlines, Motorola Israel LTD, Arttic Israel International Management Services 2009 LTD, Azimuth Technologies Limited	11
INFRA 2009-04-01 2011-03-30	Desarrollo de nuevas tecnologías de la comunicación para dar apoyo a las fuerzas y cuerpos de intervención (policía, bomberos y cuerpo medico) en situaciones de crisis en infraestructuras consideradas críticas.	3.809.464 (2.642.894)	Everis Spain SL, Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA-ISDEFE	Athena GS3-Security Implementations LTD (coordinadora), Halevi Dweck & CO Arttic Israel Company LTD, Arttic Israel International Management Services 2009 LTD, Opgal Optronics Industries LTD	11
OPARUS 2010-09-01 2012-05-31	Desarrollo de soluciones tecnológicas y estratégicas para las operaciones de vigilancia de las fronteras Europeas llevados a cabo por vehículos aéreos no tripulados.	1.405.309 (1.188.312)	EADS-Construcciones Aeronáuticas SA, Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial, Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA-ISDEFE	Israel Aerospace Industries LTD	14
PACT 2012-02-01 2015-01-31	Análisis de la percepción de los ciudadanos europeos sobre las nuevas tecnologías de la vigilancia y de sus implicaciones en temas de privacidad.	3.237.736 (2.675.107)	Atos Spain SA	The Hebrew University of Jerusalem, Ministry of Public Security	11
SAFE-COMMS 2009-04-01 2011-03-31	Provisión de estrategias de comunicación efectivas para los episodios posteriores a ataques terroristas. El proyecto pretende desarrollar un manual de comunicación en momentos de crisis, módulos de formación y material audiovisual complementario.	1.397.232 (1.088.244)	Universidad de Burgos	Bar Ilan University (coordinadora)	6
SECUR-ED 2011-04-01 2014-09-30	Desarrollo de un paquete de soluciones para mejorar la Seguridad del transporte público en ciudades medianas y grandes. Provisión de tecnologías y Servicios que cobren todos los ámbitos de la Seguridad en el transporte, desde la asesoría de los riesgos hasta los paquete de formación. Las ciudades de Madrid, París, Milán y Berlín servirán de ciudades modelo para demostrar la potencialidad del proyecto.	40.188.876 (25.468.072)	Ingeniería y Economía del Transporte SA, Consorcio Regional de Transportes de Madrid, Empresa Municipal de Transporte de Madrid SA, Ingeniería y Consultoría para el Control Automático SL,	Nice Systems LTD, MTRS3 Solutions and Services LTD, G. Team Security LTD	40
SEREN2 2011-04-01 2013-03-31	Promoción de la cooperación entre los miembros de las comunidades europeas en tema de investigación relacionada con la seguridad. Promoción de la participación en programas FP7 (continuación del programa SEREN iniciado en febrero de 2008).	1.801.696 (1.499.546)	Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial, Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	MATIMOP Israely Industry Center for Research & Development	26
TACTICS 2012-09-01 2015-08-31	Elaboración de una herramienta de prevención de posibles ataques terroristas. El proyecto pretende analizar el comportamiento humano de potenciales terroristas para apoyar las fuerzas de seguridad en tareas de prevención y gestión de amenazas en las ciudades.	4.528.623 (3.478.464)	Universidad Politécnica de Valencia	International Security and Counter-Terrorism Academy	11
TALOS 2008-06-01 2012-05-31	Desarrollo de un nuevo sistema de protección de las fronteras europeas mediante el uso de vehículos no tripulados (tanto aéreos como, sobretodo, terrestres).	19.497.387 (12.898.332)	TTI Norte SL	Israel Aerospace Industries LTD	14
TASS 2010-04-01 2014-03-31	Desarrollo de sistemas de vigilancia a aeropuertos y aviones, proveyendo alertas a tiempo real a las autoridades aeroportuarias.	14.544.276 (8.986.696)	Grupo Mecánica del Vuelo Sistemas SA	Verint Systems LTD (coordinadora), Ernest & Young LTD, Elbit Security Systems LTD	22
VALUESEC 2011-02-01 2014-01-31	Desarrollo de un programa de análisis de los efectos económicos y sociales de las medidas tomadas en el ámbito de la seguridad, así como del valor añadido que estas pueden aportar.	4.473.809 (3.443.210)	Ayuntamiento de Valencia, Atos Spain SA	White Cyber Knight LTD	10
<i>Otros proyectos no FP-7 Security</i>					
BEMOSA 2009-09-01 2012-11-30	Desarrollo de un sistema de formación para mejorar la seguridad en los aeropuertos mediante el uso de simulaciones del comportamiento social de la población en situaciones de emergencia.	4.235.967 (3.399.934)	Fundación Cartif	Technion-Israel Institute of Technology (coordinadora)	11

BIOSEC 2003-12-01 2005-11-30	Mejora de métodos de verificación faciales, sonoras y de huellas, con especial énfasis en la biometría multimodal.	9.676.213 [5.549.995]	Telefónica Investigación y Desarrollo SA Unipersonal (coordinadora), Etra Investigación y Desarrollo SA, Universidad Carlos III, Ibermática SA, Universidad Politécnica de Madrid, Universidad Politécnica de Cataluña	Vcon Telecomunicaciones LTD	26
BLASTWALL 2006-08-01 2009-12-31	Desarrollo de un nuevo sistema de protección de edificios en caso de explosión debidas entre otras, a ataques terroristas. La protección aplicada en paredes y ventanas tienen como objetivo la absorción de la explosión y la minimización de los daños en la estructura del edificio.	1.435.228 [741.909]	Riojalex SA	Vidisco Limited	13
GAP 2008-01-01 2008-12-31	Evaluación de la investigación civil y militar dedicada en la toma de decisiones en situaciones de crisis (con especial atención a las situaciones de crisis sanitaria). El proyecto analiza tanto los aspectos de previsión como las propias herramientas de gestión durante situaciones de riesgo.	1.277.395 [930.707]	Ministerio de Salud-Generalitat de Catalunya (coordinadora), Ecomit Consulting SL	Maccabi Healthcare Service, Ministry of Health	9
INTEG-RISK 2008-12-01 2013-05-31	Elaboración de una nueva tecnología para reconocer los riesgos existentes y minimizar el consecuente tiempo de respuesta. Entre los diversos riesgos analizados para el proyecto, se incluyen posibles ataques cibernéticos, la seguridad del aprovisionamiento energético, los daños "colaterales" de los ataques con aviones no tripulados o movimientos sociales tales como "Occupy Wall Street" o los recientes disturbios en Londres.	19.073.380 [13.629.109]	Enegas SA, Iberdrola SA, Fundación Tecnalia Research & Innovation, Institut Químic de Sarrià, Atos Spain SA	Ekon Modeling Software Systems LTD	66
SAFECITY 2011-04-01 2013-03-31	Diseño de aplicaciones de internet para mejorar la seguridad en los espacios urbanos Europeos. La demostración de resultados del proyecto tendrá lugar en Madrid y Estocolmo, dos de las principales ciudades participantes en el proyecto.	5.144.721 [3.719.000]	Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA -ISDEFE, Ayuntamiento de Madrid, HI Iberia Ingeniería y Proyectos SL, Fundación Tecnalia Research & Innovation, Everis Spain SL	Athena GS3-Security Implementations LTD	15
SAFEE 2004-02-01 2008-04-30	Diseño de un nuevo sistema de seguridad aérea para detectar posibles ataques terroristas en pleno vuelo. El sistema de detección se basa en el control de pasajeros, el seguimiento de sospechosos y la detección de materiales peligrosos. La protección durante el vuelo prevé la respuesta a comportamientos violentos y un sistema de pilotaje automático del avión.	35.839.375 [19.450.976]	Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA	GS-3, Global Security Services Solutions	29
SECURE-FORCE 2006-01-01 2009-02-28	Promoción de la participación de pequeñas y medianas empresas en los proyectos europeos de I+D en el ámbito de la seguridad, con especial atención al crimen y el terrorismo cibernético, así como a la gestión de crisis.	2.045.095 [1.637.705]	Econet SL, Consen EEIG Euro-Group AEIE, Instituto Andaluz de Tecnología	Alma Consulting Group LTD	23
SECURESTATION 2011-06-01 2014-05-31	Mejora de la capacidad de respuesta ante ataques terroristas a estaciones de pasajeros mediante el diseño de terminales que reducen el impacto de explosiones, fuego y agentes tóxicos tanto en las personas como en las infraestructuras.	3.119.919 [2.287.712]	Ingeniería de Sistemas para la Defensa de España SA -ISDEFE (coordinadora), Consorcio Regional de Transportes de Madrid, Fundación Tecnalia Research & Innovation	MTR3 Solutions and Services LTD	10
SF 2008-01-15 2011-01-14	Mejora de la autonomía de las soluciones tecnológicas dedicadas a la exploración de terrenos interiores y exteriores. Entre otros usos, el proyecto aporta nuevos recursos para los sistemas de información en el propio campo de batalla.	3.643.762 [2.750.000]	Universidad Pompeu Fabra (coordinadora), Consorcio Instituto de Investigaciones Biomédicas August Pi i Sunyer	Tel Aviv University	7
VULCAN 2006-10-01 2011-02-28	Diseño de nuevos materiales aeronáuticos que minimicen los daños causados por posibles explosiones de fuegos en el interior de aviones (causados entre otros por ataques terroristas).	4.916.529 [2.987.383]	Sener Ingeniería y Sistemas, Fundación Inasmet	Israel Aircraft Industries LTD	17

// NOTAS AL PIE

1. Véase Alejandro Pozo [2009]: *España-Israel. Relaciones en materia militar, armamentista y de seguridad. Balance y tendencias*, Barcelona, Centre Delàs-Nova, disponible en: <http://noviolencia.nova.cat/sites/default/files/descarregables/esp-isr-cast.pdf>.
2. Ofri Ilani [2013]: "Interview with Israeli filmmaker Yotam Feldman: 'Wars on Gaza have become part of Israel's system of governance'" 26 de mayo, disponible en: <http://www.australiansforpalestine.net/80906> [Consulta: 18 de octubre de 2013]
3. Ofri Ilani [2013]: *Op. Cit.*
4. Alon Ben-David [2005]: "Israeli Defence Industry - Partner power", *Jane's Defence Weekly*, 23 de noviembre.
5. Los más de 60.000 trabajadores que sumaban las tres primeras industrias militares (IAI, IMI y Rafael) a finales de los años setenta [Alon Ben-David [2005]: *Op. Cit.*] quedaron en unos 31.000 en 2006, sumando, además, una cuarta empresa, Elbit Systems.
6. Adam Gonn [2011]: "News Analysis: Israeli arms industry a major economic engine", *Xinhuanet.com*, 19 de junio, disponible en: http://news.xinhuanet.com/english2010/world/2011-06/20/c_13938425.htm [Consulta: 26 de octubre de 2013].
7. En 2010, por ejemplo, las compañías de Defensa israelíes vendieron material militar valorado en 9.600 millones, de los que 2.400 millones fueron para el aparato militar de Israel. El resto, 7.200 millones o un 75%, fue exportado. Un porcentaje similar se ha experimentado en años anteriores. "Israel hits \$7.2 billion in arms exports", *UPI*, 17 de junio de 2011, disponible en: http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2011/06/17/Israel-hits-72-billion-in-arms-exports/UPI-68871308336978/#ixzz26X2qXZ2o [Consulta: 12 de mayo de 2013]; véase para años anteriores Alon Ben-David [2005]: *Op. Cit.*
8. Alon Ben-David [2005]: *Op. Cit.*
9. El SIPRI, por ejemplo, una de las instituciones más reconocidas en la materia, no incluye los datos sobre armas ligeras; calcula los datos a través de las contrataciones (no por los registros de aduanas, sin verificar el volumen exportado cada año o las eventuales modificaciones); no incluye el ámbito de la seguridad; o muestra los datos en dólares constantes, no actuales.
10. Alon Ben David [2013]: "Israel Among Leading Arms Exporters In 2012", *Aviation Week & Space Technology*, 5 de agosto, disponible en: http://www.aviationweek.com/Article.aspx?id=/article-xml/AW_08_05_2013_p76-600058.xml [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
11. Robin Hughes, Ilan Ostfeld, Michael Sirak y Sharon Sadeh [2003]: "Israeli defence industry: In the lion's den", *Jane's Defence Weekly*, 26 de febrero.
12. Dan Williams [2006]: "Israel arms sales peak despite Lebanon war fallout", *Reuters*, 17 de diciembre, disponible en: www.alertnet.org/thenews/newsdesk/L17852188.htm [Consulta: 8 de marzo de 2009].
13. Véase prólogo de Jeff Halper en Alejandro Pozo [2009]: *Relaciones en materia militar, armamentista y de seguridad. Balance y tendencias*, Centre Delàs-Nova, Barcelona.
14. "Israel hits \$7.2 billion in arms exports", *UPI*, 17 de junio de 2011, disponible en: http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2011/06/17/Israel-hits-72-billion-in-arms-exports/UPI-68871308336978/#ixzz26X2qXZ2o [Consulta: 12 de mayo de 2013].
15. Alon Ben David [2013]: *Op. Cit.*
16. Alon Ben David [2013]: *Op. Cit.*
17. Alon Ben David [2013]: *Op. Cit.*
18. Datos del párrafo de Alon Ben David [2013]: *Op. Cit.*
19. Alon Ben-David [2005]: *Op. Cit.*
20. John J. Mearsheimer y Stephen M. Walt [2007]: *The Israel Lobby and U.S. Foreign Policy*, Londres, Penguin Books - Allen Lane, pp.24-27.
21. Véase resumen en Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, p.74. John J. Mearsheimer y Stephen M. Walt [2007]: *Op. Cit.*, pp.27-31.
22. John J. Mearsheimer y Stephen M. Walt [2007]: *Op. Cit.*, pp.27-31.
23. Palestine Monitor [2007]: "US aid to Israel", Palestine Monitor Factsheet, 31 de octubre, disponible en: www.palestinemonitor.org/spip/IMG/pdf/FS_usaid_31102007_light.pdf [Consulta: 29 de noviembre de 2008].
24. Robin Hughes et al. [2003]: *Op. Cit.*
25. Véase detalle en Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, p.74.
26. Véase el detalle y el análisis sobre este y otros programas de I+D en el último capítulo del informe.
27. "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Wanderingraven's Blog*, sin fecha, disponible en: <http://wanderingraven.wordpress.com/2010/12/11/israeli-arms-industry-absolutely-dependent-on-eu-and-nato-cooperation/> [Consulta: 12 de abril de 2013].
28. "Israel moves closer to hook-up with NATO", *UPI*, 26 de enero de 2010, disponible en: http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2010/01/26/Israel-moves-closer-to-hook-up-with-NATO/UPI-75221264527353/ [Consulta: 22 de septiembre de 2013]
29. "NATO ratifies ICP agreement with Israel", Ministerio de Asuntos Exteriores de Israel, 2 de diciembre de 2008, disponible en: http://www.mfa.gov.il/mfa/pressroom/2008/pages/nato_ratifies_icp_in_brussels_2_dec_2008.aspx [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
30. "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Op. Cit.*
31. Alon Ben-David [2005b]: "Israel Navy exercises with NATO force", *Jane's Defence Weekly*, 30 de marzo.
32. Alon Ben-David [2006]: "Israel prepares to participate in NATO drill", *Jane's Defence Weekly*, 14 de junio.
33. "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Op. Cit.*
34. Rafael L. Bardají [2009]: "OTAN: Una Alianza por la Libertad", Fundación para el Análisis y los Estudios Sociales - FAES, Madrid, p.79, disponible en: http://www.fundacionfaes.org/file_upload/publication/pdf/20130425150845otan-una-alianza-por-la-libertad.pdf [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
35. Alon Ben-David [2006]: *Op. Cit.*
36. "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Op. Cit.*
37. "The MFA, the Israel Ministry of Science, Culture and Sport and the European Space Agency begin negotiations", 16 de octubre de 2007, Ministerio de Asuntos

- Exteriores de Israel, disponible en: <http://www.mfa.gov.il/mfa/pressroom/2007/pages/the%20mfa%20and%20the%20esa%20begin%20negotiations%2016-oct-2007.aspx> [Consulta: 19 de septiembre de 2013], tomado de "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Op. Cit.*
38. "Israel signs cooperation agreement", noticia de la ESA, 31 de enero de 2011, disponible en: http://www.esa.int/About_Us/Welcoming_to_ESA/Israel_signs_Cooperation_Agreement [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
39. Haim Watzman [2009]: "Israel's space industry facing staff cuts", *Nature*, 29 de julio, disponible en: <http://www.nature.com/news/2009/090729/full/news.2009.749.html>, tomado de "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Op. Cit.*
40. "Israeli Arms Industry Absolutely Dependent on EU and NATO Cooperation", *Op. Cit.*
41. Puede verse una panorámica de los inicios de estas relaciones en Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, pp.15-18.
42. José Antonio Lisbona [2002]: *España-Israel: Historia de unas relaciones secretas*, Temas de Hoy, Madrid, tomado de Ignacio Cembrero [2010]: "Tres agentes secretos de Israel fueron asesinados en España", *El País*, 21 de febrero.
43. Samuel Hadas [2006]: "Un legado incómodo. Veinte años de relaciones diplomáticas", *Política Exterior*, núm. 113, septiembre/octubre, pp.45-49.
44. Véase la "Declaración del Gobierno de España con motivo del establecimiento de relaciones con Israel", La Haya, 17 de enero de 1986, en *Estado de Israel*, Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación, ref. 112/2007, julio de 2007, p.33.
45. Véase, por ejemplo, Gustavo D. Perednik [2011]: "Spain – our new 'amigo'", *The Jerusalem Post*, 27 de diciembre.
46. Barak Ravid [2011]: "Spain recognizes Israel as Jewish homeland, for first time", *Haaretz*, 25 de septiembre.
47. Respuesta del Gobierno de 29 de marzo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099004 de la diputada María Nuria Buenaventura Puig [GER-IU-ICV], 22 de febrero de 2011.
48. Barak Ravid [2011]: *Op. Cit.*
49. Barak Ravid [2011]: *Op. Cit.*
50. Según Carles Casajuana, el asesor del entonces presidente del Gobierno, Rodríguez Zapatero, sobre Seguridad y Exteriores, en una visita a Israel en noviembre de 2007: "Si se pide a España su contribución con tropas a la región – como parte del acuerdo israelo-palestino – sin duda responderá de manera positiva". Adam Primor [2007]: "Aide to Spanish PM: Spain wants to improve relations with Israel", *Haaretz*, 9 de noviembre.
51. Justo después de la guerra entre Israel y Líbano de 2006, España se sumó UNIFIL [Fuerza Interina de la ONU en Líbano] y desplegó 1.100 soldados. UNIFIL reemplazó a la antigua operación militar creada en 1978 para "restaurar la paz y la seguridad tras la retirada israelí del país". En 2013 se retiraron la mitad de las tropas, una operación que el ministro de Defensa, Pedro Morenés, justificó con las restricciones económicas en España y la "racionalización" de los costes de Defensa. DPA [2012]: "Spain to withdraw half its troops from UNIFIL in Lebanon", *Haaretz*, 17 de Julio.
52. Fernández Díaz dijo incluso que "todo lo que pueda ser interpretado o significar en sí mismo un obstáculo para el desbloqueo de esas negociaciones de paz no sería bueno, por ejemplo intentar judicializar el conflicto, en el sentido de llevar a la Corte Penal Internacional [CPI] determinadas actuaciones, u otro tipo de iniciativas por parte israelí". Véase "El Gobierno de Rajoy amonesta y se abraza a Israel el mismo día", *Público.es*, 3 de diciembre de 2012, disponible en: <http://www.publico.es/internacional/446802/el-gobierno-de-rajoy-amonesta-y-se-abraza-a-israel-el-mismo-dia> [Consulta: 30 de septiembre de 2013].
53. Juan Miguel Muñoz y Miguel González [2009]: "Moratinos promete cambiar la ley para frenar al juez, según la ministra israelí", *El País*, 31 de enero.
54. Carmen del Riego [2013]: "España congela la apertura de un consulado en Gaza tras entrevistarse con Netanyahu", *La Vanguardia*, 23 de abril.
55. Agencia EFE [1996]: "Israel y España, relaciones", 8 de enero, disponible en Caja Agencia EFE 5/20 del Ministerio de Defensa.
56. Según la base de datos del ICEX [Última consulta: 28 de octubre de 2013].
57. Juan de la Roca [2011]: "Economic, commercial ties with Spain continue to shine", *The Jerusalem Post*, 11 de abril.
58. Juan de la Roca [2011]: *Op. Cit.*
59. Según la base de datos del ICEX [Última consulta: 28 de octubre de 2013].
60. "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: 'Están previstas reuniones en París con altos funcionarios del Ministerio de Defensa español' ", *Infodefensa.com*, 12 de junio, disponible en: http://www.infodefensa.com/?page_id=58426&accion=imprimirnot&id_noticia=78030 [Consulta: 13 de julio de 2013].
61. Puede verse una panorámica de los inicios de estas relaciones en Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, pp.15-18.
62. Jose L. Jérez Riesco [1990]: "La expulsión de los judíos de España", conferencia de las jornadas conmemorativas del v centenario del descubrimiento y conquista, asociación Nuevo Debate, facultad de filosofía y letras, Valladolid, noviembre, pp.12-13, disponible en: <http://es.slideshare.net/MurodelHonor/la-expulsin-de-los-judos-de-espaa> [Consulta: 20 de julio de 2013].
63. Los acuerdos sin otra fuente son de Ministerio de Defensa [2010]: "Cuadro de Acuerdos Bilaterales Firmados", 14 de diciembre, disponible en: <http://www.defensa.gob.es/Galerias/politica/armamento-material/ficheros/DGM-Mos-Bilaterales-Firmados.pdf> [Consulta: 15 de septiembre de 2013]. Nótese las ausencias en lo declarado por el Ministerio.
64. Respuesta de 18 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099337, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular], de 15 de febrero de 2011.
65. Jesús Díaz Torres [2010]: *Memorandos de entendimiento en el ámbito del Ministerio de Defensa*, Ministerio de Defensa, noviembre, p.172.
66. Respuesta de 18 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099337, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular], de 15 de febrero de 2011.
67. Respuesta de 11 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099335, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular].
68. El acuerdo fue publicado en el Boletín Oficial del Estado, núm. 39, de 14 de febrero de 2008. Respuesta de 11 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099335, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular].
69. Según reconoce Ministerio de Defensa [2010]: "Cuadro de Acuerdos Bilaterales Firmados", *Op. Cit.* Sin embargo, ni detalla el ministerio nada más acerca de este convenio ni se ha encontrado información adicional relacionada.
70. Respuesta de 11 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso

- 184/099335, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular].
71. "Spanish and Israeli Home Affairs Ministers express full cooperation on combating terrorism and organised crime", *La Moncloa*, 5 de marzo de 2012, <http://www.lamoncloa.gob.es/IDIOMAS/9/Gobierno/News/2012/20120305Reuni%C3%B3nMinistrosInterior.htm> [Consulta: 12 de septiembre de 2013].
72. Respuesta de 6 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099336, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular] de 15 de febrero de 2011.
73. Entrevista con Eduardo Melero Alonso, marzo de 2010.
74. Respuesta del Gobierno de 5 de abril de 2010 a la pregunta escrita al Congreso 184/068402 del diputado Joan Herrera Torres [GER-IU-ICV], de 30 de octubre de 2009.
75. Pregunta escrita al Congreso de Joan Herrera Torres [GER-IU-ICV] de 30 de octubre de 2009. *Boletín Oficial de las Cortes Generales*, Congreso de los Diputados, serie D, núm. 294, 19 de noviembre de 2009.
76. Intervención de Gaspar Llamazares Trigo, *Boletín Oficial de las Cortes Generales*, Congreso de los Diputados, IX legislatura, Serie C: Tratados y Convenios Internacionales, 21 de junio de 2011, Núm. 318-2.
77. *Boletín Oficial de las Cortes Generales, Congreso de los Diputados*, IX legislatura, Serie C: Tratados y Convenios Internacionales, 21 de junio de 2011, Núm. 318-2.
78. Jesús Díaz Torres [2010]: *Memorandos de entendimiento en el ámbito del Ministerio de Defensa*, Ministerio de Defensa, noviembre, pp.244-5.
79. Puede consultarse el texto del acuerdo en su totalidad en: *Boletín Oficial De Las Cortes Generales*, Autorización de Tratados y Convenios Internacionales, Serie A, Núm. 421, 15 de abril de 2011.
80. "Acuerdo sobre Protección de Información Clasificada entre Israel y España. Aplicación provisional del Acuerdo sobre Protección de Información Clasificada entre el Reino de España y el Estado de Israel, firmado en Madrid, el 13 de febrero de 1995 [secretos de estado]", 5 de mayo de 1995."cláusula 9
81. Acuerdo de 2011.
82. *Ibidem*.
83. "Israeli arms firms target Latin America", *UPI*, 25 de abril de 2011, disponible en: http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2011/04/25/Israeli-arms-firms-target-Latin-America/ UPI-65001303742958/#ixzz26X30wbfD [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
84. *Boletín Oficial de las Cortes Generales*, Congreso de los Diputados, IX legislatura, Serie C: Tratados y Convenios Internacionales, 21 de junio de 2011, Núm. 318-2, p.61 [expediente 110/000262].
85. "Spanish and Israeli Home Affairs Ministers express full cooperation on combating terrorism and organised crime", *La Moncloa*, 5 de marzo de 2012, disponible en: <http://www.lamoncloa.gob.es/IDIOMAS/9/Gobierno/News/2012/20120305Reuni%C3%B3nMinistrosInterior.htm> [Consulta: 21 de septiembre de 2013].
86. "Israel-España: Firman acuerdo contra terrorismo y delincuencia", *Israel en línea*, 4 de diciembre de 2012, disponible en: <http://www.israelenlinea.com/israel/noticias/sociedad/7029-israel-esp>
87. Eduardo Martín de Pozuelo [2011]: "Barcelona, nido de espías", *La Vanguardia*, 5 de junio.
88. Peru Egurbide [1989]: "Moshe Lan: 'Queremos continuar en España dentro de la legalidad'", *El País*, 2 de noviembre.
89. Peru Egurbide [1989]: *Op. Cit.*
90. Guillermo de Miguel Ruano [2012]: "Informe sobre el estado de los proyectos de colaboración entre empresas y organismos de Israel y España", Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Tel Aviv, ICEX, junio, p.4.
91. Guillermo de Miguel Ruano [2012]: *Op. Cit.*, p.4.
92. "Llamada conjunta Israel-España en Eureka", noticia del CDTI [Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial], 29 de julio de 2013, disponible en: <http://www.cdti.es/index.asp?MP=9&MS=31&MN=2&TR=A&IDR=7&id=554> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
93. Algunas de las empresas participantes trabajan en los sectores de la seguridad o Defensa. A modo de ejemplo, una de las empresas que formaron parte de la delegación catalana que firmaron el acuerdo entre ACC10 catalán y el MATIMOP israelí [ver más abajo], Coherent Synchro, desarrolla productos de seguridad como cámaras de vigilancia 3D o de 360º, véase <http://www.coherentsynchro.com/portfoliosets/security-prodcuts/>. Referencia sobre su participación en la delegación en: http://www.matimop.org/catalonia_agreement_signed.html [Consultas: 15 de septiembre de 2013].
94. "Spain- Israel 5th Call for Proposals for Joint R&D Projects", sin fecha, disponible en: http://www.cdti.es/recursos/doc/Programas/Cooperacion_internacional/Eureka/49214_2672672013121950.pdf [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
95. "España y Brasil impulsan la cooperación en el ámbito de la Defensa", nota de prensa del Ministerio de Defensa, 3 de diciembre de 2010, disponible en: http://www.defensa.gob.es/gabinete/notasPrensa/2010/12/DGC_101203_acuerdo_espana_brasil.html [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
96. "Mas firma 3 acuerdos de cooperación en Israel", *Expansión*, 10 de noviembre de 2013.
97. La entidad opera desde su dirección en pg. de Gràcia, 129, 08008 Barcelona. Su sitio web es www.acc10.cat.
98. Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya, núm. 6085, 12 de marzo de 2012, CVE-DOGC-A-12052069-2012, pp. 12728-12748.
99. "Catalonia - Israel 1st Call for Proposals for Joint R&D Projects", disponible en: http://www.matimop.org.il/uploads%5CAttachments%5C16441%5C120227_Catalonia_Israel__Call_for_Proposal.doc [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
100. "Catalonia-Israel 2nd Call for Proposals for Joint R&D Projects", disponible en: http://accio.gencat.cat/cat/binaris/Catalonia-Israel%202nd%20Call%20for%20Proposals_tcm176-161027.pdf [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
101. Miquel Noguera [2013]: "Mas presume en Israel de la I+D catalana tras recortarla un 27%", *El País*, 11 de noviembre.
102. Véase su perfil en: <http://www.forbes.com/profile/michael-federmann/> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
103. "Mas firma en Israel tres acuerdos de cooperación en I+D", *La Vanguardia*, 10 de noviembre de 2013.
104. "La UVic firma convenis de recerca amb dues universitat israelianes", *El9Nou.cat*, 12 de noviembre de 2013, disponible en: http://www.el9nou.cat/noticies_o_o_/33495/uvic_firma_convenis_recerca_amb_dues_universitat_israelianes [Consulta: 12 de noviembre de 2013].
105. Véase el comunicado completo, "Complicitats que Maten. Manifest contra els Convenis de Col·laboració entre la Uvic i les Universitats Israelianes", 20 de noviembre

- de 2013, disponible en: <http://complicitatsquematen.wordpress.com/manifest/> [Consulta: 25 de noviembre de 2013].
- ¹⁰⁶ Véase la información básica del proyecto en la página web de la Community Research and Development Information Service [CORDIS]: http://cordis.europa.eu/projects/rcn/99655_en.html [Consulta: 29 de septiembre de 2013].
- ¹⁰⁷ *Ibidem*.
- ¹⁰⁸ "S21sec lidera el proyecto europeo CAPER en cooperación con las principales agencias de seguridad en la prevención del crimen organizado", nota de S21sec de 20 de junio de 2011, disponible en: <http://www.s21sec.com/es/sobre-s21sec/news-a-events/noticias/183-s21sec-lidera-el-proyecto-europeo-caper-en-cooperacion-con-las-principales-agencias-de-seguridad-en-la-prevencion-del-crimen-organizado> [Consulta: 29 de septiembre de 2013].
- ¹⁰⁹ "El proyecto CAPER presenta la primera versión de su plataforma de prevención de la delincuencia organizada", nota de S21sec de 12 de marzo, disponible en: <http://www.s21sec.com/es/sobre-s21sec/news-a-events/noticias/951-el-proyecto-caper-presenta-la-primer-version-de-su-plataforma-de-prevencion-de-la-delincuencia-organizada> [Consulta: 29 de septiembre de 2013].
- ¹¹⁰ Alon Ben David [2013]: *Op. Cit.*
- ¹¹¹ "Israel's Peres heads for Spain", *Channel New Asia*, 21 de febrero de 2011, disponible en: http://www.channelnewsasia.com/stories/afp_world/view/1112126/1/.html [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ¹¹² Véase el programa y el detalle del encuentro en: http://asagua.es/descargas-privadas/1298545332_encuentro_empresarial_espana_israel.pdf [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ¹¹³ Respuesta de 18 de mayo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/099337, de Macarena Montesinos de Miguel [Grupo Popular], de 15 de febrero de 2011.
- ¹¹⁴ "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: En España hay interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes", *Infodefensa.com*, 7 de enero de 2013, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/gen/general-shmaya-avieli-director-de-sibat-en-espana-hay-interes-por-crear-empresas-mixtas-hispano-israelies.html [Consulta: 19 de junio de 2013].
- ¹¹⁵ "Defender a Israel es defender las bases de nuestra civilización", *La Razón*, 20 de diciembre de 2011.
- ¹¹⁶ Véase, por ejemplo, Gustavo D. Perednik [2011]: "Spain – our new 'amigo'", *The Jerusalem Post*, 27 de diciembre, disponible en: <http://www.jpost.com/Opinion/Op-EdContributors/Article.aspx?id=251177>
- ¹¹⁷ Robin Hughes et al. [2003]: *Op. Cit.*
- ¹¹⁸ Véase <http://en.sibat.mod.gov.il/Sibat/Pages/Overview.aspx> [Consulta: 19 de junio de 2013].
- ¹¹⁹ Véase <http://en.sibat.mod.gov.il/Sibat/Pages/Overview.aspx> [Consulta: 19 de junio de 2013].
- ¹²⁰ "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: En España hay interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes", *Infodefensa.com*, 7 de enero de 2013, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/gen/general-shmaya-avieli-director-de-sibat-en-espana-hay-interes-por-crear-empresas-mixtas-hispano-israelies.html [Consulta: 19 de junio de 2013].
- ¹²¹ "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: En España hay interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes", *Op. Cit.*
- ¹²² María Candela [2010]: "Aznar lidera el grupo 'Amigos de Israel'", *ABC*, 22 de junio.
- ¹²³ "Interview - Spain's former national security advisor: Israel must be proactive in defending its legitimacy", 17 de marzo de 2011, disponible en: http://www.worldjewishcongress.org/en/news/10072/interview_spain_s_former_national_security_advisor_israel_must_be_proactive_in_defending_its_legitimacy [Consulta: 15 de abril de 2013].
- ¹²⁴ La confusión con el nombre inicial del Centro [Casa Sefarad-Israel] supuso una demanda del centro cordobés Casa de Sefarad en octubre de 2007 cuya resolución, tras recurso, obligó al cambio de nombre en 2012 de "Casa Sefarad-Israel" a "Centro Sefarad-Israel". Sin embargo, todavía se mantiene la dirección web www.casasefarad-israel.es. Véase *Boletín Oficial del Estado*, 14 de agosto de 2013, núm.194, sec. III, p.59415.
- ¹²⁵ Véase <http://www.casasefarad-israel.es/site/es/nosotros> [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
- ¹²⁶ Véase <http://www.casasefarad-israel.es/site/es/nosotros/documentos/convenios/> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ¹²⁷ Según los Presupuestos Generales del Estado aprobados para cada año.
- ¹²⁸ Véase las cuentas anuales del ejercicio 2012 del Centro Sefarad-Israel en *Boletín Oficial del Estado*, 14 de agosto de 2013, núm.194, sec. III, p.59405.
- ¹²⁹ Véase <http://www.casasefarad-israel.es/site/es/nosotros> [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
- ¹³⁰ Sefarad Consulting es una consultora israelí fundada en 2003 y dedicada a la transferencia de conocimientos y productos tecnológicos desde Israel hacia Iberoamérica. Entre los productos que ofrece destacan la "seguridad ciudadana HLS" y la "seguridad IT". La primera consiste en video inteligente, en tiempo real, en red y proactivo de vigilancia local y remota, en tres niveles de seguridad: perimetral, de acceso y del sitio mismo. Véase su sitio web <http://www.sefarad.com.es/> [Consulta: 19 de octubre de 2013].
- ¹³¹ Olga Rodríguez [2013]: "Tenemos visita", *eldiario.es*, 5 de noviembre, disponible en: http://www.eldiario.es/zonacritica/visita_6_193590665.html [Consulta: 7 de noviembre de 2013]. Véase el programa del seminario en: http://www.ieee.es/Galerias/fichero/OtrasActividades/2013/CESEDEN_CulturaDefensaEspana-Israel_6-20-27nov2013.pdf [Consulta: 7 de noviembre de 2013].
- ¹³² "Factsheet: The case against Avi Dichter", *Center for Constitutional Rights*, disponible en: <http://ccrjustice.org/learn-more/faqs/case-against-avi-dichter> [Consulta: 7 de noviembre de 2013].
- ¹³³ Puede verse el testimonio de la observación de lo sucedido en Alejandro Pozo [2003]: "Crónica de una Palestina Ocupada", *Papeles de Cuestiones Internacionales*, núm. 81; véase también "Factsheet: The case against Avi Dichter", *Op. Cit.*
- ¹³⁴ Olga Rodríguez [2013]: *Op. Cit.*
- ¹³⁵ "Spanish FM: We'll act to prevent war crimes probes against Israel", *Haaretz*, 1 de enero de 2009.
- ¹³⁶ Véase http://www.hispanoisraeli.com/?page_id=7 [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ¹³⁷ *Ibidem*.
- ¹³⁸ Respuesta del Gobierno de 29 de marzo de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/100681 del diputado Gaspar Llamazares Trigo [GER-IU-ICV], de 1 de marzo de 2011.
- ¹³⁹ Respuesta del Gobierno de 27 de

- enero de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/095544, del diputado Gaspar Llamazares Trigo [GER-IU-ICV]
140. Véase <http://www.hispanoisraeli.com/SHEVA/SHEVA/newsletter.html> [Consulta: 13 de julio de 2013].
141. Respuesta del Gobierno de 27 de enero de 2011 a la pregunta escrita al Congreso 184/095544, del diputado Gaspar Llamazares Trigo [GER-IU-ICV]
142. Giaco Ventura [2013]: "Israel puede ayudar a nuestros jóvenes a salir de la crisis", *ABC*, 8 de noviembre.
143. Josep Playà Maset [2013]: "Un proyecto Catalunya-Israel", *La Vanguardia*, 6 de noviembre.
144. "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: 'Están previstas reuniones en París con altos funcionarios del Ministerio de Defensa español'", *Infodefensa.com*, 12 de junio, disponible en: http://www.infodefensa.com/?page_id=58426&accion=imprimirnot&id_noticia=78030 [Consulta: 13 de julio de 2013].
145. "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: 'Están previstas reuniones en París con altos funcionarios del Ministerio de Defensa español'", *Op. Cit.*
146. "General Shmaya Avieli, director de la agencia israelí SIBAT: 'Las soluciones basadas en la electrónica avanzada son el futuro de la industria de defensa'", *Infodefensa.com*, 9 de abril de 2013, disponible en: http://www.infodefensa.com/?page_id=58426&accion=imprimirnot&id_noticia=76323 [Consulta: 13 de julio de 2013].
147. Véase "HOMSEC 2013. Seguridad y Defensa en Madrid", *Fuerzas Militares del Mundo*, Núm. 128, 2013, pp.52-53.
148. Entre otros, asistieron el Secretario de Estado de Seguridad, el Secretario de Estado director del CNI, los directores generales de la Policía Nacional y la Guardia Civil, el director general de Protección Civil y Emergencias; el jefe de la Unidad Militar de Emergencias, el Jefe del Estado Mayor de la Defensa, los Jefes de Estado de Tierra, Mar y Aire y el Secretario de Estado de Defensa. Véase "HOMSEC 2013. Seguridad y Defensa en Madrid", *Op. Cit.*, p.49.
149. "Triedro estará presente en UNVEX 2012 con sus UAS MICRO B, SPYLITE B Y BOOMERANG", nota de prensa de Triedro / Grupo Revenga, 18 de abril de 2011, disponible en: <http://www.unvex12.com/docs/TRIEDRO-nota-prensa.pdf> [Consulta: 13 de julio de 2013].
150. "SICUR 2012 reúne en Madrid a las empresas más importantes del sector de la seguridad", 05 de Marzo de 2012, disponible en: <http://www.armas.es/articulos/ferias-de-armas/31407-sicur-2012-reune-en-madrid-a-las-empresas-mas-importantes-del-sector-de-la-seguridad.html>
151. Véase los capítulos 3, 4, 5 y 6 de Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*
152. A partir de los datos en: Tica Font, Eduardo Melero y Camino Simarro [2013]: *Exportaciones españolas de armas 2003-2012. Análisis del apoyo institucional a las exportaciones de armas*, Centro Delàs de Estudios por la Paz, p.48, disponible en: http://centredelas.org/images/stories/informes/informe18_cas_web.pdf [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
153. Según las estadísticas oficiales publicadas cada año por la Secretaría de Estado de Comercio del Ministerio de Economía y Competitividad, también recogidas en: Tica Font, Eduardo Melero y Camino Simarro [2013]: *Op. Cit.*
154. *Estadísticas españolas de exportación de material de defensa, de otro material y de productos y tecnologías de doble uso*, realizadas por la Secretaría de Estado de Comercio del Ministerio de Economía y Competitividad [MEC]. Para información sobre los años anteriores, se puede consultar Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, y las estadísticas oficiales de la Secretaría de Estado de Comercio.
155. *Estadísticas españolas de exportación de material de defensa, de otro material y de productos y tecnologías de doble uso*, realizadas por la Secretaría de Estado de Comercio del Ministerio de Economía y Competitividad [MEC]. Para información sobre los años anteriores, se puede consultar Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, y las estadísticas oficiales de la Secretaría de Estado de Comercio.
156. Concepto denominado en los informes "armas de caza y tiro deportivo". Tica Font, Eduardo Melero y Camino Simarro [2013]: *Op. Cit.*
157. Base de datos de Comercio Exterior, *Datacomex* [Consulta: marzo de 2013].
158. Últimos diez años con datos disponibles en los informes anuales de la Unión Europea a septiembre de 2013. Los datos recogidos para cada Estado miembro se corresponden con el período comprendido entre su entrada en la Unión Europea hasta 2011, último año con datos disponibles.
159. Campaign Against Arms Trade [CAAT, 2013]: *European Union Arms Exports database*, disponible en: <http://www.caat.org.uk/resources/export-licences-eu/licence.en.html> [Última consulta: 15 de septiembre de 2013].
160. Según la información ofrecida por CAAT, aunque todos los países publican las licencias de exportación concedidas, no todos los estados publican los datos completos de sus exportaciones, como -destaca- son los casos de Reino Unido y Alemania.
161. ENAAT [2013]: *European Union Arms Exports database*, disponible en: <http://www.enaat.org/export/licence.en.html> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
162. Elaboración propia a partir de datos de la ENAAT y los Informes anuales de la UE.
163. Tica Font, Eduardo Melero y Camino Simarro [2013]: *Op. Cit.*, p.48.
164. Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*
165. Diario de Sesiones del Congreso de los Diputados, Comisiones, Núm. 335, 5 de junio de 2013, p.24.
166. Diario de Sesiones del Congreso de los Diputados, Comisiones, Núm. 335, 5 de junio de 2013, p.12.
167. Véase el programa "Tengo una pregunta para usted", RTVE, 26 de enero de 2009, disponible en: <http://www.rtve.es/noticias/20090126/pregunta-por-que-espana-vende-armas-paises-como-israel/225307.shtml> [Última consulta: 4 de febrero de 2013].
168. Eduardo Melero Alonso [2009]: "ZP y la venta de armas a Israel", *Mientras Tanto*, febrero, disponible en: <http://mientrastanto.org/boletin-66/notas/zp-y-la-venta-de-armas-a-israel> [Consulta: 13 de mayo de 2013].
169. "España vendió armas a Israel por más de 1,7 millones de euros en 2008", *El Confidencial*, 27 de enero de 2009, disponible en: http://www.elconfidencial.com/cache/2009/01/27/espana_20_espana_vendio_armas_israel_millones_euros.html [Consulta: 18 de febrero de 2013].
170. EFE [2009]: "Desde 2001 no se autoriza la exportación de armas letales a Israel, según Comercio", *El Día*, 24 de febrero, disponible en: www.eldia.es/2009-02-24/NACIONAL/NACIONAL9prn.htm [Consulta: 10 de marzo de 2009].
171. Mark Bromley [2008]: *The Impact on Domestic Policy of the EU Code of Conduct on Arms Exports: The Czech Republic, the Netherlands and Spain*, SIPRI Policy Paper núm. 21, Estocolmo, SIPRI, p.43.
172. Mark Bromley [2008]: *Op. Cit.*, p. 47.

- ¹⁷³ Véase Alexander Harang [2012]: *Norsk våpenhandel og militært samarbeid med Israel*, Fagforbundet y Norsk Folkehjelp, noviembre.
- ¹⁷⁴ Entrevista con el coordinador de la sección de Comercio de Armas y Desarme de la Swedish Peace and Arbitration Society (SPAS) en Estocolmo, 22 de diciembre de 2008.
- ¹⁷⁵ Vlaamse buitenlandse handel in wapens en goederen van tweeërlei gebruik 2007, marzo de 2008, p. 44, disponible en: www.vlaamsvredesinstituut.eu. Se agradece a Inez Louwagie la facilitación y traducción de este informe.
- ¹⁷⁶ Peter Finn [2002]: "Germany, in protest, suspends arms sales to Israel", *The Washington Post*, 10 de abril.
- ¹⁷⁷ Reino Unido [2008]: *United Kingdom Strategic Export Controls. Annual report 2007*, p.83.
- ¹⁷⁸ Aluf Benn [2013]: "Britain refused Israel military equipment for fear it would add to 'internal repression'", *Haaretz*, 12 de junio.
- ¹⁷⁹ Entre los ejemplos de materiales cuya licencia de exportación fue denegada figuran: "motores y otros artículos para patrulleras; componentes para proyectiles de artillería; equipos de comunicaciones militares; motores de avión; partes de helicópteros de combate; sistemas militares de navegación aérea y electrónica de guerra; componentes para explosivos; trajes de protección y equipos de demolición; detonadores y otros equipos para explosivos; software para la protección de aviones contra los misiles; equipos de criptografía; partes de radares aerotransportados; productos químicos y metales especiales". Véase Aluf Benn [2013]: *Op. Cit.*
- ¹⁸⁰ Países Bajos rechazó en 2010 una petición de compra de sistemas de visión nocturna para el Israel Prisons Service y la unidad de rescate de la policía. En 2009, rechazó vender componentes térmicos de imagen para un sistema de lanzamiento de misiles a Rafael y componentes de visión nocturna a Elbit. También rechazó a IMI partes de aluminio para un sistema de lanzamiento de misiles para ser reexportado a Ruanda y Azerbayán. Finalmente, rechazó pintura de camuflaje para UAV. Aluf Benn [2013]: *Op. Cit.*
- ¹⁸¹ Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, capítulos 4 y 5. Tabla copiada de la p.44.
- ¹⁸² Según el SIPRI, que no incluye las empresas chinas en su ranking. SIPRI [2011]: *SIPRI Yearbook 2011. Armaments, Disarmament and International Security*, Nueva York, Oxford University Press.
- ¹⁸³ Pere Ortega y Camino Simarro [2012]: *El Complejo Militar-Industrial. Un parásito en la economía española*, Centro Delàs de Estudios por la Paz, abril, p.25, disponible en: http://centredelas.org/images/stories/adjunts/905_informe12_cas.pdf
- ¹⁸⁴ Toda la información del párrafo proviene de Pere Ortega y Camino Simarro [2012]: *Op. Cit.* [consultese detalle adicional].
- ¹⁸⁵ "La compañía israelí Rafael se instala en España con la compra de la empresa local PAP Tecnos", *Infodefensa.com*, 14 de junio de 2010.
- ¹⁸⁶ MTI Wireless Edge tiene operaciones en EEUU, Europa, el sudeste asiático, Australia y, por supuesto, Israel, y suministra equipos y servicios a fuerzas militares entre los que destacan los sistemas de antena.
- ¹⁸⁷ Datos del párrafo de <http://www.epicos.com/Portal/Main/Home/Pages/ItemDetails.aspx?M6%2FV6%2FDI2nFfP9IUWJ0Rj0zMVyuo0J6jghm6zDgtKbJ0rYAHdtct2Q%3d%3d>
- ¹⁸⁸ Toda la información del párrafo proviene de Pere Ortega y Camino Simarro [2012]: *Op. Cit.* [consultese detalle adicional].
- ¹⁸⁹ Daniela Berdugo [2009]: *Estudio de mercado: La industria aeroespacial en Israel*, Oficina económica y comercial de la embajada de España en Tel Aviv - ICEX, septiembre, p.16.
- ¹⁹⁰ Toda la información del párrafo proviene de Pere Ortega y Camino Simarro [2012]: *Op. Cit.* [consultese detalle adicional].
- ¹⁹¹ José María Navarro [2006]: "Entrevistamos a Yitzhak Soroka, consejero-jefe de la delegación del Ministerio de Defensa de Israel en España", *Defensa: Revista Internacional de Ejércitos, Armamento y Tecnología*, núm. 337, mayo, p.16.
- ¹⁹² David Ing [2004]: "Santa Bárbara bids to supply munitions to US", *Jane's Defence Weekly*, 21 de julio.
- ¹⁹³ Véase <http://www.tecnobit.es/es/web/guest/historia-evolucion> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ¹⁹⁴ Véase <http://www.tecnobit.es/es/web/guest> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ¹⁹⁵ Véase <http://www.tecnobit.es/es/web/guest/presencia-internacional> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ¹⁹⁶ Daniela Berdugo [2009]: *Estudio de mercado: La industria aeroespacial en Israel*, Oficina económica y comercial de la embajada de España en Tel Aviv - ICEX, septiembre, p.37.
- ¹⁹⁷ Toda la información del párrafo proviene de Pere Ortega y Camino Simarro [2012]: *El Complejo Militar-Industrial. Un parásito en la economía española*, Centro Delàs de Estudios por la Paz, abril, disponible en: http://centredelas.org/images/stories/adjunts/905_informe12_cas.pdf
- ¹⁹⁸ General Avieli, SIBAT: Es cuestión de tiempo que los esfuerzos de Navantia en Israel se vean recompensados, *Infodefensa.com*, 7 de gener de 2013.
- ¹⁹⁹ "Israel muestra interés por cuatro patrulleros oceánicos españoles", *El País*, 5 de julio de 2013.
- ²⁰⁰ Según se estimó, el plan de protección, todavía por aprobar, requerirá unos 800 millones de dólares de inversión inicial y 100 millones de dólares anuales de presupuesto de rutina. "Israel muestra interés por cuatro patrulleros oceánicos españoles", *Op. Cit.*
- ²⁰¹ Datos del párrafo de "Israel muestra interés por cuatro patrulleros oceánicos españoles", *Op. Cit.*
- ²⁰² Jordi Calvo Rufanges [2013]: *Banca Armada vs Banca Ética*, Editorial Dharana, Madrid.
- ²⁰³ Todos los datos y análisis contenidos en este sub-apartado de financiación provienen de Jordi Calvo Rufanges [2013]: *Op.Cit.*
- ²⁰⁴ Al contrario que en los otros casos, en estos dos créditos se considera el valor pendiente de devolución por desconocimiento del valor inicial.
- ²⁰⁵ Véase http://www.aerosertec.com/#!__spanish/el-grupo-aerosertec [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ²⁰⁶ Véase http://www.aerosertec.com/#!__spanish/clientes [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ²⁰⁷ Esta empresa fue tristemente conocida por fabricar minas antipersona y municiones de dispersión. Tras la prohibición de ambos, la compañía se benefició de los contratos dirigidos a la destrucción de los mismos productos que antes había fabricado.
- ²⁰⁸ Datos de 2009 de Pere Ortega y Camino Simarro [2012]: *Op. Cit.*
- ²⁰⁹ Escuela de Cultura de Paz [2002], disponible en: <http://unicornio.freens.org/profpcm-aux/Palestina/InformeArmas.pdf> [Consulta: 24 de

- diciembre de 2008].
210. "Jose María Escario, UTI-SLI: Este año estamos en un 50 por ciento de la contratación de 2011", *Infodefensa.com*, 5 de noviembre de 2012, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/jos/jose-maria-escario-uti-sli-este-ano-estamos-en-un-50-por-ciento-de-la-contratacion-de-2011.html [Consulta: 21 de septiembre de 2013].
211. "El botín militar de Colombia", *nuevatribuna.es*, 23 de noviembre de 2012, disponible en: <http://www.nuevatribuna.es/articulo/america-latina/el-botin-de-colombia/20121123112926084427.html> [Consulta: 12 de marzo de 2013].
212. "Jose María Escario, UTI-SLI: Este año estamos en un 50 por ciento de la contratación de 2011", *Op. Cit.*
213. Esta empresa estaría domiciliada en C. Muntaner, 249, 5, 08021 Barcelona.
214. Véase comunicado en http://www.pmdtc.state.gov/licensing/documents/WebNotice_Tyco.pdf [Consulta: 15 de julio de 2013].
215. Esta empresa estaría domiciliada en Av. Parayas, Santander, con teléfono 94 233 45 11.
216. "General Shmaya Avieli, director de la agencia israelí SIBAT: "Las soluciones basadas en la electrónica avanzada son el futuro de la industria de defensa" ", *Infodefensa.com*, 9 de abril de 2013, disponible en: http://www.infodefensa.com/?page_id=58426&accion=imprimirnot&id_noticia=76323 [Consulta: 13 de julio de 2013].
217. "General Shmaya Avieli, director de la agencia israelí SIBAT: "Las soluciones basadas en la electrónica avanzada son el futuro de la industria de defensa" ", *Op. Cit.*
218. Datos de 2010 de: "La Industria de Defensa en España. Informe 2010", Dirección General de Armamento y Material, Subdirección General de Inspección y Servicios Técnicos, Ministerio de Defensa, pp.11-12; datos de 2011 de: "La Industria de Defensa en España. Informe 2011", Dirección General de Armamento y Material, Subdirección General de Inspección y Servicios Técnicos, Ministerio de Defensa, p.15.
219. Ofri Ilani [2013]: *Op. Cit.*
220. Base de datos de comercio exterior, *Datacomex*, código TARIC 93. Consulta: mayo de 2013.
221. SIPRI, *SIPRI Arms Transfers Database*, disponible en: <http://portal.sipri.org/publications/pages/transfer/trade-register> [Consulta: 20 de mayo de 2013].
222. Anuncio de adjudicación, núm. expediente: 209152010018300. Plataforma de Contratación del Estado, disponible en: <https://contrataciondelestado.es/wps/portal/plataforma> [Consulta: 15 de noviembre de 2011].
223. "Soltam se adjudica finalmente el contrato del sistema de morteros sobre vehículo del ejército", *Infodefensa.com*, 3 de noviembre de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/es/2011/11/03/noticia-soltam-se-adjudica-finalmente-el-contrato-del-sistema-de-morteros-sobre-vehiculo-del-ejercito.html> [Consulta: 15 de noviembre de 2011].
224. Anuncio de formalización de contrato, núm. expediente: 209112012030200. Plataforma de Contratación del Estado, disponible en: <https://contrataciondelestado.es/wps/portal/plataforma> [Consulta: 17 de enero de 2013].
225. Human Rights Watch [2009]: *Precisely Wrong. Gaza civilians killed by Israeli drone-launched missiles*, pp.12-13, disponible en: http://www.hrw.org/sites/default/files/reports/iropt0609web_0.pdf [Consulta: 29 de enero de 2012].
226. *Defence Professionals*. 19 de septiembre de 2011, disponible en: <http://www.defpro.com/news/details/27932/?SID=85968d5ce0f0e26a30d16bead64a59b0> [Consulta: 15 de marzo de 2012].
227. Pueden verse otras denuncias y ejemplos específicos en Alejandro Pozo [2009]: *Op. Cit.*, pp. 31-33 y 37-39.
228. Alon Ben David [2013]: "Israel Among Leading Arms Exporters In 2012", *Aviation Week & Space Technology*, 5 de agosto, disponible en: http://www.aviationweek.com/Article.aspx?id=/article-xml/AW_08_05_2013_p76-600058.xml [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
229. "Israel's Defence Export contracts break an all time record, reaching over \$4.4 billion in 2006", nota de prensa del Gobierno de Israel, 9 de enero de 2007, disponible en: www.mod.gov.il/pages/dover/doverEnglish.asp?systype=3 [Consulta: 14 de noviembre de 2009].
230. Citado en Palestinian Grassroots Anti Apartheid Wall Campaign [2008]: "Exporting occupation: the israeli arms trade", p. 1, disponible en: www.stopthewall.org [Consulta: 9 de marzo de 2009].
231. Joaquín Mirkin [2009]: "Itamar Graff, consejero-jefe de la Delegación de Defensa israelí en España: 'Las industrias israelíes mantienen excelentes relaciones de colaboración con las industrias españolas' ", en *Infodefensa.com*: Industria de Defensa israelí, un paso por delante, edición especial, 20 de enero, disponible en: www.infodefensa.com/lamerica/edicion_especial/edicion.asp?cod=22&edi=3 [Consulta: 15 de marzo de 2009].
232. José María Navarro [2006c]: "La industria de Defensa de Israel", *Defensa, Revista Internacional de Ejércitos, Armamento y Tecnología*, núm. 337, mayo, p. 4.
233. José María Navarro [2006c]: *Op. Cit.*, p. 4.
234. Joaquín Mirkin [2009]: *Op. Cit.*
235. Ofri Ilani [2013]: "Interview with Israeli filmmaker Yotam Feldman: 'Wars on Gaza have become part of Israel's system of governance' " 26 de mayo, disponible en: <http://www.australiansforpalestine.net/80906> [Consulta: 18 de octubre de 2013].
236. Ofri Ilani [2013]: *Op. Cit.*
237. Yossi Beilin, dirigente del partido político Meretz, ha sido parlamentario en el parlamento israelí y ministro de Justicia.
238. Shlomo Ben Ami, político y diplomático miembro del Partido Laborista, ha sido ministro de Asuntos Exteriores de Israel y embajador en España. En los últimos años, ha sido vicepresidente del Centro Internacional de Toledo por la Paz [CITPax].
239. Ehud Barak fue Primer Ministro de Israel entre 1999 y 2001 y posteriormente ministro de Defensa.
240. Véase web del Ministerio en: <http://www.defensa.gob.es/politica/armamento-material/programas/#sub2> [Consulta: 5 de octubre de 2013].
241. Véase, por ejemplo, Secretaría de Estado de Defensa [2011]: "Evaluación de los Programas Especiales de Armamento (PEAs). 1. Informe de análisis de la situación financiero-presupuestaria", Ministerio de Defensa, septiembre, p.7, disponible en: http://www.revistatenea.es/revistaatenea/revista/PDF/documentos/Documento_1026.pdf [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
242. El 23 de diciembre de 2009 se fijó el techo máximo en 26.692 millones de euros hasta el año 2025. En diciembre de 2010, se actualizó a 31.631 millones de euros. En septiembre de 2011, el anterior Secretario de Defensa, Constantino Méndez, avisó de que,

- por “desviaciones en los costes de los programas”, la factura podría estar en una “horquilla” de entre 31.600 y 36.800 millones de euros. Tras los últimos pagos, la última reprogramación ha fijado los compromisos de pago en más de 29.429 millones. Véase Diario de Sesiones del Congreso de los Diputados, Comisión de Defensa, 21 de septiembre de 2011, núm. 838. Véase también Pere Ortega, John Doe y Xavier Bohigas [2013]: “La cara oculta del gasto militar. El presupuesto militar de 2014”, Centre Delàs de Estudios para la Paz, informe núm.19, noviembre, p.20, disponible en: http://centredelas.org/images/stories/informes/informe19_cas.pdf
243. “Algo más que recortes”, *Infodefensa.com*, 3 de junio de 2013, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?opcion=algo-mas-que-recortes> [Consulta: 21 de septiembre de 2013].
244. Véase, por ejemplo, Pere Ortega [2011]: “La suspensión de pagos del Ministerio de Defensa”, 9 de noviembre, disponible en: http://www.centredelas.org/index.php?option=com_content&view=article&id=843%3AAla-suspension-de-pagos-del-ministerio-de-defensa&catid=42%3Aeconomia-de-defensa&Itemid=638lang=es [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
245. Mandy Turner [2002]: *Arming the Occupation. Israel and the arms trade*, Londres, CAAT (Campaign Against Arms Trade), p. 10.
246. Steve Rodan [2000]: “IAI to upgrade F-5s for Spanish Air Force”, *Jane’s Defence Weekly*, 19 de julio.
247. Mandy Turner [2002]: *Op. Cit.*
248. “Spain buys Rafael LOROP”, *Flight International*, núm. 4742, vol. 157, 15-21 de agosto de 2000, p.15.
249. Base de datos FIRST (SIPRI), disponible en: <http://first.sipri.org> [Consulta: 15 de septiembre de 2009].
250. Mandy Turner [2002]: *Op. Cit.*
251. Alon Ben-David [2005]: *Op. Cit.*; base de datos FIRST (SIPRI), disponible en: <http://first.sipri.org> [Consulta: 15 de septiembre de 2009].
252. El año de la importación podría ser diferente. Shlomo Brom y Yiftah Shapir (eds.) [2002]: *The Middle East Military Balance 2001-2002*, Cambridge (Mass.)-Londres, Tel Aviv University – The Mit Press, p.181.
253. David Ing [2003]: “Spain finally set to receive tanks”, *Jane’s Defence Weekly*, 21 de mayo.
254. Resolución de la Subdirección de Abastecimiento de la Dirección de Sistemas de Armas del Mando de Apoyo Logístico del Ejército, expediente GA-330/07-A. BOE núm. 42, Lunes 18 febrero 2008, p.1850.
255. Datos del párrafo de “Modernización avión F-5”, *Ministerio de Defensa*, disponible en: <http://www.defensa.gob.es/Galerias/politica/armamento-material/ficheros/DGM-Modernizacion-avion-F-5.pdf> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
256. “Defensa moderniza su flota aérea de F-5 con un gasto moderado”, *Belt Ibérica*, 25 de febrero de 2003, disponible en: http://www.belt.es/noticias/2003/febrero/24_28/25/25_defensa_aviones.htm [Consulta: 8 de septiembre de 2013].
257. Mandy Turner [2002]: *Op. Cit.*, p.10.
258. Steve Rodan [2000]: *Op. Cit.*
259. HELICE. Cluster Aeroespacial Andaluz [2011]: Memoria de Actividades 2011, p.34, disponible en: http://www.fundacionhelice.com/sites/default/files/memoria_helice_2011.pdf [Consulta: 13 de julio de 2013].
260. “Airbus Military and Israel Aerospace Industries join forces on C295 AEW&C Programme”, comunicado de EADS, 21 de junio de 2011, disponible en: <http://www.eads.com/eads/int/en/news/press.5b7d8ff0-2245-44fe-9ee2-d133917c0424.4eb07896-3e59-4301-a243-e00d762cdb20.html> [Consulta: 16 de septiembre de 2013].
261. Yuval Azulai [2011]: “IAI, Airbus to develop early warning plane”, *Globes*, 21 de junio, disponible en: <http://www.globes.co.il/serveen/globes/docview.asp?did=1000656655&fid=1725> [Consulta: 13 de julio de 2013].
262. Yuval Azulai [2011]: *Op. Cit.*
263. “Programa misil contracarro de alcance medio (Spike LR)”, *Ministerio de Defensa*, disponible en: <http://www.defensa.gob.es/Galerias/politica/armamento-material/ficheros/DGM-Misil-Spike-T.pdf> [Consulta: 12 de septiembre de 2013].
264. “Programa misil contracarro de alcance medio (Spike LR)”, *Op. Cit.*
265. “Programa misil contracarro de alcance medio (Spike LR)”, *Op. Cit.*
266. Vicente Ortega y otros [2010]: Investigación, Desarrollo e Innovación. I+D+i en el Sector de la Defensa. Análisis de la situación [1998-2008], *Cuadernos Cátedra ISDEFE-UPM*, enero, p.146
267. “Santa Bárbara invertirá 15 millones en el misil Spike”, *La Voz de Asturias*, 8 de marzo de 2006, disponible en: www.lavozdeasturias.es/noticias/noticia.asp?pkid=258352 [Consulta: 7 de octubre de 2008]; base de datos FIRST (SIPRI), disponible en: <http://first.sipri.org> [Consulta: 15 de septiembre de 2009].
268. “General Shmaya Avieli, director de SIBAT: En España hay interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes”, *Op. Cit.*
269. Vicente Ortega y otros [2010]: *Op. Cit.*, p.146; véase también “Programa misil contracarro de alcance medio (Spike LR)”, *Op. Cit.*
270. “El Ejército de Tierra realiza el primer tiro con el nuevo misil Spike LR-Dual”, *Infodefensa.com*, 9 de noviembre de 2012.
271. “Santa Bárbara invertirá 15 millones en el misil Spike”, *Op. Cit.*; base de datos FIRST (SIPRI), disponible en: <http://first.sipri.org> [Consulta: 15 de septiembre de 2009].
272. Human Rights Watch [2009]: *Precisely Wrong. Gaza Civilians Killed by Israeli Drone-Launched Missiles*, p.3.
273. Human Rights Watch [2009]: *Op. Cit.*, p.6.
274. Según informó el Ejército en su web, ya se había realizado un tiro durante las pruebas de aceptación llevadas a cabo por la Dirección de Sistemas de Armas (DISA) en enero de 2010, pero el número de misiles lanzados entonces fue mucho menor. “El Ejército de Tierra realiza el primer tiro con el nuevo misil Spike LR-Dual”, *Infodefensa.com*, 9 de noviembre de 2012.
275. Vicente Ortega y otros [2010]: *Op. Cit.*, p.146; también “Programa misil contracarro de alcance medio (Spike LR)”, *Op. Cit.*
276. Vicente Ortega y otros [2010]: *Op. Cit.*, p.146
277. Véase “Defensa adjudica a la filial española de Rafael el mantenimiento de las torres del RG-31 por 4,1 millones”, *Infodefensa.com*, 30 de noviembre de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/es/2011/11/30/noticia-defensa-adjudica-a-la-filial-espanola-de-rafael-el-mantenimiento-de-las-torres-del-rg-31-por-41-millones-de-euros.html> [Consulta: 28 de septiembre de 2013].
278. “Programa vehículo blindado 4x4 de pelotón ‘Nyala’”, *Ministerio de Defensa*, disponible en: <http://www.defensa.gob.es/Galerias/politica/armamento-material/ficheros/DGM-Vehiculo-4x4->

- TT-peloton-RG31.pdf [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
279. Miguel González [2008]: "Chacón adelanta seis meses la compra de 100 blindados surafricanos", *El País*, 31 de julio.
280. "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: En España hay interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes", *Op. Cit.*
281. "Programa vehículo blindado 4x4 de pelotón 'Nyala' ", *Op. Cit.*
282. "PAP Tecnos Innovación suministrará a Defensa estaciones de armas para los RG-31", *Infodefensa*, 23 de septiembre de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=pap-tecnos-innovacion-suministrara-a-defensa-estaciones-de-armas-para-los-rg-31> [Consulta: 24 de julio de 2013].
283. "Defensa adjudica a la filial española de Rafael el mantenimiento de las torres del RG-31 por 4,1 millones", *Op. Cit.*
284. "El Gobierno comprará a BAE Sudáfrica 100 blindados antiminas RG-31 con torre ametralladora israelí por control remoto", *Europa Press*, 21 de febrero de 2008, disponible en: <http://www.europapress.es/00066/20080221170526/gobierno-comprara-bae-sudafrica-100-blindados-antiminas-rg-31-torre-ametralladora-israeli-control-remoto.html#AqZ1xEM6KH6j5ABn> [Consulta: 11 de julio de 2013].
285. David Eshel [2008]: "Weaponized Sentry-Tech Towers Protecting Hot Borders", *Aviation Week*, 4 de diciembre, disponible en: <http://www.aviationweek.com/Blogs.aspx?plckBlogId=Blog%3a27ec4a53-dcc8-42d0-bd3a-01329aef79a7&plckPostId=Blog%3a27ec4a53-dcc8-42d0-bd3a-01329aef79a7&Post%3a344244b3-3fee-4dfc-be03-992bf38a6f19> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
286. "Tierra saca a concurso la adquisición de sistemas de mortero sobre vehículo", *Infodefensa.com*, 20 de diciembre de 2010, disponible en <http://www.infodefensa.com/?noticia=tierra-saca-a-concurso-la-adquisicion-de-sistemas-demortero-sobre-vehiculo>. El número de expediente del contrato es 209152010018300, consultable en: <http://contrataciondelestado.es/> [Consulta: 10 de mayo de 2011].
287. "Soltam Systems y Santa Bárbara Sistemas apuestan por un sistema de mortero 'bueno y probado en otros Ejércitos' ", *Infodefensa.com*, 28 de abril de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=soltam-systems-y-santa-barbara-sistemas-apuestan-por-unsistema-de-mortero-%E2%80%9Cbueno-y-probado-en-otros-ejercitos%E2%80%9D> [Consulta: 10 de mayo de 2011].
288. BOCD, Congreso de los Diputados. Serie D, núm. 621, de 5 de agosto de 2011, 184/103656, disponible en: http://www.congreso.es/public_oficiales/L9/CONG/BOCG/D/D_621.PDF [Consulta: 17 de septiembre de 2011].
289. "David Marsiano, presidente de Soltam Systems: 'Una de las condiciones para tener éxito en el mercado español es la colaboración con la industria local' ", *Infodefensa.com*, 19 de mayo de 2010, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=david-marsiano-presidente-de-soltam-systemschr34una-de-las-condiciones-para-tener-exito-en-el-mercado-espanol-es-la-colaboracion-con-la-industria-localchr34> [Consulta: 10 de mayo de 2011].
290. "Success for Elbit Systems' Mortars in Afganistan", *Israel Defense online*, 12 de diciembre de 2012, disponible en: <http://www.israeldefense.com/?CategoryID=411&articleID=1822> [Consulta: 27 de enero de 2013].
291. Véase el video del incidente en: "Evaluacion sistema Isrealita Cardom, Ejercito Español" [sic], 25 de septiembre de 2011, disponible en: <http://www.youtube.com/watch?v=2xeTKpSKPQg> [última visualización: 22 de septiembre de 2013].
292. "David Marsiano, presidente de Soltam Systems: 'Una de las condiciones para tener éxito en el mercado español es la colaboración con la industria local'", *Op. Cit.*
293. "Las tropas españolas utilizan por primera vez el mortero embarcado en Afganistán", *Infodefensa.com*, 4 de diciembre de 2012, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/sol/soltam-systems-se-adjudica-un-nuevo-contrato-de-morteros-sobre-vehiculo-ligero.html [Consulta: 27 de enero de 2013].
294. "Soltam Systems se adjudica un nuevo contrato de morteros sobre vehículo ligero", *Infodefensa.com*, 5 de diciembre de 2012, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/sol/soltam-systems-se-adjudica-un-nuevo-contrato-de-morteros-sobre-vehiculo-ligero.html [Consulta: 27 de enero de 2013].
295. *Defence Professionals*. 19 de septiembre de 2011, disponible en: <http://www.defpro.com/news/details/2793/> [Consultado: 15 de marzo de 2012].
296. Véase <http://www.ejercito.mde.es/materiales/otros/UAV.html> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
297. El Searcher MK II-J es una variante avanzada del Searcher. Puede despegar y aterrizar de manera automática, y se controla desde estaciones terrestres vía radiocomunicaciones sin visión directa. En el caso de pérdida de contacto con la estación terrestre (la misma para todos los drones producidos por la división Malat de IAI), el Searcher-2 puede regresar a la base automáticamente. Estos drones estarían disponibles en los ejércitos de Ecuador, Corea del Sur, India, Singapur, Tailandia, Turquía, Rusia y España. Arie Egozi [2012]: "The Israeli UAV in Afghanistan", *Israel Defense*, 9 de febrero, disponible en: <http://www.israeldefense.com/?CategoryID=483&ArticleID=1617>; el Ministerio de Defensa afirma que las adquisiciones de esos aparatos ocurrieron "a finales de 2007", véase: "Plataforma Autónoma Sensorizada de Inteligencia (PASI)", *Ministerio de Defensa*, octubre de 2012, disponible en: <http://www.defensa.gob.es/Galerias/politica/armamento-material/ficheros/DGM-PASI.pdf> [Consultas: 14 de septiembre de 2013].
298. La segunda aeronave mejor clasificada en el concurso fue la también israelí Hermes 450 de Elbit Systems. Véase Miguel González [2007]: "El Ejército equipará con aviones espía de origen israelí a las tropas de Afganistán", *El País*, 25 de abril.
299. Jesús Sanz [2012]: "Los UAV del Ejército de Tierra: más de 2.500 horas volando en los cielos de Afganistán", *Ateneadigital.es*, 6 de agosto, disponible en: http://www.ateneadigital.es/RevistaAtenea/REVISTA/articulos/GestionNoticias_9660_ESP.asp [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
300. Información técnica disponible en la página web del Ejército de Tierra del Ministerio de Defensa, <http://www.ejercito.mde.es/materiales/otros/UAV>
301. Jesús Sanz [2012]: *Op.Cit.*
302. "España compra a EADS e INDRÁ un nuevo UAV por 5,3 millones de euros", *Infodefensa.com*, 8 de agosto de 2009, disponible en: <http://www.infodefensa.com/es/2009/09/08/noticia-espana-compra-a-eads-e-indra-un-nuevo-uav-por-53-millones-de-euros.html> [Consultas: 14 de septiembre de 2013].
303. "España desplegará dos nuevos aviones no tripulados en Afganistán", *Infodefensa.com*, 3 de abril de 2012, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=espana-desplegara-dos-nuevos-aviones-no-tripulados-en-afganistan> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
304. "El Ejército de Tierra adquiere un sistema

- PASI a Indra por casi 12 millones de euros”, *Infodefensa.com*, 4 de octubre de 2010, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=el-ejercito-de-tierra-adquiere-un-sistema-pasi-a-indra-por-casi-12-millones-de-euros> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{305.} “Indra y EADS suministrarán material para el sistema PASI de formación de tripulaciones”, *Infodefensa.com*, 19 de octubre de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=indra-y-eads-suministraran-material-para-el-sistema-pasi-de-formacion-de-tripulaciones> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ^{306.} Nota de prensa del Ministerio de Defensa del 28 de octubre de 2013, disponible en: <http://www.defensa.gob.es/ooee/emap/noticias/notasInfo/2013/10/131028-curso-operadores-pasi.html> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{307.} “Indra se adjudica contratos para el sistema PASI por 2,4 millones de euros”, *Infodefensa.com*, 18 de noviembre de 2012, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/indra-se-adjudica-contratos-para-el-sistema-pasi-por-24-millones-de-euros.html [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ^{308.} P. Acebes [2009]: “Operación Minerva”, *Revista de Aeronáutica y Astronáutica*, núm. 781, pág. 292-295, disponible en: <http://www.ejercitodelaire.mde.es/stweb/ea/ficheros/pdf/OA8AD73187BC1A76C125757D0047F769.pdf> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{309.} El Sistema Integrado de Vigilancia Exterior (SIVE), desarrollado por la Guardia Civil a partir del 2002, tiene como objetivo la mejora de la vigilancia de la frontera sur del país [esencialmente en relación al narcotráfico y a la inmigración irregular]. La información básica del sistema puede encontrarse en la página web de la Guardia Civil, <http://www.guardiacivil.es/es/prensa/especiales/sive/funciones.html> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ^{310.} Julio Serrano [2009]: “La tecnología al servicio de la seguridad”, *Revistatenea.es*, núm. 7, pág. 64-67, disponible en: http://www.revistatenea.es/RevistaAtenea/REVISTA/PDF/Hemeroteca/DocumentoHtcaRev_284.pdf [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{311.} Las relaciones entre España e Israel en el marco de los proyectos de investigación europeos serán motivo de una investigación futura en el marco de la campaña “Negocios Ocultos. Todo lo que no quieran que sepas sobre las relaciones militares entre España e Israel”. Véase también Miguel Aguilera [2011]: “La seguridad europea, de la mano de las instituciones israelíes”, *Diagonalperiodico.net*, 2 de junio, disponible en: <https://www.diagonalperiodico.net/la-seguridad-europea-la-mano-instituciones-israelies.html> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{312.} Véase la información del proyecto en la página web de la Comisión Europea CORDIS, <http://cordis.europa.eu/projects/index.cfm?fuseaction=app.details&TXT=SEABILLA&FRM=1&STP=10&SIC=&PGA=&CCY=&PCY=&SRC=&LNG=es&REF=94732> [Última consulta: 13 de septiembre de 2013].
- ^{313.} Véase la información del proyecto en la página web de la Comisión Europea CORDIS, <http://cordis.europa.eu/projects/index.cfm?fuseaction=app.details&TXT=TALOS&FRM=1&STP=10&SIC=&PGA=&CCY=&PCY=&SRC=&LNG=es&REF=86712> [Última consulta: 13 de septiembre de 2013].
- ^{314.} Los detalles sobre el tipo de sistemas de interceptación y el alcance territorial del proyecto no se han hecho públicos hasta el momento. Véase Nielsen Nikolaj [2013]: “EU and Israel research crime-stopping drones”, *euobserver.com*, 7 de febrero, disponible en: <http://euobserver.com/justice/118951> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{315.} Véase la información del proyecto en la página web de la Comisión Europea CORDIS, <http://cordis.europa.eu/projects/index.cfm?fuseaction=app.details&TXT=aeroceptor&FRM=1&STP=10&SIC=&PGA=&CCY=&PCY=&SRC=&LNG=en&REF=106475> [Última consulta: 13 de septiembre de 2013].
- ^{316.} Véase la información del proyecto en la página web del propio consorcio <http://www.aeroceptor.eu/> [Última consulta: 13 de septiembre de 2013].
- ^{317.} Los UAV más comunes son los denominados MALE (media altitud, larga duración), que pueden mantenerse en vuelo entre 24 y 48 horas a altitudes generalmente comprendidas entre los 18.000 y los 45.000 pies [entre unos 5.400 a unos 13.700 metros].
- ^{318.} Misiles aire-tierra estadounidenses guiados por láser o por radar, capaces de destruir [en sus versiones más modernas] todo tipo de blancos acorazados. Por su versatilidad en el uso de distintas cargas explosivas, su rango de objetivos abarca desde vehículos blindados hasta objetivos urbanos. Según informaciones de Amnistía Internacional, misiles tipo Hellfire fueron usados por las fuerzas armadas israelíes durante la operación Plomo Fundido en Gaza entre diciembre de 2008 y enero de 2009. Ver, para la tipología de misiles Hellfire, “Francia elige el misil HELLFIRE II de Lockheed Martin para equipar sus helicópteros Tigre HAD”, *Infodefensa.com*, 20 de junio de 2007, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=francia-elige-el-misil-hellfire-ii-de-lockheed-martin-para-equipar-sus-helicopteros-trigre-had>. Para la referencia sobre el uso de dichos misiles en la operación Plomo Fundido, véase Rory McCarthy [2009]: “Amnesty calls on US to suspend arms sales to Israel”, *Theguardian.com*, 23 de febrero, disponible en: <http://www.guardian.co.uk/world/2009/feb/23/israel-arms-embargo-gaza> [Consultas: 14 de septiembre de 2013].
- ^{319.} Alexandra Silver [2011]: “Bird Bond: ‘Nano Hummingbird’ Drone Takes Spying to the Sky”, *Time.com*, 17 de febrero, disponible en: <http://newsfeed.time.com/2011/02/17/bird-bond-new-nano-hummingbird-camera-takes-spying-to-the-sky/> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ^{320.} “Así son los ‘drones’, los aviones espías fabricados en Israel”, *Noticias24.com*, 30 de junio de 2010, disponible en <http://www.noticias24.com/actualidad/noticia/161496/asi-son-los-drones-los-aviones-espias-fabricados-en-israel/> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ^{321.} Gili Cohen [2013]: “Israel is world’s largest exporter of drones, study finds”, *Haaretz*, 19 de mayo.
- ^{322.} “Elbit Systems muestra en FIDAE 2012 sus desarrollos en sistemas no tripulados”, *Infodefensa.com*, 22 de marzo de 2012, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=elbit-systems-muestra-en-fidae-2012-sus-desarrollos-en-sistemas-no-tripulados> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ^{323.} La Empresa Colombiana de Petróleos ECOPEPETROL podría destinar sus propios recursos para la adquisición adicional de nuevos modelos Hermes 900 por parte del ejército colombiano para la vigilancia de oleoductos. Véase “Colombia contará con un UAV *Hermes 900* de Elbit Systems para misiones de seguridad fronteriza”, *Infodefensa.com*, 19 de enero de 2012, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=colombia-contara-con-un-uav-hermes-900-de-elbit-systems-para-misiones-de-seguridad-fronteriza-2> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ^{324.} “Israel seeks to boost UAV strike power”, *UPI.com*, 12 de septiembre de 2011, disponible en http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2011/09/12/Israel-seeks-to-boost-UAV-strike-power/UPI-1967

- 41315848241/?rel=81981328896815 [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
325. Scott Wilson [2011]: "In Gaza, live shaped by drones", *Washingtonpost.com*, 3 de diciembre, disponible en http://www.washingtonpost.com/world/national-security/in-gaza-lives-shaped-by-drones/2011/11/30/gIQAjaP600_story.html [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
326. Véase la página web de Elbit Systems <http://www.elbitsystems.com/elbitmain/uas> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
327. Véase en [http://62.0.44.103/Elbitmain/files/Hermes_450_\(2012\).pdf](http://62.0.44.103/Elbitmain/files/Hermes_450_(2012).pdf). Parte de esas "pruebas en combate" han sido realizadas en los distintos conflictos armados que Israel ha librado en sus países vecinos y en los Territorios Ocupados de Palestina. Según los informes realizados por la organización Human Right Watch, los *drones* israelíes participaron activamente en la segunda guerra del Líbano de 2006 y en la reciente operación Plomo Fundido en la franja de Gaza entre diciembre de 2008 y enero de 2009 (donde, según la organización, se usaron los modelos *Heron* y *Hermes 450*, probablemente con misiles Spike fabricados por la compañía israelí Rafael Advanced Defense Systems Ltd.). Según las organizaciones B'Tselem, el Palestinian Center for Human Rights y el Al-Mezan Center for Human Rights, la operación en Gaza se saldó con 42 ataques con *drones* que causaron 87 muertes de civiles. Véase HRW [2009]: "Precisely Wrong. Gaza civilians Killed by the Israeli Drone-Launched Missiles", *Human Rights Watch*, New York, disponible en http://www.hrw.org/sites/default/files/reports/iopt0609webwcover_0.pdf [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
328. En los seis casos que repasa HRW, los investigadores no han encontrado ninguna evidencia de que militantes palestinos estuvieran presentes en la zona acometida en el momento del ataque. La muerte de civiles durante la operación es especialmente grave teniendo en cuenta la calidad de las imágenes ofrecidas por los aparatos utilizados, así como por las cámaras que incorporan los misiles utilizados y la capacidad de variar su trayectoria en caso de que se aprecie un error en el lanzamiento. Véase HRW [2009]: *Op. Cit.* La capacidad de diferenciar entre combatientes y civiles parece apoyada por la afirmación del Jefe de Guardas de Frontera de Tucson, David Aguilar, según el cual los *drones* permiten determinar "cuando una persona o grupo de personas están armadas". Véase "Unmanned aerial vehicles support border security", *CPB.org*, Julio-agosto de 2004, disponible en http://www.cbp.gov/xp/CustomsToday/2004/Aug/other/aerial_vehicles.xml [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
329. Scott Wilson [2011]: *Op. Cit.*
330. Anshel Pfeffer [2011]: "Wikileaks: IDF uses drones to assassinate Gaza militants", *Haaretz.com*, 2 de septiembre.
331. "La compañía israelí Rafael se instala en España con la compra de la empresa local PAP Tecnos", *Infodefensa.com*, 14 de junio de 2010.
332. Véase <http://www.indracompany.com> [Consulta: 21 de septiembre de 2013].
333. "General Shmaya Avieli, director de SIBAT: En España hay interés por crear empresas mixtas hispano-israelíes", *Infodefensa.com*, 7 de enero de 2013, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/gen/general-shmaya-avieli-director-de-sibat-en-espana-hay-interes-por-crear-empresas-mixtas-hispano-israelies.html [Consulta: 19 de junio de 2013].
334. "La industria israelí busca complementar a la española en materia de innovación de sistemas de seguridad", *Infodefensa.com*, 29 de junio de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=la-industria-israeli-busca-complementar-a-la-espanola-en-materia-de-innovacion-de-sistemas-de-seguridad> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
335. "HOMSEC 2013. Seguridad y Defensa en Madrid", *Op. Cit.*, p.49.
336. Juan de la Roca [2011]: "Economic, commercial ties with Spain continue to shine", *The Jerusalem Post*, 11 de abril.
337. "Israel hits \$7.2 billion in arms exports", *UPI*, 17 de junio de 2011, disponible en: http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2011/06/17/Israel-hits-72-billion-in-arms-exports/UPI-68871308336978/#ixzz26X2qXZ2o [Consulta: 12 de mayo de 2013].
338. "Israeli arms firms target Latin America", *UPI*, 25 de abril de 2011, disponible en: http://www.upi.com/Business_News/Security-Industry/2011/04/25/Israeli-arms-firms-target-Latin-America/UPI-65001303742958/#ixzz26X30wbfD [Consulta: 15 de marzo de 2013].
339. "Israeli arms firms target Latin America", *Op. Cit.*
340. "Israeli arms firms target Latin America", *Op. Cit.*
341. "General Avieli, SIBAT: 'Es cuestión de tiempo que los esfuerzos de Navantia en Israel se vean recompensados' ", *Infodefensa.com*, 7 de enero de 2013.
342. "PAP Tecnos Innovación suministrará a Defensa estaciones de armas para los RG-31", *Op. Cit.*
343. "La compañía israelí Rafael se instala en España con la compra de la empresa local PAP Tecnos", *Infodefensa.com*, 14 de junio de 2010. Instalaza fue tristemente conocida por producir y vender en 2008 al dictador libio Muamar el Gadafi municiones de racimo MAT-120, utilizadas contra la población civil de la ciudad de Misratah. En aquel año, formaba parte de su Consejo de Administración el posteriormente ministro de Defensa Pedro Morenés. Véase Jordi Calvo [2012]: "Un ministro de armas tomar", *Diario de un Altermundista*, 9 de enero, disponible en: <http://blogs.publico.es/altermundista/643/un-ministro-de-armas-tomar/> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
344. "La compañía israelí Rafael se instala en España con la compra de la empresa local PAP Tecnos", *Op. Cit.*
345. Véase http://www.paptecno.net/#!__spanish [Consulta: 28 de mayo de 2013].
346. "La compañía israelí Rafael se instala en España con la compra de la empresa local PAP Tecnos", *Op. Cit.*
347. Véase http://www.paptecno.net/#!__spanish/fields-of-activity [Consulta: 30 de mayo de 2013].
348. Véase <http://www.paptecno.net/> [Última consulta: 23 de octubre de 2013].
349. Véase su web corporativa en: <http://www.aeronautics-sys.com/>
350. "El Gobierno autoriza la inversión de la israelí Aeronautics en su filial española", *Infodefensa.com*, 7 de mayo de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=el-gobierno-autoriza-la-inversion-de-la-israeli-aeronautics-en-su-filial-espanola> [Consulta: 9 de septiembre de 2013].
351. Aeronautics fabrica sobre todo tres modelos: el miniUAV Orbiter; el Aerostar, táctico de tamaño mediano; y el Dominator, estratégico, similar a un avión normal. Todos captan imágenes desde el cielo en tiempo real y las envían a la base, permitiendo recibir instrucciones y modificarlas. Los UAV mini de Aeronautics caben en una mochila, pesan entre cinco y diez kilos, tienen una autonomía en vuelo de 90 minutos, un alcance de 15 km. y alcanzan una altura de 3.300 metros. Dos personas desde tierra pueden operar el sistema. Los Aerostar, los "vigilantes de las fronteras israelíes",

- tienen una autonomía de 12 horas y un alcance de 2000 Km. Es utilizado para controlar fronteras en Nuevo México (EEUU) y en Israel, y en Angola vigila las instalaciones petrolíferas costeras. El Dominador dispone de hasta 30 horas de autonomía y puede elevarse hasta diez mil metros de altura. Información de la web corporativa de Aeronautics, <http://www.aeronautics-sys.com/> [Consulta: 9 de septiembre de 2013].
- ³⁵² José Luis F. del Corral (2008): "Aeronautics compra suelo en Boecillo para un centro vanguardista en sistemas de seguridad", *El Mundo*, 29 de junio.
- ³⁵³ José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁵⁴ Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León, Núm. 196, VII legislatura, 20 de mayo de 2009, p.13365; véase también José Luis F. del Corral (2008): "Aeronautics compra suelo en Boecillo para un centro vanguardista en sistemas de seguridad", *El Mundo*, 29 de junio.
- ³⁵⁵ "Autorizada la inversión de una sociedad israelí en una empresa española del ámbito de la defensa", *La Moncloa*, disponible en http://www.lamoncloa.gob.es/consejodeminstros/referencias/_2011/refc20110506.htm#Inversion [Consulta: 9 de septiembre de 2013].
- ³⁵⁶ José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁵⁷ "El Gobierno autoriza la inversión de la israelí Aeronautics en su filial española", *Infodefensa.com*, 7 de mayo de 2011, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=el-gobierno-autoriza-la-inversion-de-la-israeli-aeronautics-en-su-filial-espanola> [Consulta: 9 de septiembre de 2013].
- ³⁵⁸ "El Gobierno autoriza la inversión de la israelí Aeronautics en su filial española", *Op. Cit.*
- ³⁵⁹ "La compañía israeliana Aeronautics Defense Systems abrirá un complejo a Castilla", *CEECC*, 3 de febrero de 2009, disponible en: <http://www.ceec.cat/catala/articulos/la-companyia-israeliana-aeronautics-defense-systems-obrirandagrave-un-complex-a-castella/> [Consulta: 8 de septiembre de 2013].
- ³⁶⁰ Rami Yaar Fue durante cuatro años representante del Ministerio de Defensa de Israel en la Embajada de su país en España. Ha formado parte del Consejo de Seguridad Nacional israelí entre 1999 y 2000, fue jefe de Gabinete del Secretario de Estado, y durante 20 años trabajó en diversos puestos del Ministerio de Defensa, dentro del área de I+D. José Luis F. del Corral (2008b): "Nuestra prioridad es crear tecnología propia en Castilla y León. Entrevista con Rami Yaar, vicepresidente de Aeronautics Defense Systems", *El Mundo*, 29 de junio.
- ³⁶¹ José Luis F. del Corral (2008b): *Op. Cit.*
- ³⁶² José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁶³ Distribuida en dos anualidades iguales de 1,5 millones de euros en 2008 y 2009. *Boletín Oficial de las Cortes de Castilla y León*, Núm. 196, VII legislatura, 20 de mayo de 2009, p.13365.
- ³⁶⁴ José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁶⁵ José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁶⁶ José Luis F. del Corral (2008b): *Op. Cit.*
- ³⁶⁷ José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁶⁸ José Luis F. del Corral (2008b): *Op. Cit.*
- ³⁶⁹ "El Gobierno autoriza la inversión de la israelí Aeronautics en su filial española", *Op. Cit.*
- ³⁷⁰ *Ibidem*.
- ³⁷¹ José Luis F. del Corral (2008): *Op. Cit.*
- ³⁷² "El PP abre Castilla y León a la industria militar israelí", *Mundo Árabe.org*, agosto de 2008, disponible en: <http://www.mundoarabe.org/aeronautics-sys.htm>
- ³⁷³ *Ibidem*
- ³⁷⁴ José Luis F. del Corral (2008b): *Op. Cit.*
- ³⁷⁵ Véase su web corporativa: www.triedro.es
- ³⁷⁶ "Triedro estará presente en UNVEX 2012 con sus UAS MICRO B, SPYLITE B Y BOOMERANG", nota de prensa de Triedro / Grupo Revenga, 18 de abril de 2011, disponible en: <http://www.unvex12.com/docs/TRIEDRO-nota-prensa.pdf> [Consulta: 13 de julio de 2013].
- ³⁷⁷ "Los modelos no tripulados de Triedro, Intelligent Thermal Solutions", 25 de septiembre de 2012, disponible en: <http://www.infouas.com/los-modelos-no-tripulados-de-triedro-intelligent-thermal-solutions/>
- ³⁷⁸ "SpyLite. Tactical Unmanned Aerial System (UAV)", nota de Grupo Revenga y Triedro, p.2, disponible en: http://www.triedro.es/recursos/productos/20130222_FICHA_SPYLITE-1_V1.0.pdf [Consulta: 14 de julio de 2013].
- ³⁷⁹ "Triedro estará presente en UNVEX 2012 con sus UAS MICRO B, SPYLITE B Y BOOMERANG", *Op. Cit.*
- ³⁸⁰ El SpyLite tiene una envergadura de 240X300 cm, una longitud de 125 cm, un peso de 8 kg, una velocidad de crucero de 50Km/h, una duración de vuelo de más de tres horas y un alcance de más de 30 Km. "Triedro estará presente en UNVEX 2012 con sus UAS MICRO B, SPYLITE B Y BOOMERANG", nota de prensa de Triedro / Grupo Revenga, 18 de abril de 2011, disponible en: <http://www.unvex12.com/docs/TRIEDRO-nota-prensa.pdf> [Consulta: 13 de julio de 2013].
- ³⁸¹ Véase <http://www.bluebird-uav.com/SpyLite.html> [Consulta: 14 de julio de 2013].
- ³⁸² "Triedro estará presente en UNVEX 2012 con sus UAS MICRO B, SPYLITE B Y BOOMERANG", *Op. Cit.*
- ³⁸³ El Boomerang cuenta con un peso de 9,5 kg y una carga de pago de 1,3 kg, operando en un radio de 50 km a una velocidad máxima de 110 km/h. Véase "Los modelos no tripulados de Triedro, Intelligent Thermal Solutions", 25 de septiembre de 2012, disponible en: <http://www.infouas.com/los-modelos-no-tripulados-de-triedro-intelligent-thermal-solutions/>; véase también <http://www.bluebird-uav.com/boomerang.html> [Consulta de ambos: 14 de julio de 2013].
- ³⁸⁴ "Triedro estará presente en UNVEX 2012 con sus UAS MICRO B, SPYLITE B Y BOOMERANG", *Op. Cit.*
- ³⁸⁵ Según el informe, en 2011 intentó comprar componentes británicos para exportar a Pakistán. sistemas de radar, sistemas de guerra electrónica, Head-up Cockpit Displays (HUDs), partes de motores de cazas de combate y aviones. sistemas ópticos de espionaje, componentes de sistemas electrónicos militares y de aviones de entrenamiento. En 2010, Israel solicitó permisos para exportar sistemas de guerra electrónica y HUDs con componentes desde Reino Unido a Pakistán. Aluf Benn (2013): "Britain refused Israel military equipment for fear it would add to 'internal repression' ", *Haaretz*, 12 de junio.
- ³⁸⁶ "Rafael Orbe, Grupo Revenga: En breve podremos anunciar la puesta en escena de un multicoptero de desarrollo propio", *Infodefensa.com*, 16 de octubre de 2012, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/raf/rafael-orbe-grupo-revenga-en-breve-podremos-anunciar-la-puesta-en-escena-de-un-multicoptero-de-desarrollo-propio.html [Consulta: 8 de enero de 2013].
- ³⁸⁷ "Rafael Orbe, Grupo Revenga: En breve podremos anunciar la puesta en escena de un multicoptero de desarrollo propio", *Op. Cit.*
- ³⁸⁸ Véase <http://www.guardianspain.com/clientes/> [Consulta: 20 de julio de 2013].

389. Véase <http://www.guardianspain.com/distribuidores/> [Consulta: 20 de julio de 2013].
390. La imagen "100% made in Israel" con la estrella de David proviene de la misma página web de Guardian. Véase <http://www.guardianspain.com> [Consulta: 3 de mayo de 2013].
391. Véase: <http://www.guardianspain.com/servicios-de-escolta/> [Consulta: 16 de julio de 2013].
392. Véase <http://www.guardianspain.com/clientes/> [Consulta: 20 de julio de 2013].
393. Véase <http://www.guardianspain.com/distribuidores/> [Consulta: 20 de julio de 2013].
394. En la mayoría de casos, los productos son suministrados por Guardian Homeland Security y distribuidos por otras empresas. En el caso de AGILITE, el distribuidor oficial es Teyde Tecnología y Desarrollo y, en el de FAB Defense, distribuye SNV.
395. "SICUR 2012 reúne en Madrid a las empresas más importantes del sector de la seguridad", *Armas.es*, 5 de Marzo de 2012, disponible en: <http://www.armas.es/articulos/ferias-de-armas/31407-sicur-2012-reune-en-madrid-a-las-empresas-mas-importantes-del-sector-de-la-seguridad.html> [Consulta: 27 de septiembre de 2013].
396. Véase la web de Rabintext en: <http://www.rabintext.com/> [Última consulta: 14 de septiembre de 2013].
397. "La Guardia Civil se protege con la compra de 12.324 chalecos antibala RABINTEX", *Armas.es*, 15 de Octubre de 2010, disponible en: <http://www.armas.es/noticias/30997-la-guardia-civil-se-protege-con-la-compra-de-12324-chalecos-antibala-rabintex.html> [Consulta: 27 de julio de 2013].
398. "La Guardia Civil se protege con la compra de 12.324 chalecos antibala RABINTEX", *Op. Cit.*
399. Véase <http://www.guardianspain.com/portfolio/rabintex-cascos-y-proteccion-balistica/> [Consulta: 27 de julio de 2013].
400. Transcripción literal, "La Guardia Civil se protege con la compra de 12.324 chalecos antibala RABINTEX", *Op. Cit.*; Ana Garralda (2011): "Policías españoles reciben entrenamiento en Israel", *Tiempo*, 25 de agosto, p.54, disponible en: <http://www.tiempodehoy.com/espana/policias-espanoles-reciben-entrenamiento-en-israel> [Consulta: 20 de julio de 2013].
401. Esta empresa tiene su dirección en el Polígono Can Roca, C/ Can Fenosa, 20, 08107, Martorelles, Barcelona, y su teléfono es el 902 11 13 66.
402. "RABINTEX suministra 488 chalecos antibalas a los Mossos", *Armas.es*, 11 de diciembre de 2008, disponible en: <http://www.armas.es/foros/noticias-y-eventos/rabintex-suministra-488-chalecos-antibalas-a-los-mossos-t591970.html#p591970> [Consulta: 28 de julio de 2013].
403. Véase <http://www.guardianspain.com/portfolio/meprolight/> [Consulta: 28 de julio de 2013].
404. Véase <http://www.guardianspain.com/portfolio/smart-s/> [Consulta: 28 de julio de 2013].
405. Véase <http://www.guardianspain.com/portfolio/source-sistema-de-hidratacion/> [Consulta: 28 de julio de 2013].
406. Una division de IMI, IMI Aircraft System Division en Tirat Hacarmel [Israel] fue vendida en 2004 a Cyclone Aviation Products, 100% subsidiaria de Elbit Systems localizada cerca de Karmiel, por unos 7,5 millones de dólares, a pesar de la oposición de su comité de trabajadores. "Elbit Systems buys IMI's Aircraft Systems Division for \$7.5m", *Globes*, 4 de enero de 2004, disponible en: <http://www.globes.co.il/serveen/globes/docview.asp?did=757421> [Consulta: 6 de julio de 2013].
407. Véase <http://www.guardianspain.com/portfolio/imi-israel-municion-ligera/> [Consulta: 28 de julio de 2013].
408. *Ibidem.*
409. Véase <http://www.guardianspain.com/portfolio/imi-fundas-de-pistola/> [Consulta: 28 de julio de 2013].
410. Véase <http://www.agilitegear.com/about/> [Consulta: 6 de julio de 2013].
411. *Ibidem.*
412. "TEYDE consigue la distribución exclusiva para España de los productos israelíes AGILITE", *Armas.es*, 8 de Octubre de 2012, disponible en: <http://www.armas.es/noticias/31567-teyde-consigue-la-distribucion-exclusiva-para-espana-de-los-productos-israelies-agilite.html> [Consulta: 3 de agosto de 2013].
413. Catálogo de productos ofrecidos disponible en <http://www.teyde.es/pdf/agilite.pdf> [Consulta: 3 de agosto de 2013].
414. *Ibidem.*
415. Según entrevista telefónica realizada el 5 de diciembre de 2013 a Ángela Biancorosso, encargada de Agilite.
416. "TEYDE consigue la distribución exclusiva para España de los productos israelíes AGILITE", *Op. Cit.*
417. Véase <http://www.teyde.es/index.php?opc=4> [Consulta: 3 de agosto de 2013].
418. Véase <http://www.fab-defense.com/en/page-about-us> [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
419. Véase <http://www.fab-defense.com/en/dealer-locator/europe> [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
420. El catálogo de productos con detalle está disponible en: http://www.s-nv.es/home_es.html [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
421. Entrevista telefónica de 5 de diciembre con el responsable de SNV.
422. Véase <http://www.fab-defense.com/en/dealer-locator/europe> [Consulta: 13 de septiembre de 2013].
423. Véase <http://www.epicos.com/Portal/Main/Home/Pages/ItemDetails.aspx?M6%2fV6%2fDI2nFfP9IUWJorJozMVyuu0JGghm6zDgtKbJOrYAHdtct2Q%3d%3d> [Consulta : 7 de julio de 2013].
424. *Ibidem.*
425. Véase la web de Landatel en: <http://www.landatel.com/index.php/es/la-empresa> [Consulta: 23 de septiembre de 2013].
426. Véase www.landashop.com [Consulta: 23 de septiembre de 2013].
427. El catálogo de productos con detalle está disponible en: <http://landashop.com/catalog/mti-antennas-c-320.html> [Consulta: 23 de septiembre de 2013].
428. Véase <http://www.nidec.es/es/> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
429. Véase http://www.nidec.es/index.php?page=shop.browse&category_id=315&option=com_virtuemart&Itemid=214 y <http://www.hagor.com/HTMLs/home.aspx?BSS3=651> [Consultas: 14 de septiembre de 2013].
430. Véase <http://www.nidec.es/es/preguntas-frecuentes-chalecos-antibalas-nidec/garantia-y-certificaciones.html> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
431. *Ibidem.*
432. Véase http://www.nidec.es/index.php?page=shop.browse&category_id=315&option=com_virtuemart&Itemid=214 [Consulta: 14 de

septiembre de 2013].

- ⁴³³ Véase <http://www.nidec.es/es/preguntas-frecuentes-chalecos-antibalas-nidec/garantia-seguro-de-responsabilidad-civil-y-transparencia-legal.html> [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ⁴³⁴ Véase http://www.nidec.es/index.php?page=shop.browse&category_id=315&option=com_virtuemart&Itemid=214 [Consulta: 14 de septiembre de 2013].
- ⁴³⁵ Dadas sus prestaciones, la versión compacta de la M-5, en España puede guiarse como arma de concurso con la licencia tipo F. Rafa Fernández [2010]: "Armamento ligero israelí", *Armas.es*, agosto-septiembre, p.8, disponible en: <http://www.armas.es/descargas-armas.es/periodicos/028-periodico-armas-agosto-septiembre-2010.pdf> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ⁴³⁶ Rafa Fernández [2010]: *Op. Cit.*
- ⁴³⁷ Jordi Panyella [2013]: "La Policia treu la mànegà", *El Punt Avui*, 13 de junio.
- ⁴³⁸ Jordi Panyella [2013]: *Op. Cit.*
- ⁴³⁹ J. Cierco [2005]: "Madrid, volcado con el proyecto de seguridad palestino", *ABC*, 3 de noviembre.
- ⁴⁴⁰ Pedro Morenés ha ocupado cargos públicos relevantes en la división de Construcción Naval del Instituto Nacional de Industria, ha sido secretario de Estado de Defensa, de Seguridad y de Política Científica y Tecnológica en los años de Gobierno de José María Aznar, y ministro de Defensa con Mariano Rajoy. En el sector privado, Morenés ha intercalado hasta doce cargos de alta responsabilidad en empresas de armas, de seguridad y de representación. Fue director general en España del segundo mayor productor mundial de misiles, MBDA, que vendió en 2010 más de 20.000 misiles a países como Brunei, India, Líbano, Indonesia, Marruecos, Omán, Qatar, Arabia Saudita o Emiratos Árabes Unidos. Fue consejero o representante de la empresa zaragozana Instalaza, productora de bombas de racimo hasta que fueron prohibidas en julio de 2008. Gadañi lanzó sobre Misratah [Libia] bombas de racimo MAT-120 fabricadas por esta empresa y compradas poco antes de ser prohibidas. Morenés era consejero o representante de Instalaza cuando se decidió la operación y cuando presentó una demanda al Gobierno español de 40 millones de euros por el lucro cesante sufrido al no tener la posibilidad de vender sus bombas de racimo. Morenés también ha presidido Segur Ibérica, que, con dinero público y armas cedidas por Defensa, ha proporcionado seguridad privada a los atuneros que operan en aguas cercanas a Somalia. Jordi Calvo [2012]: "Un tecnòcrata de les armes", *Ara*, 9 de enero, disponible en: http://www.centredelas.org/index.php?option=com_content&view=article&id=838%3Aun-tecnocrata-de-les-armes&catid=42%3Aeconomia-de-defensa&Itemid=63&lang=ca [Consulta: 18 de mayo de 2013].
- ⁴⁴¹ Orden INT/704/2013, de 10 de abril, publicado en el Boletín Oficial del Estado de 30 de abril de 2013, núm. 103, sec. I, p.32415.
- ⁴⁴² Véase, por ejemplo, <http://www.guardianspain.com/clientes/> [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁴⁴³ Sobre ICTS International, véase: <http://www.icts-int.com/content3a9f.html?id=6> [Consulta: 13 de julio de 2013].
- ⁴⁴⁴ Yossi Melman [2010]: "Israeli firm blasted for letting would-be plane bomber slip through", *Haaretz*, 10 de enero, disponible en: <http://www.haaretz.com/print-edition/news/israeli-firm-blasted-for-letting-would-be-plane-bomber-slip-through-1.261107> [Consulta: 20 de mayo de 2013].
- ⁴⁴⁵ Si bien no parece existir una relación directa con Israel, y a modo de ejemplo de la importancia de estos sistemas de análisis, la Universidad de Barcelona ofrece una formación de posgrado bajo el título: "Modelos de Gestión y Herramientas de Planificación Adaptadas Ante Diferentes Perfiles de Riesgo" o el módulo "Gestión de riesgos: detección de perfiles de riesgo" que incluye el "II Master en Dirección de Seguridad Privada", cuya titulación reconoce no sólo la Universidad de Barcelona sino también el Ministerio de Interior de España. Véase http://www.ub.edu/criminologia/?page_id=153 [Consulta: 20 de junio de 2013]; véase también el tríptico del máster en: http://www.ub.edu/criminologia/wp-content/uploads/2012/08/TRIPTICO_SEGURIDAD.pdf [Consulta: 20 de junio de 2013].
- ⁴⁴⁶ Yossi Melman [2010]: *Op. Cit.*
- ⁴⁴⁷ Véase <http://www.procheck.nl/procheck/index.php/en/subsidiaries> [Consulta: 13 de julio de 2013].
- ⁴⁴⁸ Véase <http://www.procheck.nl/procheck/index.php/en/home> [Consulta: 13 de julio de 2013].
- ⁴⁴⁹ Según el currículum vitae de una supervisora de seguridad de la propia compañía en Barcelona. Véase: <http://www.infojobs.net/ximena-margalejo.prf> y <http://es.linkedin.com/pub/ximena-margalejo/18/14/a1b> [Consulta: 13 de julio de 2013].
- ⁴⁵⁰ "I-SEC Preparing to Provide Security Services at VLC, Spain", nota de prensa de I-SEC de 6 de abril de 2009, disponible en: <http://www.i-sec.com/en/article/i-sec-preparing-to-provide-security-services-vlc-spain> [Consulta: 13 de mayo de 2013].
- ⁴⁵¹ Véase <http://www.i-sec.com/en/global-presence> [Consulta: 13 de mayo de 2013].
- ⁴⁵² I SEC SPAIN SERVICES MANAGEMENT SL. registró un cambio de domicilio social en noviembre de 2011. La nueva dirección fue Carretera de Esplugues Núm.44 P.BJ [Cornellà de Llobregat]. El cambio de objeto social fue "ampliar a la prestación de servicios de *handling*, tanto en propio como a terceros, entendiendo como tales servicios de asistencia en tierra en los aeropuertos a aeronaves, pasajeros, mercancías y correo, asistencia de limpieza". Boletín Oficial del Registro Mercantil, Sección Primera, Empresarios, Barcelona, Núm. 219, 18 de noviembre de 2011, pp.65064-5.
- ⁴⁵³ "Una compañía israelí de seguridad opera ilegalmente en España", *El País*, 10 octubre de 1989.
- ⁴⁵⁴ La sede mercantil de esta sociedad en España coincidía con la empresa H Capital, la entidad inversora más importante del grupo Hachuel, en el madrileño paseo de la Castellana. Además, el centro ejecutivo de H Seguridad, situado en un edificio de la calle de Génova, es el mismo que ICTS mencionaba en todos sus documentos como sede en España. "Una compañía israelí de seguridad opera ilegalmente en España", *Op. Cit.*
- ⁴⁵⁵ Amir Eshet acudió al congreso *Security 89* en representación simultánea de las dos compañías, el 20 de junio. Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989b]: "La policía ha investigado durante nueve meses la estructura de seguridad montada por el grupo Hachuel", *El País*, 2 de noviembre. Por otro lado, en la tarjeta de visita de Eshet se leía claramente "ICTS [España]", y a renglón seguido la dirección de H Seguridad en Madrid. Peru Egurbide [1989]: "Moshe Lan: 'Queremos continuar en España dentro de la legalidad'", *El País*, 2 de noviembre.
- ⁴⁵⁶ Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989b]: *Op. Cit.*
- ⁴⁵⁷ "Israeli Security Firm in Spain Accused of Ties to Mossad", 9 de noviembre de 1989, disponible en <http://www.jta.org/1989/11/09/archive/israeli-security-firm-in-spain-accused-of-ties-to-mossad> [Consulta: 9 de junio de 2013].

- ⁴⁵⁸ López del Hierro fue gobernador civil de la provincia de Toledo. Desde que contrajo matrimonio con De Cospedal, ha estado en la dirección de once empresas. Véase <http://www.elplural.com/2012/10/02/el-esposo-de-cospedal-ha-estado-en-la-direccion-de-once-empresas-desde-que-ella-es-secretaria-general-del-pp/> [Consulta: 9 de junio de 2013].
- ⁴⁵⁹ Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989a]: “Los dueños de la empresa española”, *El País*, 2 de noviembre.
- ⁴⁶⁰ Peru Egurbide [1989]: “Moshe Lan: ‘Queremos continuar en España dentro de la legalidad’”, *El País*, 2 de noviembre.
- ⁴⁶¹ Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989a]: *Op. Cit.*
- ⁴⁶² “Una compañía israelí de seguridad opera ilegalmente en España”, *Op. Cit.*
- ⁴⁶³ Jose L. Jérez Riesco [1990]: “La expulsión de los judíos de España”, conferencia de las jornadas conmemorativas del v centenario del descubrimiento y conquista, asociación Nuevo Debate, facultad de filosofía y letras, Valladolid, noviembre, p.12, disponible en: <http://es.slideshare.net/MurodelHonor/la-expulsin-de-los-judos-de-espaa> [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁴⁶⁴ Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989b]: *Op. Cit.*
- ⁴⁶⁵ Peru Egurbide [1989]: *Op. Cit.*
- ⁴⁶⁶ Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989b]: *Op. Cit.*
- ⁴⁶⁷ “Israeli Security Firm in Spain Accused of Ties to Mossad”, *Op. Cit.*
- ⁴⁶⁸ Fuente de los contenidos del párrafo: Peru Egurbide [1989]: *Op. Cit.*
- ⁴⁶⁹ Ferran Sales y Joaquín Prieto [1989b]: *Op. Cit.*
- ⁴⁷⁰ Yossi Melman [2010]: *Op. Cit.*
- ⁴⁷¹ Es notorio que Europa Press mencionara este punto a partir de informaciones del diario Haaretz que, sin embargo, mencionó en su información pública que no existía información de inteligencia previa disponible. Compárese Europa Press [2010]: “Una empresa de seguridad israelí permitió a Abdulmutallab subir al avión en Ámsterdam saltándose su normativa”, 10 de enero, con Yossi Melman [2010]: *Op. Cit.*
- ⁴⁷² Véase www.demco.co.il
- ⁴⁷³ Véase <http://www.icts-int.com/content.aspx?id=33> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁷⁴ Véase <http://www.icts-int.com/contentdac1.html?id=32> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁷⁵ Véase <http://www.aljazeera.com/cgi-bin/conspirac...tory.asp?id=134>; http://www.truthdig.com/report/item/20070830_questioning_9_11_with_caution/CP22/P200 [Consultas: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁷⁶ Véase <http://www.ictseurope.com/about-us/history.html> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁷⁷ Fraport AG vendió en 2008 ICTS Europe Holdings B.V. [100% subsidiaria desde 2002] a Deutsche Beteiligungs AG, así como uno de sus fondos de inversión compartidos. Según Fraport AG, el precio de venta fue de 100 millones de euros. En el momento de la venta, ICTS Europe estaba activa en 81 lugares en 24 países, con una plantilla de unas 10.100 personas. Según Fraport, en 2007 ICTS report unos ingresos de cerca de 320 millones de euros. “Fraport AG Frankfurt Airport Services Worldwide is selling its subsidiary ICTS”, nota de prensa sin fecha de Fraport, disponible en: http://www.fraport.com/content/fraport/en/misc/binaer/investor-relations-/ad_hoc_releases/ad_hoc_release_fraportagissellingitssubidiaryicts/jcr:content.file/file.pdf [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁷⁸ Véase <http://www.ictseurope.com/icts-hispania-sa.html> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁷⁹ Otros clientes han sido, entre muchos otros, Iberia, los puertos de Barcelona, Málaga y Palma de Mallorca, Repsol, Spanair, Transavia, Shell, Barclays, Citibank, BBC, los aeropuertos de Gatwick y Heathrow en Londres, Chanel, Bulgari, Christian Dior y una larga lista de compañías aéreas [Air France, KLM, Air Europe, Air Berlin, Alitalia, Lufthansa, Olympic Airlines, British Airways, Continental Airlines, EasyJet, Emirates, Etihad Airways, Finnair, Japan Airlines, China Airlines, Qatar Airways, Royal Air Maroc [AT], Ryan Air, TAP Portugal, Turkish Airlines, United Airlines, US Airways o Cubana de Aviación]. Véase la lista completa de clientes en: http://www.ictseurope.com/fileadmin/user_upload/ICTS_Europe/ICTS_Europe_Client_lists/ICTS_Europe_Client_List_2013.pdf [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁴⁸⁰ Datos del párrafo de Víctor Cygielman [1989]: “Una empresa israelí proporcionó instructores al Gobierno salvadoreño”, *El País*, 24 de noviembre.
- ⁴⁸¹ Datos el párrafo de Peru Egurbide y Ferran Sales [1989d]: “Gleser, en Honduras”, *El País*, 10 de noviembre.
- ⁴⁸² La licencia del Ministerio de Interior fue para operar exclusivamente en “asesoramiento y planificación de sistemas de seguridad”. Sin embargo, ISDS Ibérica también comercializó equipos de seguridad, a pesar de carecer del correspondiente permiso administrativo. Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: “Un ex ‘conseller’ de la Generalitat gestionó en Israel la asociación de su empresa de seguridad con ISDS Ltd.”, *El País*, 16 de noviembre.
- ⁴⁸³ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: “La empresa israelí de seguridad ISDS ha operado ilegalmente en España durante tres años”, *El País*, 11 de noviembre.
- ⁴⁸⁴ Josep Maria Figueras Bassols fue presidente del Consejo Superior de Cámaras de Comercio de 1979 a 1986 y presidente de la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Barcelona de 1979 a 1990. Falleció en 1994. Véase Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Jordi Pujol: en nombre de Cataluña*, Barcelona, Random House Modadori - Debate, pp.46-47; también: Peru Egurbide y Ferran Sales [1989]: “Una empresa israelí vinculada a la ‘contra’ presta servicios a Agricultura de la Generalitat”, *El País*, 10 de noviembre.
- ⁴⁸⁵ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*
- ⁴⁸⁶ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*
- ⁴⁸⁷ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: *Op. Cit.*
- ⁴⁸⁸ Juan José Folchi fue abogado del Estado y conseller de Economía de la Generalitat cuando estaba presidida por Josep Tarradellas, y ha seguido siendo una persona muy influyente en la vida pública y mercantil catalana, y ha sido miembro de la directiva del Barça. Como letrado, asesoró al grupo kuwaití KIO en España y estuvo, durante años, vinculado al financiero Javier de la Rosa, lo que le implicó en más de una docena de procedimientos judiciales. Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, pp.47-48.
- ⁴⁸⁹ Inmaculada Folchi ha sido secretaria general del Departamento de Gobernación de la Generalitat. Contrajo matrimonio con Josep Miró i Ardévol, conseller de Agricultura.
- ⁴⁹⁰ Carlos Folchi fue director de ISDS Ibérica e intentó una incursión previa en el campo de la seguridad comercial como accionista de Protección y Custodia SA [Protecsa]. Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: *Op. Cit.*
- ⁴⁹¹ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989f]: “Reestructuración”, *El País*, 11 de noviembre.

- ⁴⁹² Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*
- ⁴⁹³ Según Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.48, nota 22.
- ⁴⁹⁴ Información del párrafo de Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: *Op. Cit.*
- ⁴⁹⁵ Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.20.
- ⁴⁹⁶ Peru Egurbide y Ferran Sales [1989a]: "Una empresa israelí vinculada a la 'contra' presta servicios a Agricultura de la Generalitat", *El País*, 10 de noviembre, disponible en: http://elpais.com/diario/1989/11/10/espana/626655603_850215.html
- ⁴⁹⁷ Peru Egurbide y Ferran Sales [1989a]: *Op. Cit.*
- ⁴⁹⁸ Peru Egurbide y Ferran Sales [1989a]: *Op. Cit.* Miró i Ardèvol fue posteriormente concejal de CiU en el ayuntamiento de Barcelona [1999-2003] y presidente de e-Cristians, una "sociedad ultra-católica" que ejerce desde 2002 como grupo de presión política. Véase Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.49.
- ⁴⁹⁹ Véase Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.49.
- ⁵⁰⁰ Peru Egurbide y Ferran Sales [1989a]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰¹ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰² Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰³ Ni Bilan ni ISDS Ibérica tenían licencia para hacer planes de seguridad ni para vender equipos. Una vez ISDS Ibérica fue autorizada, Interior le permitió actuar únicamente en el primero de estos dos campos, aunque su actividad siguió también en el otro. Véase Ferran Sales y Peru Egurbide [1989c]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰⁴ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰⁵ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰⁶ Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.21.
- ⁵⁰⁷ Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.46.
- ⁵⁰⁸ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*
- ⁵⁰⁹ Ferran Sales y Peru Egurbide [1989e]: *Op. Cit.*; Peru Egurbide y Ferran Sales [1989a]: *Op. Cit.*
- ⁵¹⁰ Luis Solana ha sido militar, político y empresario. Fue diputado socialista, subdirector general del Banco Urquijo, presidente de Telefónica y director general de Radiotelevisión Española. También militar, ha mantenido un estrecho contacto con el Ministerio de Defensa y ha presidido el Observatorio Europeo de Seguridad y Defensa. Es hermano de Javier Solana, entre otros, antiguo secretario general de la OTAN, Alto Representante del Consejo para la Política Exterior y de Seguridad Común de la Unión Europea y Comandante en Jefe de la EUFOR.
- ⁵¹¹ Peru Egurbide y Ferran Sales [1989]: *Op. Cit.*
- ⁵¹² Véase sitio web de ISDS en: <http://www.isds.co.il/clientele.htm>
- ⁵¹³ Véase la entrevista en Josep Playà [2013]: "Hicimos el anteproyecto de seguridad del 92", *La Vanguardia*, 27 de octubre de 2013.
- ⁵¹⁴ Antonio Fernández [2010a]: "Un puñado de ex agentes de Israel controla la seguridad del FC Barcelona", *El Confidencial*, 6 de abril, disponible en: <http://www.elconfidencial.com/espana/agentes-israel-contro-seguridad-barcelona-20100406.html> [Consulta: 16 de mayo de 2013].
- ⁵¹⁵ Antonio Fernández [2010b]: "Laporta contrata su seguridad en Suiza por 30.000 euros mensuales", *El Confidencial*, 10 de febrero, disponible en: <http://www.elconfidencial.com/deportes/laporta-contrata-seguridad-suiza-30000-euros-20100210.html> [Consulta: 16 de mayo de 2013].
- ⁵¹⁶ Antonio Fernández [2010a]: *Op. Cit.*
- ⁵¹⁷ Keren Blankfeld [2010]: "Hollywood Heavyweight", *Forbes Magazine*, 29 de marzo, disponible en: <http://www.forbes.com/forbes/2010/0329/billionaires-2010-middle-east-milchan-entertainment-hollywood-heavyweight.html> [Consulta: 16 de mayo de 2013].
- ⁵¹⁸ "The Billionaire and the Fugitive", 23 de Julio de 2011, disponible en: <http://www.thedailybeast.com/articles/2011/07/23/arnon-milchan-excerpt-from-confidential-about-his-work-for-israeli-intelligence.html> [Consulta: 16 de mayo de 2013].
- ⁵¹⁹ Información del párrafo de Antonio Fernández [2010b]: *Op. Cit.*
- ⁵²⁰ Información del párrafo de Europa Press [2012]: "¿Seguridad privada en las cárceles?", *El Mundo.es*, 29 de mayo.
- ⁵²¹ Véase por ejemplo: "Israel-España: Firman acuerdo contra terrorismo y delincuencia", *Israel en línea*, 4 de diciembre de 2012, disponible en: <http://www.israelenlinea.com/israel/noticias/sociedad/7029-israel-esp> [Consulta: 6 de marzo de 2013].
- ⁵²² Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.46.
- ⁵²³ Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, p.49.
- ⁵²⁴ Información del párrafo de Félix Martínez y Jordi Oliveres [2005]: *Op. Cit.*, pp.49-50.
- ⁵²⁵ Diari de Sessions del Parlament de Catalunya, Comissió de Justícia, Dret i Seguretat Ciutadana, serie C, núm. 65 / 12 de marzo de 1993, p.1485.
- ⁵²⁶ Véase <http://www.epicos.com/EPCompanyProfileWeb/GeneralInformation.aspx?id=30014> [Consulta: 19 de septiembre de 2013].
- ⁵²⁷ *Ibidem.*
- ⁵²⁸ "Elbit Systems buys IMI's Aircraft Systems Division for \$7.5m", *Globes*, 4 de enero de 2004, disponible en: <http://www.globes.co.il/serveen/globes/docview.asp?did=757421> [Consulta: 19 de septiembre de 2013].
- ⁵²⁹ El BICC (Bonn International Center for Conversion), basado en la ciudad alemana, en su análisis del Índice de Militarización Global lista a Israel como el Estado más militarizado del mundo en el período 1990-2009. Jan Grebe [2011]: "The Global Militarization Index", BICC, febrero, p.11, disponible en: http://www.bicc.de/uploads/tx_bicc_tools/BICC_Jahresbericht_2012_en_LR.pdf [Consulta: 28 de septiembre de 2013].
- ⁵³⁰ "TecnoBit presenta sus soluciones de seguridad en el Curso de Ciberdelincuencia de la Policía", *Infodefensa.com*, 13 de julio de 2012, disponible en: http://www.infodefensa.com/cache_noticias/tec/tecnobit-presenta-sus-soluciones-de-seguridad-en-el-i-curso-de-ciberdelincuencia-de-la-policia.html [Consulta: 8 de enero de 2013].
- ⁵³¹ "España se vuelve hacia la tecnología israelí de seguridad de puertos", 4 de enero de 2013, disponible en: <http://comerciohispanoisraeli.com/news/2013/01/espana-se-vuelve-hacia-la-tecnologia-israeli-de-seguridad-de-puertos/> [Consulta: 20 de julio de 2013]; ver también "Ana Pastor y su homólogo israelí firman un acuerdo de cooperación técnica en materia de transporte", comunicado de prensa del Ministerio de Fomento, 23 de diciembre de 2012, disponible en: http://www.fomento.gob.es/MFDM/LANG_CASTELLANO/GABINETE_COMUNICACION/

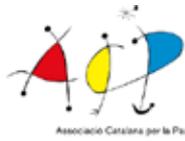
- OFICINA_DE_PRENSA/NOTICIAS1/2012/Diciembre/121223-01.htm [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁵³² "Spain eyes Israeli port security technology", *Ynetnews*, 26 de diciembre de 2012, disponible en: <http://www.ynetnews.com/articles/0,7340,L-4324770,00.html> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁵³³ "España se vuelve hacia la tecnología israelí de seguridad de puertos", *Op. Cit.*; ver también "Ana Pastor y su homólogo israelí firman un acuerdo de cooperación técnica en materia de transporte", *Op. Cit.*
- ⁵³⁴ Entrevista con un agente de la Guardia Civil, 25 de mayo de 2013.
- ⁵³⁵ Como la Unidad Especial de Intervención (UEI) para la Guardia Civil, los GEOS para el Cuerpo Nacional de Policía y grupos especiales militares.
- ⁵³⁶ Ana Garralda [2011]: "Policías españoles reciben entrenamiento en Israel", *Tiempo*, 25 de agosto, disponible en: <http://www.tiempodehoy.com/espana/policias-espanoles-reciben-entrenamiento-en-israel>
- ⁵³⁷ "Los israelíes nos enseñan", noticia en los informativos de mediodía de la cadena *Cuatro* de 6 de julio de 2011, disponible en: <http://play.cuatro.com/directo/portada/cuatro-10/ver/noticias-cuatro-mediiodia#directo/portada/cuatro-10/ver/noticias-cuatro-mediiodia> [Consulta: 6 de julio de 2011].
- ⁵³⁸ Ana Garralda [2011]: *Op. Cit.*
- ⁵³⁹ "Israel-España: Firman acuerdo contra terrorismo y delincuencia", *Israel en línea*, 4 de diciembre de 2012, disponible en: <http://www.israelenlinea.com/israel/noticias/sociedad/7029-israel-espa%C3%B1a-firman-acuerdo-contra-terrorismo-y-delincuencia.html> [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁵⁴⁰ Publicado en *La Razón*, 14 de julio de 2007, información disponible en: <http://www.portierramaryaire.com/foro/memberlist.php?mode=viewprofile&u=1006&sid=a40ebb64388cfd3d8926869fc3a64a16> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ⁵⁴¹ Mario Ferrer [2008]: "Vigilantes y escoltas españoles se forman en Israel", *War Heat Internacional*, núm. 65, año VII – vol. 7, p.6.
- ⁵⁴² "Los israelíes nos enseñan", *Op. Cit.*
- ⁵⁴³ Véase <http://www.guardianspain.com/les/apage/82350.php> [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁵⁴⁴ "Los israelíes nos enseñan", *Op. Cit.*
- ⁵⁴⁵ "Lecciones de Seguridad desde Tierra Santa: curso Guardian de protección de personas", *Armas.es*, 29 de Agosto de 2011, disponible en: <http://www.arms.es/articulos/otros/31246-lecciones-de-seguridad-desde-tierra-santa-curso-guardian-de-proteccion-de-personas.html> [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁵⁴⁶ "Lecciones de Seguridad desde Tierra Santa: curso Guardian de protección de personas", *Op. Cit.*
- ⁵⁴⁷ "Las nuevas amenazas terroristas exigen una formación más avanzada en técnicas de tiro y defensa personal". Entrevista a Ilan Arzooan, fundador de la empresa de seguridad Guardian LTD Israel", *Armas.es*, edición impresa, abril-mayo 2008, pp.8-9.
- ⁵⁴⁸ Sal Emergui [2008]: "Licencia para disparar... y mucho", *El Mundo*, 26 de noviembre.
- ⁵⁴⁹ "Las nuevas amenazas terroristas exigen una formación más avanzada en técnicas de tiro y defensa personal". Entrevista a Ilan Arzooan, fundador de la empresa de seguridad Guardian LTD Israel", *Op. Cit.*, pp.8-9.
- ⁵⁵⁰ "Lecciones de Seguridad desde Tierra Santa: curso Guardian de protección de personas", *Op. Cit.*
- ⁵⁵¹ "Lecciones de Seguridad desde Tierra Santa: curso Guardian de protección de personas", *Op. Cit.*
- ⁵⁵² Véase ambos cursos en: <http://www.guardianspain.com/curso-de-tiro-y-combate-en-zonas-de-alto-riesgo/> y <http://www.guardianspain.com/curso-superior-de-tiro-y-combate-en-zonas-de-alto-riesgo/> [Consultas: 15 de septiembre de 2013].
- ⁵⁵³ Véase ambos cursos en: <http://www.guardianspain.com/curso-de-proteccion-de-personas-seguimientos-y-contravigilancia-espana/> y <http://www.guardianspain.com/curso-de-proteccion-de-personas-seguimientos-y-contravigilancia/> [Consultas: 15 de septiembre de 2013].
- ⁵⁵⁴ Véase referencia al curso en <http://www.guardianspain.com/curso-de-especializacion-en-combate-zona-urbana-y-entrada-inmuebles/> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁵⁵⁵ Véase referencia al curso en <http://www.guardianspain.com/curso-superior-inteligencia-intervencion-y-proteccion-dos-semanas/> [Consulta: 21 de julio de 2013].
- ⁵⁵⁶ Véase publicidad del curso impartido entre el 15 y el 19 de diciembre en "Nuevo curso de Contratista Especializado en Seguridad Marítima impartido por Nidec", *Armas.es*, 29 de octubre de 2009, disponible en: <http://www.arms.es/noticias/30743-nuevo-curso-de-contratista-especializado-en-seguridad-maritima-impartido-por-nidec.html> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ⁵⁵⁷ "Escuela israelí contra piratas", *El Universal*, 19 de junio de 2009, disponible en: <http://www.eluniversal.com.mx/internacional/62187.html> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ⁵⁵⁸ Véase publicidad del curso impartido el 29 de agosto de 2009, de 10 horas, en: <http://seguridad.foroes.org/t10308-curso-avanzado-para-escoltas-institut-de-formacio-nidec> [Consulta: 22 de septiembre de 2013].
- ⁵⁵⁹ Véase el equipo completo de ISA y su perfil en <http://www.securityacademy.com/our-team.html> [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁶⁰ Javier F. Magariño [2002]: "La seguridad, un negocio que atrae multinacionales", *Cinco Días*, 25 de marzo, disponible a: http://www.cincodias.com/articulo/empresas/seguridad-negocio-atrae-multinacionales/20020325cdscdiemp_13/
- ⁵⁶¹ Información del párrafo de Javier F. Magariño [2002]: *Op. Cit.*
- ⁵⁶² International Security School – Ibérica estuvo basada en el Pº de la Habana 50, 6ºB, 28036 Madrid, con teléfono 915 624 102.
- ⁵⁶³ Ildelfonso Olmedo [2004]: "Guardaespaldas españoles en Iraq", *El Mundo*, 15 de agosto.
- ⁵⁶⁴ Véase <http://www.ipthome.com/> [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁶⁵ Véase lista de cursos ofrecidos por ISA en: <http://www.securityacademy.com/schedule-prices.html> [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁶⁶ Estos serían: Merchán Rafael, José M Torralbo, Schmiés Nikolai, Francisco Javier Ponce Albert, Sergio Rodríguez, Enrique Calvo Puente, José Félix Ramajo Blanco, Jesús Miguel Pulido Jurado, Marcos Pérez Rivero, Miguel Ángel Ibarguren, Marco Antonio Rebollo Mayor, Alín Atodiresei, Luis Latorre Beas, Miguel Ángel Osle, Francisco José Gutiérrez González, Enrique Puente Calvo, Gorka Beltrán Troya, Carlos Gabriel Antonio Busto Dure, Ramón González, Carlos Manuel Pereira García, Iván Arellano Arcos, Manuel Salgueiro, Manuel José Jiménez García, Arturo Franco Martínez, Urban Chorvat, Pedro Barceló Molina, José Miguel Llorens, Cesar Iglesias Villagra, Peter Moravek, Juan J. Morales Martín, Iván Pérez Santos, Nelson

- Pérez Troncoso, José Tugores Córcoles, Francisco J. López Ordinanza, Javier Pérez Balandin. Véase <http://www.ipthome.com/members.html> [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁶⁷ Véase su web corporativa en: http://www.mipsecurity.com/mip_Company.html [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁶⁸ Véase <http://www.mipsosgroup.com/psos-security/> y http://www.mipsecurity.com/mip_Team.html [Consultas: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁶⁹ Véase el detalle y programa de los cursos el sitio web: <http://psos-security.com/> [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁷⁰ Véase referencia a algunos clientes en: <http://www.mipsosgroup.com/> [Consulta: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁷¹ Véase <http://www.tiendashoke.es/es/material-policial-armas/contenido/index/37>; véase también "Manuel Conde [SHOKE]: "El sector policial y de seguridad evoluciona hacia una mayor profesionalización", *Armas.es*, 13 de Noviembre de 2009, disponible en: <http://www.armas.es/articulos/entrevistas/30767-manuel-conde-shoke-el-sector-policial-y-de-seguridad-evolucion-hacia-una-mayor-profesionalizacion.html> [Consultas: 13 de octubre de 2013].
- ⁵⁷² "El arte del Krav Magá", *Armas.es*, septiembre-agosto de 2010, p.9, disponible en: <http://www.armas.es/descargas-armas.es/periodicos/028-periodico-armas-agosto-septiembre-2010.pdf> [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ⁵⁷³ "El arte del Krav Magá", *Op. Cit.*
- ⁵⁷⁴ "El arte del Krav Magá", *Op. Cit.*
- ⁵⁷⁵ Véase "SHAHAR OR", en <http://www.ikmkravmaga.es/> [Consulta: 14 de julio de 2013].
- ⁵⁷⁶ Véase "SHAHAR OR", *Op. Cit.*
- ⁵⁷⁷ <http://www.kravmaga-barcelona.com/p/krav-maga-policial.html>
- ⁵⁷⁸ <http://www.kravmaga-esp.com/p/entrena-en-israel.html>
- ⁵⁷⁹ El fallecido premio Nobel de Literatura español Camilo José Cela fue Presidente de la Asociación de Amistad España-Israel. En julio de 1990, en su tercera visita a Israel, en el marco de campaña Sefarad 92, fue nombrado Dr. Honoris Causa por las Universidades de Jerusalén y Tel Aviv. Los méritos apelados para tal distinción fueron principalmente dos: su contribución a la herencia semítica y la presidencia de la Asociación de Amistad España-Israel. Véase Jose L. Jérez Riesco [1990]: "La expulsión de los judíos de España", conferencia de las jornadas conmemorativas del V centenario del descubrimiento y conquista, asociación Nuevo Debate, Facultad de Filosofía y Letras, Valladolid, noviembre, p.13, disponible en: <http://es.slideshare.net/MurodelHonor/la-expulsin-de-los-judos-de-espaa> [Consulta: 20 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁰ Véase <http://www.ucjc.edu/index.php?section=estudios/titulaciones/postgrados/area-ciencias-juridicas/master-liderazgo-diplomacia-inteligencia> [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸¹ *Ibidem.*
- ⁵⁸² Véase <http://www.ucjc.edu/index.php?section=estudios/titulaciones/postgrados/area-ciencias-juridicas/master-liderazgo-diplomacia-inteligencia/acceso> [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸³ Véase <http://www.cesei.es/curso-de-formacioacuten-en-israel-en-contraterrorismo-analista-de-inteligencia.html> [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁴ Véase la presentación del seminario en: http://www.ieee.es/Galerias/fichero/OtrasActividades/2013/Seminario_InteligenciaTecnologica_InteligenciaProspectiva_13jul2013.pdf [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁵ Véase <http://www.cesei.es/curso-de-experto-analista-de-inteligencia-en-terrorismo-yihadista-y-rrii-oriente-medio.html> [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁶ Véase <http://www.ict.org.il/Biographies/BrigGenResNitzanNuriel/tabid/476/Default.aspx> [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁷ Mirar por ejemplo: Emad Gad [2005]: "From Israel: Not the same", *Al-Ahram Weekly On-line*, núm. 732, 3-9 marzo, disponible en: <http://weekly.ahram.org.eg/2005/732/pr3.htm> [Consulta 13 de julio de 2013]. Mirar también: Meron Rapoport [2005]: "In the name of truth", *Ha'aretz*, 28 de abril, disponible en: "http://lists.mcgill.ca/scripts/wa.exe?A2=ind0504e&L=icamesnet&P=60" [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁸ Véase su web en: <http://www.acpr.org.il/English/new-e.htm> [Consulta 20 de julio de 2013].
- ⁵⁸⁹ David Bukay [sin fecha]: "Cultural Fallacies in Understanding Islamic Fundamentalism and Palestinian Radicalism", *Jerusalem Summit*, disponible en: <http://www.jerusalemsummit.org/eng/full.php?id=23&speaker=72&summit=32> [Consulta: 16 de julio de 2013].
- ⁵⁹⁰ David Bukay [2003b]: *Arab-Islamic Political Culture: A key source to understanding Arab politics and the Arab-Israeli conflict*, ACPR Publishers.
- ⁵⁹¹ David Bukay [2003]: "The First Cultural Flaw in Thinking: The Arab Personality", *NATIV Online*, disponible en <http://www.acpr.org.il/ENGLISH-NATIV/issue1/bukay-1.htm> [Consulta 13 de julio de 2013].
- ⁵⁹² Según Meron Rapoport [2005]: *Op. Cit.*
- ⁵⁹³ Guillermo de Miguel Ruano [2012]: "Informe sobre el estado de los proyectos de colaboración entre empresas y organismos de Israel y España", Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Tel Aviv, ICEX, junio, p.25.
- ⁵⁹⁴ Guillermo de Miguel Ruano [2012]: *Op. Cit.*, p.25.
- ⁵⁹⁵ <http://www.ict.org.il>
- ⁵⁹⁶ Julio Laguardia [2012]: "XII Conferencia de Contra-terrorismo de Herzliya", *Ateneadigital.es*, 24 de septiembre, disponible en: http://www.ateneadigital.es/revistaatenea/revista/articulos/GestionNoticias_10164_ESP.asp [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ⁵⁹⁷ Por ejemplo, en la edición de 2011 expuso el catedrático de Ciencia Política de la Universidad Rey Juan Carlos y ex asesor del Ministro de Interior, Fernando Reinares, y el profesor titular de la Facultad de Ciencia Política y de la Administración, José Sanmartín. En 2012, la participación fue sobre el grupo de trabajo sobre las sinergias entre inmigración ilegal, criminalidad y terrorismo del Consejero de Interior de la Embajada de España en Israel, el Inspector del CNP, Álvaro Lössada. Véase Julio Laguardia [2012]: *Op. Cit.*
- ⁵⁹⁸ Antonio M. Díaz Fernández (coord. 2003): *Guía de Recursos para el Estudio de la Paz, la Seguridad y la Defensa*, Instituto Universitario General Gutiérrez Mellado - UNED, p.388.
- ⁵⁹⁹ Véase www.catedraespanaisrael.co [Consulta: 15 de septiembre de 2013].
- ⁶⁰⁰ Guillermo de Miguel Ruano [2012]: *Op. Cit.*, p.25.
- ⁶⁰¹ Como por ejemplo, Francisco Bragulat Parrilla, director de Recursos Humanos de Securitas Transport Aviation Security, Véase <http://catedraespanaisrael.co/4.html> [Consulta: 30 de septiembre de 2013].

- ⁶⁰². Ben Hayes [2009]: *Op. Cit.*
- ⁶⁰³. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", Quaker Council for European Affairs, pp.1-2, disponible en: <http://www.tni.org/article/profiteers-occupation-palestine-should-be-excluded-esrp> [Consulta: 23 de septiembre de 2013]. Contribución de Ben Hayes en su obra *Arming Big Brother*, TNI Briefing Series: 2006/1, p. 3-12.
- ⁶⁰⁴. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", *Op. Cit.*, p.4.
- ⁶⁰⁵. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", *Op. Cit.*, pp.10-11.
- ⁶⁰⁶. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", *Op. Cit.*, pp.6-7.
- ⁶⁰⁷. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", *Op. Cit.*, p.5.
- ⁶⁰⁸. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", *Op. Cit.*, p.9.
- ⁶⁰⁹. De los grupos israelíes, Elbit Systems y Verint Systems participan en tres proyectos; Halevi Dweck & Co, Ernest and Young [Israel] Ltd, Israel Aerospace Industries Ltd y Tel Aviv University, en dos cada uno; mientras que el resto sólo participa en un proyecto [Arttic Israel International Management Services, Azimuth Technologies Ltd, C.A.L> Argo Airlines Ltd, Motorola Israel Ltd, Arttic Israel Company Ltd, Opgal Optronics Industries Ltd, Israel Airports Authority, Matimop, Israeli Industry Centre for Research and Development, The Hebrew University of Jerusalem, International Security and Counter-Terrorism Academy, Technion - Israel Institute of Technology, Correlations Systems Ltd, Ben Gurion University of the Negev, Bar Ilan University, Aeronautics Defence Systems, Maden David Adom in Israel]
- ⁶¹⁰. "Security Co-operation between the EU and Israel. Briefing Paper", *Op. Cit.*, pp.12-14.
- ⁶¹¹. El detalle de todos los proyectos mencionados se pueden buscar en la base de datos CORDIS de la Unión Europea.
- ⁶¹². El detalle de todos los proyectos mencionados se pueden buscar en la base de datos CORDIS de la Unión Europea.



www.novact.org



www.acpau.org



www.nexescat.org



www.sci-cat.org



www.acsur.org



www.centredelas.org

