

NEGOCIOS PROBADOS EN COMBATE

Exportar la marca 'made in Israel' para mantener
la ocupación y normalizar la injusticia

Autoría: Alejandro Pozo Marín, Ainhoa Ruiz Benedicto



Publicado por:



Centre Delàs d'Estudis per la Pau

Bisbe Laguarda, 4

08001 Barcelona

T. 93 441 19 47

www.centredelas.org

info@centredelas.org

Autoría: Alejandro Pozo Marín, Ainhoa Ruiz Benedicto

Barcelona, julio 2022

Diseño y maquetación: Esteva&Estêvão

Foto de portada: Israel Defense Forces; p. 5: Israel Defense Forces; p. 8: Arda Mevlutoglu/Twitter;
p. 11: Israel Defense Forces; p. 19: Rafael; p. 23: Victor Grigas; p. 34: Israel Defense Forces

ISBN: 978-84-09-40457-5



ÍNDICE

Resumen Ejecutivo.....	5
1. Introducción: comerciar con injusticia	9
2. Negocios con las armas: el caso de España	11
2.1 Exportar a Israel, alimentar la maquinaria.....	11
2.2 Importar desde Israel, mantener la ocupación.....	16
3. Negocios con la cooperación industrial: el caso de España.....	19
3.1 Filiales: localizar y nacionalizar (pero no en Israel).....	19
3.2 Concursar sin competir (tanto). Suministrar a los ejércitos	21
3.3 Colaboración estratégica a largo plazo	22
3.4 Acceder a mercados internacionales	23
3.5 Espionaje.....	24
4. Negocios con los muros: el caso global.....	25
4.1 Israel como paradigma de Estado amurallado.....	25
4.2 La industria del <i>Homeland Security</i> de fronteras en Israel	28
4.3 Influencia y participación de la <i>Homeland Security</i> israelí en la militarización de las fronteras mundiales.....	34
5. Conclusiones: injusticia probada y reproducida	36
Bibliografía	38

ÍNDICE DE TABLAS, GRÁFICOS E IMÁGENES

Tabla 1. Exportaciones españolas a Israel entre 1998 y 2021	12
Tabla 2. Incumplimiento de los criterios de la Posición Común 2008/944/PESC (y de la legislación española).....	14
Tabla 3. Licencias denegadas por España a Israel	15
Tabla 4. Ranking de países según los muros construidos en sus fronteras en el período 1970-2020	24
Tabla 5. Los muros de Israel	25
Tabla 6. Empresas de Homeland Security israelíes con un papel en los sistemas utilizados para el control de fronteras.....	27
Gráfico 1. Licencias de exportaciones concedidas por los países de la Unión Europea (2020).....	12
Gráfico 2. Exportaciones españolas a Israel entre 2001 y 2021	13
Gráfico 3. Exportaciones (a Israel) e importaciones (desde Israel) desde/hacia España (años 1995-2021)	16
Imagen 1. Portada antigua de la web de PAP Tecnos (filial de Rafael en España)	19
Imagen 2. Clientes de Guardian Spain Homeland Security.....	21



RESUMEN EJECUTIVO

Exportar armas a Israel contradice la letra y el espíritu de las legislaciones de muchos países en cuanto a la reducción del sufrimiento y la inestabilidad. Al menos, este es claramente el caso de los países miembros de la Unión Europea (UE). Además, justificar esas transferencias solo parece posible con la priorización de criterios comerciales sobre los morales o con la ignorancia sobre lo que acontece en Palestina. Sin embargo, las exportaciones a Israel están normalizadas e incentivadas en la gran mayoría de los países productores de esas armas. Con todo, Israel tiene una de las industrias militares más importantes del mundo y, en realidad, no necesita tanto comprar como vender. Exportar mucho permite aumentar la producción y, con ese aumento, abaratar los costes de lo que necesita para mantener la ocupación militar y su relevancia militar en cuanto a potencia en Oriente Medio. Para vender mucho, precisa, por un lado, construir una marca que le proporcione una ventaja competitiva global. Por el otro, construir esa marca de productos y servicios a partir de dos elementos de valor añadido. El primero consiste en estar en la vanguardia tecnológica, sobre todo en la tecnología militar, invirtiendo fuertemente y fomentando la investigación y la producción nacional, y orientando y promoviendo sus exportaciones en esa dirección, poniendo a su servicio la maquinaria del Estado. El segundo es publicitar sus productos como probados en combate. Palestina, sobre todo la Franja de Gaza, lleva años convertida en un laboratorio de pruebas de material militar israelí. Así lo defienden las autoridades israelíes y así lo publicitan sin tapujos las empresas que venden esos productos a lo largo y ancho del planeta.

Este informe busca profundizar en las diferentes maneras que utilizan el Estado y la industria israelí, en permanente sinergia y complicidad, para hacer negocios que permitan, por un lado, el mantenimiento de un modelo *securitario*, cada vez más costoso, en Israel, los Territorios Ocupados de Palestina y en las respectivas fronteras; por el otro, la expansión global de la marca que, además de permitir ese mantenimiento, proporcione ingresos, poder y complicidades.

El informe consta de cuatro partes. La primera y la segunda parte, abordan los negocios en el comercio de armas y la cooperación industrial a través del caso español. Esta aproximación proporciona el detalle de las relaciones armamentísticas entre España e Israel, pero también muestra cómo funcionan esos negocios en general. Si bien no estarán todas las maneras que utiliza Israel –una de las mayores exportadoras de armas y servicios militares del mundo–, se facilita una panorámica extrapolable bastante representativa. La cuarta parte, en cambio, aborda globalmente uno de los aspectos más significativos de los negocios *securitarios* de Israel: el control de fronteras. Israel es el paradigma de Estado amurallado: tiene seis muros y un total de seis fronteras, y no existe ningún otro país en el mundo que se le acerque en cuanto al simbolismo del hormigón y el alambre de espino. También ha intentado hacer negocios exportando ese modelo de control, y ciertamente los éxitos han sido tan grandes como la obscenidad de normalizar y aprovecharse de una experiencia que ha generado tanto sufrimiento e injusticia.

Algunos de los mensajes y conclusiones más destacadas de este informe son los siguientes:

- La gravedad de las exportaciones de material de defensa por parte de Estados de la UE (938.364.821 de euros en autorizaciones en 2020) a Israel no lo es tanto por cantidad, ya que Israel no necesita las armas europeas con su nivel de producción, lo es más porque, por un lado es una violación de las legislaciones españolas y europeas y, por otro, en el fondo sirve para establecer otro tipo de relaciones comerciales e industriales, y abre puertas a que la industria israelí se introduzca en el la producción y ayudas europeas a este tipo de empresas.
- Las exportaciones de armas españolas y europeas a Israel, violan los 8 Criterios de la Posición Común 2008/944/PESC, por la que se definen las normas comunes que rigen el control de las exportaciones de tecnología y equipos militares.
- A pesar de las violaciones encontradas a los criterios de la Posición Común por parte de Israel y de su comportamiento y situación, no se tiene constancia oficial de ninguna denegación de autorización de exportación de material de Defensa español con anterioridad a 2015. Desde entonces las denegaciones han sido pocas, cinco licencias: en 2015, 2017 y 2019.
- En España, como en otros países, los productos y la tecnología vanguardistas son presentados como probados en combate. Los ejemplos incluyen misiles *Spike* de Rafael, drones de IAI y Elbit Systems, torretas de vehículo terrestre de Rafael, sistemas de mortero de Elbit Systems o munición de carros de combate de Israel Military Industries Ltd. (IMI Systems). Estos fabricantes se encuentran entre las firmas más lucradas por las ocupaciones militares y las tensiones en la región, y todos esos productos han sido publicitados como “probados en combate” en Gaza.
- Israel posee una de las industrias bélicas es más avanzadas y globales, por tanto, exporta más que importa, sus principales proveedores son Francia, Alemania y, principalmente, EEUU.
- Las exportaciones de Israel y, por tanto, la compra de material israelí por parte de otros países, llega a ser incluso más grave que las exportaciones de armas a Tel Aviv. La compra de material militar a Israel fortalece el modelo militar y securitario del país y, lo que es más importante, contribuye a mantener la ocupación, que Israel hace económicamente viable con la venta de sus productos militares “probados en combate”.
- Esta viabilidad pasa por abaratar el coste interno al fabricar en exceso y exportar el excedente (tres cuartas partes de su producción). A modo de ejemplo hipotético, si producir un tanque cuesta diez millones de euros, quizá fabricar diez cueste 50 millones, reduciendo el coste por unidad a la mitad si Israel consigue exportar los nueve sobrantes.
- España utiliza los servicios de espionaje e interceptación de comunicaciones que proporcionan empresas de Israel. Entre los clientes, destacan el Ministerio de Defensa, el CNI, el Cuerpo Nacional de Policía, la Guardia Civil y distintas policías autonómicas. Entre los productos ofertados, destacan el programa Pegasus de NSO Group Technologies o los servicios y aplicaciones de Verint Systems.
- Israel es el paradigma de Estado amurallado mundial junto con Marruecos, todas sus fronteras contienen muros y vallas en algún tramo, estos muros se utilizan para consolidar la ocupación territorial y la expulsión. Lo que ha hecho también crecer un variado y lucrativo mercado de industria israelí, vinculada a la construcción de muros y vallas y otros sistemas de control y vigilancia fronterizos.
- El sistema de control y vigilancia de la vida diaria de la comunidad palestina a través de muros, vallas y sistemas de control del movimiento, supone una securitización de toda una población, que es considerada y catalogada como “de riesgo” en todo su conjunto. Este discurso sirve para justificar la construcción de muros y el despliegue de todo tipo de herramientas tecnológicas que producen una

disrupción en la vida diaria de la comunidad palestina en un sistema de apartheid.

- De 500 empresas vinculadas a la producción de tecnologías para el Homeland Security israelí, 173 de ellas, el 35%, se dedica a desarrollar tecnologías, sistemas y servicios que sirven para reforzar las vallas y muros fronterizos, así como otros sistemas de control y vigilancia fronteriza.
- El mercado global de seguridad de fronteras va al alza, y calcula que en 2025 alcance un valor de más de 65.000 millones de dólares. Entre las nueve empresas más destacadas del mundo en gestión fronteriza se encuentra una israelí: Elbit Systems Ltd (Israel).
- La industria israelí ha estado presente en la construcción de muros fronterizos y tecnologías de vigilancia y control en: Estados Unidos, Kenia, Marruecos, Corea del Sur, Chipre, Colombia, India Grecia, Unión Europea (Frontex).
- La marca "probado en combate" o "probado en terreno" que Israel promociona, de productos testados en y sobre la población y los territorios ocupados palestinos, se ha convertido en un valor añadido en el mercado de la seguridad y la defensa internacional. Cuando, precisamente, la existencia de esta marca, resulta la principal razón, para condenar la colaboración, producción, compra y uso de este material.



NEXT
IS
NOW

1. INTRODUCCIÓN: COMERCIAR CON INJUSTICIA

Este informe analiza la marca *made in Israel*, la comercialización de productos probados en combate que perpetúa tanto el mantenimiento económico de la ocupación en Palestina como la expansión del modelo securitario israelí basado en muros, vallas y tecnologías de control. La investigación sigue el trabajo de otros dos informes elaborados en 2009 y 2014. El primero (Pozo Marín, 2009) abordó sobre todo las exportaciones españolas de material de defensa a Israel, su relevancia, pertinencia y adecuación a la ley. El segundo (Pozo, Simarro y Sabaté, 2014) profundizó en otros tipos de relaciones comerciales y de cooperación en los sectores de la defensa y la seguridad, reconociendo la dificultad de realizar un estudio exhaustivo sobre unos sectores caracterizados por el dinamismo, la falta de transparencia y el secretismo. En este nuevo informe, lanzado en 2022, se añade un importante factor que está contribuyendo a globalizar los productos "probados en combate" como marca *made in Israel*, no solamente a través de la exportación de armas, sino también de la expansión de un modelo *securitario* que vulnera los derechos humanos y que antepone el negocio a la seguridad, la concordia y la justicia.

El informe publicado en 2009, sobre exportaciones de armas españolas a Israel, partía de la hipótesis que estas transferencias representaban un escándalo que cabía detallar. Una de las conclusiones de aquel estudio fue que esas exportaciones eran contrarias a las legislaciones españolas y europeas, además de representar una práctica no ética. Sin embargo, también llegó a la conclusión de que las exportaciones de armas españolas a Israel no eran el único tipo de relaciones cuestionables en los sectores de la seguridad y la Defensa, ni siquiera el más importante. De hecho, en términos de volumen económico las exportaciones españolas de armas son uno de los componentes menos significativos de las relaciones entre España e Israel, y también es este el caso de muchos otros países.

El informe de 2014 fue más allá de las exportaciones y abordó con profundidad el grueso de las relaciones entre España e Israel en materia militar, de seguridad y armamentística. Fueron diez tipos diferentes de relaciones: 1) la complicidad y la colaboración política, tanto bilateral entre países como en estructuras supranacionales como la UE o la OTAN;

2) los acuerdos oficiales de seguridad y defensa entre España o sus regiones e Israel como Estado; 3) las exportaciones de material español de defensa, de doble uso¹ y de "armas, municiones y accesorios"² a Israel; 4) las importaciones de material de defensa israelí en España; 5) los contratos en España para firmas de Defensa israelíes, a menudo en consorcio con la industria española; 6) la implantación de la industria israelí de Defensa en territorio español y su uso como base global; 7) los productos de seguridad israelíes comercializados en España; 8) los servicios de seguridad *made in Israel* en España; 9) la formación y transmisión del saber israelí en Seguridad y Defensa; y 10) las relaciones en Investigación y Desarrollo (I+D) entre los dos países.

Este nuevo informe realizado por el Centro Delàs de Estudios por la Paz pretende actualizar las estadísticas y los análisis relacionados con la etiqueta "probado en combate" marca propia de Israel, que hace que los productos y la industria israelí, en muchas de sus facetas de *Homeland Security*,³ sea considerado un "valor añadido" entre industria y gobiernos de todo el mundo. Para la realización de esta investigación, se han utilizado las conclusiones de los informes de 2009 y 2014 que ya fueron analizados en profundidad en su momento. Estos aspectos comprenden el comercio de armas (exportaciones e importaciones) y las relaciones entre las industrias militares en España e Israel. Este análisis resulta importante para comprender más aspectos de cómo Israel evoluciona en su marca "probado en combate" incluso con acuerdos de cooperación y de formación de cuerpos militares, en este caso centrándose en el caso español como

ejemplo, aunque una parte del análisis es extrapolable, con los matices que precisa cada caso, a muchos otros países. Las relaciones comerciales e industriales entre España e Israel en materia armamentística son tratadas en los capítulos segundo y tercero. Para las exportaciones españolas o europeas, se utilizan principalmente fuentes oficiales, en el caso español de la Secretaría de Estado de Comercio, que proporciona estadísticas gracias a la ley española de exportaciones de armas, en línea con la Posición Común europea. Estas estadísticas oficiales no están disponibles en el caso de las importaciones y, por tanto, en este apartado se utiliza sobre todo información proveniente de plataformas y revistas del entorno militar. Ante unas mismas informaciones en distintos lugares, se ha optado por la plataforma Infodefensa, por destacar entre su competencia en el sector de la temática.

En el cuarto capítulo, se introduce un apartado novedoso que no se trabajó en los informes de 2009 y 2014, que es el papel global de Israel como ejemplo de Estado amurallado en el diseño y producción de tecnologías para la construcción de muros fronterizos, y su potente entramado de empresas de *Homeland Security* destinadas a producir este tipo de tecnologías. El capítulo aborda la influencia y la cooperación de Israel en la construcción de muros en otras fronteras del mundo. La información no es fácil de recabar y se basa principalmente en artículos de prensa, anuncios gubernamentales o información proporcionada por propias empresas implicadas. Sin embargo, tenemos la certeza de que la industria de fronteras israelí está presente de diferentes maneras en más países de los aquí detectados. El capítulo incluye un listado de las numerosas empresas relacionadas con la tecnología fronteriza de Israel, para facilitar el trabajo de otros investigadores y activistas e inspirar nuevas acciones de denuncia.

El objetivo del informe es dar a conocer el funcionamiento y las múltiples ramas de esta marca "probada en combate", y entender la gravedad de sus implicaciones éticas además de su capacidad de expansión, con el ejemplo del Estado español en cuanto a las relaciones comerciales e industriales y con el abordaje global en cuanto al control fronterizo.

1. El material de doble uso es aquel que puede ser usado para fines tanto civiles como militares, como por ejemplo sustancias químicas.
2. El informe oficial de exportación de material de Defensa y doble uso no proporciona datos correctos sobre "armas, municiones y accesorios", con resultados incompatibles con los que proporcionan los datos de aduanas en la base de datos DataComex, a pesar de que tanto el informe oficial como la base de datos dependen de una misma fuente: la Secretaría de Estado de Comercio. Por eso, en este informe se consideran tanto el informe como la base de datos.
3. Se entiende por *Homeland Security* (o sus equivalentes "Seguridad Nacional" o "Seguridad Integral") las prácticas de reducción de la vulnerabilidad estatal frente a amenazas globales. Se encuentra a caballo entre las seguridades tradicionales en el interior de las fronteras (ministerios del Interior, cuerpos policiales) y fuera de ellas (ministerios de Defensa, cuerpos militares). Este concepto experimentó un *boom* tras los atentados del 11-S en EEUU, al concentrarse en amenazas que son tanto internas como externas, en particular el terrorismo.



2. NEGOCIOS CON LAS ARMAS: EL CASO DE ESPAÑA

2.1 EXPORTAR A ISRAEL, ALIMENTAR LA MAQUINARIA

Israel no es un destino prioritario de armamento español. En 2020, por ejemplo, el último año con estadísticas oficiales disponibles de la UE, España autorizó 69 licencias de exportación a Israel de material de defensa (el 3,5% de un total de 1.981) por un valor de 17.736.842 euros (el 0,066% de un total de 26.551.885.601 euros en licencias aprobadas ese año a todo el mundo). En cuanto a las exportaciones realizadas, estuvieron valoradas en 2020 en 477.288 euros, el 0,013% de un total de 3.622.450.087 euros (Secretaría de Estado de Comercio, 2021). En ese año, el valor de las licencias fue más elevado de lo habitual y, el de las exportaciones, más bajo de lo acostumbrado.

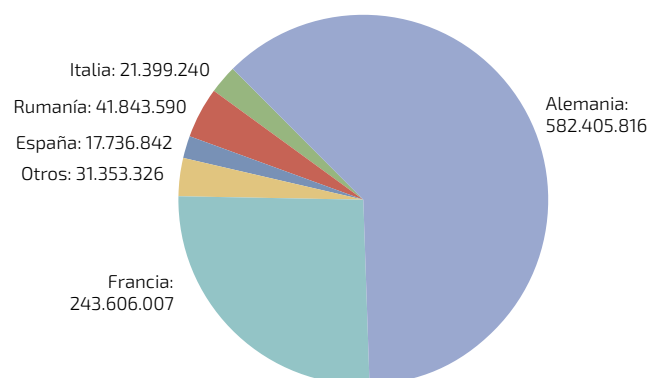
Israel tampoco se encuentra entre los principales destinatarios de armas europeas, y son sobre todo dos países quienes acaparan estas exportaciones: Alemania y Francia. En 2020 ambos representaron el 88% del valor de las licencias otorgadas en la UE (un total de 938.364.821 euros, nótese que Reino Unido ya no figura en el informe). Sin embargo, de las 557 licencias concedidas por los Estados miembros, apenas 294 correspondieron a esos dos países, o un 52,8%. Con todo, solo seis licencias fueron denegadas, ninguna por par-

te de España. Esas seis denegaciones apelaron a los criterios 1 (en 3 ocasiones), 2 (en 5), 3 (2), 4 (4) y 7 (1). Respectivamente, esos criterios hacen referencia al respeto a los compromisos internacionales de los miembros de la UE (criterio 1), el respeto de los derechos humanos en el país de destino final (el 2), a su situación interna (existencia de tensiones o conflictos armados) (3), el mantenimiento de la paz, la seguridad y la estabilidad regionales (4) y el riesgo de desvío o reexportación en condiciones no deseadas (7). Véase más abajo un análisis de cómo adecúa Israel estos criterios.

Según la base de datos del COARM, entre 2013 y 2020 los Estados miembros de la UE autorizaron licencias de exportación a Israel por un valor total de 5.381,13 millones de euros, de los que apenas 990,79 se habían exportado al concluir 2020. El grueso de las exportaciones, por tanto, está por llegar.

La elevada relevancia de exportar material de defensa y doble uso a Israel no se corresponde con el volumen económico o el porcentaje que estas transferencias suponen respecto al total, sino, como veremos, con otro tipo de relaciones comerciales e industriales. Sin embargo, no cabe minimizar aquí la gravedad que supone exportar armas, más que probablemente violando las propias legislaciones españolas y europeas. La tabla 1 muestra el detalle de las exportaciones españolas a Israel entre 1998 y 2021 (valores en miles de euros).

Gráfico 1. Licencias de exportaciones concedidas por los países de la Unión Europea (2020)



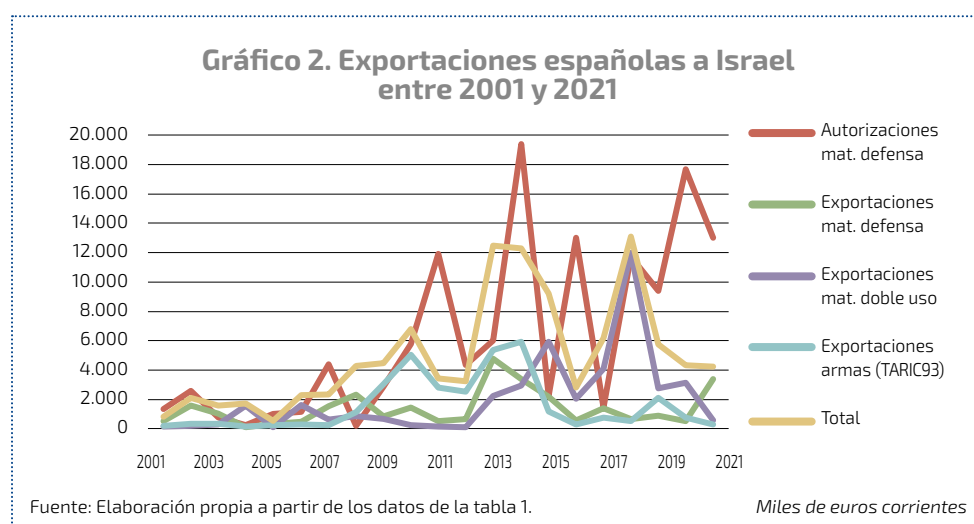
Fuente: Elaboración propia a partir de <https://webgate.ec.europa.eu/eeasqap/sense/app/75fd8e6e-68ac-42dd-a078-f616633118bb/sheet/fa51f148-1f04-4850-816a-01c0cfa5f16c/state/analysis>

Tabla 1. Exportaciones españolas a Israel entre 1998 y 2021

Miles de euros

Año	Autorizaciones de exportación de material de defensa	Exportaciones de material de defensa	Exportaciones de material de doble uso	Exportaciones de armas (TARIC 93)	Total
1995		273,32		161,60	
1996		2.724,12		151,82	
1997		544,06		49,31	
1998	Sin datos	4.497,30	131,39	56,44	4.685,13
1999	Sin datos	1.533,71	128,03	223,15	1.884,89
2000	Sin datos	4.909,68	822,73	226,57	5.958,98
2001	1.314,19	487,97	99,20	165,99	753,16
2002	2.530,86	1.597,10	152,56	298,16	2.047,82
2003	734,48	1.005,80	244,29	289,34	1.539,43
2004	175,54	35,26	1.515,64	106,40	1.657,30
2005	953,12	273,73	41,32	173,64	488,69
2006	1.109,57	441,34	1.587,32	247,27	2.275,93
2007	4.365,31	1.515,93	576,81	214,27	2.307,01
2008	157,20	2.358,99	801,57	1.093,70	4.254,26
2009	2.805,95	790,64	622,28	3.062,65	4.475,57
2010	5.766,60	1.429,04	214,33	5.141,83	6.785,20
2011	11.955,20	472,55	99,17	2.822,39	3.394,11
2012	4.318,59	637,84	36,40	2.523,16	3.197,40
2013	5.968,28	4.884,47	2.205,28	5.460,55	12.550,30
2014	19.461,75	3.428,09	2.922,74	6.025,57	12.376,40
2015	2.225,36	2.187,27	5.934,42	1.144,64	9.266,33
2016	13.057,86	530,93	2.024,89	230,55	2.786,37
2017	1.408,00	1.386,56	4.093,92	703,67	6.184,15
2018	11.747,85	619,33	12.080,72	458,34	13.158,39
2019	9.375,75	856,63	2.751,83	2.126,61	5.735,07
2020	17.736,84	477,29	3.123,33	698,89	4.299,51
2021	13.010,80	3.452,97	545,73	235,71	
Total (2001-21)	130.179,10	28.869,73	41.673,75	33.223,33	103.766,81

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de la Secretaría de Estado de Comercio, tanto en los informes anuales *Estadísticas Españolas de Exportación de Material de Defensa, de Otro Material y de Productos y Tecnologías de Doble Uso*, como en las estadísticas del comercio exterior español consultadas en la base de datos DataComex https://comercio.serviciosmin.gob.es/Datacomex/principal_comex_es.aspx



¿POR QUÉ NO CUMPLEN LAS EXPORTACIONES A ISRAEL CON LAS LEGISLACIONES ESPAÑOLAS Y EUROPEAS?

Las exportaciones de armas y material de Defensa y doble uso suponen, además de una preocupación ética, una violación de esas legislaciones. Sin embargo, como ya señalamos en un informe anterior (Pozo Marín, 2009), esta es una afirmación que sería difícil de sostener por un juez, por tres razones. En primer lugar, la confusión entre el texto literal de la Ley y su obligatoriedad, dado que, si bien su esencia está teóricamente encaminada a regular esas exportaciones (con un carácter preventivo), su texto, sobre todo, recomienda más que prohíbe. La segunda razón es el uso instrumental e interesado de conceptos como "derechos humanos", "terrorismo", "conflicto armado" o "derecho internacional". No existen listas oficiales de países que permitan identificarles en relación con esos conceptos, y la interpretación sobre la situación en cada lugar se subordina a intereses económico-comerciales y particulares. Finalmente,

el tercer factor está relacionado con que las deliberaciones que acompañan las autorizaciones de exportación estén recogidas en las actas de la Junta Interministerial de Material de Defensa y Doble Uso (JIMDDU) y que estas sean secretas. Este secretismo impide conocer los diferentes argumentos utilizados para aprobar las licencias y la interpretación de los criterios en cada caso, y también impide, por tanto, juzgar la decisión, como corresponde a un Estado de derecho que rinde cuentas. Una de las principales razones para incorporar la Ley fue la de someter estas decisiones al control parlamentario y, sin embargo, este continúa sin poder ejercer su labor en un sector gobernado por la opacidad y el secreto. Con todo, las exportaciones de armas a Israel han sido objeto de preocupación en el Congreso de los Diputados y en una parte de la opinión pública. Sin embargo, las explicaciones del Gobierno han sido mínimas y contrarias a la esencia de la legislación española, y se han escudado en que Israel es una democracia y que las exportaciones españolas no han servido para causar sufrimiento (véanse ejemplos en Pozo Marín, 2009).

Tabla 2. Incumplimiento de los criterios de la Posición Común 2008/944/PESC (y de la legislación española)

Leyenda

No violación del criterio	Criterio 8
Posible violación del criterio	Criterios 1 y 5
Violación del criterio	Criterio 7
Violación flagrante del criterio	Criterios 2, 3, 4 y 6

Criterio	Incumplimiento
Criterio 1. Respeto a los compromisos internacionales de los miembros de la UE	Israel no ha ratificado ninguno de los ocho acuerdos mencionados en la redacción de los puntos b), c) y d) de este criterio: Convención sobre Armas Tóxicas y Biológicas; Convención sobre Armas Químicas; Tratado de No-Proliferación Nuclear; Convención contra las minas antipersona. No forma parte del Acuerdo de Wassenaar, del Grupo de Australia, del Régimen de Control de Tecnología de Misiles ni del Grupo de Proveedores Nucleares.
Criterio 2. Respeto de los derechos humanos en el país de destino final	Israel ha sido objeto de condena sistemática por parte de la Comisión/Consejo de Derechos Humanos de la ONU, la Unión Europea o las organizaciones Amnistía Internacional o Human Rights Watch por su vulneración de los derechos humanos. Escala de Terror Político: desde 1988 no ha bajado de "4" (excepto en 2019, con 3), entre los niveles 4 y 5, en una escala entre 1 y 5 (máximo).
Criterio 3. Situación interna del país de destino final (existencia de tensiones o conflictos armados)	Israel ha estado clasificado con frecuencia como situación de conflicto armado por los principales centros sobre conflictos (SIPRI, Universidad de Heidelberg, Universidad de Maryland y Escuela de Cultura de Paz-UAB).
Criterio 4. Mantenimiento de la paz, la seguridad y la estabilidad regionales	Conflictos armados regionales recientes (p. ej. En Líbano (2006) o Siria). Tensión permanente y amenaza mutua con Irán. Posibilidad de conflicto armado regional. IncurSIONES militares israelíes en Siria. Ocupaciones militares en Siria y Líbano. Tensiones latentes con Siria, Arabia Saudita, Líbano (Hezbollah), Irán, en particular tras las incursiones militares israelíes en los territorios ocupados. Carrera de armamentos regional, incluyendo armamento de destrucción masiva.
Criterio 5. Seguridad nacional de los Estados miembros y de los territorios bajo su responsabilidad, y de los países amigos y aliados	Algunos aliados de los Estados miembros de la Unión Europea no tienen relaciones diplomáticas con Israel y están en tensión permanente con Tel Aviv. El conflicto Israel-Palestina se encuentra en el centro de masas de la polarización entre una parte del mundo islámico y una parte de Occidente, hecho instrumentalizado por distintas organizaciones armadas. Israel tiene un potencial desestabilizador regional y, en última instancia, global.
Criterio 6. Comportamiento del país comprador, en especial respecto al terrorismo y el Derecho Internacional	Israel ha incumplido numerosas resoluciones obligatorias de la ONU, entre las que destacan las resoluciones 242 (1967) y 338 (1973). EEUU ha vetado un mínimo de 42 resoluciones que pretendían condenar o criticar severamente a Israel. Israel no ha ratificado ninguno de los tres instrumentos mencionados expresamente: Convención sobre Armas Tóxicas y Biológicas, Convención sobre Armas Químicas y Tratado de No Proliferación Nuclear. Violaciones severas y masivas del Derecho Internacional Humanitario (en especial en Líbano en 2006 y, en diversas ocasiones, en Gaza). El establecimiento de asentamientos permanentes en territorios ocupados viola varios artículos de la IV Convención de Ginebra. El Muro de separación entre Israel y Cisjordania viola el Derecho Internacional.
Criterio 7. Riesgo de desvío o reexportación en condiciones no deseadas	Israel ha realizado reexportaciones a países en guerra o que violan sistemáticamente los derechos humanos, y son bien conocidas sus exportaciones a regímenes muy cuestionados. España exporta equipos y componentes militares que pueden ser reexportados después a Israel (sobre todo desde EEUU). Buena parte de las exportaciones españolas a Israel son reexportadas a terceros países.
Criterio 8. Compatibilidad de las exportaciones de armas con la capacidad económica y técnica del país receptor	Israel es un país enriquecido, y tiene capacidad económica y técnica militar. A pesar de que el gasto militar israelí es superior al de salud y educación, el gasto social es con frecuencia superior al español. Aunque el presupuesto social debería aumentar, es posible que las exportaciones de armas a Israel no violen el espíritu del texto de este criterio.

Fuente: Elaboración propia a partir de una adaptación de la fuente Pozo Marín, 2009:43

DENEGACIÓN DE EXPORTACIONES

España deniega pocas licencias. Por ejemplo, en 2021 no denegó ninguna licencia de exportación de material de Defensa a ningún país, tampoco de material antidisturbios (Secretaría de Estado de Comercio, 2022). Con todo, 2021 destacó en cuanto a esa ausencia de denegaciones. Aunque escasas, suelen denegarse algunas licencias cada año. Sin embargo, en el caso de Israel, y a pesar de la controversia que suscita exportar armas a este país por su comportamiento y situación, no se tiene constancia oficial de ninguna denegación de autorización de exportación de material de Defensa español con anterioridad a 2015. Desde entonces, se han denegado cinco licencias: en 2015, 2017 y 2019. En cuanto al material de doble uso, se conoce la denegación de seis licencias a Israel.

El resto de los países de la UE tampoco se destacan por denegar licencias a Israel. Entre 2013 y 2020, el conjunto de sus miembros denegó 40 licencias (de un total de 5.757 concedidas en esos ocho años), apelando a casi todos los criterios (excepto el octavo, que destaca en la tabla 2 por ser el único que no se viola): criterios 1 (en 7 ocasiones), 2 (16), 3 (10), 4 (15), 5 (1), 6 (3) y 7 (14). De Israel preocupaban, sobre todo, su situación de derechos humanos, la inestabilidad regional, el riesgo de desvío y la conflictividad armada interna. De esas 40 denegaciones, 4 fueron españolas (la quinta no fue de material de Defensa, sino antidis-

turbios). Esas preocupaciones han dado lugar a consultas entre países de la UE, pero no con España. La Posición Común de la UE, y antes el Código de Conducta que regulaba las exportaciones de armas, proporciona un mecanismo de consultas. Cuando un Estado miembro recibe una solicitud de autorización para exportar un material que es "esencialmente idéntico" a otro cuya exportación (al mismo país destinatario) fue denegada por otro Estado miembro, debe consultar a este Estado miembro antes de aprobar la autorización. Estas consultas no son públicas. Según afirmó hace muchos años el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, España consulta la base de datos de denegaciones de exportaciones de armas europeas y, según habrían declarado autoridades del Ministerio, no se ha aprobado nunca una solicitud de exportación que fuera "esencialmente idéntica" a otra previamente denegada por otro Estado miembro (Bromley, 2008: 47). Sin embargo, en la resolución de información número 001-049921 de 19 de noviembre de 2020 a las preguntas de una de las autoras de este informe, al amparo de la Ley 19/2013, de 9 de diciembre, de transparencia, acceso a la información pública y buen gobierno, a la pregunta siguiente: "¿Cuántas consultas ha realizado España con los países miembros de la UE en relación con autorizaciones de exportación y exportaciones a Israel, y cuántas respuestas ha recibido?", en el histórico de relaciones de ambos países, la respuesta del Gobierno fue clara: "No se han realizado consultas específicas relacionadas con este país de destino".

Tabla 3. Licencias denegadas por España a Israel

Año	# licencias	Material	Motivo o criterio apelado en la denegación
Material de Defensa			
2015	1	Material antidisturbios – cartuchos de balas de goma	"Posible uso en represión interna"
	1	"Sustancia propulsor de cohetes"	Criterio 4 (mantenimiento de la paz, la seguridad y la estabilidad regionales)
2017	2	"10 cañones para desarrollo de rifles y 17 direcciones de tiro para carro de combate", por valor conjunto de 1,9 millones de euros	Criterio 4
2019	1	"2.000 grilletes de inmovilización" (material antidisturbios), por valor de 17.000€ para la policía israelí	"Posible uso en represión interna", posible violación de derechos humanos (González, 2020a). Criterios 2 y 3 (situación en cuanto a derechos humanos y conflictividad armada)
Material de doble uso			
2019	1	550 unidades de medida inerciales para vehículos no tripulados, valoradas en 95.550 euros	Riesgo de uso militar
2019	1	Equipos informáticos de seguridad por 10 millones	Dudas sobre el usuario final
2020	4	"470 unidades de medida inerciales y 1 magnetómetro por valor de 700.837 euros"	Denegadas por desconocer el usuario final

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes de la Secretaría de Estado de Comercio

EJEMPLOS DE EXPORTACIONES

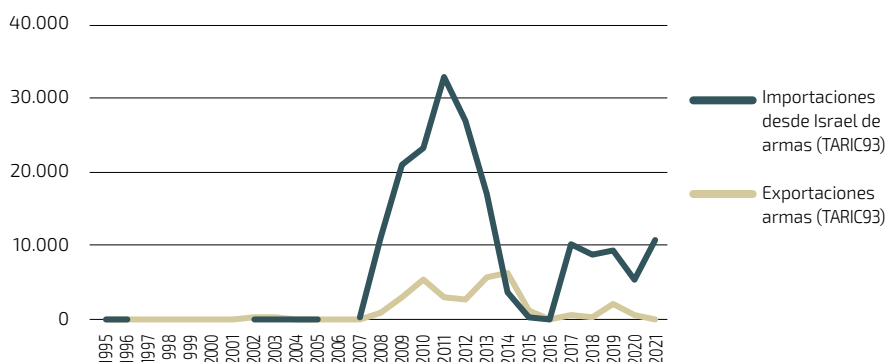
- Alpha Unmanned Systems, una compañía española ubicada en San Sebastián de los Reyes (Madrid), vendió ocho helicópteros no tripulados Alpha 800 a la compañía militar israelí Sky Sapience (Alpha Unmanned Systems, 2017). Esta compañía militar israelí fue identificada por su participación en operaciones militares en la frontera con la Franja de Gaza (Tarnopolsky, 2018). Alpha Unmanned Systems no es una compañía meramente militar, y está especializada en vehículos aéreos no tripulados. Sin embargo, en la feria israelí ISDEF (Israel Defense & HLS Expo) la presentaron como "Alpha Security and Defense" (ISDEF, 2019) y, de hecho, sus productos incorporan tecnología sensible y sus exportaciones requieren de autorización por parte de la JIMMDU.
- En agosto de 2014 la JIMMDU autorizó la exportación de dos helicópteros no tripulados modelo Sniper (francotirador, en inglés) a un organismo público adscrito al Ministerio de Agricultura de Israel, el denominado Agricultural Engineering The Volcani Center (Alpha Unmanned Systems, 2015). El Ministerio de Agricultura israelí se había comprometido a no reexportarlo, venderlo para la exportación o transferirlo a un tercer país, pero el Ministro de Agricultura, Uri Ariel, lo regaló al Primer Ministro ruso, Dmitry Medvedev, en noviembre de 2016, sin haber solicitado permiso alguno a las autoridades españolas para transferir esta tecnología, y cuando, además, Rusia se encontraba desde 2014 sujeta a sanciones de la UE por su anexión de Crimea, unas sanciones que incluían el tipo de producto regalado (González, 2016; BBC, 2016). El acto motivó una queja del gobierno español, pero es indicativo de la facilidad con que pueden acontecer estos actos contrarios a la ley de exportaciones de armas. No se conoce consecuencia alguna ni que el helicóptero fuera devuelto.

2.2 IMPORTAR DESDE ISRAEL, MANTENER LA OCUPACIÓN

En España y en Europa existe una legislación expresa sobre exportaciones de armas que conlleva la publicación oficial de las estadísticas relacionadas con esas transferencias. Sin embargo, no sucede lo mismo con las importaciones, que no cuentan con una legislación similar. Como consecuencia, se producen discrepancias en los datos que reportan distintas fuentes. Por ejemplo, la base de datos de Comercio especifica que las importaciones de armas provenientes de Israel en 2017 fueron de 10,2 millones de euros. Sin embargo, el Ministerio de Defensa elevó esa cantidad hasta los 29,15 millones de euros, lo que situaba a este país como noveno exportador a España (y el primero no miembro de la OTAN), con el 0,9% del total de las importaciones de Defensa (solamente Alemania y Francia sumaron el 81% de esas importaciones) (Ministerio de Defensa, 2017: 35). En cualquier caso, se conoce bien que España compra armas a Israel por un valor muy superior a las que le vende. En particular desde 2008, ambos tipos de transferencia han aumentado mucho, pero más significativa ha sido la diferencia en favor de las importaciones. En los 21 años que abarcan desde 2001 a 2021, España ha exportado material de defensa y doble uso y armas ligeras valorado en casi 104 millones de euros. Compárese esa cantidad solamente con la adquisición española de misiles *Spike* producidos por Rafael, que supone un coste de 364 millones para el Ministerio de Defensa (véase detalle más adelante).

Tratándose Israel de un país en una situación en la que, según abordamos en el punto anterior, la legislación europea y española desaconsejan fuertemente la exportación de armas, podría llegarse a la conclusión que este balance inclinado hacia las importaciones es conveniente. Sin embargo, Israel no necesita armas españolas (Pozo Marín, 2014): su industria bélica es

Gráfico 3. Exportaciones (a Israel) e importaciones (desde Israel) desde/hacia España (años 1995-2021)



Fuente: Elaboración propia a partir de las fuentes: Ministerio de Defensa de España, 2017, Pozo Marín 2014

Imagen 1. Portada antigua de la web de
(filial de Rafael en España)



En la actualidad, no aparece el rótulo "probado en combate", pero sí se hace referencia explícita en los detalles de algunos productos

más avanzada y global y, además, España exporta muy poco en comparación con Francia, Alemania o, principalmente, EEUU, origen del grueso del material militar que recibe Tel Aviv. Por otro lado, las importaciones de sistemas de armas israelíes pueden ser tan cuestionables como las exportaciones. Por dos razones. La primera es que esas importaciones facilitan la militarización y *securitización* en Israel, también las ocupaciones militares. Estas ocupaciones son muy costosas, e Israel necesita compradores para hacerlas viables. Esta viabilidad pasa por abaratar el coste interno al fabricar en exceso y exportar el excedente (tres cuartas partes de su producción). El principal cliente de las industrias de armas suelen ser las Fuerzas Armadas, que realizan los pedidos. El coste por unidad de producto producido que acabará pagando el Estado será diferente si solo se produce la cantidad que necesitan sus ejércitos o si se fabrica un número superior de equipos y se exporta el excedente. A modo de ejemplo hipotético, si producir un tanque cuesta diez millones de euros, quizá fabricar diez cueste 50 millones, reduciendo el coste por unidad a la mitad si se consiguen exportar los nueve sobrantes. Por este motivo, un gobierno puede ver con buenos ojos las exportaciones de armas, al disminuirle costes. En Israel, el mercado local es, quizá, "demasiado pequeño" para mantener a su industria y mantener precios "razonables" (Ben David, 2013). La industria militar israelí depende de estas transferencias (Gobierno de Israel, 2007).

La segunda razón se encuentra en el valor añadido de las armas israelíes. Israel exporta tecnología militar muy desarrollada por la experiencia acumulada. Itamar Graff, consejero jefe de la delegación de Defensa israelí en España, reconoció que Israel (refiriéndose

también a los Territorios Ocupados) es "un 'laboratorio' de medios de combate y de nuevas tecnologías de defensa, por una razón muy sencilla: las amenazas constantes y cada vez más sofisticadas a las que se ha visto y se ve sometido desde su creación como Estado y su permanente lucha por sobrevivir" (Mirkin, 2009). Buena parte de las explicaciones de la rapidez en el desarrollo de los programas de investigación y desarrollo de la industria israelí y su paso al estado operacional las proporciona las frecuentes operaciones militares israelíes (Navarro, 2006: 4). En palabras de Itamar Graff: "A diferencia de otros países, en Israel el ingeniero que desarrolla una tecnología está sirviendo al mismo tiempo en el Ejército como combatiente o como jefe de alguna unidad durante su servicio como reservista y, por tanto, vive de cerca y conoce las necesidades de las Fuerzas de Defensa de Israel. Esta interacción diaria existente entre la industria y el Ejército permite flexibilidad, improvisación, creatividad y una reducción considerable en los plazos de los proyectos" (Mirkin, 2009).

La película documental *The Lab*, del cineasta israelí Yotam Feldman, analiza la industria militar israelí y su relación con las decisiones políticas, económicas y militares. Según Feldman, en una entrevista (Ilani, 2013):

"Estados en los que una abrumadora mayoría de los ciudadanos denuncian las acciones del ejército israelí en Gaza, en realidad hacen posible estas acciones mediante la compra de armas allí probadas. Esto es esencial para la industria de la seguridad de Israel, la única industria de su tipo que exporta más de lo que vende en el mercado local. Por lo tanto, esta compra es también para el IDF, quien se asegura de que

estas industrias desarrollan nuevas armas para ser utilizadas en las próximas guerras en Gaza".

[...]

"Israel exporta misiles Rafael utilizados para asesinar en Gaza, drones de IAI, los métodos de combate del general Aviv Kochavi y muros de separación de Magal, pero también juristas, expertos en administración de la población a la manera de la administración civil de Israel sobre Cisjordania, e incluso la ética de guerra".

{...}

"Este enfoque da sus frutos. Un actor clave de la industria militar me dijo que las pruebas de funcionamiento en la Franja de Gaza de la BMS de Elbit ([Battle Management System] Sistema de Gestión de la Batalla –un sistema especial similar a Internet para las fuerzas terrestres), un gran proyecto valorado en mil millones de dólares, ha permitido a Elbit elevar su precio en un acuerdo firmado un año más tarde con Australia. Lo mismo ocurre con Rafael. La empresa declaró abiertamente que aprovecharía la escalada que

precedió a la operación Pilar Defensivo –con el primer uso operativo de la Cúpula de Hierro– para aumentar alrededor de 500 millones de shekels (unos 135 millones de dólares) a través de la emisión de bonos. Un vendedor de IAI (Israel Aerospace Industries) me dijo que los asesinatos y las operaciones en Gaza producen un incremento de decenas de puntos porcentuales en las ventas de la compañía".

En España, como en otros países, los productos y la tecnología vanguardistas son presentados como probados en combate. Los ejemplos incluyen misiles *Spike* de Rafael, drones de IAI y Elbit Systems, torretas de vehículo terrestre de Rafael, sistemas de mortero de Elbit Systems o munición de carros de combate de Israel Military Industries Ltd. (IMI Systems). Estos fabricantes se encuentran entre las firmas más lucradas por las ocupaciones militares y las tensiones en la región, y todos esos productos han sido publicitados como "probados en combate" en Gaza.



3. NEGOCIOS CON LA COOPERACIÓN INDUSTRIAL: EL CASO DE ESPAÑA

Las relaciones empresariales en el ámbito que nos ocupa entre los dos países pueden ser, al menos, de cuatro tipos, según se analiza a continuación. Entre los objetivos que explican las relaciones industriales se encuentran el acceso a los mercados nacionales de esas empresas o a terceros mercados (p. ej. Latinoamérica y el mundo árabe, o a programas industriales de la OTAN o la UE) en los que las conexiones de algunas de esas empresas son de valor añadido.

3.1 FILIALES: LOCALIZAR Y NACIONALIZAR (PERO NO EN ISRAEL)

No se conocen ejemplos a la inversa (filiales de empresas militares españolas en Israel). La lógica de estas empresas es la de poder acceder con garantías a los contratos en España. Como también sucede en otros países, los ministerios de Defensa priorizan las candidaturas de las empresas nacionales en los contratos que ofertan. Por esta razón, una empresa filial de una compañía israelí que sea administrativamente 100% española tendrá más posibilidades de resultar adjudicataria de un contrato español que si se presenta la empresa matriz israelí. Los ejemplos quizá más conocidos son los de PAP Tecnos, Aeronautics y Magal.

■ **PAP Tecnos.** Es una importante proveedora de los ejércitos españoles. Es una compañía totalmente "española" y, al mismo tiempo, es la filial de una empresa totalmente "israelí": Rafael. PAP Tecnos fue creada como PAP Logística en 1994 y adquirida por Rafael en 2010 (Infodefensa, 2011a). PAP Tecnos subcontrata, a su vez, a otras empresas españolas con fuertes vínculos con la industria de Defensa israelí: Tecnobit y Expal (Valpolini, 2021). En el Ejército del Aire, PAP Tecnos actualiza los *pods* Reccelite que utilizan los F/A-18s (o C.15) y colabora con Indra en la monitorización de los *pods* de determinación de objetivos Litening III en los aviones Eurofighter Typhoons (C.16). Los *pods* Litening y Reccelite son producidos por Rafael. El primero "es un contenedor de designación de blancos [...] que aumenta la efectividad del avión contra blancos terrestres o aéreos de día y de noche en todo tipo de condiciones meteorológicas". El Reccelite es "un sistema de reconocimiento [...] utilizado para la transmisión de imágenes de vídeo en vivo, a través de enlace de datos a estaciones terrestres y receptores tácticos en un rango de aproximadamente 100 millas". Ambos están instalados en la flota de cazas de combate F-18 del Ejército del Aire. Tecnobit se ocupa del mantenimiento de los *pods* por un millón de euros en dos años (2020-2021), pero el contrato es por 2,2 millones, incluyendo un millón más para prórrogas y 200.000 euros para modificaciones

previstas (Infodefensa, 2020a). Con anterioridad, Tecnobit tuvo otro contrato de 651.000 de dos años hasta noviembre de 2020 para mantenimiento de esos *pods* de los F-18 en las bases aéreas de Zaragoza, Torrejón de Ardoz (Madrid) y Gando (Gran Canaria); también la reparación de los equipos de apoyo asociados a los *pods* (Infodefensa, 2019a). Con el Ejército de Tierra, PAP Tecnos suministra las estaciones controladas remotamente Mini Samson, con ametralladoras de 12.7 mm en los vehículos RG-31 MRAPs (Valpolini, 2021). Con todo, la quizá contribución más importante es la de los misiles Spike de Rafael. Tanto el Ejército de Tierra como la Marina han utilizado los modelos LR y ER durante años, y también los helicópteros Tigre los utilizan. El modelo LR2 es el que trata de imponerse ahora, incluyendo los vehículos VCR 8x8 (Valpolini, 2021).

- **Aeronautics Enterprise España (AEE).** Es la filial española del holding israelí Aeronautics Defense Systems, que fabrica, entre otros productos, vehículos no tripulados para usos militares. Esta empresa española se constituyó en 2006 y está ubicada en el Parque Tecnológico de Boecillo, en Valladolid. El presidente de la filial en España, vicepresidente de Aeronautics Defense System, fue durante cuatro años representante del Ministerio de Defensa de Israel en la embajada de su país en España (F. del Corral, 2008a). Según afirmó, entre las razones que llevaron a la creación de esa filial en España se encontraba el acceso a las subvenciones en Castilla y León. En esa comunidad, AEE ha suscrito convenios con la antigua Consejería de Presidencia y con la Consejería de Interior y Justicia para vigilancia y captación y transmisión de imágenes (F. del Corral, 2008b). Para Aeronautics, se trató de su primer centro en Europa, desde el que aspiraba acceder también a Latinoamérica y al norte de África (F. del Corral, 2008b).

- **Magal España.** Es la filial española de la multinacional Magal, fundada en 1967 como una división de la israelí IAI. Magal es una firma líder en vigilancia inteligente perimetral, control de accesos y ciberseguridad, entre otros. El negocio en España es boyante, y se encarga de la seguridad, sobre todo perimetral, de puertos (Huelva, Gijón, Tarragona o Ceuta), aeropuertos (Barcelona, Palma de Mallorca, Málaga, Zaragoza, Reus o Melilla), infraestructuras críticas (Endesa, Enagás o Red Eléctrica) o empresas (como las químicas Vopak Terquimsa (Tarragona y Barcelona) o Inovyn (Martorell), la energética Exolum o de la industria automotriz, como Mercedes Benz (Vitoria) o Valeo (Martos, Jaén); o la interconexión eléctrica entre España y Francia o el Centro de Experimentación de El Arenosillo (CEDEA), en Mazagón (Huelva), "el principal

campo de pruebas instrumentado para la experimentación de vehículos aeroespaciales del Ministerio de Defensa español".⁴ Según publicita ella misma (Magal, s.f.), la multinacional israelí tendría también como clientes en España a la Fuerza Aérea, el Ministerio de Defensa, la "Guardia Nacional", el Gobierno, "prisiones de alta seguridad", el grupo mediático TV3 y personalidades VIP que no desvela "por razones de seguridad". Según un informe del Observatorio de Derechos Humanos y Empresas en el Norte de África y Oriente Medio (ODHE), "Magal S3 es una empresa clave y necesaria para el sistema de ocupación y apartheid de Israel y, por lo tanto, sus actividades lucrativas son ilícitas y violan el derecho internacional. En este sentido, la contratación de los servicios y productos de seguridad de Magal S3 pone de manifiesto una grave falta de responsabilidad de las Administraciones Públicas españolas y catalanas por no contribuir a asegurar el cumplimiento del derecho internacional por parte de Israel y del resto de actores que operan con su consentimiento o promoción. Esta connivencia podría suponer una violación de las directivas comunitarias de contratación pública de 2014, recientemente incorporadas al derecho interno a través del Decreto Ley 3/2016 de medidas urgentes en materia de contratación pública" (Camps-Febrer et al., 2017: 57)

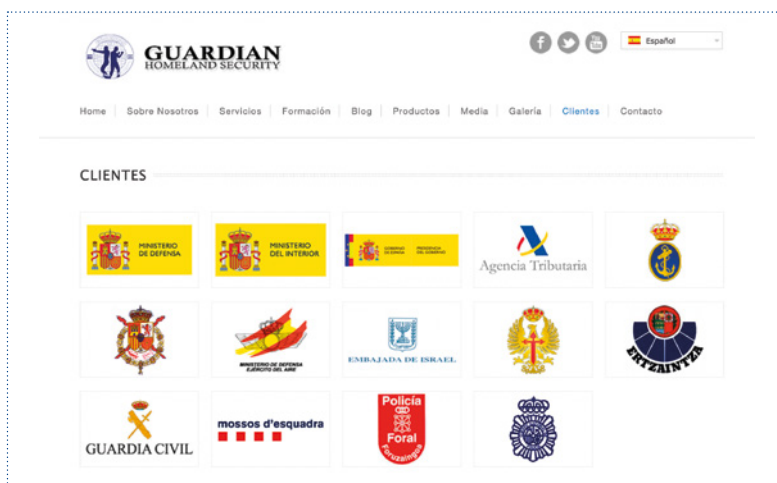
En la actualidad, las tres empresas matrices israelíes convergen en una sola, el gigante Rafael. Aeronautics fue adquirida por Rafael Advanced Defense Systems en 2019 (*Israel Financial Inside*, 2019) y Magal se incorporó a Aeronautics en 2021 (Magal, 2021).

- **Guardian Spain Homeland Security.** Es la filial española de la israelí Guardian Holdings LTD, y opera como representante en España de los principales fabricantes israelíes de material policial y militar. Las otras tres líneas comerciales están relacionadas con la importación y distribución de material de bomberos y emergencias, la formación especializada en seguridad tanto en España como en Israel, y la protección de personas, eventos y delegaciones.⁵ En 2014, la compañía mostraba en su web los logotipos de sus clientes (véase impresión de pantalla adjunta). Esos clientes incluían, según Guardian, el Ministerio de Defensa, Ministerio de Interior, Presidencia del Gobierno, Agencia Tributaria, Armada, Casa Real, Ejército del Aire, Embajada de Israel, Ejército de Tierra, Ertzaintza, Guardia Civil, Mossos d'Esquadra, Policía Foral de Navarra y Cuerpo Nacional de Policía. Esos logotipos no figuran hoy en su web.

4. El detalle de todos estos ejemplos está en la página web de Magal, <https://www.ms3.es/es/noticias/>

5. Véase la web de Guardian en: <https://guardianspain.com/>

Imagen 2. Clientes de Guardian Spain Homeland Security



Fuente: Impresión de pantalla de su web corporativa de 2014, consultable en: <https://web.archive.org/web/20140123102735/http://www.guardianspain.com:80/clientes/>

Guardian no esconde sus vínculos con la seguridad y la defensa israelí. Muy al contrario, los usa como reclamo publicitario. Defiende y utiliza la marca "Israel", y ha promocionado sus productos y servicios como "made in Israel 100%". Por ejemplo, Guardian publicita en su web que ha suministrado en España miles de chalecos antibalas a la Guardia Civil, Policía Nacional, Ejército español y policías locales y autonómicas. Estos suministros incluyen 12.324 chalecos antibalas de uso externo para la Guardia Civil por un contrato valorado en 3.500.000 € (Armas.es, 2010) u otros 488 chalecos antibalas externos para los Mossos d'Esquadra (Armas.es, 2008). De la misma marca que estos chalecos fueron los 100 cascos RBH 303 AU y pantallas antibalas suministrados a la Guardia Civil (Armas.es, 2009). En su web, Guardian destaca que los chalecos han estado "probados en combate", "usados intensamente por el ejército y los cuerpos policiales israelíes" y que se trata de productos "made in Israel".⁶ También se publicitan en su web con estas tres características entrecomilladas las pistolas y fusiles de asalto de la empresa israelí Emtan-Karmiel suministrados recientemente a la Guardia Civil.⁷ Ambos contratos los ganó Guardian Spain Homeland Security en representación de Emtan-Karmiel. El contrato para los fusiles de asalto MZ-4P tuvo un importe de 5,93 millones de euros y podrían suponer hasta 5.800 unidades (Carrasco, 2022). El de las pistolas era para 6.000 unidades, semiautomáticas de 9mm Parabellum modelo "Ramon", por 1,95 millones de euros (el contrato tenía un presupuesto de casi tres millones) (Infodefensa, 2021a). Finalmente, la licitación se amplió para cubrir 9.216 pistolas (A.R.E., 2022). Por otro

lado, distintas instituciones vascas (el Gobierno, las diputaciones forales, la Ertzaintza y ayuntamientos como Bilbao, Santurtzi, Leioa o Bermeo, entre otros) habrían adjudicado a Guardian Defense & Homeland Security y a sus distribuidoras 1,66 millones de euros en material policial, a través de 150 contratos públicos, un 60% formalizados entre 2018 y 2020 (Barcenilla, 2022a). Este material incluiría "porta-granadas de aturdimiento y distracción", señaladas por organizaciones de Derechos Humanos como "armas de letalidad encubierta" (Barcenilla, 2022b).

3.2 CONCURSAR SIN COMPETIR (TANTO). SUMINISTRAR A LOS EJÉRCITOS

En este caso, no se trata de filiales, sino de acuerdos estratégicos de colaboración que permiten acceder a los mercados nacionales de las empresas con las que se colabora. Los ejemplos en este sentido son muy numerosos. Se mencionan a continuación algunos de los más recientes y significativos.

- **Vehículos terrestres no tripulados.** "Los legionarios ya han puesto a prueba sistemas terrestres no tripulados como la plataforma LR1 de transporte de la israelí IAI" (Infodefensa, 2020b; Infodefensa, 2019b).
- **Drones "españoles" en Iraq (RPAS Orbiter de Aeronautics).** Han sido utilizados en la operación Inherent Resolve en Siria e Irak. El sistema fue adquirido en octubre de 2018, a través de un contrato de 3,1 millones de euros de la DGAM para operaciones en el exterior. Los drones están diseñados para "misiones de inteligencia, vigilancia, adquisición de objetivos y reconocimiento (Istar)" y soportan cargas de hasta 5 kg (Infodefensa, 2019c).

6. Véase apartado en: <https://guardianspain.com/portfolio-item/rabintex/>

7. Véase apartado en: <https://guardianspain.com/portfolio-item/imi-fundas-de-pistola/>

■ **Drones "españoles" en Afganistán (Searcher de IAI).** Para labores de "vigilancia, reconocimiento, adquisición de objetivos, ajuste de artillería y evaluación de daños". Operaron con España en Afganistán entre 2008 y el verano de 2014. Los RPAS Searcher fueron adquiridos entre 2007 y 2010, y se convirtieron en la columna vertebral de la Plataforma Autónoma Sensorizada de Inteligencia (PASI). IAI modernizó los RPAS Searcher españoles, con certificación y pruebas en Israel en junio de 2018, en el campo de aviación de Ein Shemer (Infodefensa, 2018a).

■ **Munición para el carro de combate Leopard.** Adjudicación lote de 1.797 disparos de ejercicio *TpcsdS-T* de 120 mm, 120x570 mm a IMI Systems por 3.565.966 euros, para el cañón del carro de combate Leopard. España ha utilizado los vehículos Leopard en Letonia, en la misión de la OTAN iniciada a mediados de 2017 "Presencia Avanzada Reforzada (eFP)" (Infodefensa, 2019d). Por otro lado, Elbit Systems fue la candidata propuesta por el ejército español para adjudicarse un contrato de 2,8 millones de euros por 1.250 disparos Heat (High Explosive Anti Tank) TP-T de instrucción 120x570 mm para los Leopard (Infodefensa, 2019e; Contratación del Estado, 2019), aunque no se conoce el resultado de la licitación.

■ **Adquisición de cartuchos de 5,56 X 45 mm ordinario homologado OTAN.** Se trata de contratos de la Jefatura de Asuntos Económicos del Mando de Apoyo Logístico adjudicados a IMI Systems, de 678.398,7 euros (expediente 2091117036100, adjudicado el 21 de septiembre de 2017) y de 2.072.000 euros (expediente 2091119019800, de 23 de octubre de 2019, expedientes disponibles en el portal de contratación del Estado). El lugar de ejecución de ambos contratos fue Israel.

■ **Inhibidores de frecuencia para vehículos.** Se trata de un importante contrato de 65.470.725 euros, hasta febrero de 2023, por parte de la Subdirección General de Adquisiciones de Armamento y Material de la GDAM, adjudicado a la israelí Netline Communications Technologies (NCT). NCT proveerá al Ministerio de Defensa español su sistema *C-Guardian RJ* (Reactive Jamming), en servicio en las Fuerzas de Defensa Israelíes. El contrato incluye la instalación de equipos, el material auxiliar, los repuestos para varios años, los cursos correspondientes y el estudio de la configuración de nuevas plataformas (Infodefensa, 2019f; Infodefensa, 2019g).

■ **Mortero Cardom de Elbit Systems.** El sistema Cardom, de 81mm, se montó sobre el vehículo Vamtac S3 de Urovesa. El Ejército de Tierra adquirió en 2011 seis morteros Cardom por cerca de 7 millones de euros, y fueron utilizados en Afganistán. En 2020

se sustituyeron por un sistema de 120 mm (Infodefensa, 2018b).

■ **Misiles Spike.** El programa misil contracarro medio (Spike LR) proviene de un acuerdo firmado en 2002 entre Santa Bárbara Sistemas y Rafael para el suministro a las Fuerzas Armadas españolas de 260 puestos de tiro y 2.550 misiles contracarro de medio alcance (4 Km) para sustituir el sistema Dragón de Infantería de Marina y los misiles Milán del Ejército de Tierra. Fue uno de los Programas Especiales de Armamento del Ministerio de Defensa español, y también se trata de las compras más importantes realizadas por España a la industria israelí, con un coste de 364 millones para el Ministerio de Defensa. Aunque los misiles son un desarrollo de Rafael, se fabrican e integran en España por GDELD-SBS, mediante un contrato de transferencia de tecnología. En 2018, el Consejo de Ministros autorizó una tercera adenda al convenio de colaboración con Santa Bárbara Sistemas para el desarrollo tecnológico e industrial del programa de los misiles Spike (Infodefensa, 2018c). Según Human Rights Watch, este tipo de misil fue utilizado por los drones de las Fuerzas Armadas de Israel (IDF) en 2009 durante los ataques a Gaza en la operación Plomo Fundido, causando la muerte de al menos 48 personas (Human Rights Watch, 2009: 3).

3.3 COLABORACIÓN ESTRATÉGICA A LARGO PLAZO

En este caso, no se trata de acceder a contratos públicos, sino de proporcionar subproductos o componentes de equipos elaborados por compañías nacionales que, estas sí, acceden a contratos públicos. De nuevo, los ejemplos son numerosos.

■ **Cámaras optrónicas TecnoBit-Rafael.** TecnoBit-Grupo Oesía es una empresa de capital 100% español, pero que colabora con frecuencia con Rafael. Por ejemplo, tiene con esta empresa un acuerdo de colaboración tecnológica y estratégica para integrar la cámara Orison en todas las torres de 30 mm de la firma israelí. Esta colaboración también destacó en la candidatura que presentó Rafael para equipar las torres del VCR 8x8 español, un contrato que no consiguió (Infodefensa, 2020c).

■ **Municiones Loitering.** Son conocidas como "de exploración" o "drones suicidas", sistemas de reconocimiento para la asignación de un objetivo en vuelo. Según se argumenta, se trata de una "combinación entre un UAV y un misil", puede atacar o recuperarse, o regresar al modo exploración. Está desarrollado por la compañía israelí Uvision, que "trabaja con empresas españolas para integrar su

munición Hero en plataformas". Por ejemplo, Univision ha integrado su munición *Loitering* Hero-30 en el vehículo de operaciones especiales Neton, una plataforma todoterreno de la empresa española Einsa (Infodefensa, 2020d).

- **Vehículos de combate de zapadores (Vcap) Castor.** Producido por GDELS-Santa Barbara Sistemas, es una evolución del blindado de cadenas Pizarro. El Ejército de Tierra esperaba recibir 36 unidades entre 2020 y 2021 (Infodefensa, 2019h). Están equipados con estación de armas por control remoto (RCWS) Mini Samson de 12,70 mm de Rafael (Carrasco, 2019a).
- **Torres terrestres en blindados.** Contrato de la Armada española para suministro, instalación y apoyo logístico integrado de armas por control remoto, un lote de diez torres terrestres Mini Samson por 1,6 millones de euros para PAP Tecnos y Rafael. Se esperaba la instalación sobre vehículos Vamtac ST5 de Urovesa de la versión Vadeo Sin Preparación (VSP) de la Infantería de Marina, seis torres para 2019 y cuatro entre 2020 y 2022 (Infodefensa, 2019i).
- **I+D conjunto kit robótico.** La compañía pública española Navantia ha diseñado un kit robótico en colaboración con Urovesa y la israelí IAI, para un vehículo autónomo operado desde una estación de control remoto (Carrasco, 2019b).
- **I+D conjunto sistema infrarrojos y vigilancia.** La compañía israelí Opgal Optronics participó con las españolas Everis Spain SL e ISDEFE en un proyecto de proyección de imagen de infrarrojos y visión avanzada y soluciones de vigilancia. También participaron otras tres compañías israelíes (incluyendo a la coordinadora) y otras cinco firmas, en un proyecto FP-7 de la UE sobre desarrollo de nuevas tecnologías de la comunicación para dar apoyo a fuerzas y cuerpos de intervención en crisis. El proyecto se denominó INFRA y tuvo un coste de 3,8 millones de euros, de los que 2,6 estuvieron financiados por la UE, según se señala en su base de datos CORDIS.

3.4 ACCEDER A MERCADOS INTERNACIONALES

Presentar una candidatura con socios industriales del mismo país que demanda productos es percibido como una necesidad en la práctica, debido al fomento constante en Europa de la industria nacional. Pero, en ocasiones, es conveniente contar con empresas de terceros países que suponen un valor añadido en cuanto a las relaciones con los socios locales. A modo de ejemplo, en marzo de 2019 se celebró un foro industrial entre compañías españolas e israelíes. Entre los objetivos declarados se encontraba, por la parte israelí,

"identificar posibles colaboraciones que faciliten la exportación de material israelí a mercados de terceros países como América del Sur y Oriente Medio" (Villarejo, 2019). Cabe destacar que la inmensa mayoría de los Estados árabes o musulmanes no tienen relaciones diplomáticas con Israel y los productos de este país pueden estar incluso prohibidos, por lo que su alianza con empresas de países que tienen buenas relaciones es una de las pocas opciones de acceso a contratos. Por eso, las empresas israelíes están interesadas en colaborar con firmas españolas que ya tienen relaciones comerciales en esos lugares. Por su parte, las firmas españolas pueden encontrar un interés comercial en aliarse con la *marca Israel* basada en tecnología de vanguardia y experiencia "probada en combate". Ese encuentro tuvo lugar en el campus del Instituto Tecnológico de la Marañosa, del INTA, y estuvo auspiciado por el la Dirección General de Armamento y Material (DGAM) y el SIBAT, organismo del Ministerio de Defensa de Israel. Participaron las empresas israelíes más poderosas: IAI y sus filiales ELTA y MALAT, Rafael, Elbit Systems, Aeronautics, Verint, Bluebird Aero Systems o Uvision, entre otras (Navarro, 2019).

- **Reexportación a otros países.** Se realicen o no modificaciones de los productos. En 2021, por ejemplo, se exportó a Israel material de defensa para su reexportación a otros países, incluyendo "cuerpos de bombas de aviación lastrados para reexportación a la Fuerza Aérea de la India", "un vehículo blindado para reexportación a las FF.AA. de Filipinas" o "componentes de cámaras de infrarrojos para reexportación a la Marina de Estados Unidos" (Secretaría de Estado de Comercio, 2022: 10). En 2013 se exportaron a Israel componentes de pistolas deportivas para ser ensambladas y posteriormente reexportadas a EEUU, y también un prototipo de un sistema de dirección de tiro para ser reexportado a las FF.AA. de Indonesia (Secretaría de Estado de Comercio, 2014: 10).
- **Electrónica para aviones militares.** Incluye la transferencia a Israel de electrónica para el sector aeronáutico (por ejemplo, circuitos integrados y tarjetas electrónicas de procesamiento de imágenes) para ser incorporadas en equipos destinados a aviones militares de un gran número de países, además de España, incluyendo a Alemania, Italia, Reino Unido, Suecia, Países Bajos, República Checa, Brasil, Chile, Colombia o la India (Secretaría de Estado de Comercio, 2016: 38, 2017:38, 2018:40 y 2019:40).
- **Torres para el programa 8x8 de Croacia.** Se trata de una colaboración entre la española Navantia y la israelí Elbit Systems, con la intención de que Navantia fabrique 20 torres UT30MK2 de 30 mm para el AMV 8x8 de la firma Patria exportado a Croacia. Elbit suministrará las ametralladoras de 7,62 mm y las to-

rres de 30 mm, que integran el misil anticarro Spike (colaboración con Rafael) (Infodefensa, 2020e).

- *Componentes para obuses y granadas de mortero para Tailandia.* En 2019, 2020 y 2021, España ha exportado a Israel navegadores para obús de artillería o sobre camión autopropulsado para ser destinados posteriormente a las Fuerzas Armadas de Tailandia (Secretaría de Estado de Comercio, 2018, 2019 y 2020: 10). En 2015 también se exportaron a Israel espoletas para su ensamblaje a granadas de mortero iluminantes destinadas al Ministerio de Defensa de Tailandia (Secretaría de Estado de Comercio, 2016: 10).

3.5 ESPIONAJE

Pegasus es un software de intrusión y monitorización de la compañía israelí NSO Group Technologies, operada en buena parte por personal procedente de las Fuerzas Armadas israelíes. Gracias a una filtración masiva de datos y el trabajo de investigación colaborativo de 80 periodistas de distintos medios se ha conocido que activistas de derechos humanos, abogados y periodistas de muchas partes del mundo han sido objeto de espionaje a través de ese programa (Kirchgaessner et al., 2021). Según la compañía, "NSO no opera los sistemas que vende a clientes gubernamentales examinados" (NSO Group, 2021). NSO solo vende a Estados, y el Ministerio de Defensa de Israel regula estrechamente a NSO, otorgando licencias de exportación individuales antes de que su tecnología de vigilancia pueda venderse a un nuevo país (Kirchgaessner et al., 2021). Los clientes serían ejércitos (15%), fuerzas del orden (38%) y agencias de inteligencia (51%), en 40 países sin especificar (Kirchgaessner et al., 2021). Según fuentes de Seguridad del Estado (Fernández, 2022), NSO Group distribuye su programa Pegasus "en países occidentales" a través de tres firmas: Dars Telecom (italo-española), Excem (española con sedes en Israel, EEUU, China y Francia) y BAE Systems (británica). Excem pertenece a la familia Hatchwell, muy cercana a Benjamin Netanyahu (Fernández, 2016). En la página web de su división tecnológica identifica como clientes a la Guardia Civil, el Cuerpo Nacional de Policía, los ministerios de Interior y Defensa, los Mossos d'Esquadra y la Ertzaintza.⁸

- *CNI / Ministerio de Defensa.* "Catalangate" es el nombre del escándalo de espionaje a través del programa Pegasus de personalidades en Catalunya por su militancia independentista. Según la plataforma que lo investigó, CitizenLab, este espionaje habría afectado al menos a 65 personas, incluidas presidentes y expresidentes de la Generalitat o el Parlament

de Catalunya, miembros del Parlamento europeo, miembros de diversos partidos políticos, abogados de personalidades y representantes de la sociedad civil (Scott-Railton et al., 2022). El CNI ha reconocido el espionaje a 18 personas, incluyendo a Pere Aragonés (González et al., 2022), y fuentes cercanas al CNI han reconocido la posesión del programa israelí Pegasus (González, 2020b) –habrían adquirido licencias por seis millones de euros (Gil, 2022). La empresa Cy4gate adquirió Dars Telecom en diciembre de 2021. Citizen Lab ha desvelado que Cy4gate ha estado "implicada en la distribución de una versión falsa de la aplicación de mensajería WhatsApp utilizada para robar información" (Zelaieta, 2022). Según la Asociación Española de Empresas Tecnológicas de Defensa, Seguridad, Aeronáutica y Espacio (TEDAE), Dars Telecom también trabaja para el Ministerio de Defensa y la Policía Foral navarra (Zelaieta, 2022a).

- *Ertzaintza.* Una investigación de El Salto ha identificado que la empresa israelí Verint Systems, que en 2018 habría tratado de comprar NSO Group, ha sido la adjudicataria desde 2003 del Sistema de Monitorización Telefónica de la Ertzaintza, y que, desde 2006, Excem es el "único y exclusivo representante en el Estado español" de Verint Systems. Por entonces, señalaba El Salto, Julián García Vargas, exministro de Defensa, era consejero delegado de Excem. Esta empresa presta hoy servicios de soporte, mantenimiento y suministro del Sistema de Intervención Legal de Comunicaciones de la Ertzaintza, fabricado por Verint Systems. El total adjudicado a Verint Systems y a su representante española Excem supera los 4,7 millones de euros (Zelaieta, 2022b). En 2021 se produjo una nueva licitación para sistema de intervención legal de comunicaciones de la Ertzaintza. Se presentaron dos firmas: Excem y Dars Telecom, ambas intermediarias de NSO Group, quizá la razón por la cual, según sospechaba la investigación de El Salto, el expediente había sido declarado "secreto" por "razones de seguridad". Tras 18 años, Verint-Excem había perdido el contrato como proveedora del servicio. Según detalla la investigación, en el proceso abundaron las irregularidades, Excem recurrió y lo ganó "parcialmente", sin quedar claro si las irregularidades se debían al caso Pegasus o al choque de intereses entre las compañías (Zelaieta, 2022a).
- *Cuerpo Nacional de Policía y Guardia Civil.* Dars Telecom ha sido el adjudicatario de los contratos de adquisición de equipamiento y software y servicios de interceptación legal de las telecomunicaciones de la plataforma SILC del Cuerpo Nacional de Policía y de la Guardia Civil, por ejemplo, en 2015 (998.250 euros), 2018 (5.148.000 euros) y 2021 (5.000.000 euros) (Contratación del Sector Público, 2015, 2018, 2021).

8. Véase <https://excemtech.com/>



4. NEGOCIOS CON LOS MUROS: EL CASO GLOBAL

4.1 ISRAEL COMO PARADIGMA DE ESTADO AMURALLADO

El caso de Israel respecto a la construcción de muros fronterizos destaca por dos razones principales. Primera, porque, como muestran los datos, es el país del mundo que más muros ha levantado en sus fronteras, con un total de seis. Y, segunda, porque esos seis muros y vallas coinciden con las seis fronteras que Israel comparte con sus países y territorios vecinos: Siria, Líbano, Egipto, Cisjordania, la Franja de Gaza y Jordania, con un total de seis espacios fronterizos compartidos con cinco países diferentes. Es decir, todas sus fronteras contienen, en alguno de sus tramos, una valla o un muro de separación. El caso de Israel es, junto con Marruecos, con tres muros, y Emiratos Árabes Unidos, con dos, el de los tres únicos países en el mundo que han construido en todas sus fronteras muros o vallas, un indicador de que construir muros fronterizos forma parte de un modelo político y de país.

La siguiente tabla muestra el ranking de países que han construido muros fronterizos en los últimos 50 años, según su cantidad y en relación con el total de fronteras compartidas. Como se puede observar, Israel va a la cabeza con un total de seis muros construidos sobre un total de seis fronteras compartidas,

seguido de la India con un total de tres sobre un total de seis fronteras. Como ya se ha nombrado, destacan los casos de Marruecos, con muros construidos en todas sus fronteras, con Argelia, Sáhara Occidental (territorio ocupado) y España; y de Emiratos Árabes Unidos, con dos muros en dos fronteras con Arabia Saudí y Omán. Cabe apuntar que no se dispone de los datos exactos de la extensión de los muros, por tanto, los datos aquí reflejados no indican que el total de la frontera se encuentre amurallado, pero sí es posible hablar de una intención política en el momento en que se decide levantar un muro en la frontera independientemente de su extensión.

Israel justifica la construcción de muros en base a dos razones principales: el terrorismo y la inmigración. La política israelí de construcción de muros comenzó en 1973 en Siria, en los Altos del Golán. Este primer caso inició un modo determinado de construir muros fronterizos, puesto que se trata de la anexión de un territorio por la vía militar en el que el muro sirve para consolidar la conquista territorial. Este muro en Siria fue ampliado en 2013. En 1994 se construyen los muros de la Franja de Gaza, de manera que se cerca la zona en su totalidad, lo que produce un aislamiento total de la población palestina y un control absoluto sobre quién sale y entra en el territorio por parte de Israel, es decir, una completa *securitización* del movimiento de las personas palestinas que habitan en la Franja. Este aislamiento y los sucesivos ataques que

**Tabla 4. Ranking de países según los muros
construidos en sus fronteras en el período
1970-2020**

País	Muros fronterizos	Fronteras
Israel	6	6
India	3	6
Irán	3	7
Marruecos	3	3
Arabia Saudí	2	7
Emiratos Árabes Unidos	2	2
España	2	5
Hungría	2	7
Jordania	2	5
Kazajistán	2	5
Turkmenistán	2	4
Turquía	2	8
Argelia	1	7
Austria	1	8
Azerbaiyán	1	5
Botsuana	1	4
Bulgaria	1	5
China	1	16
Chipre	1	*
Egipto	1	4
Eslovenia	1	4
Estados Unidos	1	2
Estonia	1	2
Grecia	1	4
Irak	1	6
Kenia	1	5
Kirguistán	1	4
Kuwait	1	2
Letonia	1	4
Lituania	2	4
Macedonia	1	4
Myanmar/Burma	1	5
Nigeria	1	4
Noruega	1	3
Omán	1	3
Pakistán (Línea Durand)	1	4
Reino Unido	1	3
Rusia (Osetia del Sur)	1	14
Sudáfrica	2	6
Tailandia	1	4
Túnez	1	2
Ucrania	1	7
Uzbekistán	1	5

Fuente: Elaboración propia a partir de Ruiz Benedicto, Akkerman y Brunet (2020).

*El caso de Chipre es particular ya que el muro divide la isla entre el norte y el sur, fruto de la ocupación turca.

Tabla 5. Los muros de Israel

Estado constructor	Estado/territorio	Año estimado de inicio	Razones expuestas para su construcción
Israel	Cisjordania	2002	Terrorismo
	Egipto	2011	Inmigración
	Franja de Gaza	1994	Terrorismo
	Jordania	2015	Inmigración, terrorismo
	Líbano	2012	Terrorismo
	Siria	1973/2013	Inmigración, terrorismo

Fuente: Elaboración propia a partir de Ruiz Benedicto, Akkerman y Brunet (2020)

se han producido en la Franja de Gaza han producido diversas situaciones de emergencia humanitaria entre la población a lo largo del tiempo, así como bloqueos continuados de entrada de suministros, lo que varias organizaciones, entre ellas israelíes, han calificado como "crímenes contra la humanidad" (Naciones Unidas, 2009).

En 2002 comienza la construcción del muro con Cisjordania que pretende ser fronterizo para Israel, pero que también se basa en un modelo de anexión territorial y de ocupación, ya que ni tan siquiera respeta el trazado fronterizo establecido por los acuerdos de 1967, la denominada Línea Verde. El muro en los Territorios Ocupados, en la práctica, consolida la expulsión ilegal de las personas palestinas de sus tierras (Naciones Unidas, 2014), y la ocupación de estas tierras por parte de colonos israelíes. En este sentido, Amnistía Internacional ha declarado en diversas ocasiones que el muro vulnera el Derecho Internacional (Amnistía Internacional, 2004). Asimismo, diversas organizaciones denuncian el muro como el "Muro de la anexión" o el "Muro de *apartheid*" (Regan, 2016: 309), por las implicaciones de segregación territorial y disrupción de la vida diaria y del movimiento que genera en el día a día de las personas palestinas, que no solo se ven expropiadas y expulsadas de sus tierras y de sus recursos, sino que también ven imposibilitada su libertad de movimientos. Los otros muros construidos por Israel son el de la frontera con Egipto en 2011, en Líbano en 2012 (en una zona en la que se producen frecuentes tensiones entre ambos países), y el de Jordania en 2015.

Los muros presentan diferentes características. Por un lado, se trata de muros que, en su mayoría, pretenden consolidar una anexión por la fuerza de un territorio. Este es el caso de los muros construidos en Siria y en los Territorios Ocupados. Por otro lado, en el caso de Jordania, Egipto y Líbano se construyen muros en sus fronteras precisamente debido a las tensiones con estos países, a pesar de que los muros pueden aumentar aún más las tensiones existentes (Avdan y Gelpi, 2017: 17; Saddiki, 2017: 90). Por último, los mu-

ros que Israel pretende que sean también sus fronteras, en el caso de los Territorios Ocupados, resultan ser, en algunos de sus tramos, muros urbanos, como son los casos de ciudades como Jerusalén y Hebrón, entre otras. De modo que se militarizan ciudades y pueblos mediante muros y el despliegue de tecnologías y cuerpos militares, estableciendo un modelo de desarrollo urbano basado en la segregación y la desigualdad en el acceso a los servicios y espacios de la ciudad.

Los muros israelíes no solo se componen de construcciones físicas, e incorporan toda una serie de sistemas tecnológicos de control del movimiento; cámaras de vigilancia, torniquetes automatizados, formas de control remoto, lectura de tarjetas biométricas, escáneres corporales, entre otros, que se incorporan a una red de base de datos, de manera que se guarda un registro de las personas que se mueven por el territorio (Pallister-Wilkins, 2016: 159). De esta manera, la población palestina está en su conjunto, como comunidad, securitizada, es decir, convertida en amenaza, lo que conduce al control y restricción de todos sus movimientos por el territorio (Pallister-Wilkins, 2016: 155). En este sentido, como afirma Arieli (2016: 495), la *securitización* domina los discursos de la sociedad y la política en el país, a lo que se le suma un considerable dominio del sector industrial de seguridad en la toma de decisiones y otros procesos políticos. Como apunta Pallister-Wilkins (2016: 158), el muro construido en los Territorios Ocupados:

es una buena ilustración de la barrera como un dispositivo de interrupción (...) la potencia ocupante puede llevar a cabo diversas prácticas de seguridad que hacen que la población palestina sea cada vez más legible a nivel biopolítico.

Es decir, se busca tener un control sobre la forma de vida de las personas palestinas a través de diferentes dispositivos de registro y disrupción del movimiento, enmascarado en el discurso de la seguridad. Esto, a su vez, constituye una forma de biopolítica, como la denominó Foucault, lo que viene a ser un control sobre la vida, en este caso desarrollada por la capacidad

de ejercer el poder por parte de la potencia ocupante. Un ejemplo concreto de esta implementación de la biopolítica, que se asienta sobre la *securitización* de la población palestina, es el de la aprobación de la Ley "*Citizenship and Entry to Israel*", que prohíbe a los cónyuges palestinos entrar en el país, basándose en el riesgo de que se puedan acabar implicando en causas terroristas (Shamir, 2005: 203). De esta manera, las decisiones personales de las personas palestinas se acaban convirtiendo en objeto de posibles amenazas desde la mirada del gobierno israelí.

Cuando Regan analiza los discursos utilizados por Israel destaca que el país utiliza lo que denomina el "discurso-valla", basado en justificar la construcción de muros y vallas en que están diseñadas para aportar seguridad y reforzar la separación de territorios, apelando, a su vez, a la libertad de las personas, o Estados en este caso, de construir muros y vallas para protegerse (Regan, 2015: 311). Por su parte, Fuste señala que los muros, como los construidos por Israel en los Territorios Ocupados, se basan en legitimar la deshumanización del "otro", en este caso de la población palestina, basándose en que son comunidades que suponen un riesgo y un peligro (Fuste, 2010: 817). En otras palabras, se produce una *securitización* con el fin de justificar la segregación que hay detrás de la militarización de espacios fronterizos y de la construcción de muros.

La construcción de muros tiene graves afectaciones para el desarrollo de la vida y la economía palestina. En primer lugar, en muchos casos se encuentran separados de sus terrenos de cultivo, que a veces es su único sistema de vida, o separados de sus comunidades, incluso de sus familias. En segundo lugar, las personas palestinas ven restringido su acceso a hospitales y a otros servicios, sobre todo por la implementación de muros urbanos. En tercer lugar, la restricción de la movilidad afecta a las personas trabajadoras y a las empresas y comercios palestinos, que ven restringida y ralentizada su capacidad de movimiento, con controles entre ciudades y en entornos urbanos, lo que tiene consecuencias en la economía (Naciones Unidas, 2014; Regan, 2016: 307; Saddiki, 2017: 18). Los muros de Israel son ejemplo de cómo la construcción de muros puede convertirse en una auténtica estructura de violencia para toda una comunidad y de cómo los muros se convierten en herramientas para implementar políticas de *apartheid*.

4.2 LA INDUSTRIA DEL HOMELAND SECURITY DE FRONTERAS EN ISRAEL

Se han construido 63 muros fronterizos en los últimos 50 años. De estos 63, 57 se han levantado desde 1989, en los últimos 30 años, y 45 de ellos desde el año

2000, en las últimas dos décadas. El negocio de este tipo de industria crece en paralelo a la construcción de muros. Israel cuenta con algunas de las industrias más experimentadas, siendo uno de los principales campos de especialización de las industrias que exportan su modelo de seguridad (The Israeli export & International Cooperation Institute, 2012), así como con el sello "probado en terreno", propio de armamento y tecnologías de control y vigilancia utilizadas con población palestina. El Ministerio de Seguridad Pública de Israel (2012) anuncia su experiencia en control fronterizo de la siguiente manera:

Hoy en día, las empresas israelíes están a la vanguardia de la seguridad fronteriza, ofreciendo sofisticadas vallas electrónicas y "vallas virtuales" encubiertas, respaldadas por capacidades de detección de movimiento por vídeo, radar y sensores de vigilancia basados en la electroóptica, y vehículos autónomos de patrulla aérea, terrestre y marítima no tripulados. Los sistemas informáticos ofrecen un sofisticado seguimiento y control de personas, vehículos y mercancías, garantizando que las fronteras abiertas no se conviertan en un riesgo para la seguridad.

Según un informe publicado por el Market Research Future (2021), el mercado global de seguridad de fronteras va al alza, y calcula que en 2025 alcance un valor de más de 65.000 millones de dólares. Entre las empresas más destacadas del mundo en gestión fronteriza se encuentran General Dynamics Corporation (EEUU), Raytheon Company (EEUU), Northrop Grumman Corporation (EEUU), Elbit Systems Ltd (Israel), Leonardo SpA (Italia), Thales Group (Francia), Cobham PLC (Reino Unido), FLIR Systems, Inc. (EEUU), BAE Systems Plc (Reino Unido) (Market Research Future, 2021). Asimismo, Dror Sharon, presidente ejecutivo de Magal Security Systems, una de las empresas israelíes también líderes en construcción de infraestructuras para el control fronterizo a nivel mundial, señala el crecimiento de este mercado:

Magal es líder mundial en tecnologías de intrusión perimetral. Nuestra creciente ganancia de pedidos como este, que proporciona sensores para fronteras internacionales activas, se debe a las décadas de experiencia que tenemos en el suministro de sistemas que han demostrado con creces su eficacia sobre el terreno. A medida que los países de todo el mundo dan cada vez más prioridad a la seguridad de sus fronteras, y se dan cuenta de que la estructura física por sí misma, sin tecnología, no es una solución adecuada, vemos esto como un fuerte motor de crecimiento a largo plazo para Magal (Cision PrNewswire, 2019).

Magal Security Systems ha sido la empresa constructora responsable de los muros de Israel con la Franja de Gaza, y también con Egipto y Siria, en la zona ocupada de los Altos del Golán (Reed, 2016b). Los servi-

cios que provee la empresa para el control fronterizo son diversos, desde cámaras de vigilancia y radares de largo alcance, sensores, sistemas de lectura biométricos, centros de control y terminales móviles para patrullar los muros, entre otros (Magal, 2022). En febrero de 2021 se incorporó a Rafael Advance Defense Systems a través de un acuerdo con su filial Aeronautics (Magal, 2021).

Israel ha construido un complejo entramado de empresas de seguridad fronteriza vinculadas a la *Homeland Security*. El Instituto de Exportación de Israel afirma que representa a más de 500 empresas del campo de la *Homeland Security* (Israel Export Institut, 2022). Según el Instituto de Exportación, estas empresas en el campo de las infraestructuras fronterizas se dividen en dos categorías: control de fronteras y accesos y seguridad perimetral. En este sentido, se ha identificado a un total de 173 empresas con un papel relevante. Es decir, al menos el 35% de empresas del entramado de la *Homeland Security* israelí se dedica a desarrollar tecnologías, sistemas y servicios que sirven para reforzar las vallas y muros fronterizos, así como otros sistemas de control y seguri-

dad. De entre todas estas empresas, Elbit Systems Ltd destaca como empresa israelí referente mundial. La empresa se promociona como proveedora de sistemas de fronteras probados en terreno:

Experiencia operativa probada sobre el terreno – Elbit Systems es líder mundial en sistemas de gestión de control y defensa de fronteras, con soluciones desplegadas y plenamente operativas en Israel, Europa, EEUU y otros lugares con fronteras difíciles. El renombrado Proyecto Ejército Digital (DAP) de la compañía se deriva de los conocimientos operativos adquiridos tras años de experiencia operando en algunos de los entornos más complejos. (Elbit Systems, 2022)

La siguiente tabla muestra el listado de empresas y el tipo de sistemas o servicios que proveen, relacionado con el control fronterizo (esas empresas pueden desarrollar sistemas en otros contextos distintos al fronterizo). Cabe destacar que, paralelamente, existe otro entramado de empresas militares implicadas en fabricación de drones, vehículos de tierra y marítimos, minas y otro tipo de armamento que también son susceptibles de ser empleados en sus fronteras y en las de los países a los que exporta.

Tabla 6. Empresas de *Homeland Security* israelíes con un papel en los sistemas utilizados para el control de fronteras

Empresa	Sistema, tecnologías y servicios que desarrolla
A. OPTICAL COMPONENTS L.T.D	Fabricante de ópticas especializadas de alta calidad para aplicaciones militares, médicas e industriales
A.B. KIDMA	Sistemas de control de entrada, barras retráctiles, torniquetes, tiras de pinchos, barreras de seguridad de alta resistencia
Achidatex	Protección de grado militar y civil contra ataques
AFCON Holdings Group	Sistemas electromecánicos
AGENT	Optimización de la video vigilancia cámaras, codificadores, sistemas de gestión de vídeo y software de automatización de alarmas
Aleppo Systems International	Sistemas y plataformas de seguridad y comunicación de extremo a extremo
Al-Sorag Grup Winbar	Soluciones de seguridad y protección perimetral de edificios
AMETOS	Soluciones estratégicas de seguridad, análisis de riesgos y formación táctica
Anteo	Soluciones para infraestructuras críticas
ARPAL Defender	Protección de aluminio y vidrio como vallas, especializados en protección contra explosiones
Asero	Consultora global de alto nivel especializada en los campos de la gestión de riesgos HLS
AMSTAF	Drones de tierra para vigilancia
VISION	Inteligencia artificial para la industria de defensa
B.Rimon Agencies LTD	Vehículos de mando y remolques de comunicaciones móviles para agencias de seguridad
bdesign3D	Modelos 3D de entornos críticos
BeST (Be-Strategic Solutions)	Simuladores de crisis
BAT (Beit Alfa Technologies LTD)	Armas no letales, vehículos de control de disturbios
BIRD Aerosystems	Seguridad aérea, sistemas de protección contra misiles, sensores y vigilancia
Bluebird Aero Systems	Sistemas aéreos no tripulados
BriefCam	Sistemas de análisis de video

Empresa	Sistema, tecnologías y servicios que desarrolla
CAA	Mejora de sistemas de armas de fuego y herramientas tácticas
Carmor	Vehículos para aplicaciones militares y de seguridad nacional
CDN Tech	Iluminación para vehículos militares internos y externos
BGI Grup	Entradas complejas que incorporan control de acceso biométrico, puertas UVIS, bolardos, barreras y torniquetes
Cellint	Análisis de <i>big data</i> de teléfonos móviles
CommuniTake	Seguridad de dispositivos, comunicaciones cifradas
Controp Precision Technologies	Sistemas electroópticos y de control de movimiento para aplicaciones de vigilancia
Creomagic	Tecnología CreoNet para conexiones seguras para cuerpos de seguridad
Defensive Shield	Soluciones estratégicas operativas y tácticas para los mercados de seguridad
DEFENSOFT	Desarrolla software y metodologías para planificar sistemas de seguridad fronteriza y perimetral a gran escala para clientes gubernamentales e industriales
DSIT	Sistema SHIELD de sonares de detección de largo alcance
EM Improvement	Soluciones de seguridad, proyectos y entrenamiento
Clear-Cut Ltd	Tecnología de la información de los sistemas de mando y control, también para la industria aeroespacial
Elbit Systems	Conectividad en tiempo real para el control de fronteras
EL-FAR	Soluciones avanzadas de seguridad perimetral, 17 años de experiencia probada en terreno
Elmo	Drones, sistemas de cámaras, sistemas de visión nocturna y tecnologías biométricas
ElSight	Desarrolla tecnologías de transmisión de vídeo y datos que se utilizan actualmente en la policía militar israelí y las agencias HLS
Eltel	Desarrollo e implementación de soluciones de apoyo a la toma de decisiones (DSS) y servicios de análisis predictivos para las Fuerzas de Defensa de Israel
EMZA	Diseño y producción de Emza WiseEye un sistema de protección perimetral integrado para exteriores
ERM Advanced Telematics	Diseño, desarrollo y fabricación de soluciones innovadoras de seguridad de vehículos
ESC BAZ	Sistemas de vigilancia electroóptica para la defensa y la seguridad nacional, soluciones de imágenes térmicas para gestión de fronteras
Eurotech Communication Ltd	Puertas de enlace cifradas y seguras
eVigilo	Soluciones multicanal de notificación masiva y alerta de emergencia, la empresa apunta que han sido probadas en el campo y en eventos reales
Fifth Dimension	Bases de datos Inteligencia Artificial para la inteligencia predictiva
Foresight Prudence	Soluciones de seguridad nacional plataformas de gestión de información e inteligencia de desarrollo propio
Front Line	Equipos de protección personal, promocionados como basados en experiencia en combate
FST Biometrics	Tecnología de identificación biométrica
GAMA OPERATIONS	Seguridad y automatización de la telefonía, único proveedor de las Fuerzas de Defensa israelíes, llamadas telefónicas encriptadas
General Robotics	Plataformas robóticas avanzadas para los mercados de Defensa y Seguridad Nacional
Geospotx Ltd	Sistema de cartografía visual Street 360
GG Robotics	Mantenimiento para máquinas de rayos X, robots EOD, sistemas robóticos y otros productos, es un fabricante mundial de equipos de escaneo y seguridad
Gilat	Servicios para las comunicaciones de banda ancha por satélite
Gilat Telecom	Soluciones móviles por satélite, mensajería por satélite, comunicación segura
Gita Technologies	Sistemas de interceptación táctica en tiempo real para tecnologías de localización de celulares y satélites
GM Afcon	Sistema de Detección de Intrusión Perimetral V-ALERT, basado en sensores electrónicos para vallas de seguridad
G-NIUS	Empresa conjunta de IAI y Elbit Systems. Fabrica vehículos terrestres autónomos que promociona como probados en terreno
Goren Kidon	Escaneos de seguridad
Greenlight	Soluciones áreas con drones, sistemas anti-dron, vigilancia marítima, ciber-seguridad, recopilación de información, adquisición de datos, herramientas de vigilancia y sensores y entrenamiento
Guesher Group	Gestión de amenazas con enfoque policial y militar

Empresa	Sistema, tecnologías y servicios que desarrolla
HTS	Procesamiento de imágenes que ofrecen datos de valor añadido sobre vehículos y cargas para el control fronterizo y el acceso a sitios críticos
I.T.P. Novex	Dispositivos de seguimiento en tiempo real, mapas digitales, recopilación de datos, aprendizaje y patrón de movimiento
IDentytech Solutions	Soluciones completas de gestión de identidad. uso, integrando de cámaras, sensores y algoritmos, tecnologías biométricas con chips y tarjetas inteligentes integradas
IMCO Industries	Aplicaciones militares y civiles. Producción de vehículos aéreos, misiles, navales y terrestres, vehículos terrestres y drones autónomos, lanzamiento de granadas de humo, led de visión nocturna
INKAS	Kits de blindaje y soluciones tecnológicas avanzadas para vehículos especiales
Intelicomm	Especializada en comunicaciones de voz, vídeo y datos con/sin infraestructura, diseñada para entornos difíciles
Intuviv	Análisis de textos digitales, de mensajes formales en las redes sociales relacionados con diversos ámbitos, aplicaciones que extraen el significado implícito de un texto mediante el mapeo ontológico y la relación semántica
ISDS Brasil	Consultoría de seguridad internacional
ISPRA	Fabricación y comercialización de dispositivos no letales antidisturbios, equipos antiterroristas y equipos policiales
Israel Military Industries	La empresa pertenece en su totalidad al gobierno israelí y proporciona soluciones integradas de seguridad
Israel Aerospace Industries	Sistemas de radares con sensores integrado en redes de información seguras, entrenamiento simulación y ciberinteligencia
IsraTeam	Consultoría y evaluación de posibles amenazas, el análisis de estrategias. Equipo formado por oficiales de reserva de alto rango de la Defensa Civil israelí
Kanfit	Ingeniería aeroespacial, piezas para montar estructuras de cabina y puertas del tren de aterrizaje principal, cargadores de bengalas y tizones RTM, piezas de misiles y bombas, antenas aéreas y espaciales
KiloLambda	Soluciones de control de la luz
LDS Laser Detect Systems	Sistemas de detección láser
LeadSpotting	Plataforma de inteligencia de código abierto escanea las redes sociales y otras fuentes de Internet que recopila publicaciones, páginas, imágenes y vídeos y permite emitir alertas únicas basadas en texto y algoritmos de reconocimiento aplicados a las imágenes y los vídeos
Lior Textile Ind	Produce equipos de protección personal, 40 años de cooperación con las Fuerzas de Defensa de Israel, además produce armaduras corporales tácticas, ropa CBRN e inserciones balísticas, entre otros
LiveU	Soluciones portátiles para la transmisión de vídeo en directo. Probado en terreno
Lotan Group International	Asesoramiento sobre cuestiones específicas o soluciones integrales, incluidas las relacionadas con seguridad
M.I.P. Security	Evaluaciones de seguridad estratégicas, proyectos de diseño y mejora de la seguridad, así como entrenamiento para personal
Maavarim Group	Prestación de servicios integrales de seguridad nacional en todo el mundo
Magal Security Systems	Barreras perimetrales, drones, cámaras, sensores, sistemas de lectura biométrica
Magen	Tecnología de interceptación y de inteligencia que proporciona acceso a los datos más valiosos y privados del objetivo almacenados en los teléfonos inteligentes
Magllan Ltd	Consultoría y evaluación de seguridad y planificación, gestión de proyectos, integración y formación. Los miembros del equipo de Magllan son destacados expertos en operaciones militares especiales, seguridad nacional, lucha contra el terrorismo e inteligencia. Experiencia adquirida en las Fuerzas de Defensa de Israel
Magna BSP	Sistemas de detección de intrusos
Magos	Expertos en radares
Marom Dolphin Ltd	Textil táctico para el ámbito militar y de seguridad
Mayotex-Philcar	Empresa compuesta por antiguos oficiales superiores de las FDI con experiencia en combate, soluciones tecnológicas avanzadas para vehículos
MCTECH	Soluciones únicas anti-drones, vehículos aéreos no tripulados (UAV), inhibidores tácticos, inhibidores de prisiones y sistemas de guerra electrónica
Megiddo	Material de protección personal, vehículos blindados, protección de infraestructuras, informática y cibernética, servicios de seguridad, sistemas de vigilancia y equipos y robots.
Memtex	Dicen producir el sistema de vídeo celular táctico más pequeño del mundo, optimizado para vigilancia encubierta, uso corporal, observación táctica, misiones móviles y de despliegue rápido.

Empresa	Sistema, tecnologías y servicios que desarrolla
Meprolight	Expertos en electroóptica que fabrica sistemas para las Fuerzas Armadas de infantería.
MER Group	Soluciones en comunicaciones tácticas y de infraestructura, inteligencia, cibernética, Big Data, para la seguridad nacional
Mifram Security	Productos defensivos como torres de control, vallas tácticas y módulos de control, entre otros.
Mistral Group	Abordan estrategias de seguridad para la HLS, y producen plataformas tácticas terrestres, ingeniería de combate para soldados, sistemas de navegación y sistemas de omnivisión.
MLM Protection	Creada en 2002 por el Sr. Sharon Botzer y el Sr. Ofer Bar, ambos exoficiales superiores de la Agencia de Seguridad de Israel (el Shin Bet). Es proveedor de servicios de seguridad integrados y consultoría.
Mobilicom	Proveedor global de soluciones de comunicaciones de misión crítica, desarrolla y ofrece tecnología y soluciones de red privada móvil sin límites.
Monitel	Sistemas de sondeo de telecomunicaciones y aplicaciones basadas en sondas.
M Prest	Software de sistemas de mando y control.
MS Tech	Sensores de detección y diagnóstico.
Naim Tech	Soluciones de seguimiento GPS e inalámbricas.
Nemesysco	Tecnología de análisis de voz únicas para los mercados de seguridad, capaz de detectar las emociones y evaluación de la veracidad de las declaraciones vocales.
Netcom Malam Team	Soporte en manejo de situaciones de emergencia, analiza todos los datos para ofrecer automáticamente información y sugerencias y de actuación a los responsables de la toma de decisiones.
Netline Communications Technologies	Desarrolla, fabrica y vende contramedidas electrónicas. Realiza rastreo y seguimiento e interceptación de teléfonos móviles y comunicaciones de emergencia.
NIRTAL	Consultoría y servicios de Seguridad, entrenamiento de combate y equipamiento para empresas gubernamentales y empresas del sector privado, incluyendo: Fuerzas de seguridad y militares, antiterrorismo y guardas fronterizos. NIRTAL cuenta con personal de élite militar, policial, de inteligencia, apuntan que cuentan con experiencia adquirida en situaciones de combate reales
Nowforce	Aplicaciones de seguridad personal basadas en la nube, herramientas de respuesta móvil y comunicaciones
NVISOL	Necesidades tácticas de sistemas de seguridad
OCTOPUS	Software de gestión de la seguridad con una aplicación para teléfonos inteligentes que permite a las organizaciones gestionar todos sus requisitos de seguridad cibernética y logística desde un solo lugar
Opgal	Sistemas de imagen térmica por infrarrojos y soluciones avanzadas de visión y vigilancia
Optronics	Diseña y fabrica dispositivos de visión nocturna, equipos de prueba de electroóptica y de producción
Orad	Implementación de sistemas de protección de fronteras, bases militares, agencias de Defensa, ciudades, aeropuertos, puertos marítimos, terminales ferroviarias y centros penitenciarios, entre otras
Ortech	Materiales de protección para edificios, lugares y estructuras privadas, públicas, edificios, sitios y estructuras privadas, públicas y militares
OSG	Sistemas de vidrio para automoción y arquitectura, así como para ingeniería pesada ferroviaria maquinaria y blindaje transparente para los sectores militar y civil
OUTLOCKS	Unidades de cierre para el control de accesos
Ozem	Venta de productos de defensa y HLS a Brasil, principalmente a agencias estatales del ejército y la policía
Phantom Technologies	Sistemas de interferencia personalizados para las fuerzas policiales especiales del FDI, autoridades penitenciarias, unidades de élite, protección VIP, autoridades locales, etc. Bloqueadores de teléfonos móviles, interceptores de comunicaciones, amplificadores de potencia/antenas y equipos de contra-vigilancia
Phoenicia Flat Glass Industries	Soluciones de seguridad de alta gama para vehículos blindados y edificios. Phoenicia es un proveedor reconocido de vehículos de las fuerzas de la OTAN
Phoenicia Shield	Ventanas y fachadas resistentes al fuego, a las explosiones y a la entrada forzada
PICSIX	Equipos de contra-intercepción diseñados para detectar, localizar y sabotear sistemas de interceptación activos en las proximidades
PIKO	Pistola de spray pimienta PIKO (más rápido y efectivo que los botes de spray de pimienta)
Plasan	Vehículos tácticos blindados tripulados, que se caracterizan por su maniobrabilidad 4x4. Están equipados con tecnologías de inteligencia, vigilancia, reconocimiento, mando y comunicación
Pro4tech	Análisis en tiempo real de vídeo procedente de exteriores en condiciones adversas, proporcionando información sobre el estado de las cámaras
Protrack	Software y tecnologías de visión computarizada y análisis de contenido vídeo para los mercados militares y civiles
Qognify	Gestión de vídeo, análisis de datos que capturan, integran, correlacionan y analizan datos de múltiples sistemas de seguridad y sistemas operativos

Empresa	Sistema, tecnologías y servicios que desarrolla
RADA Electronic Industries	Sistemas electrónicos de defensa especializados en el desarrollo, producción y venta de sistemas electrónicos avanzados para aplicaciones aéreas y terrestres
RADWIN	Movilidad inalámbrica y banda ancha en movimiento, voz, vídeo y datos para largo alcance
RAFAEL Advanced Defense Systems	Fabrica sistemas de defensa avanzados para las Fuerzas de Defensa de Israel, pasando por sistemas navales, sistemas espaciales y cibernéticos
Rb-Doors	Sistema de cierre multiperno
Rbtec	Desarrollo del diseño y fabricación de tecnologías de detección perimetral exterior
Reporty	Plataforma móvil basada en vídeo en tiempo real, que se apoya en un sistema que permite informar por vídeo en directo y de forma inmediata desde el lugar
Infrared-ID	Identificación por infrarrojos para dispositivos de visión nocturna y térmicos
RT LTA Systems	Sistema táctico compuesto por una estación de control móvil, una plataforma equipada con un conjunto de sensores
SESP	Protección de convoyes VIP y de convoyes militares, sistemas de interferencia antidisturbios y anti-drones, gestión de multitudes, interferencias portátiles tácticas y vehiculares, interferencias en prisiones, vehículos terrestres no tripulados
SAN	Diseña, fabrica, vende y presta servicios de maquinaria, además de equipos técnicos, con materiales ligeros. Proveedor en este sector para las Fuerzas de Defensa de Israel
Sdema Grup	Gestión de proyectos de ámbitos de HLS, entre los que se incluyen la protección de infraestructuras críticas, la ciberseguridad, la aviación y el transporte
SECUBIT	Sistema de contador de disparos que permite registrar y almacenar en tiempo real los datos de los disparos, se define como una "caja negra" para las armas
SEGURO Cyber Industries	Sistema telefónico encriptado e interfaz que permite la grabación de las llamadas entrantes y salientes para los servicios de inteligencia
SensoGuard	Aparatos de seguridad enterrados y magnéticos, proveedor de las Fuerzas de Defensa de Israel
Septier Communication Limited	Sistemas de interceptación y análisis de comunicaciones, infraestructura de localización celular, aplicaciones antifraude y productos de vigilancia de redes
Seraphim Optronics	Sistemas electroópticos para la vigilancia encubierta en los mercados de defensa militar, paramilitares y civiles. En fronteras sirve para huecos y ubicaciones remotas
SerVision	Video-vigilancia remota de cualquier tipo de sitio, fijo o en movimiento
Shafran	Sistemas de seguridad para organizaciones, incluyendo la física, de la información y configuración de los sistemas de seguridad técnica entre otros
SHILAT Optronics	Electroóptica que ofrece varias tecnologías propias para aplicaciones de defensa y Seguridad Nacional, como el aerostato de observación micro táctica, la cámara de visión nocturna y los láseres. Empresa propiedad de Rafael Advanced Defense Systems
Sightec	Visión por ordenador mediante drones para la vigilancia e inspección en tiempo real
SILVER SHADOW	Fabricante de armas de fuego y proveedor autorizado del Ministerio de Defensa y la policía de Israel. Uno de sus productos es el Corner Shot inventado por el Amos Golan, un sistema de armas tácticas que apuntan como "probado en terreno".
SPARTA	Operaciones encubiertas y abiertas para los sectores gubernamentales, corporativos y privados. Consultoría y servicios de evaluación de riesgos. Empresa compuesta por antiguos ejecutivos y operadores de la policía israelí, fuerzas especiales militares, unidades de élite, espionaje y agencias de seguridad
STI	Soluciones de seguridad para las fuerzas paramilitares y policiales
Sunshield Group	Protección de edificios, barreras físicas y evaluación y análisis de riesgos
SuperCom	Biometría y tarjetas inteligentes
Shiryonit Hosem	Puertas de seguridad, gestión y evaluación de riesgos y vallas de seguridad
SURF	Video-vigilancia en tiempo real, análisis de video, drones de vigilancia
SDS (suspect detection systems)	Tecnologías de investigación y control automatizado para detectar "elementos hostiles" y "sospechosos" en cruces fronterizos o puestos de control, producción de tecnología biométrica
Synel	Desarrollo y producción de sistemas de datos de tecnologías biométricas, huellas dactilares y comunicación inalámbrica
Synergy Global Project Management	Ejecución de sistemas de seguridad entre ellos fronterizos como barreras físicas y control de datos biométricos
Tactical Robotics	Filial propiedad de Urban Aeronautics Ltd, ha desarrollado la AirMule, un monomotor no tripulado para los lugares donde los helicópteros no pueden operar
TANDU Technologies and Security Systems	Evaluación de riesgos de amenazas y vulnerabilidad, definición de necesidades y requisitos operativos, ingeniería de sistemas de seguridad

Empresa	Sistema, tecnologías y servicios que desarrolla
TAR Ideal Concepts	Empleados con amplios antecedentes militares y experiencia en seguridad e inteligencia. Suministra a las fuerzas militares, policiales y especiales, sistemas, tecnologías, equipos y ropa de protección adaptados.
Tech360	Desarrollo de sistemas electrónicos
Telemessage	Comunicaciones
Terrogence	Inteligencia antiterrorista
Thermal Beacon	Produce emisores térmicos, ópticos, iluminadores y punteros láser
Top I vision	Sistemas tácticos de vigilancia para detectar, recopilar, procesar y analizar en tiempo real
Troya	Visión nocturna e imágenes térmicas
TSG	Filial de Ness especializada en soluciones de telecomunicaciones de defensa y Seguridad Nacional, así como en servicios de ciberseguridad
Vidisco	Sistemas portátiles de inspección por rayos X
VIISIGHTS	Soluciones de análisis de vídeo, para ciudades, empresas, infraestructuras, entre otros
Viki-Sense	Tecnologías biométricas y de reconocimiento. Creada en 2012 por veteranos de las fuerzas de seguridad israelíes
VisionMap	Imágenes aéreas para aplicaciones de defensa HLS
Wave Guard Technologies	Detección y seguimiento basados en el móvil. Permite a las autoridades supervisar la ubicación en tiempo real y el historial, movimientos y actividad de comunicación de individuos y grupos, así como identificar patrones de comportamiento
Windward	Evaluación continua de los "riesgos" aguas nacionales, señalando dónde y cuándo se requiere más atención operativa
X-TEST	Se trata de la división de seguridad del Grupo Tamar, dedicada a la supervisión, formación y planificación para proyectos de seguridad
YTS	Diseño, ingeniería e integración de vehículos para misiones especiales adaptados a los requisitos tácticos y estratégicos
ZAE	Producción de sistemas no tripulados y robótica, planificación y consultoría de seguridad, evaluación y análisis de riesgos
3DOR	Simulaciones dinámicas en 3D para la investigación de operaciones

Fuente: Elaboración propia a partir de Israel Export Institut (2022)

4.3 INFLUENCIA Y PARTICIPACIÓN DE LA HOMELAND SECURITY ISRAELÍ EN LA MILITARIZACIÓN DE LAS FRONTERAS MUNDIALES

El papel global de la industria de construcción y tecnología de fronteras israelí es relevante y, como ya se ha comentado, es valorada como tecnología "probada en terreno" o "probada en combate", como también ocurre con otro tipo de armamento. Los casos de cooperación en materia de tecnología de Defensa de Israel con otros países son numerosos, y a menudo incluye formación y asesoramiento. Esto también ocurre con el caso de las fronteras, cuyo papel en la construcción del concepto de Seguridad Nacional ha crecido en relevancia.

A continuación, se analizan algunos casos en los que el entramado de *Homeland Security* israelí o el mismo Gobierno ha influido en cuanto a las políticas y la implementación de medidas fronterizas en otros países. Se estima que los casos realmente existentes son mayores a los aquí representados, debido al enorme conglomerado industrial de *Homeland Security* israelí y la dificultad de rastrear su entramado y sus acuerdos con otras filiales de otros países.

■ **Estados Unidos.** El gigante israelí Elbit Systems construyó en 2016 una valla de alta tecnología, denominada "smart wall", equipada con sensores y radares en la frontera de EEUU para el Departamento de *Homeland Security* en el sureste de Arizona (Reed, 2016a). Como apunta Shapira (2013: 252), la empresa asesora y colabora en la construcción de muros en todo el mundo, también en la frontera entre EEUU y México. Por su parte, Magal, otra de las principales empresas israelíes y la principal en la denominada "seguridad perimetral", está también implicada en el mantenimiento de los trozos de muro construidos por EEUU en la frontera con México. En 2019 la empresa ganó un contrato de más de 6 millones de dólares para el mantenimiento de los sistemas de detección perimetral implementados a lo largo de 200 Km de la frontera (Cision PrNewswire, 2019). Con la elección de Donald Trump como presidente del país en 2016 y sus promesas de construir, no un nuevo muro, si no de ampliar el ya existente, las acciones de la empresa subieron (Reed, 2016b).

■ **Colombia.** Recientemente, el ejército de Colombia ha adquirido un sistema de control para su frontera con Venezuela a la israelí Elbit Systems, por valor

de 30 millones de dólares. El acuerdo, firmado a finales de 2021, incluye cámaras de alta resolución, sensores térmicos y drones, además de puestos de mando avanzados, construcción de torres, sistemas de mando y entrenamiento de personal (Info-defensa, 2021b).

■ **India.** Este país tiene varios muros construidos en sus fronteras. En el caso del que colinda con Pakistán y la región en disputa de Cachemira, se emplea tecnología de vigilancia y radares de tecnología israelí, incluyendo la mejora del vallado de las fronteras, sensores terrestres y cámaras térmicas portátiles. La colaboración entre los dos países en materia de Defensa es destacable desde hace décadas, pero ha aumentado de manera significativa tras los ataques terroristas en Mumbai en 2008, y con la llegada al poder del presidente Modi, con lo que India ha llegado a ser una de las principales compradoras de tecnología israelí (Sultaana, 2021). De hecho, como afirma Sultaana (2021: 144-148), la tecnología de vigilancia fronteriza israelí ha sido clave en el conflicto entre India y Pakistán debido al uso de drones y sensores fronterizos. Además, la policía desplegada en la frontera con Cachemira ha sido en gran parte formada en la Academia de Policía de Israel. Por otro lado, a finales de 2021 India recibió drones Heron desarrollados por la empresa Israel Aerospace Industry (IAI), que serán utilizados en la frontera, motivo de disputa, entre China e India, en la zona de Ladakh. Los drones Heron pueden ser utilizados para atacar con munición (EurAsian Times Desk, 2021).

■ **Grecia.** La colaboración en materia de tecnología fronteriza entre Grecia e Israel ha incluido a drones Heron fabricados por Israel Aerospace Industry, a través de un acuerdo firmado en 2020 entre ambos países. Este tipo de dron son utilizados por Grecia especialmente para controlar las fronteras marítimas del mar Egeo (Kogan, 2021). Este mismo dron es utilizado por India para el control de la frontera con China y por la Agencia Europea de la Guardia de Fronteras y Costas (Frontex) para el control del Mediterráneo (Ahmed y Tondo, 2021), que se fabrica en colaboración con la empresa Airbus Defence

and Space Airborne Solutions (ADAS), subsidiaria de AIRBUS Defence and Space (Airbus, 2020).

■ **Unión Europea y Frontex.** Los drones Heron y Hermes, ambos utilizados por Frontex para la vigilancia del Mediterráneo, fueron producidos con fondos concedidos por la agencia europea a dos empresas israelíes: Israel Aerospace Industry y Elbit Systems, respectivamente, por un coste de 100 millones de euros. Ambos drones, han sido utilizados en Gaza por el ejército israelí (Ahmed y Tondo, 2021). El sistema que acompaña a los drones permite enviar información en tiempo real a las estaciones de control de Frontex, que son compartidos con otros guardacostas, como los libios (Monroy, 2021).

■ **Chipre.** En 2021, Chipre, dividida por el norte y el sur por una valla, ha comprado tecnología israelí de Elbit Systems para la vigilancia en la zona con retrasmisión de la valla 24 horas, en parte para controlar el flujo de personas refugiadas sirias que están llegando a la isla (AL-Monitor, 2021; Ferreira, 2021).

■ **Kenia.** En 2015 Kenia anunció que proyectaba construir un muro en su frontera con Somalia, principalmente por razones que tenían que ver con el grupo armado Al-Shabaab y las personas que tratan de cruzar la frontera. En 2017 el primer ministro Benjamín Netanyahu visitó Kenia con la promesa de aportar soporte técnico a esa frontera. La empresa israelí Magal ya era la encargada de la construcción de la valla (Garvin, 2018; Zeveloff, 2016).

■ **Marruecos.** Marruecos utiliza también el dron producido por Elbit Systems Hermes 900 para control, vigilancia y disparo de munición en el muro que separa el Sáhara Occidental ocupado por el país (Helou, 2021).

■ **Corea del Sur.** Corea utiliza soporte tecnológico israelí militar y de seguridad desde hace una década (Army Technology, 2011). Sobre todo, en lo que concierne a drones, puesto que opera los modelos de fabricación y diseño israelí Searcher II y Heron, utilizados en diversas misiones de vigilancia, entre ellas el control de la frontera terrestre y marítima con Corea del Norte (Saballa, 2011).



5. CONCLUSIONES: INJUSTICIA PROBADA Y REPRODUCIDA

Israel ha producido, reproducido y sufrido durante décadas conflictividad armada que hoy argumenta como experiencia con valor añadido comercial. También ha construido una marca, sobre todo en lo relacionado con la *Homeland Security*, ese sector a caballo entre la seguridad interior tradicionalmente asociada a la policía y la que actúa allende de sus fronteras con las fuerzas militares. En Israel, estos cuerpos y otros cuerpos de Defensa y Seguridad se confunden.

Vender a Israel componentes armamentísticos está mal, en cuanto a que son bien conocidas las prácticas del ejército con las armas. Israel no respeta el derecho internacional, ni el Derecho Internacional Humanitario, ni la Declaración Universal de los Derechos Humanos. Las declaraciones de instituciones internacionales de todo tipo son tan numerosas en estos sentidos que entendemos superfluo detallar aquí lo que son hechos probados. Pero comprar a Israel material militar también está mal, porque abarata la ocupación de territorios y la torna viable. Adquirir esos productos argumentando el valor añadido israelí de estar probados “en combate” o “en terreno” incentiva estas prácticas y subordina cualquier objeción. Hacer negocios con empresas militares y de seguridad israelíes contribuye a todo lo anterior, al facilitar su acceso a los mercados internacionales, resaltar el valor añadido de su experiencia violenta contra la población palestina, importar y promocionar el modelo

securitario israelí y condicionar el propio éxito al de un modelo fuertemente cuestionado por sus prácticas en los Territorios Ocupados de Palestina y en otros lugares. Hacer todo eso, diga lo que diga el liberalismo económico, los mercados o las relaciones internacionales, está mal.

En España, como también sucede con otros países de la Unión Europea, se conoce el detalle de las estadísticas y el material que se exporta a Israel. Estas transferencias se han caracterizado por ser significativas en cuanto a su falta de adecuación a las legislaciones españolas y europeas. No decimos aquí que son ilegales porque no es esta la conclusión a la que haya llegado un tribunal español -las exportaciones se amparan en la Ley de Secretos Oficiales para negar la información que permitiría una condena. Pero sí vamos a decir que son totalmente contrarias al espíritu y la lógica de dotarse de una ley de comercio de armas, vigente en España y en Europa, aun carente de las garantías de protección de los tribunales. Es relevante y significativo que esas exportaciones se produzcan con total impunidad y ausencia de rendición de cuentas. Además, las denegaciones de licencias de exportaciones a Israel han sido anecdóticas en España, y también lo son en otros países europeos. Con todo, no son las exportaciones españolas de armas a Israel el componente más preocupante de las relaciones militares y armamentísticas entre los países. Israel no necesita las armas españolas. Necesita más su colaboración, complicidad y sinergias en lo que concierne a exportar tanto sus productos como sus servicios

made in Israel, para globalizar un modelo que ha probado ser dañino para las personas. Un modelo que, en Israel, se basa en el *apartheid*.

No se conoce el detalle oficial de las estadísticas y el material importado por España desde Israel, para el que no existe una legislación específica como sucede con las exportaciones. Algo similar ocurre con muchos otros países, cuya explicación en relación con aquello que compran a Israel depende de lo que informan los medios de comunicación o lo que publicitan las revistas militares, pero no de un reporte oficial sujeto a rendición de cuentas. En el caso de Israel y España, como es mucho más la norma que la excepción en aquel país, se sabe que estas importaciones son de un volumen muy superior a las exportaciones. Estas transferencias también suscitan controversia en cuanto a que abaratan el alto coste de la ocupación israelí en distintos territorios. Esas compras se producen, además, en un contexto que defiende el valor añadido de los productos israelíes por su experimentación en situaciones de "combate", sobre todo en la Franja de Gaza.

Las relaciones empresariales entre España e Israel incluyen al menos cuatro lógicas: el establecimiento de filiales de empresas israelíes en España (no se conocen ejemplos a la inversa) que permitan el acceso a contratos en clave nacional; la colaboración para ganar concursos para suministrar productos acabados a los ejércitos españoles; la cooperación estratégica a largo plazo a través de subproductos o componentes

de equipos; y el concierto para el acceso a mercados internacionales. El objetivo central de estas relaciones industriales es el acceso al mercado español o a terceros mercados, destacando Latinoamérica y el mundo árabe, donde las conexiones de algunas empresas españolas son de valor añadido. Israel también se beneficia de la participación en programas industriales relacionadas con la OTAN y la UE, y las empresas españolas consiguen promocionarse a través de una *marca Israel* consolidada por su experiencia armamentística y *securitaria*, sobre todo en la Franja de Gaza.

Finalmente, el modelo *securitario* israelí por antonomasia es, probablemente, el relacionado con el control de fronteras y personas. Todas las fronteras de Israel tienen muros, y buena parte de los muros que se levantan en el mundo los construyen las mismas personas y empresas israelíes. Israel no sabe trazar muros, se sale de la raya cual párvulo, y así lo han dictaminado instituciones a lo largo y ancho del planeta. Aun así, es su modelo el que se exporta y promueve. La construcción de muros tiene graves afectaciones para el desarrollo de la vida. En el caso de Palestina, separan familias, comunidades y terrenos de cultivo; limitan el acceso a hospitales y a otros servicios; y restringen la movilidad de las personas trabajadoras y a las empresas y comercios. Los muros de Israel han sido ejemplo de cómo su construcción produce violencia indiscriminada y no deberían servir de referente a ningún país, sino ser condenados con contundencia.

BIBLIOGRAFÍA

[Las consultas no especificadas se realizaron entre marzo y junio de 2022]

- Ahmed, Khaamil y Lorenzo Tondo (2021): "Fortress Europe: the millions spent on military-grade tech to deter refugees", *The Guardian*, 6 de diciembre, <https://www.theguardian.com/global-development/2021/dec/06/fortress-europe-the-millions-spent-on-military-grade-tech-to-deter-refugees>
- Airbus (2020): "European Border and Coast Guard Agency (Frontex) selects Airbus and its partner IAI for Maritime Aerial Surveillance with Remotely Piloted Aircraft Systems (RPAS)", 20 de octubre, <https://www.airbus.com/en/newsroom/press-releases/2020-10-european-border-and-coast-guard-agency-frontex-selects-airbus-and>
- Al-Monitor (2021): "Israel to export border surveillance technology to Cyprus", 8 de noviembre, <https://www.al-monitor.com/originals/2021/11/israel-export-border-surveillance-technology-cyprus>
- Alpha Unmanned Systems (2017): "Ready to fly! Delivery of new Alpha 800 UAVs to Israel!", 8 de septiembre, <https://alphaunmannedsystems.com/2017/09/08/ready-fly-delivery-new-alpha-800-israel/?lang=es>
- Alpha Unmanned Systems (2015): "Alpha Unmanned Systems, SL Takes Off in Israel", 23 de junio, <https://alphaunmannedsystems.com/2015/06/23/alpha-unmanned-systems-sl-takes-off-in-israel/?lang=es>
- Amnistía Internacional (2004): "El muro vulnera el derecho internacional", 19 de febrero, <https://www.es.amnesty.org/en-que-estamos/noticias/noticia/articulo/el-muro-vulnera-el-derecho-internacional/> [Consulta: 12 de septiembre de 2020].
- A.R.E. (2022): "La Guardia Civil aumenta a 9.000 la compra de pistolas Ramón de origen israelí", *El Confidencial Digital*, 11 de julio, <https://www.elconfidencialdigital.com/articulo/seguridad/guardia-civil-aumenta-9000-compra-pistolas-ramon-origen-israeli/20220708111829423904.html>
- Arieli, Tamar (2016): "Borders, conflict and security", *International Journal of Conflict Management*, 27, 4, pp. 487-504.
- Armas.es (2008): "RABINTEX suministra 488 chalecos antibalas a los Mossos", 11 de diciembre, <http://www.arms.es/foros/noticias-y-eventos/rabintex-suministra-488-chalecosantibalas-a-los-mossos-t591970.html#p591970>
- Armas.es (2009): "RABINTEX suministra cascos y pantallas antibalas a la Guardia Civil", 21 de diciembre, <https://www.arms.es/policial/rabintex-suministra-cascos-y-pantallas-antibalas-a-la-guardia-civil>
- Armas.es (2010): "La Guardia Civil se protege con la compra de 12.324 chalecos antibala RABINTEX", 15 de octubre, <http://www.arms.es/noticias/30997-la-guardiacivil-se-protege-con-la-compra-de-12324-chalecos-antibala-rabintex.html>
- Army Technology (2011): "South Korea to Cooperate with Israel for Border Protection Expertise", 19 de enero, https://www.army-technology.com/contractors/publications/strategic-defence-intelligence__trashed/pressreleases/press10-30/
- Avdan, Nazli y Christopher Gelpi (2017): "Do good fences make good neighbors? Border barriers and the transnational flow of terrorist violence", *International Studies Quarterly*, 61(1), pp. 14-27.
- Barcenilla, Luis Miguel (2021a): "Gobierno Vasco, Ertzaintza y Ayuntamiento de Bilbao contratan a la empresa de un exagente de la inteligencia israelí", *El Salto*, 11 de septiembre, <https://www.elsaltodiario.com/armamento-policial/gobierno-vasco-ertzaintza-bilbao-contratan-exagente-israeli-mossad>

- Barcenilla, Luis Miguel (2021b): "El Gobierno Vasco compra portagranadas a la empresa del exagente del Mossad israelí y refuerza la seguridad público-privada", *El Salto*, 15 de diciembre, <https://www.elsaltodiario.com/armamento-policial/gobierno-vasco-compra-portagranadas-exagente-mossad-israeli-seguridad-publica>
- BBC (2016): "Spain questions Israel over helicopter drone gift to Russia", 25 de noviembre, <https://www.bbc.com/news/world-europe-38106686>
- Ben David, Alon (2013): "Israel Among Leading Arms Exporters In 2012", *Aviation Week & Space Technology*, 5 de agosto, <https://aviationweek.com/defense-space/israel-among-leading-arms-exporters-2012>.
- Bromley, Mark (2008): *The Impact on Domestic Policy of the EU Code of Conduct on Arms Exports: The Czech Republic, the Netherlands and Spain*, SIPRI Policy Paper núm. 21, Estocolmo, SIPRI.
- Camps-Febrer, Blanca (coord.); Baquero, Lucrecia; Cama, Mercè; Daza, Felip; García, Aritz y Elena Hosta (2017): *Derechos Humanos al Margen: las relaciones económicas Cataluña-Israel*, http://www.odhe.cat/wp-content/uploads/Informe_ODHE_ESP_VD.pdf
- Carrasco, Benjamín (2019a): "El Ejército y Santa Bárbara presentan Castor, el vehículo de zapadores español", *Infodefensa*, 30 de mayo, <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/3128052/ejercito-santa-barbara-presentan-castor-vehiculo-zapadores-espanol>
- Carrasco, Benjamín (2019b): "Navantia trabaja en una versión autónoma de su vehículo para unidades de inteligencia", *Infodefensa*, 3 de octubre, <https://www.infodefensa.com/es/2019/10/03/noticia-navantia-trabaja-vehiculo-inteligencia-autonoma.html>
- Carrasco, Benjamín (2022): "La Guardia Civil adquiere el fusil de asalto MZ-4P de la israelí Emtan", *Infodefensa*, 23 de febrero, <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/3456842/-guardia-civil-adquiere-fusiles-asalto-mz4p-israeli-emtan>
- Cision PrNewswire (2019): "Magal Awarded a \$5.5 Contract for Its Advanced Perimeter Intrusion Technologies for Detecting Border Infiltration", 18 de junio, <https://www.prnewswire.com/news-releases/magal-awarded-a-5-5-contract-for-its-advanced-perimeter-intrusion-technologies-for-detecting-border-infiltration-300870238.html> [Consulta: 5 de enero de 2022].
- Contratación del Estado (2019): "Pliego de prescripciones técnicas de suministro en la etapa de adquisición. Adquisición de disparos HEAT-TP-T de 120mm para Leopard", ref. 0/80/SIAM/050-19-A1, 10 de abril, <https://contrataciondelestado.es/wps/wcm/connect/a1e21bf6-b955-450a-8b03-f2154b28497e/DOC20190614124109025+PPT.pdf?MOD=AJPERES>
- Contratación del Sector Público (2015): Expediente P-15-012, 19 de junio, BOE núm. 146, <https://www.boe.es/boe/dias/2015/06/19/pdfs/BOE-B-2015-19743.pdf>
- Contratación del Sector Público (2018): Expediente M-18-017, 10 de octubre, https://contrataciondelestado.es/wps/wcm/connect/3f7b142c-9ed9-4970-954f-3d28a3680ca9/DOC_CAN_ADJ2018-410854.pdf?MOD=AJPERES
- Contratación del Sector Público (2021): Expediente M-21-002, 17 de agosto, https://contrataciondelestado.es/wps/wcm/connect/7a4bda8a-3d6d-45f9-b619-7141f1793c23/DOC_CAN_ADJ2021-189835.pdf?MOD=AJPERES
- Elbit Systems (2022): "Advanced Border Security Solution", <https://elbitsystems.com/media/Advanced-Border-Security-Solution-1.pdf>

- EurAsian Times Desk (2021): "Keeping An Eye On Chinese PLA, India Deploys 'Advanced' Israeli-Origin Heron TP Drones Near Disputed Border", *The Eurasian Times*, 1 de diciembre, <https://eurasiantimes.com/india-deploys-advanced-israeli-origin-heron-tp-drones-near-china/>
- F. del Corral, José Luis (2008a): "Nuestra prioridad es crear tecnología propia en Castilla y León. Entrevista con Rami Yaar, vicepresidente de Aeronautics Defense Systems", *El Mundo*, 29 de junio.
- F. del Corral, José Luis (2008b): "Aeronautics compra suelo en Boecillo para un centro vanguardista en sistemas de seguridad", *El Mundo*, 29 de junio.
- Feldman, Yotam (2013): *The Lab*, documental, <https://www.gumfilms.com/projects/lab>
- Fernández, Antonio (2016): "El director de la OAC pasa al ataque y pone el foco en la unidad de espionaje de los Mossos", *El Confidencial*, 24 de junio, https://www.elconfidencial.com/elecciones-generales/2016-06-24/oac-grabaciones-espionaje-cintas-interior-fernandez-diaz_1222177/
- Fernández, Juan José (2022): "Espiar a Pere Aragonès con Pegasus costó 43.000 euros", *El Periódico*, 21 de mayo.
- Ferreira, Victor (2021): "Israel's own Elbit Systems will develop and produce a surveillance system for Cyprus", 26 de noviembre, https://finabel.org/israels-own-elbit-systems-will-develop-and-produce-a-surveillance-system-for-cyprus/?utm_source=rss&utm_medium=rss&utm_campaign=israels-own-elbit-systems-will-develop-and-produce-a-surveillance-system-for-cyprus
- Fuste, Jose I. (2010): "Containing Bordered 'Others' in La Frontera and Gaza: Comparative Lessons on Racializing Discourses and State Violence", *American Quarterly*, 62(4), pp. 811–819.
- Garvin, Marc (2018): "Combating Terrorism on the Somalian Border: The Improbable Kenyan Dream?", *Global Challenges*, núm. 4, octubre, <https://globalchallenges.ch/issue/4/combating-terrorism-on-the-somalian-border-the-improbable-kenyan-dream/>
- Gil, Joaquín (2022): "¿Qué sabe el creador de Pegasus sobre el espionaje a Sánchez y Robles?", *El país.com*, 4 de mayo, <https://elpais.com/espana/2022-05-04/que-sabe-el-creador-de-pegasus-sobre-el-espionaje-a-sanchez-y-robles.html>
- Gobierno de Israel (2007): "Israel's Defence Export contracts break an all time record, reaching over \$4.4 billion in 2006", nota de prensa, 9 de enero, disponible en: <http://www.mod.gov.il/pages/dover/doverEnglish.asp?systype=3> [Consulta: 14 de noviembre de 2009].
- González, Miguel (2016): "Exteriores se queja a Israel por regalar un dron español a Rusia", *El País*, 26 de noviembre, https://elpais.com/politica/2016/11/24/actualidad/1480014468_149434.html
- González, Miguel (2020a): "El Gobierno vetó la venta de grilletas a la policía de Israel y suspendió los contratos de armas con Maduro", *El País*, 10 de junio.
- González, Miguel (2020b): "Los servicios secretos españoles tienen el programa que espió a Torrent", *El País*, 16 de julio.
- González, Miguel; Hermida, Xosé y Javier Casqueiro (2022): "La directora del CNI confirma el espionaje legal y autorizado a 18 independentistas, incluido Pere Aragonès", *El País*, 5 de mayo.
- Helou, Agnes (2021): "Morocco and Israel to sign kamikaze drone deal", *Defense News*, 1 de octubre, <https://www.defensenews.com/unmanned/2021/10/01/morocco-and-israel-to-sign-kamikaze-drone-deal/>
- Human Rights Watch (2009): *Precisely Wrong. Gaza Civilians Killed by Israeli Drone-Launched Missiles*, 30 de junio, <https://www.hrw.org/report/2009/06/30/precisely-wrong/gaza-civilians-killed-israeli-drone-launched-missiles>

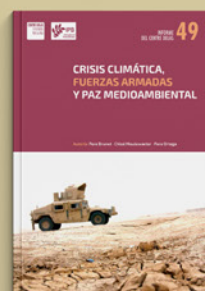
- ISDEF (2019): "Exhibitors List 2019", <https://www.tlv2019.isdefexpo.com/exhibitors-list-2019/>
- Israel Financial Inside (2019): "Aeronautics is sold to Rafael and businessman Avihai Stoler for NIS 850 million", 13 de enero, <https://www.ifi.today/financial/306-Aeronautics-is-sold-to-Rafael-and-businessman-Avihai-Stolero-for-NIS-850-million.html>
- Infodefensa (2011a): "PAP Tecnos Innovación suministrará a Defensa estaciones de armas para los RG-31", 23 de septiembre, disponible en: <http://www.infodefensa.com/?noticia=pap-tecnosinnovacion-suministrara-a-defensaestaciones-de-armas-para-los-rg-31> [Consulta: 24 de julio de 2013].
- Infodefensa (2018a): "IAI moderniza los dos RPAS Searcher del Ejército español", 21 de julio, <https://www.infodefensa.com/es/2018/07/21/noticia-division-malat-moderniza-searcher-ejercito.html>
- Infodefensa (2018b): "España sacará a concurso su nuevo mortero embarcado en 2020", 14 de noviembre, <https://www.infodefensa.com/es/2018/11/14/noticia-espana-sacara-concurso-nuevo-mortero-embarcado.html>
- Infodefensa (2018c): "El Gobierno aprueba 1.771 millones de euros más para el submarino S-80", 27 de julio, <https://www.infodefensa.com/es/2018/07/27/noticia-gobierno-aprueba-elevar-techo-gasto.html>
- Infodefensa (2019a): "Tecnobit efectuará el mantenimiento de los pods del F-18 español", 8 de enero, <https://www.infodefensa.com/es/2019/01/08/noticia-tecnobit-efectuara-mantenimiento.html>
- Infodefensa (2019b): "La Brigada de la Legión también puso a prueba una versión beta de la mula de carga robótica de la israelí IAI que permite el transporte de material que normalmente portan los soldados", 10 de junio, <https://www.infodefensa.com/es/2019/06/10/noticia-escribano-mostrara-themis-guardian-legion.html>
- Infodefensa (2019c): "El RPAS Orbiter del Ejército de Tierra vuela por primera vez en Irak", 26 de junio, <https://www.infodefensa.com/es/2019/06/26/noticia-ejercito-tierra-realiza-primer-vuelo-orbiter.html>
- Infodefensa (2019d): "El Ejército adquiere disparos del carro de combate Leopard a la israelí IMI", 10 de junio, <https://www.infodefensa.com/es/2019/06/10/noticia-ejercito-adquiere-disparos-carro-combate-leopardo-israeli.html>
- Infodefensa (2019e): "El Ejército invierte 2,8 millones en la adquisición de munición de Leopard", 24 de junio, <https://www.infodefensa.com/es/2019/06/24/noticia-ejercito-invierte-millones-adquisicion-municion-leopardo.html>
- Infodefensa (2019f): "La israelí Netline proveerá de inhibidores de frecuencia a Defensa", 1 de abril, <https://www.infodefensa.com/es/2019/04/01/noticia-defensa-adjudica-israeli-netline-contrato-inhibidores-frecuencia.html>
- Infodefensa (2019g): "Netline iniciará en diciembre el suministro de inhibidores para vehículos a España", 8 de agosto, <https://www.infodefensa.com/es/2019/08/08/noticia-netline-iniciara-diciembre-suministro-inhibidores-vehiculos-espana.html>
- Infodefensa (2019h): "Castor, Tizona, Cerberus o Alakran, los nombres propios de la feria", 7 de junio, <https://www.infodefensa.com/es/2019/06/07/noticia-grandes-novedades-feria.html>
- Infodefensa (2019i): "Escribano y Rafael suministrarán torres remotas a la Armada española", 11 de abril, <https://www.infodefensa.com/es/2019/04/11/noticia-escribano-rafael-suministraran-torres-remotas-armada-espanola.html>
- Infodefensa (2020a): "El Ejército del Aire encarga a Tecnobit el mantenimiento de los pods del F-18", 1 de abril, <https://www.infodefensa.com/es/2020/04/01/noticia-ejercito-encarga-tecnobit-mantenimiento.html>

- Infodefensa (2020c): "Tecnobit entrega 180 sistemas optrónicos a varios países por 15,6 millones", 22 de mayo, <https://www.infodefensa.com/es/2020/05/22/noticia-tecnobit-entrega-sistemas-optronicos-varios-paises-millones.html>
- Infodefensa (2020d): "Univisión presenta al Ejército español su munición loitering Her", 20 de enero, <https://www.infodefensa.com/es/2020/01/20/noticia-uvision-presenta-ejercito-espanol-municion-loitering.html>
- Infodefensa (2020e): "Navantia fabricaría 20 torres de Elbit para el programa 8x8 de Croacia", 7 de mayo, <https://www.infodefensa.com/es/2020/05/07/noticia-navantia-elbit-acuerdan-fabricar-espana-torres-programa-croata.html>
- Infodefensa (2021a): "La Guardia Civil adquiere la pistola Ramon de la israelí Emtan", 4 de agosto, <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/3111056/guardia-civil-adquiere-pistola-ramon-israeli-emptan>
- Infodefensa (2021b): "Colombia compra a Elbit un nuevo sistema de vigilancia fronteriza por 30 millones de dólares", 23 de diciembre, <https://www.infodefensa.com/texto-diario/mostrar/3350657/colombia-contrata-elbit-nuevo-sistema-vigilancia-fronteriza-30-millones>
- Israel Export Institut (2022): "Homeland Security and Aerospace", <https://www.export.gov.il/en/HLS>
- Kirchgaessner, Stephanie; Lewis, Paul; Pegg, David; Cutler, Sam; Lakhani, Nina y Michael Safi (2021): "Revealed: leak uncovers global abuse of cyber-surveillance weapon", *The Guardian*, 18 de julio, <https://www.theguardian.com/world/2021/jul/18/revealed-leak-uncovers-global-abuse-of-cyber-surveillance-weapon-nso-group-pegasus>
- Kogan, Eugene (2021): "Israeli-Greek Naval, Air Force and Defence Industry Cooperation", Austria Institut für Europa- und Sicherheitspolitik, Fokus núm. 10/2021, <https://www.aies.at/download/2021/AIES-Fokus-2021-10.pdf>
- Magal (s.f.): "References", *Magal S3*, <https://perimetar.co.rs/wp-content/uploads/2019/08/Referenc-lista-kompanije-Magal.pdf>
- Magal (2021): "Magal se incorpora al grupo Rafael Advanced Defense Systems", *Magal*, 10 de febrero, <https://www.ms3.es/es/rafael-adquiere-magal-a-traves-de-su-subsidiaria-aeronautics/>
- Magal (2022): "Borders", <https://magalsecurity.com/markets/borders> [Consulta: 5 de enero de 2022].
- Market Research Future (2021): "Global Homeland Security Market", febrero, <https://www.marketresearchfuture.com/reports/homeland-security-market-7602>
- Ministerio de Defensa de España (2017): *La industria de Defensa en España. Informe 2017*, <https://publicaciones.defensa.gob.es/la-industria-de-defensa-en-espana-informe-2017-libros-pdf.html>
- Ministerio de Seguridad Pública (2012): "Israeli technology – defending the home front", 1 de noviembre, https://www.gov.il/en/departments/publications/reports/hls_technology
- Mirkin, Joaquín (2009): "Itamar Graff, consejero-jefe de la Delegación de Defensa israelí en España: 'Las industrias israelíes mantienen excelentes relaciones de colaboración con las industrias españolas' ", en *Infodefensa.com*: Industria de Defensa israelí, un paso por delante, edición especial, 20 de enero, http://www.infodefensa.com/lamerica/edicion_especial/edicion.asp?cod=22&edi=3 [Consulta: 15 de marzo de 2009].
- Monroy, Matthias (2021): "First test in Malta: Frontex drones approaching", 3 de mayo, <https://digit.site36.net/2021/05/03/first-test-in-malta-frontex-drones-approaching/>

- Naciones Unidas (2009): "Declaración del Presidente de la Asamblea General de las Naciones Unidas en la 32ª sesión plenaria del décimo período extraordinario de sesiones de emergencia sobre las medidas ilegales israelíes en la Jerusalén Oriental ocupada y el resto del Territorio Palestino Ocupado", 15 de enero, <https://www.un.org/es/ga/president/63/statements/palestine15jan09.shtml> [Consulta: 3 de octubre de 2020].
- Naciones Unidas (2014): "La ONU destaca los graves efectos del muro de separación para los palestinos", 9 de julio, <https://news.un.org/es/story/2014/07/1306131> [Consulta: 30 de septiembre de 2020].
- Navarro, José María (2006): "La industria de Defensa de Israel", *Defensa, Revista Internacional de Ejércitos, Armamento y Tecnología*, núm. 337, mayo, p. 4.
- Navarro, José María (2019): "La DGAM organiza una cumbre con empresas de defensa israelíes. Oriente Medio en el punto de mira", *defensa.com*, 19 de marzo, <https://www.defensa.com/espana/dgam-organiza-cumbre-empresas-defensa-israelies-oriente-medio>
- NSO Group (2021): "Response from NSO and governments", *The Guardian*, 20 de julio de 2021, <https://www.theguardian.com/news/2021/jul/18/response-from-nso-and-governments>
- Ilani, Ofri (2013): "Interview with Israeli filmmaker Yotam Feldman: 'Wars on Gaza have become part of Israel's system of governance'" 26 de mayo, <http://www.australiansforpalestine.net/80906> [Consulta: 18 de octubre de 2013].
- Pallister-Wilkins, Polly (2016): "How walls do work: Security barriers as devices of interruption and data capture", *Security Dialogue*, 47, 2, pp. 151–164.
- Pozo Marín, Alejandro (2014): "¿Necesita Israel armas españolas?", blogs de *El País*, 25 de septiembre, <https://blogs.elpais.com/paz-en-construccion/2014/09/necesita-israel-armas-esp%C3%B1olas.html>
- Pozo Marín, Alejandro (Dir.); Simarro, Camino y Oriol Sabaté (2014): *Defensa, Seguridad y Ocupación como Negocio. Relaciones Militares, Armamentísticas y de Seguridad entre España e Israel*.
- Pozo Marín, Alejandro (2009): *España-Israel. Relaciones en materia militar, armamentista y de seguridad. Balance y tendencias*, Barcelona, Centre Delàs-Nova, <http://noviolencia.nova.cat/sites/default/files/descarregables/esp-isr-cast.pdf>
- Reed, John (2016a): "Israel: Walled in", *Financial Times*, <https://www.ft.com/content/ccf4b532-3935-11e6-9a05-82a9b15a8ee7>
- Reed, John (2016b): "Israel's Magal sees Mexican wall as no barrier to business", *Financial Times*, <https://www.ft.com/content/12b46246-abf2-11e6-9cb3-bb8207902122>
- Regan, Emily (2016): "Constructing a 'Wall': Discursive Fields, Social Movements, and the Politics of the [Wall/Barrier/Fence]", *Journal of Borderlands Studies*, 31, 3, pp. 305–318.
- Ruiz Benedicto, Ainhoa; Akkerman, Mark y Pere Brunet (2020): *Mundo amurallado, hacia el apartheid global*, Centre Delàs, http://centredelas.org/wp-content/uploads/2020/11/informe46_MundoAmurallado_CentreDelas_TNI_StopWapenhandel_StopTheWall_CAST_DEF.pdf
- Saballa, Joe (2021): "S. Korea to Invest \$479M in Indigenous Surveillance Drones", *The Defense Post*, 28 de diciembre, <https://www.thedefensepost.com/2021/12/28/south-korea-surveillance-drones/>
- Saddiki, Said (2017): *World of Walls: The Structure, Roles and Effectiveness of Separation Barriers*. Cambridge. Open Book Publishers.

- Scott-Railton, John; Campo, Elies; Marczak, Bill; Razzak, Bahr Abdul; Anstis, Siena; Böcü, Gözde; Solimano, Salvatore y Ron Deibert (2022): "CatalanGate. Extensive Mercenary Spyware Operation against Catalans Using Pegasus and Candiru", The Citizen Lab – Universidad de Toronto, 18 de abril, <https://citizenlab.ca/2022/04/catalangate-extensive-mercenary-spyware-operation-against-catalans-using-pegasus-candiru/#finding-catalans-targeted-with-pegasus>
- Shamir, Ronen (2005): "Without Borders? Notes on Globalization as a Mobility Regime", *American Sociological Association*, 23, 2, pp: 197–217.
- Secretaría de Estado de Comercio, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, *Estadísticas Españolas de Exportación de Material de Defensa, de Otro Material y de Productos y Tecnologías de Doble Uso*, varios años.
- Sulstaana, Saddaf (2021): "India-Israel Defence Cooperation: Security Implications for Pakistan", *Journal of Security & Strategical Analyses*, 1 (VII), pp. 134-160.
- Tarnopolsky, Noga (2018): "Condemned for Gaza shootings, Israel says it is only defending its border from 'parade of terror' ", *Los Angeles Times*, 8 de mayo, <https://www.latimes.com/world/middleeast/la-fg-israel-border-shooting-20180508-story.html>
- The Israeli export & International Cooperation Institute (2012): "Israel inspired by innovation", noviembre, http://www.export.gov.il/uploadfiles/11_2012/cyber%20security_pages.pdf [Consulta: 8 de enero de 2022].
- Valpolini, Paolo (2021): "PAP Tecnos, the Spanish Arm of Rafael", *EDR*, 11 de noviembre, <https://www.edrmagazine.eu/pap-tecnos-the-spanish-arm-of-rafael>
- Villarejo, Esteban (2019): "Empresas israelíes buscan alianzas con españolas para exportar conjuntamente", *blog ABC*, 15 de marzo, <https://abcblogs.abc.es/tierra-mar-aire/industria-de-defensa/empresas-israelies-buscan-alianzas-con-espanolas-para-exportar-conjuntamente.html>
- Zelaieta, Ahoztar (2022a): "Un contrato 'secreto' del Gobierno Vasco desata una batalla entre dos firmas conectadas al caso Pegasus", *El Salto*, 30 de mayo, <https://www.elsaltodiario.com/espionaje/contrato-secreto-gobierno-vasco-batalla-firmas-israel-caso-pegasus>
- Zelaieta, Ahoztar (2022b): "El gigante del espionaje israelí detrás del sistema de monitorización telefónica de la Ertzaintza", *El Salto*, 21 de mayo, <https://www.elsaltodiario.com/espionaje/gigante-israeli-espionaje-sistema-monitorizacion-telefonica-ertzaintza>
- Zeveloff, Naomi (2016): "Israeli Builders Behind Gaza Wall See Growth in Europe, Africa — and Trump", *Forward*, 3 de agosto, <https://forward.com/israel/346734/israeli-builders-behind-gaza-wall-see-growth-in-europe-africa-and-trump/>

INFORME CENTRE DELÀS





Si valoras nuestras investigaciones y quieres ayudarnos a mantener nuestro rigor e independencia, puedes hacerte socio/a o hacer un donativo escaneando el código QR o en este enlace:
<https://centredelas.org/fes-te-soci-a/?lang=es>



Con el apoyo de:



**Generalitat
de Catalunya**



**Agència Catalana
de Cooperació
al Desenvolupament**

Programa de Estrategias de resistencia no violenta desde una ciudadanía crítica ante las múltiples opresiones y vulneraciones de derechos en Cataluña y a la zona MENA financiado por la cooperación catalana. El contenido de esta publicación es responsabilidad exclusiva del Centre Delàs d'Estudis per la Pau y no refleja necesariamente la opinión de la ACCD.